Ministry of SMEs and Startups

아시아

글로벌 네트워크

Global Network



중소벤처기업부

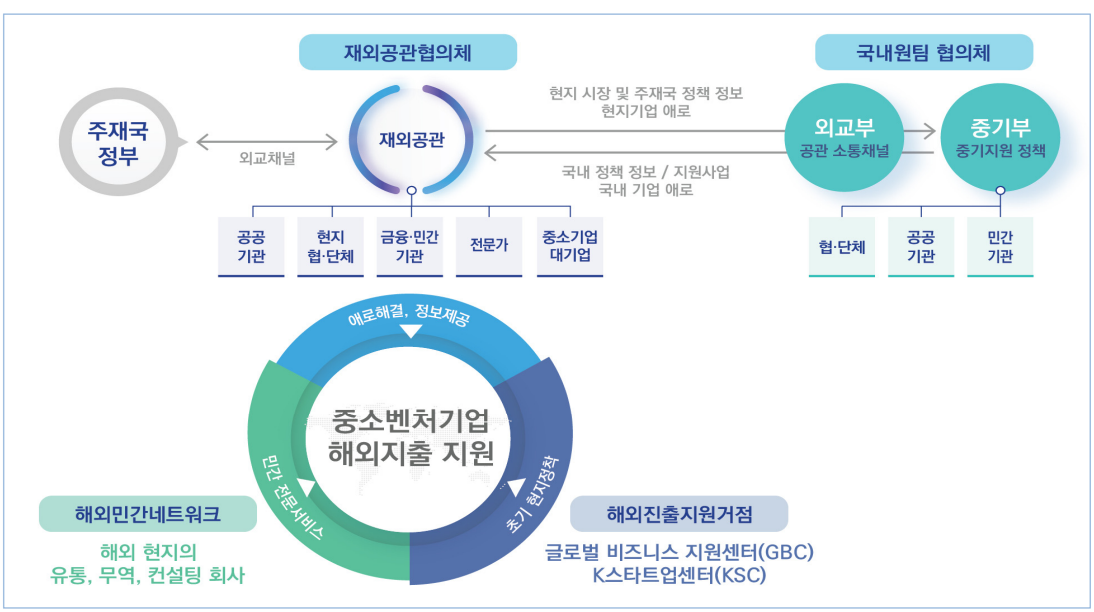
아시아 네트워크

1 네트워크 개요

〈 아시아 네트워크 현황 〉

구분	지원내용	현황
재외공관 협의체	협의회 참여 기관들이 보유한 현지 정보와 다양한 지원프로그램을 종합 안내하고, 애로해소를 지원	베이징, 상하이, 광저우, 도쿄. 호치민, 하노이, 방콕, 뉴델리, 싱가포르, 자카르타 등 7개국 10개 협의체
해외진출 지원거점	사무공간 제공, 법률·회계 자문 등 초기 현지정착과 수출·투자유치 지원	베이징 GBC, 상하이 GBC, 충칭 GBC, 선전 GBC, 도쿄 GBC, 도쿄 KSC, 하노이 GBC, 하노이 KSC, 호치민 GBC, 싱가포르 KSC, 방콕 GBC, 뉴델리 GBC, 자카르타 GBC 등 7개국 13개 거점
해외민간 네트워크	현지법인설립, 바이어발굴, 시장조사 등에 대한 컨설팅, 대행 서비스 지원	해외진출·수출 관련 컨설팅, 마케팅 회사 16개국 67개사

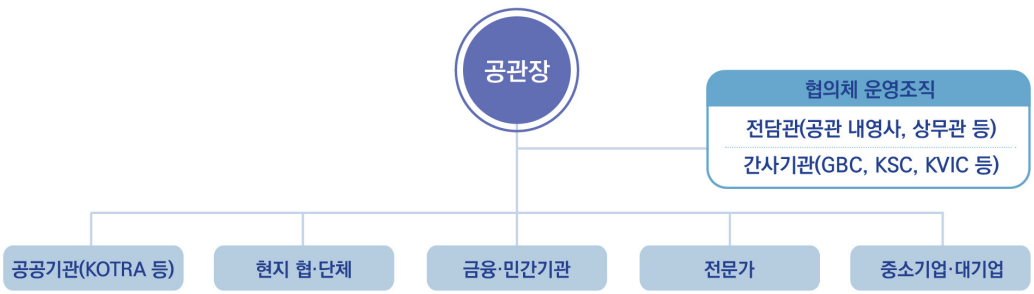
정부는 중소벤처기업의 글로벌진출 활성화를 위해 현지에 진출한 민간·공공기관 등과 함께 '재외공관협의체'를 구성하여 정보제공, 애로해결 등을 지원 중입니다. 또한, 현지진출 지원거점인 '글로벌비즈니스센터(GBC)', '코리아스타트업센터(KSC)'를 전 세계 주요 교역거점에 설치하였으며 현지의 역량있는 컨설팅, 마케팅회사를' 해외민간네트워크'로 선정하여 수출·해외진출 관련 전문서비스를 제공 받을 수 있도록 운영 중입니다.



2 네트워크 현황

1 재외공관 중소·벤처기업 지원협의체

재외공관 협의체 개요



〈협의체 역할〉

① **(정보제공)** 협의회 참여 기관들이 보유한 현지 정보를 중소기업에게 종합 안내하고 심층정보 필요시 유관기관 연결

② **(애로해소)** 총영사관 홈페이지에 기업 애로 전담 창구를 개설·운영하고 별도 담당자를 지정하고 협의체 참여기관간 협력을 통해 지원

③ **(연계지원)** 협의회를 통해 개별 기업들이 기관들의 다양한 프로그램을 잘 활용할 수 있도록 안내하고 네트워킹 행사, 설명회 등 개최

① 중국 베이징 중소·벤처기업 지원협의체

주재기관	주중국대사관	담당자	유복근(경제공사) 이정구 (서기관)	연락처	☏ 86-10-8531-0764 ✉ tennis29@korea.kr
간사기관	베이징 GBC		도준형(소장)		☏ 86-10-6410-6162(내선40) ✉ thoga@kosmes.or.kr

참여기관	구분	기관명	주요역할
	기업	한국상회(중국진출 기업인 경제단체), 북경한국중소기업협회(북경진출 중소기업 민간 경제단체)	기업 애로 대변, 제도개선 신청 등
	공공·유관	대한무역투자진흥공사(KORTA), 글로벌혁신센터(KIC), 한국농수산식품유통공사(AT), 한국무역협회, 한국무역보험공사, 한국수출입은행	수출지원, 정보제공 등
	민간	한국투자파트너스, SL 캐피탈, 하나증권, 기업은행, 세계한인벤처네트워크(INKE)	투자·금융 지원
	전문가	하얼빈한중국제혁신창업센터, 국연	창업지원, 법률컨설팅
	지자체	-	-

② 중국 광저우 중소·벤처기업 지원협의체

주재기관	주광저우 총영사관	담당자	강상욱(총영사) 김종선(상무영사)	연락처	☏ 86-20-2919-2999 ✉ jouskim23@mofa.go.kr
간사기관	선전GBC		김성수(소장)		☏ 86-755-2385-5190 ✉ samkim@kosmes.or.kr
	광저우KOTRA		이지훈(관장)		☏ 86-20-2208-1601 ✉ zhoon@kotra.or.kr

참여기관	구분	기관명	주요역할
	공공·유관	코트라 무역관(광저우, 선전, 샤먼), 한국관광공사 광저우지사, 중소기업진흥공단 선전대표처, 한국콘텐츠진흥원 선전센터, 한중시스템IC협력연구원, 한국화학융합시험연구원(KTR) 선전사무소, 한국산업기술시험원(KTL) 선전사무소, 한국기계전기전자시험연구원(KTC) 선전사무소	수출지원, 정보제공, 기술지원 등
	민간	산업은행 광저우분행,	금융지원 등

③ 중국 상하이 중소·벤처기업 지원협의체

주재기관	주상하이 총영사관	담당자	김영준(총영사) 김근모(상무영사)	연락처	☏ 86-021-6295-6000 ✉ ahahkim@korea.kr
간사기관	상하이GBC		문재성(소장)		☏ 86-21-6093-8200(ext202) ✉ deejay@kosmes.or.kr
	상하이KOTRA		정영수(관장)		☏ 86-21-5108-8771(ext101) ✉ lanmaj@kotra.or.kr

참여기관	구분	기관명	주요역할
	기업	상해한국상회, 물류협회, 상사협회, 화장품협회	기업 애로 대변, 제도개선 신청 등
	공공	상하이 무역관, 중소벤처진흥공단, 무역협회 상해지사, 무역보험공사 상해지사, 한국농수산식품유통공사 상해지부, 인천항만공사, 부산항만공사, 한국관광공사, 대한상사중재원, 한국화학융합시험연구원, 한국광해광업공단,	수출지원, 정보제공, 물류, 기술평가 지원 등
	민간	산업은행, 수협, 한국벤처투자	금융·투자 지원

④ 일본 도쿄 중소·벤처기업 지원협의체

주재기관	주일본대사관	담당자	박철희(대사) 이선아 (참사관) 김지호(서기관)	연락처	☏ 81-3-6400-0676 ✉ salee01@mofa.go.kr ☏ 81-3-6400-0686 ✉ jihkim22@mofa.go.kr
간사기관	도쿄 GBC		정하림(소장)		☏ 81-3-6273-3694 ✉summerforest@kosmes.or.kr

참여기관	구분	기관명	주요역할
	정부	외교부, 기재부, 산업부, 과기부, 농식품부, 해수부, 국세청, 관세청, 특허청, 원안위 등 10개 부처	회의 개최, 기업 지원 등
	공공·유관	KOTRA, 중진공, 무역협회, 한국농수산식품유통공사, 무역보험공사, 한국전력공사 등	수출지원, 정보제공 등
	민간	수출입은행	금융지원

⑤ 베트남 호치민 중소·벤처기업 지원협의체

주재기관	주호치민대한민국총영사관	담당자	신충일(총영사) 류승호(영사)	연락처	☏ 84-28-3822-5757(ext104) ✉ sehryu24@mofa.go.kr
간사기관	호치민 GBC		김수연(소장)		☏ 84-28-3823-0901 ✉ codcat21@kosmes.or.kr
홈페이지	https://overseas.mofa.go.kr/vn-hochiminh-ko/index.do				

참여기관	구분	기관명	주요역할
	기업	코참연합회, OKTA	기업 애로 대변, 제도개선 신청 등
	공공	중진공, 코트라, NIPA, aT	수출지원, 정보제공 등
	민간	신한퓨처스랩	창업·투자지원
	전문가	법무법인 지평	법률자문

⑥ 베트남 하노이 중소·벤처기업 지원협의체

주재기관	주베트남대사관	담당자	최영삼(대사) 신철범(서기관)	연락처	☏ 84-21-3831-5111(ext 211) ✉ cbshin11@mofa.go.kr
간사기관	하노이 KSC		남경문(소장)		☏ 84-24-3333-6011 ✉ kmnam@kosmes.or.kr
	KOTRA 하노이		조상재(부관장)		☏ 84-24-3946-0511(ext 201) ✉ taurus@kotra.or.kr

참여기관	구분	기관명	주요역할
	기업	현지 주요기업, 중기중앙회	기업 애로 대변, 제도개선 신청 등
	공공	중진공(GBC 및 KSC), KOTRA, 정보통신산업진흥원(NIPA), KOICA 등	수출지원, 정보제공 등
	민간	금융기관	금융지원

⑦ 태국 방콕 중소·벤처기업 지원협의체

주재기관	주태국대사관	담당자	박용민(대사) 김민혜(상무관)	연락처	☏ 66-2-481-6015 ✉ mihykim24@mofa.go.kr
간사기관	방콕 GBC		김영표(소장)		☏ 66-2-700-9525 ✉ ypkim620@kosmes.or.kr

참여기관	구분	기관명	주요역할
	기업	한태상의, 월드옥타, 세계한인벤처네트워크(INKE) 등	기업 애로 대변, 제도개선 신청 등
	공공	KOTRA, GBC, aT, 관광공사, 수협중앙회 등	수출지원, 정보제공 등

⑧ 인도 뉴델리 중소·벤처기업 지원협의체

주재기관	주인도대사관	담당자	장재복(대사) 조성중(상무관)	연락처	☏ +91-11-4200-7026 ✉ sjcho07@korea.kr
간사기관	뉴델리 GBC		이재경(소장)		☏ 070-8848-4255 ✉ jk@kosmes.or.kr

참여기관	구분	기관명	주요역할
	기업	▸ (대기업) 삼성전자, 현대자동차, 만도, LG화학, 삼성SDI 등 ▸ (중소기업) 재인도한국중소기업인연합회, 세계한인벤처네트워크(INKE), 세계한인무역협회(OKTA), 경신, 니프코코리아, 대승, 굿모닝상사 등	대·중소 협력, 기업 애로 대변, 제도개선 신청 등
	공공	KOTRA, KIEP, 한국무역보험공사, 한-인도 SW상생협력센터, 한-인도 연구혁신센터, 한국컨텐츠진흥원	수출지원, 정보제공 등
	민간	신한은행, 하나은행, 기업은행, 수출입은행, Invest India	금융지원 투자 지원
	전문가	제우스로펌	법률자문
	지자체	충청남도 경제진흥원	지자체 수출지원

⑨ 싱가포르 중소·벤처기업 지원협의체

주재기관	주싱가포르 대사관	담당자	홍진욱(대사) 박홍일(상무관)	연락처	☏ 65-9758-4317 ✉ hipark23@mofa.go.kr
간사기관	싱가포르 KSC		윤홍구(소장)		☏ 65-6243-2009 ✉ ctx88435@kosmes.or.kr

참여기관	구분	기관명	주요역할
	공공	정보통신산업진흥원, 한국벤처투자, KSC 싱가포르,	스타트업 육성 지원, 정보제공 등
	민간	한국산업은행, 신한은행, 국민은행, 하나은행, 우리은행,	금융지원

⑩ 인도네시아 자카르타 중소·벤처기업 지원협의체

주재기관	주인도네시아 대사관	담당자	이상덕(대사) 한종호(상무관)	연락처	☏ 62-21-2967-1311 ✉ jongho15@korea.kr
간사기관	자카르타 GBC		김유나(소장)		☏ +62-811-1205-752 ✉ youna@kosmes.or.kr

참여기관	구분	기관명	주요역할
	기업	재인니한인상공회의소를 통한 중소벤처기업 참여	기업 애로 대변, 제도개선 신청 등
	공공	KOTRA(자카르타 무역관), 재인니한인상공회의소(KOCHAM), 한국무역협회, 무역보험공사 등	수출지원, 정보제공 등

2 글로벌비즈니스지원센터(GBC)

글로벌비즈니스지원센터(GBC) 개요

◎ **(목적)** 중소기업 해외진출 확대를 위해 세계 주요 교역거점에 글로벌비즈니스센터를 운영하고 현지 전문기관과 특성화·전문화된 서비스 제공

◎ **(운영규모)** 14개국 21개소

◎ **(지원대상)** 해외진출을 희망하는 수출유망 중소벤처기업

* (신청방식) 중진공 누리집(수시) → 서류/현장/해외거점 평가 → 선정심의위(월1회)

〈 글로벌비즈니스센터 운영현황 〉

구 분	아시아(7)							북미(4)			
	도 쿄	호치민	하노이	방 콕	뉴델리	알마티	자카르타	시카고	L A	워싱턴	뉴 욕
공유형 사무공간	19	15	15	10	15	7	15	16	20	10	10
개방형 공유 오피스	8	12	6	9	45	6	20	5	12	12	16

구 분	중국(4)				중동(2)		유럽(2)		중남미(2)		합계
	베이징	상하이	충 칭	선 전	두바이	리야드	프랑크푸르트	모스크바	멕시코	산티아고	
공유형 사무공간	17	16	8	10	15	10	15	8	9	8	268실
개방형 공유 오피스	8	24	4	6	14	45	8	8	2	6	276석

〈GBC 주요 지원 내용〉

① **(현지정착)** 사무공간*, 개방형 공유 오피스 제공 및 초기정착을 돕기 위한 법률·세무·회계 컨설팅, 시장조사 등 서비스 제공
* 임대료 실비 지원: (1년차) 80%, (2년차) 50%

② **(특화프로그램)** 금융·투자, 인증, 기술교류, 제품 현지화 등 현지 특성을 반영한 센터별 특화 프로그램을 운영

③ **(글로벌비즈니스지원단)** 해외 현지 전문가가 현지진출을 추진하는 국내 중소기업대상으로 시장정보·법률·회계 등에 대한 온라인 상담·자문 제공

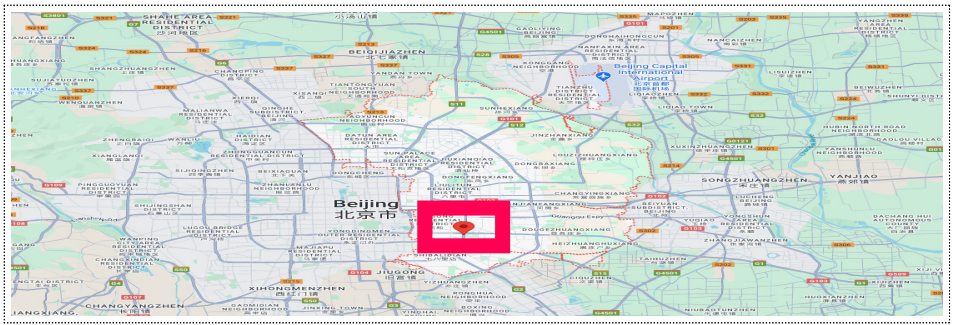
① 베이징 GBC

담당자	도준형 (소장)	전화	+86-10-6410-6162 (내선40)	이메일	thoga@kosmes.or.kr

위치

北京市朝阳区望京宏泰东街浦项中心A座28层

* 한국 유관기관이 다수 입주해있으며, 한인 밀집지역으로 시내 접근 용이



공간구성 323평, 독립실 17실, 공유오피스 8석, 대회의실, 중회의실, 휴게실 등

건물외관	독립형 오피스 A	독립형 오피스 B	공유오피스	회의실
				

② 상하이 GBC

담당자	문재성 (소장)	전화	+86-21-6093-8200 (내선202)	이메일	deejay@kosmes.or.kr

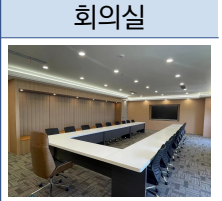
위치

#A A701, No.3110, South Lianhua Road, Minhang District, Shanghai

* 중국의 무역 및 금융 중심도시인 상하이시 민항구 E-이노베이션 밸리에 위치



공간구성 656.76평, 독립실 16개, 공유오피스 24석, 대회의실 1실, 소회의실 3실, 오픈회의실 2실 등

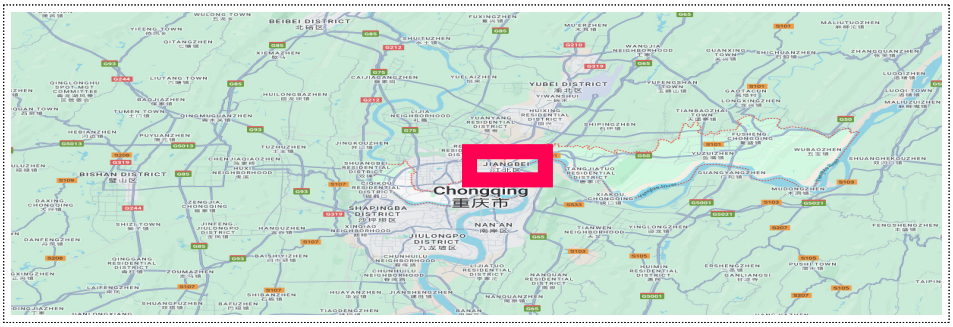
건물외관	독립형 오피스	전시관	공유오피스	회의실
				

③ 충칭 GBC

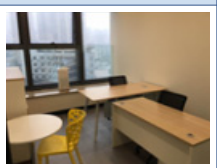
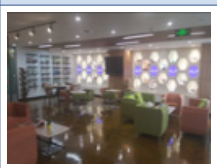
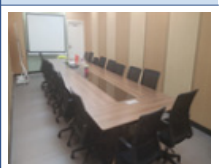
담당자	이상근(소장)	전화	+86-23-6705-2399 (내선801)	이메일	sklee@kosmes.or.kr

위치

112F-3, XieXin Bld, Yang-he 1Road, Jiangbei District, Chongqing, China
* 충칭 시내 중심 상권인 관음교(观音桥) 협신센터(协信中心) 12층에 위치



공간구성 159평, 독립실 8개, 공유오피스 4석, 컨퍼런스룸(12석), 오픈형회의실, 라이브방송실 등

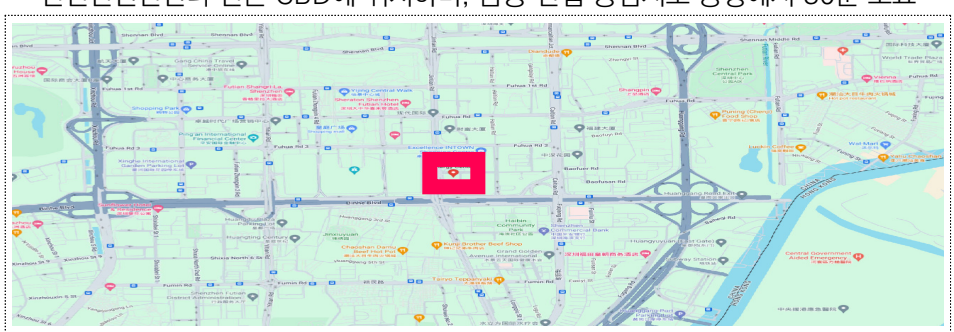
건물외관	독립형 오피스	전시공간(카페)	공유오피스	회의실
				

④ 선전 GBC

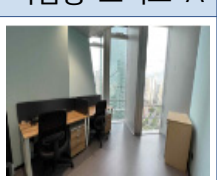
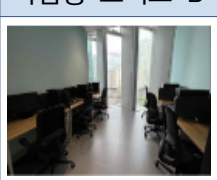
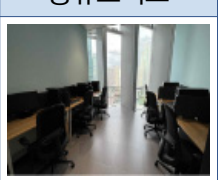
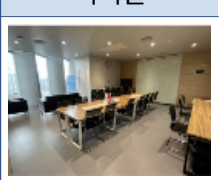
담당자	김성수(소장)	전화	070-4005-8718	이메일	ftw10@kosmes.or.kr

위치

1401-1402, Energy Center North Tower, Futian Dist., Shenzhen
* 선전컨벤션센터 인근 CBD에 위치하며, 금융·산업 중심지로 공항에서 30분 소요



공간구성 218평, 독립실 10개, 공유오피스 6석, 대회의실, 제품전시실 등

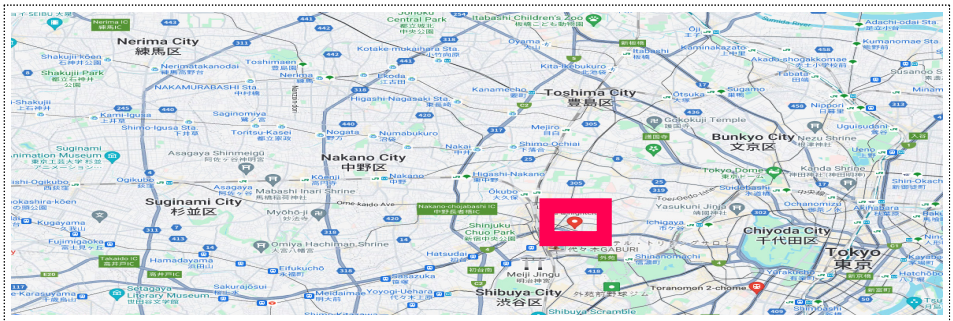
건물외관	독립형 오피스 A	독립형 오피스 B	공유오피스	회의실
				

⑤ 도쿄 GBC

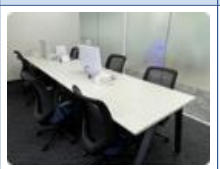
담당자	정하림 (소장)	전화	+81-3-6273-3694	이메일	summerforest@kosmes.or.kr

위치

東京都港区虎ノ門２－１３－１７ 虎ノ門2丁目タワー 19階
* 정부·공공기관, 대기업 본사, 외국계 현지법인이 밀집한 도심 중심지 중 하나



공간구성 186평, 독립실 19개, 공유오피스 8석, 회의실(16석) 1실, 휴게공간, 창고(3실) 등

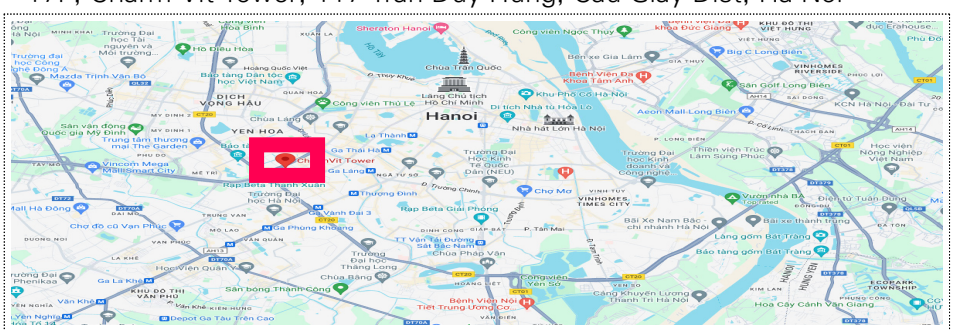
건물외관	독립형 오피스 A	독립형 오피스 B	공유오피스	회의실
				

⑥ 하노이 GBC

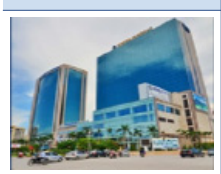
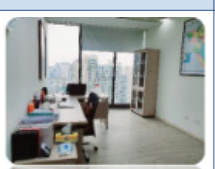
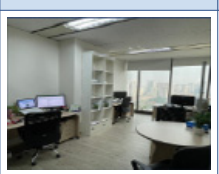
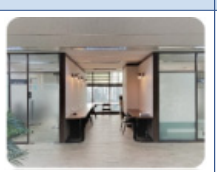
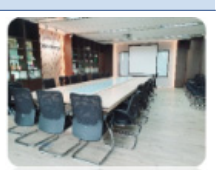
담당자	남경문(소장)	전화	+84-24-3555-1857	이메일	kmnam@kosmes.or.kr

위치

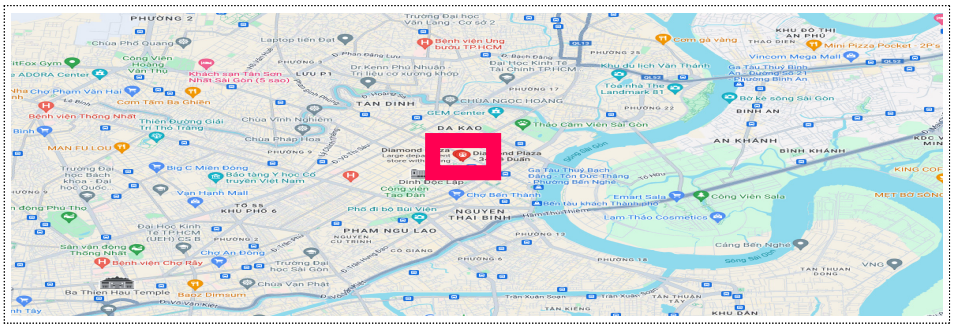
17F, Charm Vit Tower, 117 Tran Duy Hung, Cau Giay Dist, Ha Noi

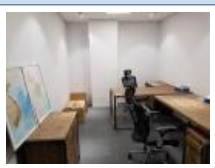
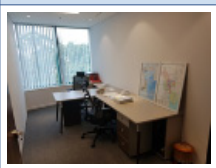
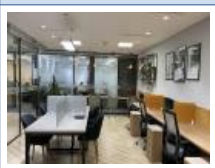


공간구성 154평, 독립실 15실, 공유오피스 6석, 대회의실 1개, 소회의실 1개 등

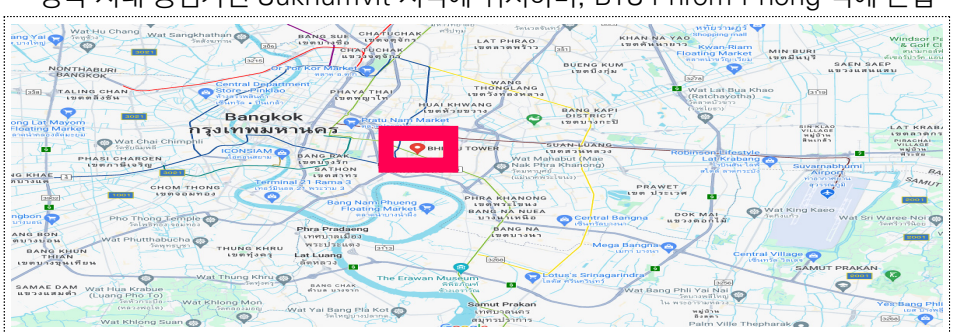
건물외관	독립형 오피스 A	독립형 오피스 B	공유오피스	회의실
				

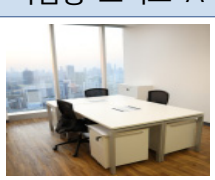
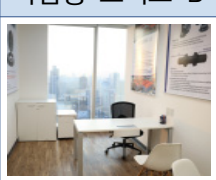
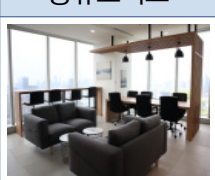
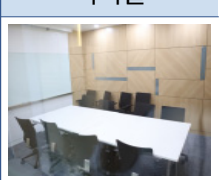
⑦ 호치민 GBC

담당자	김수연(소장)	전화	+84-28-3823-0901	이메일	codcat21@kosmes.or.kr
위치	Rm 709, 7th Floor, diamond Plaza, 34 Le Duan Ave., HCMC 				
공간구성	151평, 독립실 15개, 공유오피스 12석, 회의실 1실, 휴게공간 1실, 창고 1실 등				

건물외관	독립형 오피스 A	독립형 오피스 B	공유오피스	회의실
				

⑧ 방콕 GBC

담당자	김영표(소장)	전화	+66-2-700-9525	이메일	ypkim620@kosmes.or.kr
위치	Bhiraj Tower at Emquartier, 39th Floor, 689 Sukhumvit Road, North Klongton, Vadhana, Bangkok 10110 Thailand * 방콕 시내 중심가인 Sukhumvit 지역에 위치하며, BTS Phrom Phong 역에 근접 				
공간구성	120평, 독립실 10개, 공유오피스 9석, 회의실(8석) 2실, 부스형 상담실(4석) 2실 등				

건물외관	독립형 오피스 A	독립형 오피스 B	공유오피스	회의실
				

⑨ 뉴델리 GBC

담당자	이재경(소장)	전화	070-8848-4255	이메일	jk@kosmes.or.kr

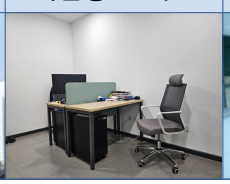
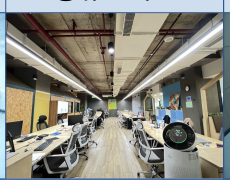
위치

8th Floor, Building No8, Tower C, DLF Cyber City, Phase-2, Sector 24, Gurgram, Haryana, India

* 구글, MS 및 삼성이 위치한 중소벤처기업을 위한 인도내 최적지



공간구성	362평, 독립실 15개, 공유오피스 45석, 세미나실(25석) 1실, 회의실 3실, 창고 2실 등

건물외관	독립형 오피스	세미나실	공유오피스	회의실
				

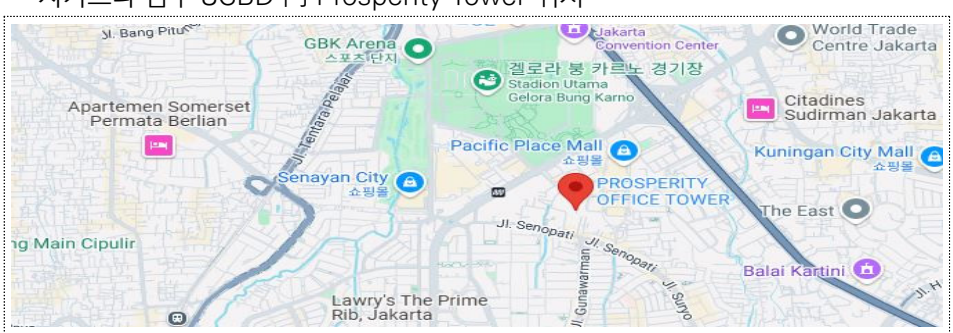
⑩ 자카르타 GBC

담당자	김유나(소장)	전화	+62-811-1205-752	이메일	youna@kosmes.or.kr

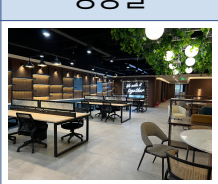
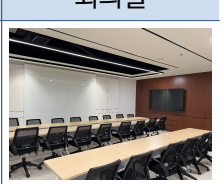
위치

Prosperity Tower, Lt.56, UnitC&D, Jl.Jend.Sudirman No.Kav.52-53, Jakarta Selatan 12190

* 자카르타 남부 SCBD 內 Prosperity Tower 위치



공간구성	233평, 독립실 15개, 공유오피스 20석, 회의실 2실, 컨퍼런스룸 1실

건물외관	독립형 오피스	공용실	공유오피스	회의실
				

3 K-스타트업센터(KSC)

K-스타트업센터(KSC) 개요

◎ **(목적)** 글로벌 혁신거점에 창업기업 해외진출 플랫폼을 조성하고, 유망 스타트업의 해외진출 및 안착지원

◎ **(운영규모)** 5개소 (미국, 싱가포르, 프랑스, 베트남, 일본)

◎ **(지원대상)** 투자실적 또는 진출(희망)지역 수출실적이 있는 업력 7년 이내 창업기업

* (신청방식) 중진공 누리집(수시) → 서류/해외거점 평가 → 선정심의위

〈 K-스타트업센터 운영현황 〉

구분	미국시애틀	싱가포르	프랑스파리	베트남하노이	일본 도쿄
개소시기	'19년	'20년	'21년	'23년	'24년
특화업종	IT, AI, 우주항공, 해양, 환경 의료	AI, 핀테크, 푸드테크, 서비스플랫폼, Digitalization	문화컨텐츠, 이커머스, 디지털테크 스마트시티	O2O 솔루션, SaasS, 하드웨어, 교육, Agri-Tech	GX(그린전환), DX(디지털전환), 헬스케어, 안전·보안 바이오

〈 KSC 주요 지원 내용 〉

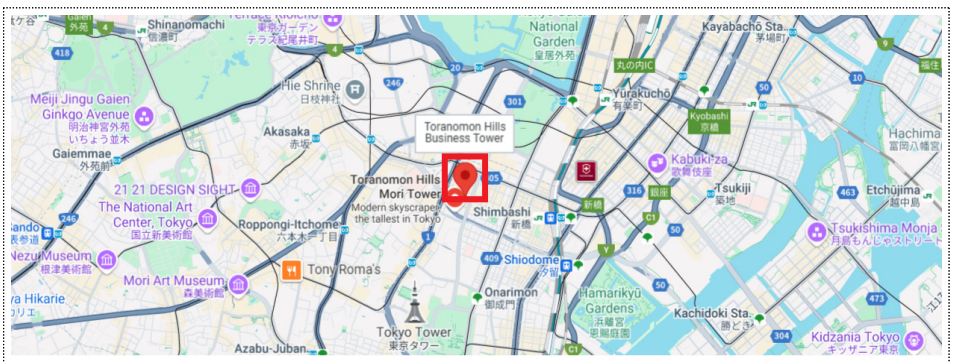
① **(초기정착지원)** 사무공간 제공, 초기 시장조사 및 법률·회계·세무 등 자문지원, 법인설립, 개좌개설, 전문가 상담 및 멘토링 등

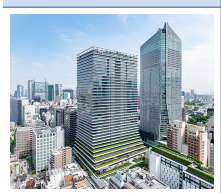
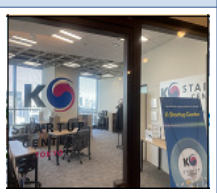
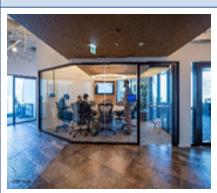
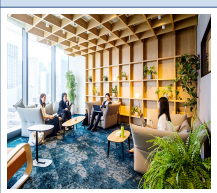
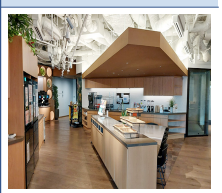
② **(사업화지원)** 바이어·사업 파트너 발굴, 피치덱 등 IR 발표 자료 자문·제작 지원, 마케팅, 판로개척을 위한 전시회 참가 지원 등

③ **(투자유치지원)** IR·데모데이 개최, VC 등 파트너사 네트워킹, 자금조달방법 교육 및 전문투자자 매칭 등

① 도쿄 KSC

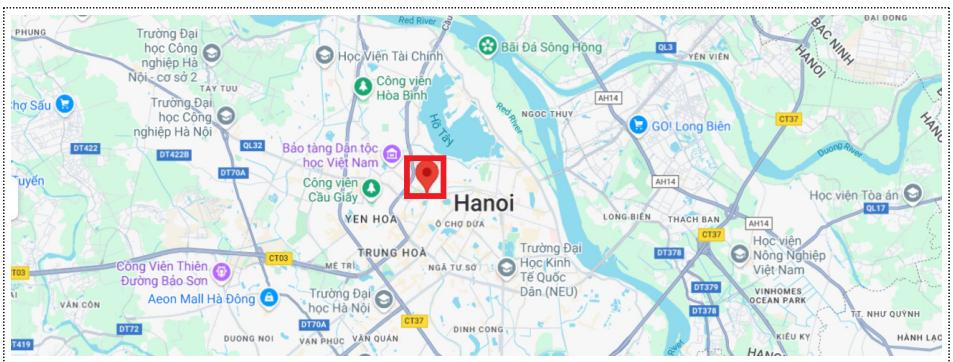
담당자	정하림(소장)	연락처	☏ 81-3-6807-3666 ✉ summerforest@kosmes.or.kr	비고	센터 운영 총괄
	김병훈		☏ 81-3-6087-3666 ✉ main@ksctokyo.org		기업지원 프로그램 총괄
위치	Toranomon Hills Business Tower, Minato City, Tokyo * 일본 정부 및 금융기관 밀집지역에 위치				
창업환경	GDP 세계 4위, 인구 1.2억여명 - 도쿄 : 정부 부처, 금융기관, 글로벌 기업 등 정치·경제·문화 중심지 - 정부 : 2022.11월 스타트업 5개년 계획을 발표하여 스타트업 수 10만개, 10조엔 규모 투자액, 유니콘기업 100개 육성을 위해 국내 스타트업 육성 뿐 아니라 유망 해외 스타트업도 적극적으로 유치중				
공간구성	독립실 1개(지정좌석 및 공유좌석 15석 운영), 회의실, 세미나룸, 카페테리아, 폰부스 등				

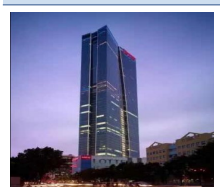
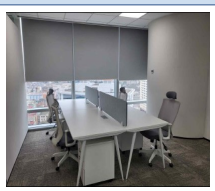
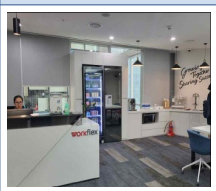
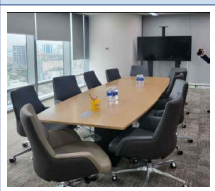


건물외관	독립형 오피스	회의실	네트워킹 공간1	네트워킹 공간2
				

② 하노이 KSC

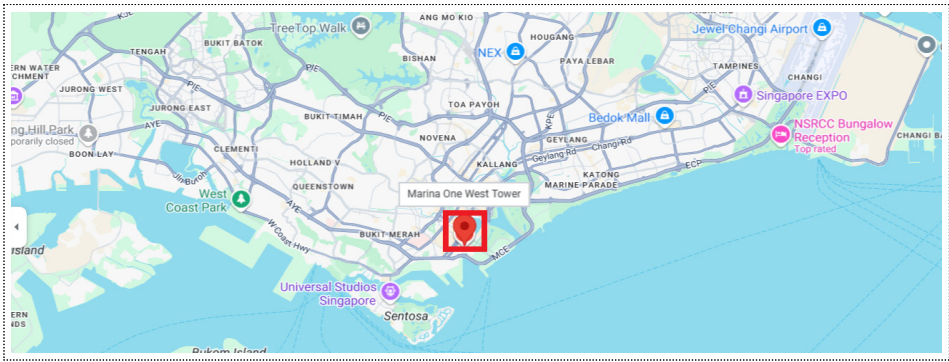
담당자	남경문(소장)	연락처	☏ +84-24-3555-1856 ✉ kmnam@kosmes.or.kr	비고	센터 운영 총괄
	김선일(디렉터)		☏ +84-24-3333-6011 ✉ mk@kschanoi.org		기업지원 프로그램 운영총괄
위치	West Tower, Lotte Center Hanoi, 54 Lieu Giai Street, Ba Dinh, Hanoi, Vietnam * 한국 대사관(20분), 베트남 정부기관(20분) 등 접근성 용이				
창업환경	베트남 하노이 중심에 위치 - 동남아에서 싱가포르, 인도네시아에 이어 액티브 펀드 투자자들이 선호하는 국가				
공간구성	독립실 3개 (지정좌석 및 공유좌석 15개사 운영), 회의실, 폰부스, 카페테리아 등				

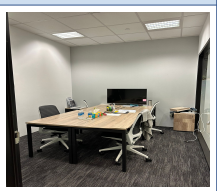
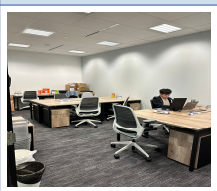
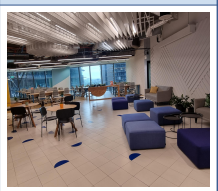
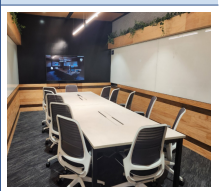


건물외관	독립형 오피스1	네트워킹 공간	회의실	공용공간(락커)
				

③ 싱가포르 KSC

담당자	윤홍구(소장)	연락처	☏ +65-6243-2009 ✉ ctx88435@kosmes.go.kr	비고	센터 운영 총괄
	Gang Chern Sun(디렉터)		☏ +65-6424-2009 ✉ gangster@kscsingapore.org		기업지원 프로그램 운영총괄
위치	9 Straits View, Marina One West Tower, #05-07, Singapore * 싱가포르 마리나베이 금융지구 고밀도 빌딩 단지에 위치				
창업환경	세계 창업생태계 6위, 세계 혁신거점 2위, 아시아 창업생태계 1위로 혁신 창업 생태계가 우수한 국가 - 싱가포르 정부는 딥테크 스타트업 성장을 위해 4,400억원 규모 투자를 발표(24.11월)				
공간구성	독립실 11개, 공유오피스 17석, 공용 회의실(2실), 휴게 공간 등				



건물외관	독립형 오피스	공유오피스	네트워킹 공간	회의실
				

4 해외민간네트워크

해외민간네트워크 개요

◎ **(개요)** 중소·중견기업의 해외진출을 위한 수출, 해외투자, 기술제휴 등의 분야에서 전문적인 서비스 제공 가능한 현지 수행사

◎ **(운영규모)** 36개국 162개사

〈 해외민간네트워크 주요 서비스 〉

① **(현지진출)** 현지법인 설립, 글로벌 밸류체인 진출, 엑셀러레이팅, 조달진출, 품목별 타겟진출, 인큐베이팅, 현지투자유치, 인허가 취득, IP등록 등

② **(수출)** 수출성약, 전시·상담회 참가, 물류·통관 자문, 출장지원, 기존 거래선관리, 기술수출(제휴), IP등록, 현지 유통망 입점, 브랜드 홍보 등

◎ **(중국 해외민간네트워크 현황) 28개사**

번호	도시	민간네트워크 명	대표자명
1	웨이하이	명원(주)	이종윤
2	베이징	도원닷컴(주)	김수천
3	충칭	(주)비에스알코리아	백승락
4	상하이	심지(상해)상무유한공사(씨앤드림)	채욱
5	상하이	(주)원동투자그룹	전병우
6	베이징	북경국연자순유한공사	김성훈
7	베이징	(주)지엔컨설팅코리아	이재민
8	베이징	(주)제타플랜인베스트	김미나
9	베이징	북경글로벌기술서비스유한공사	박일성
10	베이징	코리디지털	홍건택
11	칭다오	청도옥서륜태유한공사	이충주
12	베이징	(주)엠케이차이나컨설팅	박경하
13	상하이	대광경영자문차이나	고현승
14	칭다오	청도효경공무유한공사	고준봉
15	광저우	동관시상민국제상무컨설팅유한공사	이진
16	광저우	서조수출입무역(광저우)유한회사	오향
17	베이징	아이디특허사무소	곽철근
18	상하이	이씨플라자(주)	박인규
19	홍콩	Premia TNC Limited	홍석진
20	충칭	(주)대일본초	전종호

번호	도시	민간네트워크 명	대표자명
21	상하이	상해지호락장식공정설계유한회사	이재일
22	베이징	북경성망상무유한공사(망고스타)	권종현
23	상하이	FINEWAY CHINA CO., LTD	윤홍찬
24	칭다오	청도한산망락과기유한공사 (청도한산네트워크유한공사)	도진수
25	웨이하이	(주)이지웹피아	임성희
26	시안	서함신구중창열상무유한공사	김진
27	상하이	주식회사 피닉스월드8	나가혜
28	상하이	(주)비바	이지원

◎ (일본 해외민간네트워크 현황) 14개사

번호	도시	민간네트워크 명	대표자명
1	도쿄	(유)코아비즈	정명심
2	도쿄	(주)한일정보무역	정재호
3	도쿄	(주)해피식품	진영섭
4	도쿄	한국기술벤처재단	김현종
5	도쿄	CIG CO. LTD.	최종태
6	도쿄	(주)신비재팬	심재철
7	지바	Form Co.,Ltd.	마츠모토 타모츠
8	도쿄	(주)다카치호물산	나건용
9	도쿄	HIKALEE CO LTD	히라타미츠히로
10	도쿄	단미	김상민
11	도쿄	LIONICE INC	허성욱
12	도쿄	주식회사 DIT JAPAN	정나겸
13	도쿄	주식회사 미루	우메모토 마코토
14	도쿄	인터텍 합동회사	백순철

◎ (동남아, 인도 해외민간네트워크 현황) 9개국 57개사

번호	국가	도시	민간네트워크 명	대표자명
1	인도네시아	자카르타	(주)인스브룩크	윤석인
2	인도네시아	자카르타	(주)씨메이트	박명철
3	베트남	호치민	애니파이브	김기종
4	베트남	호치민	법무법인(유한) 광장	김상곤
5	태국	방콕	다이아몬드헌터스	연철호
6	베트남	하노이	(주)클릭비나	이용선
7	베트남	호치민	주식회사 이노그룹	팜부밍짱

번호	국가	도시	민간네트워크 명	대표자명
8	말레이시아	쿠알라룸푸르	이노베이틱 커머스 솔루션 유한회사	탄 제화
9	태국	방콕	KTE Trading Co.,Ltd	서영두
10	인도네시아	자카르타	PT. BIZ PLUS INDONESIA	김재형
11	베트남	하노이	HANTECH CONSULTING COMPANY LIMITED	이정우
12	베트남	호치민	SINASEAN VIETNAM CO., LTD	이종혁
13	태국	방콕	DesignM	최랑
14	베트남	호치민	(주)씨아이지코리아	장동현
15	인도네시아	자카르타	PT. CITRA INTI SURYA	최인실
16	미얀마	양곤	KMTC CO. LTD.	눈젖
17	베트남	호치민	(주)알스퀘어	이존우
18	필리핀	마닐라	FIT COREA TRADING PHILS INC	김보석
19	캄보디아	프놈펜	제이에스글로벌	김진희
20	말레이시아	쿠알라룸푸르	PDS Consulting SDN. BHD.	홍병철
21	베트남	하노이	BSR VIETNAM JOINT STOCK COMPANY	김창수
22	싱가포르	싱가포르	KILSA Global PTE. LTD	박종석
23	태국	방콕	All Match Media & Advertising Co., Ltd	낫케미까 리얀룽르앙
24	베트남	호치민	Herman, Henry & Dominic (EZLAW) LLC	쩐 득 황
25	베트남	하노이	SANGHA VIETNAM COMPANY LTD	박승홍
26	베트남	호치민	COS&KO VINA CO., LTD	조안나
27	베트남	하노이	42INTERNATIONAL	구순본
28	인도네시아	자카르타	MONOFLIP GLOBAL	이승렬
29	필리핀	마닐라	Sunjin Genetics Corporation	이호익
30	태국	방콕	Alpha Carrier Express CO. LTD.	최윤경
31	싱가포르	싱가포르	GOODHILL ENTERPRISE (S) PTE. LTD.	토분텍
32	베트남	호치민	S&H BUSINESS SOLUTION CO., LTD.	김동영
33	인도네시아	자카르타	헤브론스타벤처스(주)	김민욱
34	베트남	하노이	(주)플랜인피닛	유창선
35	베트남	호치민	ConnectAble Vietnam	Chobin Hwang
36	베트남	하노이	Vietnam Television Cable Joint Stock Company	부하이팅
37	베트남	하노이	Happy Law	문상원
38	필리핀	마닐라	SAMDO ELEARNING COPR.	엄현종

번호	국가	도시	민간네트워크 명	대표자명
39	말레이시아	쿠알라룸푸르	AQUA SPACE CONSULTING SDN. BHD.	한종훈
40	베트남	하노이	A CHAU	르뚜이흐엉
41	베트남	하노이	K-VIN STAR GROUP	이수한
42	베트남	하노이	SMBL CO.,LTD	윤상호
43	인도네시아	자카르타	PT. ANTARA NETWORKS INDONESIA	천상연
44	필리핀	마닐라	더블유비엠코리아(주)	김기발
45	인도	뉴델리	SEELA INFRATECH PVT. LTD.	박의돈
46	인도	뉴델리	Kamaindia PVT. LTD.	노영진
47	인도	뉴델리	Koindo Trading PVT. LTD.	박지선
48	인도	구르가온	HJ HOSPITALITY PVT. LTD	조혜정
49	인도	뉴델리	XENO TRADE Pvt Ltd	전명희
50	인도	뭄바이	(주)에이티에스무역	신석현
51	인도	뉴델리	Deta Artificial Intelligence Private Limited.	암미니차이타 냐쿠마르
52	인도	뉴델리	MISO STUDY INDIA PVT. LTD.	홍정문
53	인도	첸나이	YBR INDUSTRIES PVT. LTD.	허지욱
54	인도	하이데라바드	Wevio Global Pvt Ltd.	이승원
55	인도	노이다	동광무역주식회사 (Rose Garden Consultancy)	이순동
56	인도	뉴델리	헤라호스피탈리티	김원준
57	인도	델리	인디코 글로벌 컨설팅 유한회사	함승훈

중국 ① 명원(주)

민간네트워크명	명원(주)	대표자명	이 종 윤
본사 주소	국내 : 대전시 중구 대흥로 178, S실301호 해외 : No.353-1817 Binhai Avenue, Weihai Economic and Technological Development Zone, Shandong Province		

◎ 회사개요

설립년도	2008년	상시컨설팅인력	3명	전화번호	(+82) 70-5035-9766
홈페이지					

담 당 자	구분	성명(직책)	전화(내선)	e-mail
	국내	송창석 / 이사	(+82) 10-7480-2006	dju75@daum.net
	해외	이종윤 / 대표	(+82) 10-6425-9766	ljyshj@naver.com

1. 경영현황(단위 : US$)

지표명	2021년	2022년	2023년(추정)
매출액	1,129,339	1,152,619	1,665,980
순이익	8,870	102,047	5,030

2. 대표자 관련분야 이력 및 경력사항

- 대전대 경영학 학사, 석사
- 2008년 한국법인 명원(주) 설립 및 대표이사 (14년)
- 2009년 중국법인 위해명진무역유한공사 설립 및 대표이사 (13년)
- 전문무역상사 지정
- 수출바우처 및 해외지사화사업 수행사 지정

3. 국내외지원조직 및 역할분담

	총괄 담당자(직위)	역할분담
본사	이종윤 / 대표	해외진출 컨설팅경력(15년)
지사	송창석 / 이사	수출입 및 해외진출 컨설팅경력(12년)

4. 활용 가능한 주요 인적 네트워크

NO	기관(회사,단체)명(소재지)	주요 협력 내용
1	위해명진무역유한공사	시장조사, 온·오프라인 유통채널 입점 및 현지 마케팅 제공 주요 온라인 플랫폼 입점 지원(타오바오, 알리바바, 티몰 등) 상세페이지 제작 및 번역 등 지원

⊙ 지원 가능 업종(세부품목)

업종명	세부품목
화장품류	마스크팩, 핸드크림 등 화장품 제품류
유아동품	유아동의류, 유아용품 등
기타	수출입 가능한 제품 등

⊙ 지원 가능 서비스

발전		확장	
☑	수출성약 지원	☐	액셀러레이팅
☑	전시·상담회 참가 지원	☐	데이터사이언스 컨설팅
☑	물류통관 자문	☐	기술수출(제휴)
☑	출장지원	☐	글로벌 밸류체인 진출
☑	기존 거래선 관리	☐	해외투자유치
☑	현지 유통망 입점	☐	조달진출
☑	인허가 취득지원	☑	품목별타겟진출
☑	브랜드 홍보	☐	인큐베이팅 서비스
☐	프로젝트 참가	☑	현지투자지원(법인설립)
☐	IP등록	☑	법률자문
☐	현지법인 설립 지원	☐	기타( )
☐	기타( )		

⊙ 국내 중소기업에게 제공 가능한 컨설팅 지원분야 및 분야별 대표 수행실적

컨설팅 분야	주요 수행 실적(년도)	성과
전시회 및 박람회 참가지원	한국(산동)수입상품박람회 참가 지원('23) 중국(칭다오)전자상거래바이어초청 한국상품런칭쇼('23) 중국(하얼빈)전자상거래바이어초청 한국상품런칭쇼('23)	브랜드 인지도 향상 및 온라인 매출 증가
온라인 홍보마케팅	중국 SNS 활용 홍보마케팅 (웨이신, 웨이보, 샤오홍슈 등)	
왕홍라이브커머스 홍보마케팅	'23 중국 미디어 콘텐츠 마케팅사업 수행	

⊙ 서비스 수행 절차 및 관리계획

1. 수행방법(세부 추진 절차)

- 전시회 참가 및 오프라인 수출입지원
  업체 제품 정보수집 → 바이어 컨택 → 바이어 매칭 → 수출입 상담 → 수출입 진행
- 온라인플랫폼 연관검색어 홍보 마케팅
  중국 타오바오 온라인 플랫폼 입점 → 제품 리스팅 → 제품에 적합한 연관검색어 단어 설정 → 판매 전개 및 CS 실시 → CS 정보를 토대로 제품에 대한 중국 소비자 DB 수집
- 왕홍라이브커머스 및 SNS마케팅
  해당제품 관련 인플루언서 컨택 → 제품 샘플배송 → 웨이신 및 웨이보를 통한 홍보 후 구매가 가능한 온라인 플랫폼에 해당 제품 입점 → SNS마케팅을 통한 브랜드 홍보 및 판매 동시 전개 → 제품 배송 → CS 정보를 통한 중국 소비자 DB 수집

2. 관리계획(고객과의 커뮤니케이션 방법, 사후관리 등)

- 서비스 내용에 따른 월별/주간 보고서 전달 → 샘플 발송 및 타겟 금액 협의 → 수출계약 체결 및 현지 통관업무 협조 → 사후관리시스템 도입으로 지속적인 수출업무 지원 (업체와 협의)
- 현지 발굴된 바이어 지속 관리 및 미팅 실시

중국 ② 도원닷컴(주)

민간네트워크명	도원닷컴(주)	대표자명	김 수 천
본사 주소	국내 : 서울시 강남구 강남대로 84길 23 한라클래식 604호 해외 : Rm B-702&703, BOTAI Int'l B/D, GuangShunBeiDa Road, ChaoYang District, Beijing, China 100102		

회사개요

설립년도	2000년	상시컨설팅인력	17명	전화번호	(+82) 2-501-3106
홈페이지	http://www.dowon.com				

담 당 자	구분	성명(직책)	전화(내선)	e-mail
	국내	김계남(이사)	(+82) 70-4639-1021	china@dowon.com
	해외	김수천(대표)	(+82) 70-7727-3106	boss@dowon.com

1. 경영현황(단위 : US$)

지표명	2021년	2022년	2023년(추정)
매출액	210,000	211,000	220,000
순이익	15,400	16,000	17,000

2. 대표자 관련분야 이력 및 경력사항

- 한양대 기계공학 학사, 연세대 기계공학 석사, 연세대 정보학 박사수료
- 현대중공업 근무(5년), 도원컨설팅 대표
- 현 도원닷컴(주) 대표(24년), 현 도원차이나유한공사 대표 (13년)
- 기술거래사, 기술가치평가사, 한국기술거래사회 전문위원

3. 국내외지원조직 및 역할분담

	총괄 담당자(직위)	역할분담
본사	김계남(이사)	해외진출 컨설팅 한국지원
지사	김수천(대표이사)	중국 현지법인의 대표로 중국 업무 총괄

4. 활용 가능한 주요 인적 네트워크

NO	기관(회사,단체)명(소재지)	주요 협력 내용
1	북경기술거래소(북경)	기술수요기업발굴, 기술제휴선발굴, 기술거래
2	ETRI중국지사(북경)/BTG(북경)	기술발굴, 공동연구 프로젝트진행, 기술매칭 상담 제휴
3	지언특허법인	상표출원, 특허출원, 중국지적재산권 분쟁회피 컨설팅
4	북경한흥중망상 무역유한공사	통관, 관세, 통상관계 법률 자문
5	북경 실우회 북경 분회	한국의 상공회의소의 성격으로 한중간 네트워크구축 및 기술제휴선 발굴

지원 가능 업종(세부품목)

업종명	세부품목
기계금속/ 융합	로봇, 신소재, 센서, 부품소재, 첨단장비제조
IT	LED조명, 반도체 디바이스, 무선통신기기, 차세대정보기술
건설/환경/에너지	수처리기술, 풍력, 태양광, 바이오연료, 신재생에너지
BT	바이오, 진단 및 측정 의료기기, 의료기 부품

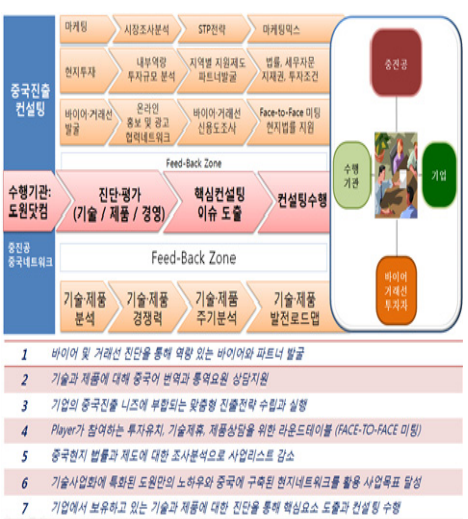
지원 가능 서비스

발전		확장	
☑	수출성약 지원	☐	액셀러레이팅
☑	전시·상담회 참가 지원	☐	데이터사이언스 컨설팅
☑	물류통관 자문	☑	기술수출(제휴)
☑	출장지원	☐	글로벌 밸류체인 진출
☑	기존 거래선 관리	☑	해외투자유치
☑	현지 유통망 입점	☐	조달진출
☑	인허가 취득지원	☑	품목별타겟진출
☑	브랜드 홍보	☐	인큐베이팅 서비스
☑	프로젝트 참가	☑	현지투자지원(법인설립)
☑	IP등록	☐	법률자문
☑	현지법인 설립 지원	☑	기타(국제특허 및 상표IP분쟁해결)
☑	기타(거래선 확보)		

국내 중소기업에게 제공 가능한 컨설팅 지원분야 및 분야별 대표 수행실적

컨설팅 분야	주요 수행 실적(년도)	성과
특허컨설팅	LG전자, 동부하이텍 중국 연차료 관리 이스트소프트(주) 외 200개 기업 특허 및 상표관리 전세계 특허 및 상표 출원 서비스	$500,000
온,오프라인마케팅	중국진출희망기업 온라인 사이트등록 홍보 기술 이전 및 사업화를 위한 정보교류 및 사이트 등록	자체사이트, 알리바바, 특허청
전시회 및 행사지원, 수출상담회	지식재산서비스협회 특허번역시장실태조사단 행사지원 / 중국 PIAC 행사지원 / 상해 IPORT 행사지원('18~)	$35,000
글로벌기반구축사업	2020년 과학기술정보통신부 글로벌신비스개발사업진행	기술제휴선 확보 및 MOU체결
수출바우처사업	어번베이스 해외법인설립지원('21)	해외법인설립
제품 마케팅	발명진흥회 SMART-5 중국 및 베트남 마케팅('20~)	업체발굴
해외지사화사업	2014 ~ 2023년 18개 업체에 대한 확장단계 및 10개 업체의 발전단계 컨설팅 수행	수출 및 수입성과 계약체결"

서비스 수행 절차 및 관리계획



1. 수행방법(세부 추진 절차)

- 기업진단 → 이슈도출 → 시장조사 계획
  → 중국시장조사 → 중국진출전략 수립
- 세일즈 kit작성 → 번역 → 마케팅활동
  → 잠재기업발굴 → 바이어발굴 → 상담
  → 1대1매칭 → 계약협상 → 계약체결
- 인허가,인증 획득 → 특허, 상표 출원 및 등록
  → 거래선 관리 → 추가 바이어 발굴 및 유통망 진출

2. 관리계획(고객과의 커뮤니케이션 방법, 사후관리 등)

- 온라인을 통한 채널 구축
  1. 업무 실적 월별/주간 보고서 전달
  2. 상담지원(통, 번역서비스)
  3. 수출계약지원 및 현지 서비스업무 협조
  4. 지사 및 수출 창구 역할 수행

중 국 ③ (주)비에스알코리아

민간네트워크명	(주)비에스알코리아	대표자명	백 승 락
본사 주소	국내 : 대전광역시 유성구 테크노4로 17 A동 506호(관평동, 대덕테크노밸리 대덕비즈센터) 해외 : Saturn B1 605, 92 XingGuang Avenue, BeiBu New Area, ChongQing, China		

회사개요

설립년도	2005년	상시컨설팅인력	20명	전화번호	(+82) 42-4756-2977
홈페이지	http://www.bsrkorea.com				
담 당 자	구분	성명(직책)	전화(내선)	e-mail	
	국내	심상준(팀장)	(+82) 42-476-2977	bsr@bsrkorea.com	
	해외	우민 총경리	(+86) 23-6704-2865	bsrkorea@163.com	

1. 경영현황(단위 : US$)

지표명	2021년	2022년	2023년(추정)
매출액	2,609,936	1,886,641	808,770
순이익	32,911	-359,790	-765,000

2. 대표자 관련분야 이력 및 경력사항

- 한남대학교 MBA 석사(2017), (주)비에스알코리아 대표이사(2005~현재), 신한경영컨설팅(주) (6년)
- 중소벤처기업부, 농림축산식품부, 산업통상자원부, 환경부 컨설턴트 등록, 식약청 정책전략TF팀
- 위원, 사업전환 교육수료(중소벤처기업진흥공단), 환경컨설팅 전문교육 수료(한국경영 기술컨설턴트협회), 중소기업지원센터 마케팅 전문위원, 컨설턴트 전문소양교육수료(한국산업기술시험원),
- ISO9001 Lead Auditor, IS013485 Lead Auditor

3. 국내외지원조직 및 역할분담

	총괄 담당자(직위)	역할분담
본사	심상준 (팀장)	현지 자료 정리 및 분석, 전략 제시, 수출통합 지원
지사	우민(총경리)	현지 사업 진행, 마케팅, 바이어 및 기술파트너 발굴

4. 활용 가능한 주요 인적 네트워크

NO	기관(회사,단체)명(소재지)	주요 협력 내용
1	일노염선공급망관리공사, 타오바오, 메이취식품전자상거래플랫폼(충칭, 선전, 상하이, 호남)	- 화장품 / 식품 / 건강기능식품 온라인 입점 / 판매 / 홍보 / 배송 / CS 서비스 - 판매 경로 개최 및 확대
2	부마테크노, 쿠위후동, 우방미디어, 롱보문화미디어(광저우, 우한, 상하이, 충칭)	- 온라인 통합 홍보 마케팅, 미디어마케팅 지원: 콘텐츠 기획, 홍보물 제작, 온라인 광고 선입 - 왕홍 라이브방송: 중국 타오바오, 도우인, 콰이쇼우, 샤오홍슈 등 왕홍의 라이브방송을 통한 제품 판매/홍보/배송 서비스
3	중국국제상회, 충칭시식품도매업협회 (베이징, 충칭)	- 온·오프라인 전시회 컨설팅 관련 연계사업 지원 - 중국내 협회 및 일반소비재 유통 벤더 대상으로 사업 연계 지원을 통한 바이어발굴, 판매 경로 확대
4	메이련상업관리유한회사(충칭)	- 충칭 대형 아울렛 운영으로 현지 시장 트렌드 정보 및 바이어 정보 공유 - 현지 물류 관리 자문 - B2B벤더사 연계 지원 - 오프라인 홍보 지원
5	투추이수입무역회사(충칭)	- 중국 내 대형마트 입점 지원 - 중국 현지 제품 물류 및 유통 지원 - 오프라인 판촉 프로모션 연계 지원

지원 가능 업종(세부품목)

업종명	세부품목
화장품	- 일반 스킨케어: 클렌징폼, 클렌징오일, 토너, 마스크팩, 앰플, 에센스, 크림 등 - 기능성 화장품: 선크림, BB크림, 미백/주름개선화장품 - 색조화장품: 립스틱, 아이섀도, 아이브라운, 아이라이너 등
헤어용품	- 샴푸, 트리트먼트, 염색제 등
유아용품	- 화장품: 크림, 선크림, 바디워시, 바디로션, 세제 등 - 식품&유아용품: 이유식, 과자, 젖병, 유아용 식기
생활용품	- 비누, 치약, 주방용품, 소형가전
식품	- 음료, R&D음료, 커피, 과자, 라면, 떡볶이, 김, 조미료 등
패션잡화	- 운동복, 기성복, 일반 잡화
전기전자	- LED조명, 기타 전자기기

지원 가능 서비스

발전		확장	
☑	수출성약 지원	☐	액셀러레이팅
☑	전시·상담회 참가 지원	☐	데이터사이언스 컨설팅
☐	물류통관 자문	☑	기술수출(제휴)
☑	출장지원	☐	글로벌 밸류체인 진출
☑	기존 거래선 관리	☑	해외투자유치
☑	현지 유통망 입점	☑	조달진출
☑	인허가 취득지원	☑	품목별타겟진출
☑	브랜드 홍보	☑	인큐베이팅 서비스
☐	프로젝트 참가	☑	현지투자지원(법인설립)
☐	IP등록	☐	법률자문
☑	현지법인 설립 지원	☐	기타( )
☐	기타( )		

국내 중소기업에게 제공 가능한 컨설팅 지원분야 및 분야별 대표 수행실적

컨설팅 분야	주요 수행 실적(년도)	성과
인허가	NMPA, CE, FDA, HALAL, KOSHER, ROHS, CPNP 등 12건, 개별국가 인허가 취득 지원 127건 ('21~'22년)	인허가 취득
시장조사, 해외진출지원, 바이어발굴 등	대전지역주력산업육성사업('21~'22년) 글로벌 마케팅 플랫폼 지원사업('21~'22년)	수출&계약 $17,735,455
조달진출	'20~'22년 해외 조달시장 진출 지원사업	수출실적 $15,950,283
기술수출(제휴)	글로벌성과확산강화사업GCC('19년)	계약 $2,078,00

서비스 수행 절차 및 관리계획

1. 수행방법(세부 추진 절차)

- 기업 현황 조사 및 니즈 파악 → 사전진단 → 컨설팅 방향 설정 → 컨설팅 진행(일반/심층 시장조사, 바이어 발굴 및 면담, 홍보자료 현지화, 수출성약 지원, 유통망 입점, 전시/상담회 참가 지원, 매칭상담회, 프로모션, 인허가 취득지원, 수출입, 온·오프라인 마케팅, 기술수출, 조달진출 등)

2. 관리계획(고객과의 커뮤니케이션 방법, 사후관리 등)

- 바이어와의 조율에 있어 의사소통, 거래조율방식 등에 대한 문제가 발생하여 처리가 어려울 경우 당사 본사+해외법인 인력을 투입하여 원만하게 성사 될 수 있도록 지원함
- 사업 종료 후에도 기타 지원사업을 연계하여 지속적인 현지 사업확대를 추진함
- 내부 사업 관리 시스템을 통해 프로젝트 별 착수, 중간, 수시, 완료보고를 진행하고, 고객의 요청사항에 따라 맞춤형 컨설팅을 진행하도록 함

중 국 ④ 심지(상해)상무유한공사(씨앤드림)

민간네트워크명	심지(상해)상무유한공사(씨앤드림)	대표자명	채 욱
본사 주소	국내 : 서울시 서초구 서초중앙로 18길 31 용원빌딩 446호 해외 : 3H-21,OuYin B/D, No.1369 WuZhong Rd. Shanghai, China		

회사개요

설립년도	2008년	상시컨설팅인력	8명	전화번호	(+82) 70-945-6565
홈페이지	http://www.cndream21.com				

담 당 자	구분	성명(직책)	전화(내선)	e-mail
	국내	채연준(이사)	(+82) 70-7945-6565 (+82) 10-8847-9293	cndream21@gmail.com
	해외	채 욱(대표)	(+86) 21-6426-3770 (+86) 186-1621-7919	wookchae@hanmail.net

1. 경영현황(단위 : US$)

지표명	2021년	2022년	2023년(추정)
매출액	810,000	802,332	780,000
순이익	100,000	89,257	80,000

2. 대표자 관련분야 이력 및 경력사항

- 한양대법학과 졸업(1987.3~1995.8)
- 한양대국제학대학원 중국지역학석사(1998.3~2002.6)
- (주)씨앤드림/ CnDream Shanghai/芯地 (上海) 商贸有限公司대표(~현재)
- 상해, 화동지역한국IT기업협의회 회장(2011)
- 중국 굿타임홈쇼핑CAO (2008)
- 한양대 상해IT비즈니스센터 대표(2002~2004)

3. 국내외지원조직 및 역할분담

	총괄 담당자(직위)	역할분담
본사	채연준 (이사)	현지 자료정리 및 분석, 전략 제시, 업무통합 지원
지사	채욱 (CEO)	바이어 발굴, 마케팅 대행, 컨설팅

4. 활용 가능한 주요 인적 네트워크

NO	기관(회사,단체)명(소재지)	주요 협력 내용
1	상해시중소기업투자촉진중심 상해시중소기업지원중심	'20~'21한중온라인 투자상담회 등 공동진행
2	黄河国际贸易 (郑州) 有限公司	중국 중부지역(하남성, 호남성, 호북성 등) 파트너
3	KUAKECHENG , CO.,LTD.	온라인 유통 파트너/화남지역(광동성 등) 파트너
4	上海藤倪思商贸有限公司	중국 화동지역(상해, 절강성, 강소성, 안휘성 등) 파트너
5	成都美锦会展服务有限公司	중국 서부지역(섬서성, 사천성, 충칭시 등) 파트너

지원 가능 업종(세부품목)

업종명	세부품목
전기전자	반도체, 디스플레이, 이차전지 등
기계, 부품	자동차 부품, 기계장비·부품 등
생활용품	화장품, 식품, 아동용품

⊙ 지원 가능 서비스

발전		확장	
☑	수출성약 지원	☑	액셀러레이팅
☑	전시·상담회 참가 지원	☐	데이터사이언스 컨설팅
☐	물류통관 자문	☑	기술수출(제휴)
☑	출장지원	☑	글로벌 밸류체인 진출
☑	기존 거래선 관리	☑	해외투자유치
☑	현지 유통망 입점	☑	조달진출
☑	인허가 취득지원	☑	품목별타겟진출
☑	브랜드 홍보	☑	인큐베이팅 서비스
☑	프로젝트 참가	☑	현지투자지원(법인설립)
☑	IP등록	☑	법률자문
☑	현지법인 설립 지원	☐	기타( )
☐	기타( )		

⊙ 국내 중소기업에게 제공 가능한 컨설팅 지원분야 및 분야별 대표 수행실적

컨설팅 분야	주요 수행 실적(년도)	성과
바이어 발굴	(주)메드랩('23)/(주)솔티패밀리그룹('23)/(주)오토인('23)/ 비앤에이치코스메틱('23)/(주)고운세상(닥터G)('17~'23)	파트너발굴
홍보.마케팅 대행	'22(주)네오텍 온라인 마케팅 대행 '20~'21중기부. 중진공 한중온라인투자상담회 대행 '19광명시/ '18성남시 중국 시장개척단 업무대행 중기청.중진공 상해 한국우수상품홍보전 대행	매출 증대
법인설립	(주)코타파('23), (주)올비젼('23), (주)레이블코퍼레이션('23), (주)코즈볼('23), 챌린저스(주)('23), (주)탑나노시스('22), SM인더스트리('22), (주)이팩토리('22), (주)신바테크('22), 안앤케이글로벌('21), 삼성중공업상해지사, 삼성어드밴스드글라스(유), (주)디젠스, (주)교촌, (주)고운세상, (주)참존, (주)동원f&b 등(매년 20건 이상 진행)	법인설립
시장조사·정보제공	(주)비앤에이치코스메틱 "중국아동용화장품시장 시장조사"('23) (주)유니테크 "중국현지 시장조사"('22) (주)영원글로벌 "중국커피시장조사"('21) (주)지오플랜 "중국스마트공장 시장조사"('20) 등 (주)알에스오토메이션 "중국관련기업 조사보고서"('18~'19)	중국시장진출지원
지사 대행업무	(주)삼환기업('17~'23), (주)모픽('18~'23), (주)솔티패밀리그룹('15~'23), (주)고운세상('16~'19) (주)비앤에이치 코스메틱('16~'23) 등	비용절감, 업무효율성증대
각종 인허가	(주)이바돔식품경영허가증, (주)회명산업위험물경영허가대행, (주)오스테오시스 의료기경영허가증 진행	인허가 취득
상표,저작권	교촌, 핸디소프트, 모든인터내셔널, 플리츠미, 인산 등	상표, 지재권 등록
법률자문	(주)디에이테크놀로지('20~'23)	현지소송 승소

⊙ 서비스 수행 절차 및 관리계획

1. 수행방법(세부 추진 절차)

- 바이어발굴: 시장조사(2개월) → 바이어발굴(5개월) → 유통채널구축(2개월) → 협상·계약 (3개월)
- 현지진출컨설팅: 수요파악 → 현지법규검토 → 계획수립 → 업무진행 → 운영컨설팅 → 관리업무
- 마케팅 대행: 시장조사 → 계획수립 → 마케팅채널 선정 → 업무진행 → 운영컨설팅 → 관리업무

2. 관리계획(고객과의 커뮤니케이션 방법, 사후관리 등)

- 서비스 내용에 따른 월별/주간 보고서 전달 → 프로젝트기획 → 계획수립 → 프로젝트 진행 → 중간검검 및 조정 → 수정진행 → 사후관리시스템 도입으로 지속적인 업무 지원 (업체와 협의)

중국 ⑤ (주)원동투자그룹

민간네트워크명	(주)원동투자그룹	대표자명	전 병 우
본사 주소	국내 : 서울시 중구 서소문로 38, 센트럴타워 506호 해외 : 上海市浦东新区世纪大道1168号东方金融广场A座1003室		

회사개요

설립년도	2004년	상시컨설팅인력	9명	전화번호	(+82) 70-7017-2612
홈페이지	www.fareastinvest.com				

담 당 자	구분	성명(직책)	전화(내선)	e-mail
	국내	김태호(부장) 송은애(과장)	(+82) 70-7017-2605 (+82) 70-7017-2612	Violetmax1982@fareastinvest.com Watch101@fareastinvest.com
	해외	박한철(전무)	(+82) 70-7016-8566	hcpark@fareastinvest.com

1. 경영현황(단위 : US$)

지표명	2021년	2022년	2023년(추정)
매출액	7,276,459	8,357,720	8,900,000
순이익	230,756	319,671	370.000

2. 대표자 관련분야 이력 및 경력사항

- 한국대 중국어과 학사
- (주)대우그룹 중국총대표 (20년)
- 현 고려제강 (중국)판매법인 동사장(12년)
- 현 컨설팅 회사 CEO(20년)

3. 국내외지원조직 및 역할분담

	총괄 담당자(직위)	역할분담
본사	권태진(부사장)	총괄/전략제시
본사	전영지(상무)	상품개발,시장개척
본사	김태호 (부장)	현지 자료정리 및 분석, 전략 제시, 수출통합 지원
본사	송은애 (과장)	현지 자료정리 및 분석, 전략 제시, 수출통합 지원
지사	상해 박한철 (전무)	바이어 및 기술파트너 발굴, 조달시장 컨설팅 대행 판매
지사	상해 완민(과장)	시장개척, 바이어 개발, 영업 유통망 관리
지사	북경 차영서(전무)	현지법인 설립 및 법률 자문 지원

4. 활용 가능한 주요 인적 네트워크

NO	기관(회사,단체)명(소재지)	주요 협력 내용
1	자체 운영 B2C 사이트(중국) '핀두어두어'	상품페이지 등록, 브랜드 마케팅, 바이어 발굴 라이브 커머스 지원
2	자체 협업 바이어	유통 채널수입마트 입점 현지내 고객 수요도 데이터 수집

⊙ 지원 가능 업종(세부품목)

업종명	세부품목
의료기기	광대역 분광광도계
소비재	화장품, 식품, 생활용품
전자기기	소가전

⊙ 지원 가능 서비스

발전		확장	
☑	수출성약 지원	☐	액셀러레이팅
☑	전시·상담회 참가 지원	☐	데이터사이언스 컨설팅
☐	물류통관 자문	☑	기술수출(제휴)
☑	출장지원	☐	글로벌 밸류체인 진출
☐	기존 거래선 관리	☑	해외투자유치
☑	현지 유통망 입점	☑	조달진출
☑	인허가 취득지원	☑	품목별타겟진출
☑	브랜드 홍보	☐	인큐베이팅 서비스
☐	프로젝트 참가	☑	현지투자지원(법인설립)
☐	IP등록	☑	법률자문
☑	현지법인 설립 지원	☐	기타( )
☐	기타( )		

⊙ 국내 중소기업에게 제공 가능한 컨설팅 지원분야 및 분야별 대표 수행실적

컨설팅 분야	주요 수행 실적(년도)	성과
바이어발굴	Handing Kedo Huizhi Equipment 수출('20)	77,000 (RMB)
〃	Shinshin Technology 수출 ('20)	37,000(RMB)
〃	Ningxia Jinke Guanghui Technology 수출('20)	2,200USD
전시회 지원	전시회 및 수출상담회 지원('22,'23)	-
오프라인 마케팅	상하이 완다 광장 팝업스토어 개설 및 운영('23),	브랜드 마케팅
〃	오프라인 마트 입점(편의점 입점)	〃
온라인 마케팅	자사 쇼핑몰 '핀두어핀두어' 입점 라이브 커머스 지원	〃

⊙ 서비스 수행 절차 및 관리계획

1. 수행방법(세부 추진 절차)

- 목표시장 수출전략 수립 → 목표시장내 포지션 설정 → 시장조사 (수요도 조사) → 수출지원 항목 코칭
- 온·오프라인 마케팅 플랫폼 제작 → 전시회, 포럼 참여 지원 → 지원브랜드 홍보
- 바이어 발굴 → 입점 타켓 설정 → 관심바이어 발굴 → 상담회 지원 → 유통 채널 구축 → 거래협상 지원

2. 관리계획(고객과의 커뮤니케이션 방법, 사후관리 등)

- 서비스 내용에 따른 월별 진행 계획, 진행 내용, 진행 결과 전달 → 샘플 발송 협의 → 인허가 획득 지원 → 수출계약 체결 및 현지 통관 업무 협조 → 신규 바이어 관리 지원

중 국 ⑥ 북경국연자순유한공사

민간네트워크명	북경국연자순유한공사	대표자명	김 성 훈
본사 주소	해외 : RM818, JIAMEI Center Office Building, 16 South Guangshun Avenue Chaoyang Beijing, China 100102		

회사개요

설립년도	2001년	상시컨설팅인력	3명	전화번호	(+86) 10-8476-4382
홈페이지	http://www.glms.co.kr				
담 당 자	구분	성명(직책)	전화(내선)	e-mail	
	해외	이상옥(실장)	(+86) 135-0120-3328	kllaw@naver.com	

1. 경영현황(단위 : US$)

지표명	2021년	2022년	2023년(추정)
매출액	266,249	267,859	167,595
순이익	20,880	16,080	27,975

2. 대표자 관련분야 이력 및 경력사항

주요경력	근무처	직책	근무기간	최종학력
2001.8~현	북경국연자순유한공사	대표이사 / 투자자	23년	법학박사

3. 국내외지원조직 및 역할분담

	총괄 담당자(직위)	역할분담
본사	김성훈 (대표)	중국내 기업과 개인간의 법률문제 및 다툼 지원
지사	박성원 (변호사)	한국내 기업과 개인간의 법률문제 및 다툼 지원

4. 활용 가능한 주요 인적 네트워크

NO	기관(회사,단체)명(소재지)	주요 협력 내용
1	법무법인 중은 (북경)	난이도 높은 분쟁해결, 각 지역 소송 지원
2	P&D 회계법인 (북경)	난이도 높은 세무 회계업무, 경영실사, 감사, 자산평가 등 지원
3	국가판권보호중심(북경)	저작권 등록, 온라인, 오프라인 컨텐츠 침해 단속 등 지원
4	중록화하인증중심(북경)	한국 유기농인증을 위한 실사, 통역, 번역, 문건검토 등 지원
5	집가지적산권회사(북경)	상표, 특허 등 지적재산권 업무 지원

지원 가능 업종(세부품목)

업종명	세부품목
전 업종	현지 투자지원
	중국 유기인증, 불법유통 모니터링, 법인/대표처 설립 및 청산, 기업구조조정, 저작권 등기, 회계자문 및 기장대행, 소송중재 분쟁해결방안 자문, 법률전문 번역
	상표, 디자인, 저작권 등록 자문 및 대행, 계약서 법률문건 검토 작성, 회사정리, 청산, 매각 자문 및 대행, M&A 인수대상기업 물색, 자문 및 대행, 노무, 인사자문 및 대행

지원 가능 서비스

발전		확장	
☐	수출성약 지원	☐	액셀러레이팅
☐	전시·상담회 참가 지원	☐	데이터사이언스 컨설팅
☐	물류통관 자문	☐	기술수출(제휴)
☐	출장지원	☐	글로벌 밸류체인 진출
☐	기존 거래선 관리	☑	해외투자유치
☐	현지 유통망 입점	☐	조달진출
☑	인허가 취득지원	☐	품목별타겟진출
☐	브랜드 홍보	☐	인큐베이팅 서비스
☐	프로젝트 참가	☑	현지투자지원(법인설립)
☑	IP등록	☑	법률자문
☑	현지법인 설립 지원	☑	기타(세무 회계 노무 인사 자문 및 대행)
☑	기타( ) 1) 투자타당성 검토 2) 법률전문번역 3) 불법유통 모니터링 신고 대행		

국내 중소기업에게 제공 가능한 컨설팅 지원분야 및 분야별 대표 수행실적

컨설팅 분야	주요 수행 실적(년도)	성과
회사설립 자문 및 대행	프리시스 외 10건	완료
상표, 디자인, 저작권등록 자문 및 대행	(주)애터미 외 50건	완료
계약서 등 법률서면 검토, 수정, 작성	에스넷 외 10건	완료
회사정리, 기업구조조정, 청산 매각 자문 및 대행	영동 외 6건	완료
M&A 인수대상기업 물색, 자문 및 대행	동화엔텍 외 2건	완료
세무, 회계 업무 자문 및 기장대행	포스 외 4건	완료
노무, 인사 자문 및 대행	네오바이오텍(북경)상무유한공사 외 3건	완료
온라인 불법판매 현황 모니터링 및 신고대행업무	국순당 외 2건	완료
법률전문번역	산떼루아영농조합법인 외 2건	완료

서비스 수행 절차 및 관리계획

1. 수행방법(세부 추진 절차)

- 상담 → 계약체결 → 위임업무 자문 및 대행 → 기타 후반 업무 및 AS

2. 관리계획(고객과의 커뮤니케이션 방법, 사후관리 등)

- 상담시 고객의 소통 담당자, 회사의 소통 담당자 결정
- 통용될 수 있는 SNS(wechat 등) 소통창 개설
- 파일 등 문건의 전달을 요하는 경우 상호 확정협의한 메일을 통해 송수신
- 경험에 비추면 실무이행시 고객의 업무담당자와 저의 직원이 함께 동행하여 사후 발생할 수 있는 업무의 연속성과 계속성을 용이하게 가져갈 수 있도록 현장에서 가르쳐 주는 방법과
- 고객 담당자가 동행할 수 없는 경우 별도의 시간을 할애하여 교육을 하는 방법이 있고
- 위 두가지가 현실적으로 어려운 경우 업무완료 후 6개월에 한해 수시로 관련 업무에 대한 자문을 해 주는 사후관리를 실시할 것임

중국 ⑦ (주)지엔컨설팅코리아

민간네트워크명	(주)지엔컨설팅코리아	대표자명	이 재 민
본사 주소	국내 : 서울시 강남구 선릉로 91길 14 선릉빌딩 3층 해외 : #1805, Block C , Fangheng-Guoji, Futong Dong Dajie, Wangjing, Chaoyang District, Beijing, China		

회사개요

설립년도	2014년	상시컨설팅인력	14명	전화번호	(+82) 2-561-0858
홈페이지	http://www.gncnt.com				

담 당 자	구분	성명(직책)	전화(내선)	e-mail
	국내	서원주(부장)	(+82) 2-561-0858	korea@gncnt.com
	해외	이병석(본부장)	(+82) 2-561-0858	marketing@gncnt.com

1. 경영현황(단위 : US$)

지표명	2021년	2022년	2023년(추정)
매출액	936,610	1,187,570	1,544,528
순이익	24,054	24,393	21,699

2. 대표자 관련분야 이력 및 경력사항

- 단국대학교중문학 학사, 북경대학교 중문학 석&박사
- KBS방송국 베이징 통신원, 한국콘텐츠진흥원 〈동향과 분석〉 정기 기고자
- 미디어미래연구소 〈방송통신이슈리포트〉 정기 기고
- 현 지엔컨설팅 북경법인 및 한국법인 CEO(20년)

3. 국내외지원조직 및 역할분담

	총괄 담당자(직위)	역할분담
본사	이재민(CEO)	이해관계자네트워킹, 고객 커뮤니케이션
지사	이병석(본부장)	전략 수립, 프로젝트총괄/운영

4. 활용 가능한 주요 인적 네트워크

NO	기관(회사,단체)명(소재지)	주요 협력 내용
1	중국국제무역촉진위원회(중국)	시장조사 및 바이어 섭외 지원 (현지 업체 정보 제공)
2	망고스타(북경)	온라인 마케팅, 모바일/웹기반 마케팅 서비스
3	중국의약보건품상회(중국)	의약, 의료기기 관련 정보, 인증, 협력업체 섭외 지원
4	중국의약그룹	의약, 의료기기, 건기식 진출 협력 지원, 전시전람 지원
5	백화상업협회(중국)	화장품, 일상용품관련 전국성 협회, 유통지원, 바이어발굴

지원 가능 업종(세부품목)

업종명	세부품목
의료기기&약품	의료기기, 의료진단키트, 신약협력, 의료용 보행재활로봇, 봉합사, TOT, 항암약 개발 투자 유치 등
환경	건설기계/엔진 환경인증, 식품 안전인증 등
식품	우유, 이유식, 떡볶이떡 등 쌀가공 관련 제품
문화콘텐츠	애니, 게임, 영화, 드라마, 방송
건기식&화장품	일반식품, 건강보조식품, 일반화장품, 기능성화장품,

⊙ 지원 가능 서비스

발전		확장	
☑	수출성약 지원	☑	액셀러레이팅
☑	전시·상담회 참가 지원	☐	데이터사이언스 컨설팅
☑	물류통관 자문	☑	기술수출(제휴)
☑	출장지원	☑	글로벌 밸류체인 진출
☑	기존 거래선 관리	☑	해외투자유치
☑	현지 유통망 입점	☑	조달진출
☑	인허가 취득지원	☑	품목별타겟진출
☑	브랜드 홍보	☑	인큐베이팅 서비스
☑	프로젝트 참가	☑	현지투자지원(법인설립)
☑	IP등록	☑	법률자문
☑	현지법인 설립 지원	☐	기타( )
☐	기타( )		

⊙ 국내 중소기업에게 제공 가능한 컨설팅 지원분야 및 분야별 대표 수행실적

컨설팅 분야	주요 수행 실적(년도)	성과
현지진출	2023원아시아 포럼 & 비즈매칭 기획 및 운영	바이어 발굴 및 매칭, 120만불 수출계약
현지진출	저작권 합법이용 지원사업 운영(2023)	중국 저작권 시장 조사,진출컨설팅
현지진출	2023전남기업 식품 및 화장품, 조명설비, 비료, 주류 등 중국(항저우, 중경) 진출 지원	부스관리,바이어발굴 및 매칭, 128만불 계약
현지진출	바이오 의약 / 화장품 등의 중국 진출 및 파트너 매칭 지원(2023)	바이어 및 파트너 발굴 및 매칭, 행사운영
전시/현지진출	중국 수입박람회 참가 한국기업들의 바이어 매칭, 통역, 운영 지원(2022)	번역, 통역, 바이어 발굴 및 매칭
현지진출	인천시소재 화장품, 식품, 생활용품기업 제품의 대중국 온라인 수출 지원(2022)	바이어발굴, 비즈매칭, 화상상담회
현지진출	경상북도 기계, 자재등 제품의 대 중국 수출지원(2021)	바이어 발굴 및 현지판매
현지진출	충북 식품, 화장품등의 중국 수출 지원(2021)	식품, 화장품등 바이어 발굴 및 340만불 계약성사
전시/현지진출	중국 수입박람회 참가 한국기업들의 바이어 매칭, 통역, 운영 지원(2021)	번역, 통역, 바이어 발굴 및 매칭
전시/현지진출	CTIS전시회 참가를 통한 기계, 전자제품의 대중국 수출지원(2021)	바이어 발굴 및 매칭, 112만불
수출지원	바이오 의약 / 화장품 등의 중국 진출 및 파트너 매칭 지원(2021)	바이어 및 파트너 발굴 및 매칭, 행사운영
현지진출	대상그룹 건강식품 중국 파트너 합작계약	해남도 생산 기지 설립 진행중
현지진출	종근당 바이오 중국 파트너 발굴 및 독점공급 계약(2021)	약 20억원규모 수출계약

⊙ 서비스 수행 절차 및 관리계획

1. 수행방법(세부 추진 절차)

- 고객과 프로젝트의 시행목적과 적용범위, 품질기준 및 납기, 금액 등을 합의
- 회사 내부적으로 타깃 프로젝트에 적합한 팀장 및 팀원을 선정하여 수행
- 시행 계획(또는 시행방안)을 작성하고 고객의 동의를 득함
- 프로젝트 시행 품질과 진도 제어: 정보 공유 및 피드백 플랫폼을 이용하여 정확한 진행방향을 보장하고 정기적인 협의를 통하여 변화에 대응하고 적합한 결과물을 도출함
- 결과보고서: 결과물 정리, 성공과 하자 원인 분석, 보완방법 강구, 향후 조치사항 확정 등

2. 관리계획(고객과의 커뮤니케이션 방법, 사후관리 등)

- 프로젝트팀을 구성하고, 팀장 운영체계로 운영 → 창구를 지정하여 고객과의 커뮤니케이션을 원활하게 함 → 규정에 따른 월간/중간/최종 보고서 제출 → 중간과정 주기적으로 체크 → 수행 결과에 대한 피드백을 받고 → 사후관리시스템 도입으로 지속적인 컨설팅 서비스 제공(업체와 협의)

중국 ⑧ (주)제타플랜인베스트

민간네트워크명	(주)제타플랜인베스트	대표자명	김 미 나
본사 주소	국내 : 서울특별시 금천구 디지털2로 101, 한라원앤원타워 B동 601 해외 : 6F, Beiguang Building, No.23, Huangsi Street, Xicheng District, Beijing, China		

◎ 회사개요

설립년도	2006년	상시컨설팅인력	14명	전화번호	(+82) 2-561-9989
홈페이지	zetaplan.com				

담 당 자	구분	성명(직책)	전화(내선)	e-mail
	국내	홍현권(부사장)	(+82) 2-561-9989	bitcamp@daum.net
	해외	임용택(부사장)	(+82) 10-3347-4350	yytak2000@hanmail.net

1. 경영현황(단위 : US$)

지표명	2021년	2022년	2023년(추정)
매출액	236.2만	229.6만	222.3만
순이익	42.4만	26.4만	29.9만

2. 대표자 관련분야 이력 및 경력사항

- 경영학 박사
- (주)제타플랜인베스트 대표이사 (18년)
- 기술거래사(13년)
- 국제기술거래네트워크(ITTN) 이사

3. 국내외지원조직 및 역할분담

	총괄 담당자(직위)	역할분담
본사	홍현권(COO)	현지 자료 정리 및 분석, 전략 제시, 공급기술 발굴
지사	임용택(이사)	기술수요 발굴 및 기술거래 컨설팅, 수출바이어 관리
중국	Alley Zhao(이사)	수출수요기업 및 바이어 발굴, 중국 시장조사, 사후관리
중국	정모철(이사)	수출(기술거래) 수요기업 및 바이어 발굴, 매칭 상담 지원

4. 활용 가능한 주요 인적 네트워크

NO	기관(회사,단체)명(소재지)	주요 협력 내용
1	761공장(북경)과기발전유한공사(중국)	우수기술발굴, 기술수요 파트너 매칭지원, 기술이전컨설팅
2	국제기술거래네트워크(중국)	세계최대 기술거래/투자네트워크, ITTN-KOREA대표부지정
3	중국투자협회 해외투자연합회	중국 기술거래, 기술 투자 업무 수행
4	절강성, 천진 기술교역소(중국)	중국 절강성 및 천진지역 기술거래, 기술투자 업무 수행
5	Transpacific IP(중국, 세계)	중국 및 동남아시아 전 지역 기술이전, 기술투자 컨설팅

지원 가능 업종(세부품목)

업종명	세부품목
건설, 환경, 에너지 산업	에너지 절약 및 신재생에너지 자동차, 태양광, 풍력, 저장 기술 등
BIO 의료 및 헬스케어	생명공학, 바이어 의료장비 및 의료 ICT 기술, 건강관리 관련 기술 등
뷰티 패션, 디자인, 건축	화장품, 패션제품, 첨단디자인, 영유아 제품, 액세서리, 디자인 관련 기술 등
프랜차이즈 및 리테일	F&B 서비스 프랜차이즈와 한류 소비재 상품 수출관련 제품기술 등
기계금속 및 첨단장비	첨단 산업장비와 기계제작 장치기술, 농업분야 장비를 가공 및 생산기술
전기전자, IT, 환경	직접회로/전용설비, ICT, OA/공업용 SW, 반도체, IoT 및 친환경 녹색기술
섬유화공(신소재 중심)	섬유관련 신소재 및 고성능 복합소재, 각종 플랜트용 첨단 연마제품 기술
공작기계, 로봇	공업용, 특수 로봇, 서비스용 로봇 등 고급 디지털 제어 공작기계 및 로봇

지원 가능 서비스

발전		확장	
☑	수출성약 지원	☑	액셀러레이팅
☑	전시·상담회 참가 지원	☐	데이터사이언스 컨설팅
☐	물류통관 자문	☑	기술수출(제휴)
☐	출장지원	☑	글로벌 밸류체인 진출
☐	기존 거래선 관리	☑	해외투자유치
☑	현지 유통망 입점	☐	조달진출
☐	인허가 취득지원	☑	품목별타겟진출
☐	브랜드 홍보	☑	인큐베이팅 서비스
☐	프로젝트 참가	☑	현지투자지원(법인설립)
☑	IP등록	☑	법률자문
☑	현지법인 설립 지원	☐	기타( )
☐	기타( )		

국내 중소기업에게 제공 가능한 컨설팅 지원분야 및 분야별 대표 수행실적

컨설팅 분야	주요 수행 실적(년도)	성과
바이어발굴 및 수출컨설팅	메디에이지 기술사업화 지원 ('21)	JV 계약 1,350만위안(약25억)
	피티앤케이 제품수출지원 ('21)	제품수출계약 $ 41,758
	OO게임즈 중국 IP라이센스 계약('22)	Royalty 10-15%
	우성연합 제품수출입 지원 ('22)	제품수출 $26,000
	리브베터 제품수출컨설팅 및 JV설립 지원 ('23)	제품 수출 $28,815 JV계약 2,000만 RMB → 지분50% (1,000만 RMB)
	인비보텍 제품 및 기술수출 지원 ('23)	3년간 정액기술료 $ 14,000

서비스 수행 절차 및 관리계획

1. 수행방법(세부 추진 절차)

- 제품수출: 제품수요 및 제품경쟁력 확인 → 거래방법/조건/환경 검토 → 거래협상 → 거래 및 사후관리
- 기술거래(수출): 기술수요확인 → 양도기술확보 → 거래방법/조건/환경검토 → 거래협상(보증) → 거래 및 사후관리 정책
- 시장조사(3개월) → 수요기업 발굴(2개월) → 기술특성검증(3개월) → 이전협상 및 Trial Order 계약(2개월)

2. 관리계획(고객과의 커뮤니케이션 방법, 사후관리 등)

- 수요기술 및 제품수요 파악 후 내용전달 → 공급기술 및 제품수준의 적정성여부 검토 → 기술 및 제품 계약 관련 당사자의 계약조건의 합의 도출 → 현지 행정업무 지원 → 사후관리시스템 도입 통해 지속적 업무지원(기업과 협의)

중국 ⑨ 북경글로벌기술서비스유한공사

민간네트워크명	북경글로벌기술서비스유한공사	대표자명	박 일 성
본사 주소	해외 : 708C Ganglv Building, No.6jia,Huguangzhong Street, Chaoyang District		

회사개요

설립년도	2007년	상시컨설팅인력	4명	전화번호	(+86) 131-4605-6402
홈페이지	http://zetaplan.com/				
담 당 자	구분	성명(직책)	전화(내선)	e-mail	
	해외	박일성	(+86) 131-4605-6402	piaorc@163.com	

1. 경영현황(단위 : US$)

지표명	2021년	2022년	2023년(추정)
매출액	138,578	211,999	185,176
순이익	634	29,943	13,265

2. 대표자 관련분야 이력 및 경력사항

- LG전자중국법인 특허엔지니어(3년), 북경글로벌기술서비스(유) 총경리(2007~현재)
- 중국기술거래사(10년)
- 중소벤처기업진흥공단 해외민간네트워크
- 전남테크노파크 해외비즈니스센터
- 중관촌스마트제조연맹(中关村智能制造中试服务联盟) 초청 전문가

3. 국내외지원조직 및 역할분담

	총괄 담당자(직위)	역할분담
본사	박일성(총경리)	사업총괄, 전략제시
본사	양성해(실장)	중국기술수요 발굴, 맞춤형 마케팅 및 상담 지원
본사	김해순(과장)	바이어 및 기술파트너 발굴, 중국 시장조사, 사후관리
국내	김용훈(책임)	국내기술이전실무자, 기술이전사업화

4. 활용 가능한 주요 인적 네트워크

NO	기관(회사,단체)명(소재지)	주요 협력 내용
1	중국기술교역소(중국)	중국 협력선 발굴·알선 및 기술이전 지원
2	천진과학기술혁신발전센터(중국)	지원기업 기술/제품 홍보 및 중국 협력선 발굴·알선 및 중국기술수요 발굴
3	Zhongweilianhe특허사무(중국)	기업 특허출원
4	ICAS Group(중국)	의약, 친환경, 화학, 전자, 화장품 등 분야 인증허가

지원 가능 업종(세부품목)

업종명	세부품목
친환경	녹색농업, 생활쓰레기 처리, 탄소배출 저감 등
전기전자	반도체 디바이스
바이오	바이오의약, 헬스케어(의료기기, 화장품 등)

지원 가능 서비스

발전		확장	
☑	수출성약 지원	☑	액셀러레이팅
☑	전시·상담회 참가 지원	☐	데이터사이언스 컨설팅
☐	물류통관 자문	☑	기술수출(제휴)
☑	출장지원	☐	글로벌 밸류체인 진출
☑	기존 거래선 관리	☑	해외투자유치
☑	현지 유통망 입점	☑	조달진출
☑	인허가 취득지원	☑	품목별타겟진출
☐	브랜드 홍보	☐	인큐베이팅 서비스
☐	프로젝트 참가	☑	현지투자지원(법인설립)
☐	IP등록	☐	법률자문
☑	현지법인 설립 지원	☐	기타( )
☐	기타( )		

국내 중소기업에게 제공 가능한 컨설팅 지원분야 및 분야별 대표 수행실적

컨설팅 분야	주요 수행 실적(년도)	성과
맞춤형마케팅	현지합자법인설립 지원('21)	등록자본금 1,000만 위안
맞춤형마케팅	씨케이월드 집진기용 탈진장치 제품판매('22)	수출실적 200,820위안
맞춤형마케팅	이오렉스 대리계약서 체결('22)	계약금액 US$100만
기술이전	한국충남대학교 "가수량에 따른 염분저감" 기술이전 계약체결('23)	계약금액 ₩12,000천원
기술이전	에머스 배양 기술이전 계약체결('23)	
맞춤형마케팅	현지외상투자법인설립 지원('23)	등록자본금USD30,000
맞춤형마케팅	동서산업 제품 수출계약 및 대리계약 체결('23)	수출실적 ₩2,500,000 대리계약금 US$500,000

서비스 수행 절차 및 관리계획

1. 수행방법(세부 추진 절차)

- 사업추진 면담 → 시장반응도 분석 → 제품현지화 지원 → 맞춤형 마케팅 → 후속지원 및 성과달성
- 사업추진 면담 : 지원기업-수행사 간 진출수요 파악 및 진출전략 수립
- 시장 반응도 분석 : 제품동향 분석보고서, 잠재바이어 별 검토의견서, 시장성 평가 등
- 제품현지화 : 현지인증(강제인증, 녹색인증 등), 특허/상표 출원, 제품 테스트 등
- 맞춤형 마케팅 : 진성바이어 발굴 및 1 : 1 상담지원, 현지기업 방문상담(출장) 지원, 샘플 발송, 상담회, 중국기업 신용조사 및 현지법인 설립 등 맞춤형 종합지원
- 후속지원 : 계약 가능한 기업 상대로 후속지원

2. 관리계획(고객과의 커뮤니케이션 방법, 사후관리 등)

- 서비스 내용에 따른 월별 보고 및 회의 → 업체와의 원활한 소통을 위한 전담인력 배치 → 협력조건 협상 및 수출계약 체결 → 사후관리시스템 도입으로 지속적인 수출업무 지원(기업과 협의)

중국 ⑩ 코리디지털

민간네트워크명	코리디지털	대표자명	홍 건 택
본사 주소	해외 : Building 1, No.2, Zhu Yuan Second Street, Shunyi District, Beijing (Tianzhu Free Trade Zone), China 101318		

회사개요

설립년도	2010년	상시컨설팅인력	102명	전화번호	(+82) 70-4128-6580
홈페이지	www.coreedigital.co.kr				

담 당 자	구분	성명(직책)	전화(내선)	e-mail
	국내	정경철(팀장)	(+82) 70-4128-6580	hmgad@naver.com
	해외	정경철(팀장)	(+86) 130-1182-5803	zhengjingche@bjhanmi.com.cn

1. 경영현황(단위 : US$)

지표명	2021년	2022년	2023년(추정)
매출액	7,771,926.78	10,345,563.97	15,000,000
순이익	271,092.45	1,586,565.1	2,000,000

2. 대표자 관련분야 이력 및 경력사항

- 경희대 경제학 학사
- 삼성그룹 공채
- SKT(네이트온 기획PM, 싸이월드 인수TFT)
- 한미약품 HMP기획총괄, PDA기획총괄(2년)
- 한미그룹 EPR총괄 (3년),
- 한미그룹 중국 내 유아용품 법인 운영(CEO 3년)
- (현) 한미그룹 중국 내 마케팅 총괄, 마케팅 전문법인 운영 (중국 전문 경영인 13년 차)
- (현) 한미그룹 오브맘 차이나 북경 분공사 총경리
- (현) 한미그룹 코리디지털 총경리

3. 국내외지원조직 및 역할분담

	총괄 담당자(직위)	역할분담
중국	홍건택 (CEO)	경영, 컨설팅(28년)
중국	최승국 (실장)	디자인, 설계(24년)
중국	윤동현 (총감)	마케팅, 영업, 기획(22년)

4. 활용 가능한 주요 인적 네트워크

NO	기관(회사,단체)명(소재지)	주요 협력 내용
1	북경한미약품 (중국)	중국 내 약품 시장 컨설팅 및 마케팅
2	메디케어 (중국)	중국 온·오프라인 약국, 병원 유통
3	IQIYI-아이치이 (중국)	중국 OTT 콘텐츠 유통 및 협력, 개발 (영화, 드라마, 애니메이션, 스포츠, 협찬, 광고, 유통 등)
4	오브맘 차이나(중국)	중국 내 분유, 유산균 시장 컨설팅 및 OEM, ODM
5	도우인(틱톡), 위챗, 웨이보, 샤오홍슈, 알리바바 등 (중국)	각 플랫폼 마케팅 협업 진행
6	마장뮤직앤픽쳐스(한국)	글로벌 공연 협력 및 LP제작 (공장 소유)

지원 가능 업종(세부품목)

업종명	세부품목
생활용품	육아용품, 식품, 주방용품, 패션용품, 일용품, 문구류 등
화장품	스킨케어, 색조 화장품, 마스크팩, 기능성 제품 등
전자기기	가전제품, 의료용기기 등

지원 가능 서비스

발전		확장	
☑	수출성약 지원	☑	액셀러레이팅
☑	전시·상담회 참가 지원	☐	데이터사이언스 컨설팅
☐	물류통관 자문	☐	기술수출(제휴)
☑	출장지원	☐	글로벌 밸류체인 진출
☑	기존 거래선 관리	☑	해외투자유치
☑	현지 유통망 입점	☑	조달진출
☑	인허가 취득지원	☐	품목별타겟진출
☑	브랜드 홍보	☑	인큐베이팅 서비스
☑	프로젝트 참가	☐	현지투자지원(법인설립)
☑	IP등록	☑	법률자문
☑	현지법인 설립 지원	☑	기타(전자상거래 운영대행)
☑	기타(온·오프라인 마케팅)		

국내 중소기업에게 제공 가능한 컨설팅 지원분야 및 분야별 대표 수행실적

컨설팅 분야	주요 수행 실적(년도)	성과
시장 조사 바이어 발굴 전시회 지원 온라인 마케팅	북경 한미약품 온라인 마케팅 (의사 마케팅) (바이두 최적화(지식인, 뉴스PR, 커뮤니티), 샤오홍슈, 웨이보, 웨이신, 더우인, 타오바오 등)) (~현재)	중국 어린이 활균제 OTC시장 점유율 1위, 중국 어린이 화학약품 거담제 이탄징 OTC시장 점유율 1위
시장조사, 홍보대행	Ofmom 브랜드 식품 등 중국 내 광고 마케팅 진행 (~현재)	브랜드 제품 인식 제고 및 판매 증대
시장조사 오프라인 마케팅	한국 유명 화장품 기업 중국 현지 팸투어 및 중국 연예인 한국 초청 행사 진행 및 홍보 영상 촬영 편집 배포(웨이보)	브랜드 인지도 제고
바이어 발굴 전자상거래 위탁 온라인 마케팅	전자상거래 (징동, 티몰) 위탁판매 및 중국 내 판매 네트워크 확대, 온라인 마케팅 진행(샤오홍슈, 더우인, 웨이보, 웨이신 등) (~현재)	대리상 모집 완료 구매 증대
상표 등록	브랜드 상표 출원 (~현재)	-
중국 CF광고	브랜드 연예인 CF 광고 진행(~현재)	브랜드 인지도 제고 구매 증대

서비스 수행 절차 및 관리계획

1. 수행방법(세부 추진 절차)

- 브랜드에 대한 이해 → 시장 조사 → 마케팅 방향, KPI 설정 → 마케팅 수행 → 결과 보고제출

2. 관리계획(고객과의 커뮤니케이션 방법, 사후관리 등)

- 서비스 내용에 따른 월별/주간 보고서 전달 → 샘플 발송 및 타겟 금액 협의 → 수출계약 체결 및 현지 통관업무 협조 → 사후관리시스템 도입으로 지속적인 수출업무 지원 (업체와 협의)

중 국 ⑪ 청도옥서륜태유한공사

민간네트워크명	청도옥서륜태유한공사	대표자명	이 충 주
본사 주소	국내 : 광주 광역시 서구 죽봉대로 120 번지 15-1 해외 : 1045 Floor. Building#6, Blue Innovation Word, No.506, Huicheng Road, Chengyang District, Qingdao, China		

회사개요

설립년도	2004년	상시컨설팅인력	36명	전화번호	(+82)151-6664-6003
홈페이지	http://www.wooritire.com				
담 당 자	구분	성명(직책)	전화(내선)	e-mail	
	국내	이영주	(+82)10-3666-5004	metapont@naver.com	
	해외	왕리	(+86)135-0639-7090	fanqiedaka2013@163.com	

1. 경영현황(단위 : US$)

지표명	2021년	2022년	2023년(추정)
매출액	1,788,410	1,055,422	2,055,410
순이익	405,784	239,559	402,410

2. 대표자 관련분야 이력 및 경력사항

- 1955.02 Graduation of ChoSun University as a Bachelor of Mechanical Engineering
- 1997.2 Graduation of ChoSun University as a Bachelor of Mechanical Engineering
- Study Mechanical Engineering (Heat &Fluid Transfer)as a doctor in ChoSun University

Before	Now
'97-'06 금호타이어 중앙연구소 '08-'13 넥센타이어 연구소 중국기술연구소 '13-'14 중국FireMax Tire 부사장 '14-'16 중국Aeolus Tire 기술고문 '14-'16 인도 CEAT Tire 기술고문 '15-'16 중국Sentury Tire 기술연구소장 '17-'18 중국 Tianjin Wanda 기술고문 '18-'19 중국Pulin Chengshan Tire China 기술고문	'14-'16 중국 산동 WeiFang시 A급 외국전문가 '17-'24 중국YongSheng Tire, Tianjin Wanda Tire 기술연구소장 '15-'17 중국SAECCC 기술고문 '19-'24 중국Himile Group Mold 사업부 한국지역 Sole Agent '15-'24 Joined Sentury tyre China 충경리 '18-'24 Joined Shandong Haohua 기술고문 '17-'24 인도네시아 Multistrada Tire, EP Elang Tire 기술고문 '23-'24 Joined 베트남 DRC tyre Company as R&D PCR CTO '22-'24 Joined Shandong Shengshitailai 기술고문

3. 국내외지원조직 및 역할분담

	총괄 담당자(직위)	역할분담
본사	이영주(법인장)	법률지원, 수출통합지원, 해외투자지원
지사	조소영(이사)	바이어 및 기술파트너 발굴, 조달시장 컨설팅 대행 판매

4. 활용 가능한 주요 인적 네트워크

NO	기관(회사,단체)명(소재지)	주요 협력 내용
1	CTF Community(중국)	중국내 타이어업체 Community 활용 사업연계 지원
2	China Rubber 협회(중국)	중국내 China Rubber 협회 회원사 대사 사업연계 지원 현지 시장조사/통계자료 제공 및 현지바이어 발굴
3	타이어 무역업체 컨설팅 (중국)	중국내 PCR, TBR, OTR 업체별 매출규모1위 무역업체들(3 개회사) Sales Network를 통한 사업지원
4	동남아 타이어 업체에 수출지원	동남아(인도네시아, 태국) 타이어업체 기술/제품수출지원
5	청도과학기술대/길림대학(중국)	화공/자동차 회사 및 종역학 컨설팅 관련 연계 사업지원

지원 가능 업종(세부품목)

업종명	세부품목
타이어	타이어 전반적인 모든 Item(기술, 생산, 판매, 인원 등등) 타이어 관련생산설비, 타이어 연관 산업(Mold, Bladder, 원재료 등등)
자동차	중국, 인도네시아, 태국 자동차 시장 정보 및 자동차 회사 납품 지원
정보통신	보안관련 프로그램, 공장관리 시스템, 창고 관리시스템, 기술관리시스템, 빅데이터 시스템, PDM 시스템, CATIA 관련 소프트웨어 등

지원 가능 서비스

발전		확장	
☑	수출성약 지원	☑	액셀러레이팅
☑	전시·상담회 참가 지원	☑	데이터사이언스 컨설팅
☑	물류통관 자문	☑	기술수출(제휴)
☑	출장지원	☑	글로벌 밸류체인 진출
☑	기존 거래선 관리	☑	해외투자유치
☑	현지 유통망 입점	☑	조달진출
☑	인허가 취득지원	☑	품목별타겟진출
☑	브랜드 홍보	☑	인큐베이팅 서비스
☑	프로젝트 참가	☑	현지투자지원(법인설립)
☑	IP등록	☑	법률자문
☑	현지법인 설립 지원	☐	기타( )
☐	기타( )		

국내 중소기업에게 제공 가능한 컨설팅 지원분야 및 분야별 대표 수행실적

컨설팅 분야	주요 수행 실적(년도)	성과
타이어 신제품	ChinaTireFactory: Sentury, Firemax, Yongsheng, ShunfuChang, Tianjin WD, HH, ZY	기술실적 1500만불
연구개발	Thailand Tire Factory: VEE Rubber, Octan Indonesia Tire Factory: Multistrada, EP Elang India Tire Factory: CEAT Tire Trading: Techking, Grip, Acmex, O Tyre	기술실적 200만불 기술실적 500만불 기술실적 2만불 기술실적 60만불
Agent 수출컨설팅	인도네시아 Mold 수주하여 세화아이엠씨에 발주 태국 VEE 공장 성형기 수주 후 한국 S 사에 발주 홍아타이어와 ACMEX 계약체결 유일 B/D 중국 해외수출지원	수출실적 40만불 수출실적 240만불 계약실적 800만불 중국초도발주 성공
민간네트워크	한국씨엔에스 중국비즈니스 연계 한국메가산업 중국비즈니스 연계 한국 RSM 산업 중국비즈니스 연계	납품진행주(약 30만불) 납품진행주(약 20만불) 납품진행주(약 35만불)
기술/제품 수출지원	중국내 타이어/화공 업체에 기술/제품수출 연계지원	-
전시회 지원	중국내 타이어 전시회 지원 및 수출상담회 지원	-
시장조사·정보제공	중국내 자동차, 타이어, 화공계열 시장정보, 심층분석	국내 업체 시장조사수행 완료

서비스 수행 절차 및 관리계획

1. 수행방법(세부 추진 절차)

- 고객 NEED 분석 → 사업타당성 검토/계획 수립 → 시장조사 → 세일즈 → 바이어발굴 → 사업관련 현지업체 미팅 거래협상 및 Trial Order 계약 → 정상거래
- 시장조사(2개월) → 바이어발굴(3개월) → 유통채널 구축(2개월) → 거래협상 및 Trial Order 계약(3개월)

2. 관리계획(고객과의 커뮤니케이션 방법, 사후관리 등)

- 서비스 내용에 따른 월별/주간 보고서 전달 → 샘플 발송 및 타겟 금액 협의 → 수출계약 체결 및 현지 통관업무 협조 → 사후관리시스템 도입으로 지속적인 수출업무 지원(업체와 협의)

중국 ⑫ (주)엠케이차이나컨설팅

민간네트워크명	(주)엠케이차이나컨설팅	대표자명	박 경 하
본사 주소	국내 : 서울시 구로구 디지털로32가길 16, 604호(구로동, 파트너스타워2차) 해외 : [상해] Room 312, South 3 Floor, Building 1, No.3152, Hechuan Road, Minhang District, Shanghai [북경] A3015, Wangjing East Asia Center, Chaoyang District, Beijing		

회사개요

설립년도	2004년	상시컨설팅인력	7명	전화번호	(+82) 2-780-3036
홈페이지	http://www.mkchina.com				

담 당 자	구분	성명(직책)	전화(내선)	e-mail
	국내	구영미(상무)	(+82) 70-8671-0302	ymgu@mkchina.com
	해외	한태광(대표)	(+82) 70-8671-0305	ceo@sinsung.cn

1. 경영현황(단위 : US$)

지표명	2021년	2022년	2023년(추정)
매출액	536,772	420,698	449,432
순이익	48,438	-38,663	29,092

2. 대표자 관련분야 이력 및 경력사항

- [학력] 부산대 경영학과 졸업
- [자격] 경영지도사
- [경력] 중국 전문 비즈니스 컨설팅 경력 20년(2004년 01월 ~ 현재)
- [컨설팅분야] 중국투자(J/V 및 M&A 등 포함)전략 수립과 실행, 중국 현지 경영컨설팅, 중국 사업철수(Exit) 프로젝트 등 총괄
- [주요경력] 한국환경산업기술원 해외진출지원 자문위원, 중소기업청 해외마케팅 수출전문가, 중국한국상회 경영고문단, 사단법인 중국경영연구소 고문 등

3. 국내외지원조직 및 역할분담

	총괄 담당자(직위)	역할분담
본사	박경하(대표이사)	프로젝트 총괄책임, 중국 법률/투자/경영/회계/세무 자문 등
상해지사	한태광(총경리)	중국 화동지역 중심의 프로젝트 수행
북경지사	권경춘(총경리)	중국 화북·동북지역 중심의 프로젝트 수행

4. 활용 가능한 주요 인적 네트워크

NO	기관(회사,단체)명(소재지)	주요 협력 내용
1	Uni-World Service (중국-심천/홍콩)	중국 화남지역·홍콩 관련 프로젝트
2	YINGKE LAW FIRM(중국 상해)	중국 법률자문, 소송, 법률대리, M&A, 법률실사, 채권회수
3	Insight Intellectual Property Attorneys (중국-북경)	중국 법률자문, 상표/디자인 출원 대행업무

지원 가능 업종(세부품목)

업종명	세부품목
유통	소비재 또는 산업재의 도소매 유통, 전자상거래 유통 등
제조	자동차부품, 전기전자, 로봇, 스마트 산업화 장비, 전자부품 등
정보통신서비스	디지털콘텐츠, SI시스템, S/W등

⊙ 지원 가능 서비스

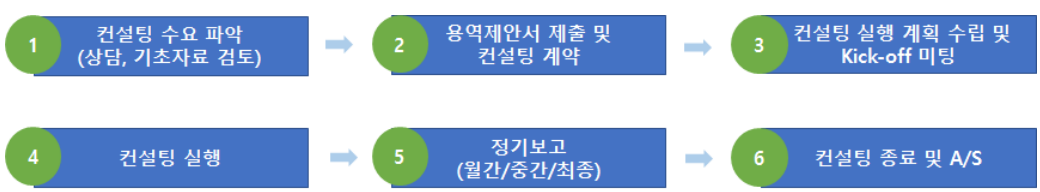
발전		확장	
☑	수출성약 지원	☐	액셀러레이팅
☐	전시·상담회 참가 지원	☐	데이터사이언스 컨설팅
☐	물류통관 자문	☐	기술수출(제휴)
☐	출장지원	☐	글로벌 밸류체인 진출
☐	기존 거래선 관리	☐	해외투자유치
☐	현지 유통망 입점	☐	조달진출
☐	인허가 취득지원	☐	품목별타겟진출
☐	브랜드 홍보	☐	인큐베이팅 서비스
☐	프로젝트 참가	☑	현지투자지원(법인설립)
☑	IP등록	☑	법률자문
☑	현지법인 설립 지원	☑	기타(중국 JV투자자문, 시장조사, 소비자동향 조사, 경쟁업체동향조사, 중국 바이어 발굴, 원부자재 공급선 조사 등 자문)
☑	기타 (현지법인 세무회계, 법률, 노무관리 등 자문)		

⊙ 국내 중소기업에게 제공 가능한 컨설팅 지원분야 및 분야별 대표 수행실적

컨설팅 분야	주요 수행 실적(년도)	성과
현자 투자지원 (법률자문)	[법인설립]에스지오코리아('23, 영상설비 유통), 이지터치('23, 반도체 수리 서비스), 아이콘스('22, 일용품, 액세서리 유통), 새한마이크로텍('21, 반도체부품 유통), 한국카본('21, 유리섬유 및 제품 등 유통), 에이블씨엔씨('20, 화장품 유통), 선우('20, 기술서비스업) 등 다수	독자법인 설립완료
	[법률자문]피앤에스미캐닉스('21, 의료기기, 자동화기기 등 제조), [J/V투자] 골프존('20, 골프시뮬레이터 비즈니스), 대화기기('20, 의료기기 제조업) 등 다수	J/V 계약 체결 및 법인설립
시장조사 및 마케팅 전략 수립	브이웨이('22, 기업용 프로젝트 프로그램 및 위험안전분석 솔루션), P 컴퍼니('21, MZ세대 디지털굿즈 인식 및 선호도), 대인화학('20, 생분해성 플라스틱봉투 시장), 휴메이저('20, 탈모방지용 샴푸 온라인시장), 제이엠콥('20, 골판지 산업현황) 등 다수	진입 또는 마케팅전략 제시
현지 바이어 발굴	신성소재('20~'21, 화장품 원료), 에스피시스템스('20~'21, 로봇), 미듬('20~'21, 미용기기), 세이지리서치('20, 제품 외관검사 솔루션)등	바이어 발굴, 미팅 지원 등

⊙ 서비스 수행 절차 및 관리계획

1. 수행방법(세부 추진 절차)



[비고] 수행분야별 세부 추진절차는 개별 프로젝트 용역제안서를 통해 구체화

2. 관리계획(고객과의 커뮤니케이션 방법, 사후관리 등)

- 커뮤니케이션 방법: 서울 소재 프로젝트 총괄매니저를 중심으로 하는 실시간 소통 체계
  - SNS채널, 이메일, 유무선 전화, 대면미팅, 비대면 화상미팅 등 다양한 소통채널 운영
  - 본사 PM ⇔ 중국법인 컨설턴트 ⇔ 고객사 담당자 간의 유기적이고 신속한 커뮤니케이션
- 사후관리방안: 최신정보 정기 제공 + A/S 지원
  - 중국 BIZ 뉴스레터 주 1회 정기 제공
  - 무상 A/S 제공 (합리적 기한과 범위로 제한)

중국 ⑬ 대광경영자문차이나

민간네트워크명	대광경영자문차이나	대표자명	고 현 승
본사 주소	국내 : 서울시 강남구 봉은사로 407 삼화빌딩(9F) 해외 : Room708, XuanRun International Building, No 1100 Wuzhong Road, Minhang District, Shanghai		

회사개요

설립년도	2009년	상시컨설팅인력	8명	전화번호	(+86) 6401-3525
홈페이지	-				

담 당 자	구분	성명(직책)	전화(내선)	e-mail
	국내	한규성(부장)	(+82) 2-539-9111	hgs20000@hanmail.net
	해외	고현승(대표)	(+82) 10-2617-6494 (+86) 21-6401-3525	chess0098@dgsh-china.com

1. 경영현황(단위 : US$)

지표명	2021년	2022년	2023년(추정)
매출액	493,178	466,436	500,000
순이익	5,757	-7,882	50,000

2. 대표자 관련분야 이력 및 경력사항

- 중국상하이 화동정법대학교 금융법박사
- 해외투자유치 및 IPO실사(중국기업의 코스닥 상장)
- 한국기업 해외지사/중국기업 한국지사 투자설계 및 법률컨설팅
- 해외민간네트워크사업(2010 ~ 현재) 및 수출바우처사업 수행(2019 ~현재)
- 현 대광경영자문차이나 대표
- 공저: 중국세법실무(2012/2014/2017)
- 수상: 상하이시 선정 기술사업화전문가 TOP(2018/2019)

3. 국내외지원조직 및 역할분담

	총괄 담당자(직위)	역할분담
한국	한규성(부장)	지원기업 관리, 자료정리 및 분석, 전략 제시, 수출통합 지원
중국	고현승(대표)	중국사업화 총괄, 네트워크관리, 한중매칭상담회 기획, 기술파트너 발굴 등 컨설팅

4. 활용 가능한 주요 인적 네트워크

NO	기관(회사,단체)명(소재지)	주요 협력 내용
1	上海科技技术交流中心	현지 시장조사 및 기술사업화 지원(상하이)
2	湖北省对外科学技术交流中心	기술사업화 및 바이어발굴(후베이)
3	ITTN	현지 시장조사 및 바이어발굴(베이징)
4	国际技术转移东部中心	기술사업화 및 매칭상담

⊙ 지원 가능 업종(세부품목)

업종명	세부품목
의료기기	DNA 진단키트, 줄기세포추출기, 고주파 미용디바이스 등
전기전자	반도체부품장비, 디스플레이 장비 등
건설, 환경, 에너지	액화수소, 전기자동차 전장부품 등

⊙ 지원 가능 서비스

발전		확장	
☑	수출성약 지원	☑	액셀러레이팅
☑	전시·상담회 참가 지원	☐	데이터사이언스 컨설팅
☐	물류통관 자문	☑	기술수출(제휴)
☐	출장지원	☐	글로벌 밸류체인 진출
☐	기존 거래선 관리	☑	해외투자유치
☐	현지 유통망 입점	☐	조달진출
☑	인허가 취득지원	☑	품목별타겟진출
☐	브랜드 홍보	☑	인큐베이팅 서비스
☐	프로젝트 참가	☑	현지투자지원(법인설립)
☑	IP등록	☑	법률자문
☑	현지법인 설립 지원	☐	기타( )
☐	기타( )		

⊙ 국내 중소기업에게 제공 가능한 컨설팅 지원분야 및 분야별 대표 수행실적

컨설팅 분야	주요 수행 실적(년도)	성과
JV설립	JV 및 기술라이센스지원(2022~2023)	100만USD(자본금) 10만USD+3%(기술라이센스
현지화 컨설팅	상하이GBC 입주기업, Pre-GBC 및 글로벌비즈니스지원단 참여기업 회계 및 특허 자문	-
전시회 지원	상하이 한·중바이오포럼(2013~) 후베이성 글로벌이노베이션포럼(2017~) 핀포인트 상담회(2022~)	-
수출컨설팅	액화수소드론 탱크(2024)	20,000

⊙ 서비스 수행 절차 및 관리계획

1. 수행방법(세부 추진 절차)

- 상품수출 : 기업선정 → 1:1면담/업체니즈진단 → 현지바이어 사전조사 → 매칭 → 수출계약 → 사후관리
- 기술거래 : 수요발굴 → 시장조사 및 기술자료번역 및 IP전략자문 → 현지 파트너발굴 → 매칭 → 협상지원 → PoC → 계약 → 사후관리
- JV 및 M&A: 마켓리서치 → 후보기업 선정 → 기업가치 평가 → 파트너매칭 → 거래조건 협상 → 계약

2. 관리계획(고객과의 커뮤니케이션 방법, 사후관리 등)

- 담당자 배정, 서비스 내용에 따른 월별/주간 보고서 전달
  지원기업 선정 후 1:1 면담 → 기업자료 번역 → 매칭 → 타겟 거래금액과 조건 협의 → 수출계약 체결 → 사후관리시스템 도입으로 지속적인 수출업무 지원 (업체와 협의)
- 1차년도 성과기업 → 2차년도 사업으로 연계지원

중 국 ⑭ 청도효경공무유한공사

민간네트워크명	청도효경공무유한공사	대표자명	고 준 봉
본사 주소	국내 : 경상남도 김해시 주촌면 골든루트로 80-16, 3층 중장년기술창업센터 해외 : #9, Anting road, Chengyang District, Qingdao, China		

○ 회사개요

설립년도	2007년	상시컨설팅인력	9명	전화번호	(+86) 532-6691-1818
홈페이지	http://www.sbcmate.com				
담 당 자	구분	성명(직책)	전화(내선)	e-mail	
	국내	이보석(소장)	(+82) 55-310-926	bsleeqt@naver.com	
	해외	강백억(과장)	(+86) 185-6194-0106	823465652@qq.com	

1. 경영현황(단위 : US$)

지표명	2021년	2022년	2023년(추정)
매출액	1,918,765	1,682,273	1,006,779
순이익	48,864	-18,052	-79,562

2. 대표자 관련분야 이력 및 경력사항

- 청도태광 관리총괄이사(19년), 칭다오 한인회 수석부회장(10년)
- 현 청도효경공무유한공사(2007년 ~ 현재) 동사장

3. 국내외지원조직 및 역할분담

	총괄 담당자(직위)	역할분담
본사	강백억(과장)	바이어 발굴/섭외, 홍보물 제작, 온·오프라인 홍보마케팅 진행, 온라인쇼핑몰 입점 지원, 전시회 등 참가지원
지사	이보석(소장)	프로젝트 총괄관리, 진출전략 수립, 수출성약지원, 물류 및 통관지원, 국내 온라인쇼핑몰 입점 지원

4. 활용 가능한 주요 인적 네트워크

NO	기관(회사,단체)명(소재지)	주요 협력 내용
1	중국한인회	중국진출 한국기업의 상호교류, 시장조사 및 구매대행
2	자체 운영 B2C 사이트(중국)	타오바오, Kmall 운영
3	중국 정부 각 부처(칭다오)	현지법인설립 지원, 세관/국세청 등 업무협조
4	다국적기업 연합체(칭다오)	영국 등 각 국의 기업대표 모임, 상호 무역정보 교류

⊙ 지원 가능 업종(세부품목)

업종명	세부품목
화장품	스킨케어, 메이크업, 색조 등 기능성 화장품
건강기능식품	인삼, 홍삼, 흑삼 등 건강기능식품
생활용품 및 반려용품	소형가전, 주방용품, 반려용 연고/향수/장난감

⊙ 지원 가능 서비스

발전		확장	
☑	수출성약 지원	☑	액셀러레이팅
☑	전시·상담회 참가 지원	☐	데이터사이언스 컨설팅
☑	물류통관 자문	☐	기술수출(제휴)
☑	출장지원	☑	글로벌 밸류체인 진출
☑	기존 거래선 관리	☐	해외투자유치
☑	현지 유통망 입점	☐	조달진출
☑	인허가 취득지원	☑	품목별타겟진출
☑	브랜드 홍보	☑	인큐베이팅 서비스
☐	프로젝트 참가	☐	현지투자지원(법인설립)
☐	IP등록	☐	법률자문
☑	현지법인 설립 지원	☑	기타( )
☐	기타( )		

⊙ 국내 중소기업에게 제공 가능한 컨설팅 지원분야 및 분야별 대표 수행실적

컨설팅 분야	주요 수행 실적(년도)	성과
품목별타겟진출	(주)나인테크놀로지 바이어 발굴 및 온라인쇼핑몰 입점('20~'21)	수출실적 U$11.594
〃	휴먼케이지티 바이어 발굴 및 독리화학검사 비준('21)	수출실적 U$4,933
〃	(주)도경21 바이어 발굴 및 상표출원, 신제품 중국시장 런칭('22)	수출실적 U$4,010
수출성약 지원	써니싸이드업 바이어 발굴 및 상표출원, 타오바오 외 온라인쇼핑몰 입점('22)	수출실적 U$3,169
〃	문샷옵티컬(주) 바이어 발굴 및 상표출원(9류/35류), 타오바오 등 온라인쇼핑몰 입점('22)	수출실적 U$1,188

⊙ 서비스 수행 절차 및 관리계획

1. 수행방법(세부 추진 절차)

- 컨설팅 세부 계획 수립 → 현지 홍보물 제작 → 자체 네트워크(온·오프라인) 홍보 → 바이어 발굴 및 섭외 → 1:1 대면/비대면 매칭상담 → 샘플 물류 및 유통 지원 → 수출성약 지원 → 온·오프라인 홍보마케팅 및 인플루언서 활용 판촉 진행 → 온라인쇼핑몰 입점지원 → 지적재산권 발급 지원 → 사후관리
- 시장조사(2개월) → 바이어발굴(6개월) → 유통채널 구축(2개월) → 거래협상 및 Trial Order 계약(6개월)

2. 관리계획(고객과의 커뮤니케이션 방법, 사후관리 등)

- 업체별 품목별 동향 분석 → 현지 시장조사 → 월별 업무진행 보고서 전달, SNS 실시간 업무 공유 → 샘플 출고 및 수출가격 협의 → 수출성약 → 물류 및 통관업무 지원 → 지속적인 수출업무 지원 (업체와 협의)

중 국 ⑮ 동관시상민국제상무컨설팅유한공사

민간네트워크명	동관시상민국제상무컨설팅유한공사	대표자명	이 진
본사 주소	국내 : 인천광역시 계양구 봉오대로 628번길 8, 상가동 2층 해외 : Room 2206, Hengzhao Center, No. 20 Hongbei Road, Nancheng Street, Dongguan City, Guangdong Province, China		

◎ 회사개요

설립년도	2003년	상시컨설팅인력	11명	전화번호	(+86) 159-1768-8868
홈페이지					

담 당 자	구분	성명(직책)	전화(내선)	e-mail
	국내	김영환(지사장)	(+82) 10-5230-8891	qingbeer@naver.com
	해외	홍해영(대리)	(+86) 769-2868-5215	shangmin@vip.126.com

1. 경영현황(단위 : US$)

지표명	2021년	2022년	2023년(추정)
매출액	1,380,000	1,500,000	1,835,000
순이익	500,000	550,000	610,000

2. 대표자 관련분야 이력 및 경력사항

- 1990년 ~ 1993년 흑룡강성흑룡강대학교
- 2015년 ~ 2017년 청화대학 EMBA수료
- 2000년 ~ 2002년 동관시따랑진대외경제투자유치센터 센터장
- 2006년 ~ 현재World-OKTA중국광저우지회 부회장 및 본사 상임이사
- 2008년 ~ 현재 동관시중소기업발전촉진협회 이사
- 2009년 ~ 현재 주해시 및 조경시 정부대외경제무역국 투자 고문사
- 2003년 ~ 현재 동관시상민국제상무컨설팅유한공사 대표이사

3. 국내외지원조직 및 역할분담

	총괄 담당자(직위)	역할분담
본사	이진(CEO)	전략 제시, 수출통합 및 투자유치 지원
지사	김영환(지사장)	지원업체 관리 및 상담, 커뮤니케이션, 중국진출 컨설팅

4. 활용 가능한 주요 인적 네트워크

NO	기관(회사,단체)명(소재지)	주요 협력 내용
1	광동성동관, 혜주, 주해시정부	투자유치 및 인적네트워크
2	광저우수입통관공급망유한회사	중국 수입기준부합 통관관련 시장조사
3	광동성보건 및 미용미발협회	현지시장조사, 바이어 발굴 및 수출지원
4	광동성전자산업협회, 한국상공회의소	현지시장조사, 바이어 발굴 및 수출지원
5	한중친선협회	한중간의 비즈니스 문화활동 정보관련

지원 가능 업종(세부품목)

업종명	세부품목
소비재	화장품, 식품, 생활용품
전기전자	전기전자 제품
기계설비	기계설비, 기계부품
의료기기	의료기기, 미용의료기기
의류	티셔츠, 레깅스, 속옷 등

지원 가능 서비스

발전		확장	
☑	수출성약 지원	☐	액셀러레이팅
☑	전시·상담회 참가 지원	☐	데이터사이언스 컨설팅
☑	물류통관 자문	☐	기술수출(제휴)
☐	출장지원	☐	글로벌 밸류체인 진출
☑	기존 거래선 관리	☑	해외투자유치
☑	현지 유통망 입점	☑	조달진출
☑	인허가 취득지원	☑	품목별타겟진출
☑	브랜드 홍보	☐	인큐베이팅 서비스
☐	프로젝트 참가	☑	현지투자지원(법인설립)
☐	IP등록	☑	법률자문
☑	현지법인 설립 지원	☐	기타( )
☐	기타( )		

국내 중소기업에게 제공 가능한 컨설팅 지원분야 및 분야별 대표 수행실적

컨설팅 분야	주요 수행 실적(년도)	성과
법률자문,현지법인설립,해외투자유치	○ 기업법무 업무지원(동관삼성SDI,동관삼성전기,아남전자등) ('03~현재) - 법인설립/청산 업무지원(45개사), 세무/세관 업무지원(37개사), 각종 민형사소송 업무지원(14개사) ○ 기업투자유치('03~현재) - 광동성혜주시중한산업단지 개발참여 - 광동성內 주요공업단지와 연계하여 한국기업 투자유치(37개사)	투자유치실적 $2,500,000이상
바이어 발굴 및 시장조사, 홍보마케팅	○ 해외지사화사업 수행이력('19~현재) - (주)스페셜노블레스그룹 ('19) 한미인터내셔널(주), (주)프로테옴텍, 토비스유압(주), 삼도에이티에스(주), NSC뷰티, 오일오엠, 포유모발, 주식회사 에장스, 프리티제니 ('20) (주)청향제, (주)하이몰, (주)스마일뷰티, 지엠알코리아, (주)세아테크 ('21)주식회사 위드썬바이오, (주)메사코사 해외지사화 사업('23) ○ 고객매칭 및 바이어발굴 수행이력('12~현재) - IEBE(상해)국제전자상무박람회》《IEBE(광주)국제전자상무박람회》《ICEE(광주)해외수출입전자상품전시회》등에 한국기업 박람회 참가추진	수출실적 $100,000이상
수출성약 지원,상담회/전시회	안산시 중국시장 개척단, 광주광역시 중국시장 개척단('19) 2020 중국 광저우 화상 상담회 ('20) K-BUSINESSDAY온라인 화상 수출 상담회 ('21, '22, '23) 온라인마케팅판로확대 지원사업, 선전하이테크분야 스타트업데이, 미디어콘텐츠 사업, 오송 뷰티산업 박람회, 칭다오 한일 수입상품 박람회, 웨이하이 한국 수입상품 박람회, 상하이 중국 국제 수입박람회, 칭다오 APEC기술교류박람회, 중국(광저우)전자상거래 바이어초청프로모션 ('23)	수출실적 $50,000이상, MOU 계약체결25개사

서비스 수행 절차 및 관리계획

1. 수행방법(세부 추진 절차)

- 해당제품 시장조사 → 바이어 발굴 → 거래협상 및 Trial Order 계약 → 물류통관 자문 → 수출성약 지원 → 용역수행 추진결과 분석 → 최종 용역보고서

2. 관리계획(고객과의 커뮤니케이션 방법, 사후관리 등)

- 서비스 내용에 따른 월별/주간 보고서 전달 → 샘플 발송 및 타겟 금액 협의 → 수출계약 체결 및 현지 통관업무 협조 → 사후관리시스템 도입으로 지속적인 수출업무 지원 (업체와 협의)

중 국 ⑯ 서조수출입무역(광저우)유한회사

민간네트워크명	서조수출입무역(광저우)유한회사	대표자명	오 향
본사 주소	해외 : 중국 광저우시 판위구 남대로 187호 505		

◎ 회사개요

설립년도	2018년	상시컨설팅인력	7명	전화번호	(+86) 20-8092-8010
홈페이지	-				

담 당 자	구분	성명(직책)	전화(내선)	e-mail
	해외	오향(대표)	(+86) 198-7588-1130	374803354@qq.com

1. 경영현황(단위 : US$)

지표명	2021년	2022년	2023년(추정)
매출액	182,607.82	985,678.78	1,280,000
순이익	-7,750.76	56,438	76,000

2. 대표자 관련분야 이력 및 경력사항

- (중국)연변대학 조선어문 학사
- (일본)무사시대학 경영학 연구생
- [2018년~현재] 서조수출입무역(광저우)유한회사 대표
- [2019년~2023년] 중국강원도상품관 관장
- World-OKTA 중국광저우지회 14통상위원장

3. 국내외지원조직 및 역할분담

	총괄 담당자(직위)	역할분담
중국	오향 (CEO)	프로젝트 총괄/운영, 전략수립, 수출통합
중국	최위(COO)	바이어 및 기술파트너 발굴, 조달시장 컨설팅, 유통판매

4. 활용 가능한 주요 인적 네트워크

NO	기관(회사,단체)명(소재지)	주요 협력 내용
1	월드옥타(광저우지회), 한국인상공회/조선족협회(광저우), 광동성수입식품협회, 광동성크로스보더전자상거래협회, 광동성미용미발화장품협회, 광동성환경보보산업협회, 월드뷰티문화총연합회, 국제미용건강콘텐츠협회	바이어발굴 및 수출지원
2	광동성 상무청 및 해관, 광동성 무역촉진회(CCPIT)	투자유치 및 인적네트워크 물류통관 바이어발굴, 수출지원
3	지식재산보호국/특허청/상표국 광저우중지연합지식재산권서비스유한회사	IP, 상표, 지식재산권
4	TIKTOK(광저우 지사), 小红书 (쇼오홍수) , YY LIVE 광저우허리문화미디어유한회사	온라인 마케팅/왕홍마케팅 /바이럴마케팅
5	자체 운영 사이트 抖音/淘宝/拼多多/小红书/公众号	상품페이지 등록, 바이어 발굴 등 수출지원
6	광동궈딩변호사사무소	법률자문, 분쟁 소송 대행
7	CATL/BYD/동풍자동차/GAC(广汽集团)등 대기업 욱신환경보호신에너지과학기술(광저우)유한회사	환경/신에너지/탄소 분야
8	Grandbuy/Sams club·CORNERS DELI, 광동동서부부핀협작제품교역시장	오프라인 입점, 홍보, 마케팅

◎ 지원 가능 업종(세부품목)

업종명	세부품목
전 업종	소비재, 바이오, 의료, 미용, 친환경, 신에너지, 탄소중립, 2차전지, 가전. 기계, 금속, 정보 통신

⊙ 지원 가능 서비스

발전		확장	
☑	수출성약 지원	☐	액셀러레이팅
☑	전시·상담회 참가 지원	☐	데이터사이언스 컨설팅
☑	물류통관 자문	☑	기술수출(제휴)
☑	출장지원	☐	글로벌 밸류체인 진출
☑	기존 거래선 관리	☑	해외투자유치
☑	현지 유통망 입점	☑	조달진출
☑	인허가 취득지원	☑	품목별타겟진출
☑	브랜드 홍보	☑	인큐베이팅 서비스
☑	프로젝트 참가	☑	현지투자지원(법인설립)
☑	IP등록	☑	법률자문
☑	현지법인 설립 지원	☐	기타( )
☐	기타( )		

⊙ 국내 중소기업에게 제공 가능한 컨설팅 지원분야 및 분야별 대표 수행실적

컨설팅 분야	주요 수행 실적(년도)	성과
바이어발굴 상담회	한중(광동성)오프라인기술교류상담회('23.11) 한중하이테크B2B상담회('23.9)	기업당 7개이상 바이어기업매칭, MOU체결
지사화사업	(주)큐에이치바이오 등 4개 기업 지사화사업('23)	수출실적 약 한화 40억
바이어발굴 시장조사 홍보마케팅 온·오프라인 입점 수출지원 물류통관	중국강원도상품관 운영('2019~2023) 강원도내기업 중국 진출 컨설팅, 제품수입, 유통판매 50~60개 기업/년 지원	수출실적$821,776 ('22) 200+품목 수입 유통 온·오프라인 입점 바이어매칭
판촉행사 제품 수입 유통	2023한국우수상품판촉전(선전시)	17개 기업 제품 직수입 유통 및 판매
온라인마케팅	2022년 중국-아세안엑스포 연계 왕훙 홍보 방송 한국 100여개 기업 참가	관람자 수 122만명
전시회 지원	2021년 캔톤페어 등 10개 박람회 참가 2022년 하이난소비재박람회 등 2개 박람회 참가	홍보, 바이어발굴, 판매
해외유통망진출	(주)창성 외 18개 기업 해외유통망 진출('21)	온라인입점 동영상 촬영, 판촉행사, 자료제작, 제품 수입, 홍보
판촉행사	한국우수상품판촉행사 (주)대동고려삼 외7개기업('22)	판촉행사, 홍보

⊙ 서비스 수행 절차 및 관리계획

1. 수행방법(세부 추진 절차)

- 중국 진출 관련 컨설팅
  상담 → 고객맞춤 제안서(초안) 전달 → 관리자 및 담당자 미팅 → 계약체결 → 데이터 기반시장조사(기술/제품 분석) → 샘플 및 제품 수입 → 소비자 및 바이어 시장조사 → 온·오프라인 홍보 마케팅 → 바이어 발굴 → 온·오프라인 입점 → 거래 협상 → 수출무역자문 → 사후관리

2. 관리계획(고객과의 커뮤니케이션 방법, 사후관리 등)

- 고객과의 카카오톡 or 위챗 업무방 개설 → 서비스 내용에 따른 월별/주기별 보고서 전달 → 샘플 발송 및 타겟 금액 협의 → 수출계약 체결 및 현지 통관업무 협조 → 사후관리시스템 도입으로 지속적인 수출업무 지원 (업체와 협의)

중국 ⑰ 아이디특허사무소

민간네트워크명	아이디특허사무소	대표자명	곽 철 근
본사 주소	국내 : 부산광역시 사상구 모라로 22, 14층 1401호(부산벤처타워) 해외 : Sasang-gu, Busan		

회사개요

설립년도	2016년	상시컨설팅인력	18명	전화번호	(+82) 51-962-4236
홈페이지	http://www.idpat.co.kr				
담 당 자	구분	성명(직책)	전화(내선)	e-mail	
	국내	곽철근(대표)	(+82) 10-9074-3075	idpat@idpat.co.kr	
	해외	김리원(선임)			

1. 경영현황(단위 : US$)

지표명	2021년	2022년	2023년(추정)
매출액	1,693,020	2,250,825	2,200,000
순이익	400,000	300,000	400,000

2. 대표자 관련분야 이력 및 경력사항

- 부산대 화학공학사 / 숭실대 정보통신전자공학사
- 2003년 변리사 자격 취득, 기업기술가치평가사, 기술거래사 자격 보유
- 기술 제휴, 거래 및 특허 법률 지원 컨설팅 경력 21년

3. 국내외지원조직 및 역할분담

	총괄 담당자(직위)	역할분담
본사	Li weibo(CEO)	현지 지식재산권 및 법률 업무 대리, 투자 연계 지원

4. 활용 가능한 주요 인적 네트워크

NO	기관(회사,단체)명(소재지)	주요 협력 내용
1	Kens Intellectual Property Law Firm (중국)	현지 지식재산권 및 법률 업무 대리, 투자 연계 지원
2	CHINA YOMEK IP GROUP (중국)	현지 지식재산권 침해 및 분쟁 검토
3	IP March(중국)	기술 제휴 및 법인 설립, M&A 검토
4	ZHEJIANG HANGZHIQIAO LAW FIRM/Zhejiang Zhiqiao Intellectual Property Agency Co.,Ltd. (중국)	현지 지식재산권 및 법률 업무 대리
5	Hangzhou Huajin Lianzhe Intellectual Property Agency Co., Ltd. (중국)	현지 지식재산권 및 법률 업무 대리

⊙ 지원 가능 업종(세부품목)

업종명	세부품목
기계금속	품목 제한 없음
전기전자	품목 제한 없음
생활용품	품목 제한 없음

⊙ 지원 가능 서비스

발전		확장	
☐	수출성약 지원	☑	액셀러레이팅
☐	전시·상담회 참가 지원	☐	데이터사이언스 컨설팅
☐	물류통관 자문	☑	기술수출(제휴)
☐	출장지원	☐	글로벌 밸류체인 진출
☐	기존 거래선 관리	☑	해외투자유치
☐	현지 유통망 입점	☐	조달진출
☐	인허가 취득지원	☐	품목별타겟진출
☐	브랜드 홍보	☐	인큐베이팅 서비스
☐	프로젝트 참가	☑	현지투자지원(법인설립)
☑	IP등록	☑	법률자문
☑	현지법인 설립 지원	☐	기타( )
☐	기타( )		

⊙ 국내 중소기업에게 제공 가능한 컨설팅 지원분야 및 분야별 대표 수행실적

컨설팅 분야	주요 수행 실적(년도)	성과
IP등록	현지 지식재산권(특허, 상표, 디자인) 출원 및 등록 다수	보유 기술에 대해 진출국가에서의 유효한 권리 확보
수출 지원	진출 대상국 및 경쟁사 보유 특허 기술 분석	현지 특허기술동향자료 확보
〃	현지 시장 동향 조사	해외 시장 동향 파악 및 진출 국가 선정
법률자문	해외 지재권 분쟁 예방 및 대응 전략 수립	해외 특허 분쟁 예방 및 대응을 위한 포트폴리오 확보
수출컨설팅	(주)삼정인터네셔널 미국 법인 설립지원 및 관리	Sales Rep 및 영문 웹사이트 구축

⊙ 서비스 수행 절차 및 관리계획

1. 수행방법(세부 추진 절차)

- 니즈 파악(지식재산권, 투자 유치, 법률 자문 등) → 현지 네트워크 활용을 통한 업무 의뢰 → 고객 대응 방안 수립 → 고객 니즈 해결

2. 관리계획(고객과의 커뮤니케이션 방법, 사후관리 등)

- 기업의 니즈 맞춤형 컨설팅 수행을 기조로 하여, 월1회 대면 미팅을 통해 진행 현황 공유
- 해외 신규 진출 또는 사업 확장 기업의 경우, 해외 현지 전문가 활용 및 직접 출장 추진 등 능동적인 태도로 대응

중국 ⑱ 이씨플라자(주)

민간네트워크명	이씨플라자(주)	대표자명	박 인 규
본사 주소	국내 : 서울시 강동구 강동대로 143-40, 1층 해외 : 18th Floor, Jia Li Mansion 2, Lane 1228, Yan An West Road, Shanghai, China		

회사개요

설립년도	2000년	상시컨설팅인력	75명	전화번호	(+82) 2-476-1144
홈페이지	http://www.ecplaza.co.kr				
담 당 자	구분	성명(직책)	전화(내선)	e-mail	
	국내	이민호(부장)	(+82) 2-3433-4251	midas@ecplaza.net	
	해외				

1. 경영현황(단위 : US$)

지표명	2021년	2022년	2023년(추정)
매출액	12,200,000	11,400,000	7,600,000
순이익	108,000	90,000	60,000

2. 대표자 관련분야 이력 및 경력사항

- 성균관대 국제경영 박사수료
- 한국무역정보통신 사업개발팀장
- 이씨플라자(주) CEO (2000년~)

3. 국내외지원조직 및 역할분담

	총괄 담당자(직위)	역할분담
본사	이민호(부장)	중국시장 수출마케팅, 수출전략 수립
지사	WU Zaofeng(연구총감)	중국시장 조사 분석

4. 활용 가능한 주요 인적 네트워크

NO	기관(회사,단체)명(소재지)	주요 협력 내용
1	上海 凱衡有限公司	중국시장 조사, 분석, 바이어 발굴
2	深圳 前瞻有限公司	중국시장 조사, 분석, 바이어 발굴
3	青島 尙韓網	중국 온라인 한국상품 전용 판매
4	大連 金瑪集團	중국 온라인/오프라인 유통 판매
5	廣州 一起進口	중국 온라인/오프라인 유통 판매

⊙ 지원 가능 업종(세부품목)

업종명	세부품목
전기전자	전기전자 및 기계 부품, 설비
정보통신	ICT 제품, 부품, 장비
생활용품	식품, 유아용품, 여성용품

⊙ 지원 가능 서비스

발전		확장	
☑	수출성약 지원	☐	액셀러레이팅
☑	전시·상담회 참가 지원	☐	데이터사이언스 컨설팅
☑	물류통관 자문	☑	기술수출(제휴)
☑	출장지원	☑	글로벌 밸류체인 진출
☑	기존 거래선 관리	☑	해외투자유치
☑	현지 유통망 입점	☐	조달진출
☐	인허가 취득지원	☑	품목별타겟진출
☐	브랜드 홍보	☑	인큐베이팅 서비스
☑	프로젝트 참가	☑	현지투자지원(법인설립)
☑	IP등록	☐	법률자문
☑	현지법인 설립 지원	☐	기타( )
☐	기타( )		

⊙ 국내 중소기업에게 제공 가능한 컨설팅 지원분야 및 분야별 대표 수행실적

컨설팅 분야	주요 수행 실적(년도)	성과
바이어 매칭상담	고급 자동차 업쇼버용 MRF('19)	수출 $3만,장기구매계약 $150만/5년
시장조사	자동차 소음방지 설계 및 측정장비 ('16)	중국시장 진출전략 수립 에이전트 발굴 확보
시장개척 상담회	北京, 上海, 深圳 시장개척단 매칭상담회 개최 ('17)	상담건수 151건 상담 $5,018만

⊙ 서비스 수행 절차 및 관리계획

1. 수행방법(세부 추진 절차)



2. 관리계획(고객과의 커뮤니케이션 방법, 사후관리 등)

- 문서관리: 월간보고 및 시장보고서, 전략보고서 일정에 따라 제출
- 커뮤니케이션 관리: 사업추진 현황 및 진행상황 실시간 공유
- After service 관리: 상담 및 수출 진행상황 모니터링 및 후속지원 책임 컨설팅

중국 ⑲ Premia TNC Limited

민간네트워크명	Premia TNC Limited	대표자명	홍 석 진
본사 주소	해외 : Unit 706, 7/F, South Seas Centre Tower 2, No.75 Mody Road, Tsim Sha Tsui East, Hong Kong		

회사개요

설립년도	2003년	상시컨설팅인력	114명	전화번호	(+852) 9669-0878
홈페이지	https://premiatnc.com/kr/				
담 당 자	구분	성명(직책)	전화(내선)	e-mail	
	국내	서은규이사	(+82) 70-7436-7150	tnckr@premiaTNC.com	
	해외	홍석진대표	(+852) 9760-4171	info@premiaTNC.com	

1. 경영현황(단위 : US$)

지표명	2021년	2022년	2023년(추정)
매출액	4,109,620	5,614,930	6,738,877
순이익	850,607	-379,562	-948,425

2. 대표자 관련분야 이력 및 경력사항

- 연세대학교 생물학 학사
- 현)Premia TNC Limited Hong Kong, Singapore, Taiwan, Vietnam, Malaysia, Dubai, China, India, Indonesia, Korea대표이사
- 현)Korchina TNC CPA Limited 홍콩회계법인공동대표

3. 국내외지원조직 및 역할분담

	총괄 담당자(직위)	역할분담
TNC 총괄/ 홍콩본사	홍석진 대표	TNC전체법인과 홍콩/싱가포르/대만/베트남/말레이시아/두바이/중국/인도, 인도네시아, 한국 법인총괄 운영, 현지진출 및 투자타당성 조사, 법인 설립/회계, 세무, 감사 업무 자문 및 행정, 초기정착 및 운영 관리서비스 총괄
TNC 동남아 지역총괄	이지수 부대표	TNC동남아지역 총괄 및 싱가포르/말레이시아 운영, 현지 진출 조사 및 투자 타당성 조사, 법인설립/회계, 세무, 감사업무 자문 및 행정, 초기정착 및 운영 관리 서비스 총괄
타이완 법인	김이수 이사	타이완 현지 시장 조사 및 투자 타당성 조사, 법인 설립/회계, 세무, 감사 업무 자문 및 행정, 초기정착 및 운영 관리서비스 지원
한국 법인	서은규 이사	한국 개인/기업의 홍콩/싱가포르/대만/베트남/말레이시아 법인설립, 외국인 투자자의 한국진출 초기 상담 및 서비스 지원

4. 활용 가능한 주요 인적 네트워크

NO	기관(회사,단체)명(소재지)	주요 협력 내용
1	INVEST HONG KONG	홍콩에 투자하는 외국 투자자에게 투자/정착 등 서비스 제공
2	홍콩무역발전국	한국에서 홍콩 관련 투자 설명회 있을 시 정보 제공
3	KOTRA홍콩무역관	홍콩 내 Item 별 시장 조사 자료 제공
4	홍콩한인상공회	홍콩기업대상 유용정보 교류, 유관기관 소개

⊙ 지원 가능 업종(세부품목)

업종명 세부품목
홍콩 현지법인설립 및 회계세무자문이 필요한 모든 업종 및 품목
대만 현지법인설립 및 회계세무자문이 필요한 모든 업종 및 품목
싱가포르, 말레이시아, 베트남, 두바이 현지법인설립 및 회계세무자문이 필요한 모든 업종 및 품목

⊙ 지원 가능 서비스

발전		확장	
☐	수출성약 지원	☐	액셀러레이팅
☐	전시·상담회 참가 지원	☐	데이터사이언스 컨설팅
☐	물류통관 자문	☐	기술수출(제휴)
☐	출장지원	☐	글로벌 밸류체인 진출
☐	기존 거래선 관리	☐	해외투자유치
☐	현지 유통망 입점	☐	조달진출
☑	인허가 취득지원	☐	품목별타겟진출
☐	브랜드 홍보	☐	인큐베이팅 서비스
☐	프로젝트 참가	☑	현지투자지원(법인설립)
☑	IP등록	☑	법률자문
☑	현지법인 설립 지원	☑	기타(회계세무자문-홍콩/대만/싱가포르/베트남/말레이시아/두바이)

⊙ 국내 중소기업에게 제공 가능한 컨설팅 지원분야 및 분야별 대표 수행실적

컨설팅 분야	주요 수행 실적(년도)	성과
회계 분야	B2G해외진출지원 사업(2017~2023)	해외법인설립/관리/자문
회계/세무 분야	핀테크 해외 진출 컨설팅 파트너 회계세무분야 컨설팅(2019~현재)	핀테크기업의 해외법인설립/관리 /자문
특허	홍콩 해외 지식재산센터 특허출원 지원(2019)	홍콩법인의 특허출원 자문/대행
회계/세무 분야	중소기업 진흥공단 해외 민간네트워크 (2008~2014) 중소 벤처기업진흥공단 해외민간 네트워크 (2020~현재)	중소기업 해외진출 지원/ 수출바우처사업 회계세무분야 수행기관

⊙ 서비스 수행 절차 및 관리계획

1. 수행방법(세부 추진 절차)

1. 서비스제공 기간 및 일정: 중진공의 1년 용역 계약 기간 수행 이후 완료 시 상호 협의 후 연장가능
2. 수행 방법:
   1 단계: 사전 준비(자료 수집, 시장 분석, 전략 계획)
   2 단계: 현지 투자 타당성 조사 및 시장 조사
   3 단계: 현지 투자 타당성 확인 후 현지 법인 및 현지 지사 사무소 설립
   4 단계: 초기 홍콩 법인 및 현지 지사 사무소의 인큐베이션 업무 및 정착 서비스
   5 단계: 최종 보고서 및 향후 운영 방안 Report 제출

2. 관리계획(고객과의 커뮤니케이션 방법, 사후관리 등)

1. 상기 5단계 프로세스에 의한 체계적인 프로젝트 관리
2. 진도표에 따른 과정 수시 확인, 고객사와 상의하여 전략 수정
3. 담당자, 현지 법인, 파트너사와 온라인 채팅 라인이 구축되어 있어 신속한 Follow Up
4. 맞춤식 컨설팅: 현지 진출 시장 조사부터 설립 후 행정 서비스, 파트너 확보, 구인 노무 상담까지 모두 가능한 컨설팅 지원
5. 월별, 분기별, 최종 보고서 제출, 전략적 이슈에 대한 자문 및 정보 제공, 긴밀한 상호 협력(중간 점검용으로 한국에서 미팅)
6. 용역 사업 이후 사후 관리가 필요한 업체의 경우 장기지원 가능한 방안 마련

중국 ⑳ (주)대일본초

민간네트워크명	(주)대일본초	대표자명	전 종 호
본사 주소	국내 : 인천광역시 부평구 부평대로 337,328호 해외 : 22-35, 16 Jianxin North Road, jiangbei district, chongqing, China		

⊙ 회사개요

설립년도	2014년	상시컨설팅인력	한국3명/중국8명	전화번호	(+82) 32-542-1848
홈페이지	www.juyouhan.net				
담 당 자	구분	성명(직책)	전화(내선)	e-mail	
	국내	김연자(과장)	(+82) 32-542-1848	bencao0520@naver.com	
	해외	전종호(대표)	(+82) 10-3320-1848	dnpchina@naver.com	

1. 경영현황(단위 : US$)

지표명	2021년	2022년	2023년(추정)
매출액	863,641	745,111	1,098,461
순이익	21,280	10,000	5,636

2. 대표자 관련분야 이력 및 경력사항

- 북경 중의약대학 중의내과 학사
- 북경소호무역자문회사 설립 및 대표이사(7년)
- (주)대일본초 설립
- 중소기업진흥공단 중국 충칭 프리미엄 해외전시판매장 수행사 I'M STARTICE 매장 오픈
- 티몰I'M STARTICE플래그십 스토어 오픈 및 운영

3. 국내외지원조직 및 역할분담

	총괄 담당자(직위)	역할분담
본사	전종호(대표이사)/김연자(과장)	프로젝트 총괄, 전략 기획 및 분석, 온라인 마케팅 기획
지사	전종호(대표이사)/양쥐안(경리)	온라인 마케팅 기획 및 운영, 바이어 발굴, 수출통합지원

4. 활용 가능한 주요 인적 네트워크

NO	기관(회사,단체)명(소재지)	주요 협력 내용
1	중국섬서성상무청한국대표처(중국)	제품 현지시장 테스트 및 바이어 발굴 지원
2	중국해남성CCPIT한국대표처(중국)	제품 현지시장 테스트 및 바이어 발굴 지원
3	중화총상회(한국 및 세계각지)	중화권 바이어 발굴 지원
4	충칭한인회, 서안한상회(중국)	제품 현지시장 테스트 및 바이어 발굴 지원

지원 가능 업종(세부품목)

업종명	세부품목
화장품	피부 기초제품, 색조화장품, 마스크팩, 미용기기 등
식품	김, 조미김, 홍삼, 건강보조식품
일반잡화	목욕용품, 모자, 스타킹, 양말

지원 가능 서비스

발전		확장	
☑	수출성약 지원	☐	액셀러레이팅
☑	전시·상담회 참가 지원	☐	데이터사이언스 컨설팅
☑	물류통관 자문	☐	기술수출(제휴)
☑	출장지원	☐	글로벌 밸류체인 진출
☑	기존 거래선 관리	☐	해외투자유치
☑	현지 유통망 입점	☑	조달진출
☑	인허가 취득지원	☑	품목별타겟진출
☑	브랜드 홍보	☑	인큐베이팅 서비스
☐	프로젝트 참가	☑	현지투자지원(법인설립)
☐	IP등록	☐	법률자문
☑	현지법인 설립 지원	☑	기타(온라인 마케팅)
☑	기타 (온라인 마케팅)		

국내 중소기업에게 제공 가능한 컨설팅 지원분야 및 분야별 대표 수행실적

컨설팅 분야	주요 수행 실적(년도)	성과
온라인 입점판매	한국 중소기업 제품 타오바오, 도우인, 콰이서우 등 온라인 플랫폼 입점완료('22)	80개 업체 입점완료
왕홍 판매전	2022년 K-뷰티 온라인 판촉행사 중소기업 25개사('22)	$5,000,000
무역상담회	한국 중소기업 14개사 온·오프라인 무역상담회 총 81회 진행('22)	계약가능액 $10,000,000
수출지원	한국 중소기업 11개사 해외소셜마케팅('22) $1,000,000 한국 중소기업 14개사 온·오프라인 무역상담회 총 81회 진	첫 수출3개업체
온라인 입점판매	알리바바닷컴B2B입점판매('22)	300개 업체

서비스 수행 절차 및 관리계획

1. 수행방법(세부 추진 절차)

- 관련제품 시장조사 → 전략수립 및 준비 → 테스트 마케팅 및 온라인 마케팅(동시진행) → 온라인 매장 입점 → 왕홍판매 및 바이어 발굴 → 유통채널 구축 및 거래 협상
- 왕홍마케팅 : 제품별 왕홍 섭외 → 샘플 발송 → 왕홍 홍보 및 온라인 상품 판매 → 영상자료 업체 제공 → 2차 홍보 및 제품 노출 → 브랜드 및 제품 이미지 제고
- 온라인 홍보 마케팅 : 도우인 / 샤오홍슈 / 웨이보 등 제품 사용법 및 특징 설명 및 홍보 컨텐츠 포스팅

2. 관리계획(고객과의 커뮤니케이션 방법, 사후관리 등)

- 중국 상표등록 → 수출 준비 업무(인허가 등) 지원 → 일반무역 제품 온라인 매장 입점 및 온라인 마케팅 → 바이어 발굴 및 업무진행 상황 월별/주간 보고서 전달 → 바이어 매칭 → 수출계약 체결 및 현지 통관업무 협조 → 사후관리시스템 도입으로 지속적인 수출업무 지원(업체와 협의)

중국 ㉑ 상해지호락장식공정설계유한회사

민간네트워크명	상해지호락장식공정설계유한회사	대표자명	이 재 일
본사 주소	해외 : minhangqu gudailu2582,2dong501,shanghai,china		

회사개요

설립년도	2015년	상시컨설팅인력	5명	전화번호	(+86) 130-6260-3578
홈페이지	-				
담 당 자	구분	성명(직책)	전화(내선)	e-mail	
	해외	성주준(이사)	(+86) 158-0058-4453	jilcar@naver.com	

1. 경영현황(단위 : US$)

지표명	2020년	2021년	2022년
매출액	58,446.43	182,079.03	250,000.00
순이익	- 40,293.07	- 14,272.41	15,000

2. 대표자 관련분야 이력 및 경력사항

- 홍익대학교 디자인공예(산업디자인/공간디자인)박사과정
- 한국기업 해외지사 디자인 컨설팅 및 홍보, 마케팅, 전시
- 국립 한밭대학교 인테리어학과 객원교수, 건양대학교 인테리어학과 겸임교수
- (사)한국실내건축가협회 이사, 한국 공간디자인학회 상임이사
- 충남 공공디자인협회 상임이사, 세계실내디자인연맹 종신회원

3. 국내외지원조직 및 역할분담

	총괄 담당자(직위)	역할분담
해외본사	Jerry Lee (CEO)	현지 자료정리 및 분석, 전략 제시, 수출통합 지원

4. 활용 가능한 주요 인적 네트워크

NO	기관(회사,단체)명(소재지)	주요 협력 내용
1	아이친하이(쇼핑몰)커머스 그룹	현지쇼핑몰 오프라인 매장 및 행사장소 제공
2	토이즈무역	보세(면세)창고 사용 및 수출지원
3	대광경영컨설팅	현지 법인설립 및 회계 감사등 지원
4	조보회 브랜드관리유한회사	브랜드IP 대행 및 관리, 브랜드간 협력상품 개발

지원 가능 업종(세부품목)

업종명	세부품목
바이오	화장품, 의료기기 등
건설, 환경, 에너지	디자인개발 및 제작
생활용품	가구 및 생활용품 디자인 및 제작

⊙ 지원 가능 서비스

발전		확장	
☐	수출성약 지원	☐	액셀러레이팅
☑	전시·상담회 참가 지원	☐	데이터사이언스 컨설팅
☑	물류통관 자문	☐	기술수출(제휴)
☐	출장지원	☑	글로벌 밸류체인 진출
☑	기존 거래선 관리	☐	해외투자유치
☑	현지 유통망 입점	☑	조달진출
☐	인허가 취득지원	☑	품목별타겟진출
☑	브랜드 홍보	☑	인큐베이팅 서비스
☑	프로젝트 참가	☐	현지투자지원(법인설립)
☐	IP등록	☐	법률자문
☐	현지법인 설립 지원	☐	기타( )
☐	기타( )		

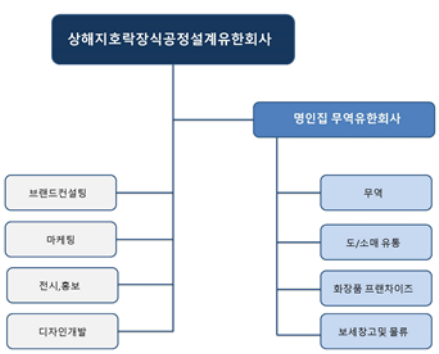
⊙ 국내 중소기업에게 제공 가능한 컨설팅 지원분야 및 분야별 대표 수행실적

컨설팅 분야	주요 수행 실적(년도)	성과
해외유통망진출	(주)지피클럽/ 국제미용박람회('22)	제품홍보 및 바이어발굴
수출지원	중진공/하이난 소비재 박람회('21)	제품판매 및 바이어발굴
수출지원	중진공 /C-CELL 제품런칭쇼('21)	제품홍보
해외유통망진출	제주도 대표처/ 제주몰 디자인개발용역('21)	매장 및 전시장홍보
해외유통망진출	(주)현대엘리베이터중국법인 /제품전시및기업홍보('20)	홍보영상 및 전시관구축

⊙ 서비스 수행 절차 및 관리계획

1. 수행방법(세부 추진 절차)

- **디자인(브랜드)컨설팅**
  - 중국파트너와의 디자인계약서 검토
  - 중국파트너와의 협상 가이드
  - 중국내 유사디자인 시장조사
  - 현지진출에 관한 디자인 리뷰
- **디자인(마케팅)컨설팅**
  - 홍보 및 마케팅 전략구상
  - 홍보매체 섭외 및 장소섭외
  - 홍보물 및 전시대 제작
  - 옴니채널을 통한 마케팅 확장



2. 관리계획(고객과의 커뮤니케이션 방법, 사후관리 등)

- 서비스 내용에 따른 월별 보고서 전달 → 샘플 발송 및 타겟 금액 협의 → 수출계약 체결 및 현지 통관업무 협조 → 사후관리시스템 도입으로 지속적인 수출업무 지원 (업체와 협의)

중 국 ㉒ 북경성망상무유한공사(망고스타)

민간네트워크명	북경성망상무유한공사(망고스타)	대표자명	권 종 현
본사 주소	국내 : 서울시 강남구 선릉로 91길 14, 402호 해외 : 1803, block C Fangheng international, No. 6 Futong East Street, Chaoyang District, Beijing		

회사개요

설립년도	2013년	상시컨설팅인력	8명	전화번호	(+82) 70-8880-7594, (+86) 186-1195-9895
홈페이지	www.mangostar.cn | www.mangostarkorea.com				

담 당 자	구분	성명(직책)	전화(내선)	e-mail
	국내	권종현 (대표)	(+82) 70-8880-7594	feishang@mangostar.cn
	해외	권종현 (대표)	(+82) 70-8880-7594	feishang@mangostar.cn

1. 경영현황(단위 : US$)

지표명	2020년	2021년	2022년
매출액	410,000	328,000	500,000
순이익	-20,000	16,000	30,000

2. 대표자 관련분야 이력 및 경력사항

- 2013~현재 北京星芒商贸有限公司 (북경성망상무유한공사) 대표이사 (현)
- 2016~현재 (주)망고스타코리아 대표이사 (현)
- (전) 삼성오픈타이드이커머스사업부B2B파트리더
- (전) NAVER CHINA 중국사업개발팀팀장
- (전) LG화학해외영업팀

3. 국내외지원조직 및 역할분담

	총괄 담당자(직위)	역할분담
본사	권종현 (대표)	바이어 발굴, 컨설팅, 운영대행, 수출 지원 등
지사	권종현 (대표)	해외 진출 전략 제시, 현지 시장·소비자 분석 등

4. 활용 가능한 주요 인적 네트워크

NO	기관(회사,단체)명(소재지)	주요 협력 내용
1	인민화보사 (人民画报社)(베이징)	중국 국가급 화보 매체로 독점적 광고 대행권확보
2	제일기획 차이나 (北京杰儿思行广告有限公司) (베이징)	중국 내 한국계 종합 광고 대행사로 왕홍 마케팅 및 스포츠 마케팅 관련 협업
3	파피튜브 (베이징)	중국 최대 왕홍 에이전시(MCN)로 왕홍 마케팅 관련 협업
4	트립닷컴 (上海携程商务有限公司) (상하이)	세계 최대의 온라인 여행 에이전시로 독점적 광고 대행권 확보
5	Tencent (선전)	중국 최대 온라인 기업으로 광고운영 및 위챗운영 협업

⊙ 지원 가능 업종(세부품목)

업종명	세부품목
식품	농수산식품, 가공식품, 건강식품 등
생활용품	일반 생활용품, 화장품, 유아용품, 여성용품 등
정보통신 (sw)	서비스 솔루션, 홍보 지원 등

⊙ 지원 가능 서비스

발전		확장	
☑	수출성약 지원	☐	액셀러레이팅
☑	전시·상담회 참가 지원	☐	데이터사이언스 컨설팅
☐	물류통관 자문	☑	기술수출(제휴)
☐	출장지원	☐	글로벌 밸류체인 진출
☐	기존 거래선 관리	☑	해외투자유치
☐	현지 유통망 입점	☑	조달진출
☑	인허가 취득지원	☑	품목별타겟진출
☑	브랜드 홍보	☐	인큐베이팅 서비스
☑	프로젝트 참가	☑	현지투자지원(법인설립)
☐	IP등록	☐	법률자문
☐	현지법인 설립 지원	☑	기타(마케팅, 네이밍 등)
☐	기타( )		

⊙ 국내 중소기업에게 제공 가능한 컨설팅 지원분야 및 분야별 대표 수행실적

컨설팅 분야	주요 수행 실적(년도)	성과
온라인 마케팅	전라남도 관광 해외 SNS 마케팅('22)	일문, 영문, 중문 다국어 SNS 홍보, 운영
	대구 관광 해외 SNS 마케팅('22)	일문, 영문, 중문 다국어 SNS 홍보, 운영
왕홍 마케팅	제3회 중국국제수입박람회 한국관 홍보('20)	박람회 라이브 생중계
매체 홍보	2024강원청소년동계올림픽 유치 홍보('20)	인민화보사 매체 광고
수출	K-mush 한국 버섯 가공식품 개발 및 해외수출('20)	버섯가공식품 2종 개발, 해외 수출 진행

⊙ 서비스 수행 절차 및 관리계획

1. 수행방법(세부 추진 절차)

1) 중국 진출 관련 컨설팅 : 진출업체 해외사업 역량, 네이밍, 상표등록, 인증자문, 제품가격 및 사용빈도 등
2) 온·오프라인 유통/마케팅 전략 수립 : 진출업체의 역량을 고려한 전략수립
3) 유통 지원 : 수출 준비 작업(인증, 라벨링 등) 및 수출지원, 현지 유통지원
4) 마케팅 지원 : 마케팅 거점 구축, 콘텐츠 운영, 매체 운영, 전시/광고 등

2.관리계획(고객과의 커뮤니케이션 방법, 사후관리 등)

1) PM(프로젝트매니저)제도 운영 : 다양한 프로젝트 수행 경험을 가지고 있는 PM 풀을 운영하며, 신규 프로젝트 킥오프 시 PM을 확정하고 PM이 프로젝트 팀을 구성하여 책임지고 프로젝트를 운영
2) 커뮤니케이션 활성화 : 프로젝트 별 진출 업체와 소통을 담당할 한국직원과 현지화를 담당할 중국직원 별도 배치
3) 전문가 활용 : 각 영역별 경력 5년 이상의 중국 현지 유통전문가, 마케팅전문가 및 각 산업별 프로젝트 수행경력자를 투입하여 실질적 성과 도출

중국 ㉓ FINEWAY CHINA CO., LTD

민간네트워크명	FINEWAY CHINA CO., LTD	대표자명	윤 홍 찬
본사 주소	국내 : 서울특별시 강남구 테헤란로 70길12, 4층 402에이-1209(대치동) 해외 : Room 107, Building 6, Zhengrong Center, Lane 666, Shenhong Road, Minhang District, Shanghai, P.R.China		

회사개요

설립년도	2018년	상시컨설팅인력	91명	전화번호	(+86) 21-5484-2992
홈페이지	https://finewayglobal.com/				
담 당 자	구분	성명(직책)	전화(내선)	e-mail	
	국내	박선주(팀장)	(+82) 70-8064-4735	jane@finewayglobal.com	

1. 경영현황(단위 : US$)

지표명	2021년	2022년	2023년(추정)
매출액	1,271,218	4,188,933	4,489,438
순이익	50,616	430,672	385,537

2. 대표자 관련분야 이력 및 경력사항

- 건국대 신소재공학 학사
- 이랜드 본사 근무 및 중국 사업본부장 (20년)
- 현 파인웨이 공동대표 (4년)

3. 국내외지원조직 및 역할분담

	총괄 담당자(직위)	역할분담
본사	최영(본부장)	현지 자료정리 및 분석, 전략 제시, 수출통합 지원
본사	박선주(팀장)	바이어 및 기술파트너 발굴, 조달시장 컨설팅 대행 판매
본사	박소연(대리	현지 자료정리 및 분석, 전략 제시, 수출통합 지원

4. 활용 가능한 주요 인적 네트워크

NO	기관(회사,단체)명(소재지)	주요 협력 내용
1	(주)베이직하우스	'20~현재 중국온라인 티몰, 도우인 플래그샵 운영 및 마케팅
2	(주)한섬그룹 오즈세컨,SJYP	'21~현재 중국온라인 티몰, 샤오홍수 플래그샵 운영 및 마케팅
3	(주)이랜드차이나 스코필드남성	'21~현재 중국온라인 티몰, 징동, VIP플래그샵 운영 및 마케팅
4	(주)한세그룹 NBA, NBA KIDS	'22~ 중국온라인 티몰, 징동, VIP 플래그샵 운영 및 마케팅
5	입점운영 온라인 종합몰	중국 티몰, 도우인, 징동 등 입점 및 운영, 마케팅전략

⊙ 지원 가능 업종(세부품목)

업종명	세부품목
패션	의류, 잡화
화장품	기초, 색조
식품	건강식품, 보조제

⊙ 지원 가능 서비스

발전		확장	
☑	수출성약 지원	☐	액셀러레이팅
☑	전시·상담회 참가 지원	☐	데이터사이언스 컨설팅
☐	물류통관 자문	☐	기술수출(제휴)
☑	출장지원	☐	글로벌 밸류체인 진출
☐	기존 거래선 관리	☐	해외투자유치
☑	현지 유통망 입점	☐	조달진출
☑	인허가 취득지원	☑	품목별타겟진출
☑	브랜드 홍보	☐	인큐베이팅 서비스
☑	프로젝트 참가	☐	현지투자지원(법인설립)
☑	IP등록	☑	법률자문
☑	현지법인 설립 지원	☐	기타( )
☐	기타( )		

⊙ 국내 중소기업에게 제공 가능한 컨설팅 지원분야 및 분야별 대표 수행실적

컨설팅 분야	주요 수행 실적(년도)	성과
해외유통망진출	(주)베이직하우스 티몰, 도우인 등 운영 마케팅('20~현재)	총 거래액 4,291억원, 연 평균 성장률 234%
해외유통망진출	(주)한섬그룹 오즈세컨 티몰, 샤오홍수 운영 및 마케팅('20~현재)	총 거래액 758억원, 연 평균 성장률 171%
해외유통망진출	(주)이랜드 차이나 스코필드 남성 티몰, 징동, VIP 운영 및 마케팅('21~현재)	총 거래액 1,463억원, 연 평균 성장률 62%

⊙ 서비스 수행 절차 및 관리계획

1. 수행방법(세부 추진 절차)

- 해외 유통망 진출 : 해당 브랜드의 상황(진출현황, 마케팅 및 진출방향 등) 파악 → 브랜드 상황에 맞는 방식(해외직구, 중국내수) 선정 및 진입 플랫폼 선정 → 운영 계획 및 마케팅 방향 협의 → 계약 및 전담팀 배치 → 선정 플랫폼 및 마케팅 역스케쥴 관리를 통한 운영

2. 관리계획(고객과의 커뮤니케이션 방법, 사후관리 등)

- (업체와 협의) 해당 프로젝트 전담팀 배치 → 일/주/월간 피드백을 통한 진행 상황 소통

중국 ㉔ 청도한산망락과기유한공사(청도한산네트워크유한공사)

민간네트워크명	청도한산망락과기유한공사(청도한산네트워크유한공사)	대표자명	도 진 수
본사 주소	국내 : 서울특별시 구로구 디지털로34길 55, B201호-D15호 해외 : 2-2-2601, Yulong Building, No.19, Miaoling Road, Laoshan District, Qingdao City, Shandong Province, China		

◎ 회사개요

설립년도	2006년	상시컨설팅인력	11명	전화번호	(+86) 532-8575-4585
홈페이지	http://company.haohanguo.com/ http://company.haohanguo.com/Chinese/				
담 당 자	구분	성명(직책)	전화(내선)	e-mail	
	국내	정진주(대리)	(+82) 2-484-7579	jin_ju@hnsglobal.kr	
	해외	동 상(부장)	(+86) 532-8575-4585	happyds33@haohanguo.com	

1. 경영현황(단위 : US$)

지표명	2021년	2022년	2023년(추정)
매출액	734,000	836,000	723,000
순이익	34,000	39,000	32,000

2. 대표자 관련분야 이력 및 경력사항

- 청도텐스디지털 총경리(5년)
- (現)청도한산네트워크유한공사 법인대표 (24년)
- (現)주식회사 에이치앤글로벌, (구)주식회사 하오한국 법인대표(9년)

3. 국내외지원조직 및 역할분담

	총괄 담당자(직위)	역할분담
중국	동 상(부장)	업무 마케팅 총괄(현지 시장분석, 기획, 중국진출 전략수립 등)
서울	정진주 (대리)	기업 커뮤니케이션

4. 활용 가능한 주요 인적 네트워크

NO	기관(회사,단체)명(소재지)	주요 협력 내용
1	산동광년과기유한공사	틱톡(도우인) 공식 파트너 종합대리상
2	하이광(중국 광주, 심천)	보세자유무역구 O2O체험관 한국제품 소싱 지원
3	상하이시야오광고기획유한공사	타오바오, 샤오홍슈, 틱톡(도우인) 등 플랫폼 광고운영 및 인플루언서 마케팅
4	베이징가오휘이통상업관리유한공사(베이징, 광저우)	콰징 거래액 정산 업무, 콰징 전자상 거래 위주로 한 인민폐 결제 및 외화 정산 등
5	산동워진(중국 청도, 연태)	한국 식품 소싱 및 에이전트 협약

⊙ 지원 가능 업종(세부품목)

업종명	세부품목
화장품	기초화장품, 마스크팩, 색조, 기능성화장품
헤어용품	헤어왁스, 기능성 샴푸, 염색약
생활용품	소형가전, 가정용품
식품	건강보조식품, 간식류, 견과류 등

⊙ 지원 가능 서비스

발전		확장	
☐	수출성약 지원	☐	액셀러레이팅
☑	전시·상담회 참가 지원	☐	데이터사이언스 컨설팅
☐	물류통관 자문	☐	기술수출(제휴)
☐	출장지원	☐	글로벌 밸류체인 진출
☑	기존 거래선 관리	☐	해외투자유치
☑	현지 유통망 입점	☐	조달진출
☐	인허가 취득지원	☑	품목별타겟진출
☑	브랜드 홍보	☐	인큐베이팅 서비스
☐	프로젝트 참가	☐	현지투자지원(법인설립)
☐	IP등록	☐	법률자문
☐	현지법인 설립 지원	☑	기타(O2O 매장 입점 지원)
☑	기타(바이어 발굴)		

⊙ 국내 중소기업에게 제공 가능한 컨설팅 지원분야 및 분야별 대표 수행실적

컨설팅 분야	주요 수행 실적(년도)	성과
바이어 발굴	(주)피엔에이 잠재바이어 발굴 지원 ('21)	바이어 발굴
시장조사	유닛브랜드 시장조사 및 MD테스트 진행('22)	판매가 책정 및 진출전략 수립
전시회 지원	2022 왕홍 경진대회, RCEP구역(산동) 수입상품 박람회' 등 전시회 참가 지원('22)	바이어 발굴 및 현장판매
온라인 마케팅	(주)KL글로벌 왕홍 라이브 방송 진행('21)	매출액 4,091,808위안 (한화 약 8억원)
수출컨설팅	비브릿지 현지 온라인 유통망 입점 및 판매대행, 온라인 마케팅, 라이브방송 등 기획 및 수행	'23년 쌍스이 기간에 153,528위안의 매출 최고점 달성

⊙ 서비스 수행 절차 및 관리계획

1. 수행방법(세부 추진 절차)

- 시장조사 → 제품 상세페이지 현지화 작업 → 온라인 플랫폼 입점 → 온라인 홍보 마케팅 및 각종 프로모션 참가 → 지속적인 사후관리
- 제품 정보 현지화 → 제품 정보 및 샘플 발송 → 중국 왕홍 교육 → 온라인 플랫폼 상 해당 제품 컨텐츠 등록 및 라이브 방송 진행 → 판매 → CS센터 운영
- 샘플 수령 → 제품 정보 및 신청서 작성 → 중진공 칭다오센터 제출 → 심사 및 협의 → 중진공 칭다오센터 O2O매장 내 전시 및 판매 → 바이어 방문 시 상담 진행 → 관심 바이어 지속적인 컨택 → 관심 바이어 업체 연결

2. 관리계획(고객과의 커뮤니케이션 방법, 사후관리 등)

- 서비스 내용에 따른 월간 보고서 전달 → 샘플 발송 및 타겟 금액 협의 → 수출계약 체결 및 현지 통관업무 협조 → 사후관리시스템 도입으로 지속적인 수출업무 지원 (업체와 협의)

중국 ㉕ (주)이지웹피아

민간네트워크명	(주)이지웹피아	대표자명	임 성 희
본사 주소	국내 : 서울시 영등포구 영등포로 116, 대라빌딩 3층 해외 : 8/F, Block A, Guanhai Yuan, Huanghai 2nd Road, Shijiu Street, Donggang District, Rizhao City		

회사개요

설립년도	2013년	상시컨설팅인력	5명	전화번호	(+82) 70-4694-7002
홈페이지	http://www.ezwebpia.com				
담 당 자	구분	성명(직책)	전화(내선)	e-mail	
	국내	김계환(이사)	(+82) 70-4694-7000	b2c@ezwebpia.com	

1. 경영현황(단위 : US$)

지표명	2021년	2022년	2023년(추정)
매출액	1,153,865	850,701	656,938
순이익	210,836	13,110	14,992

2. 대표자 관련분야 이력 및 경력사항

- 중앙대 산업정보 학사
- 유니콘전자통신 웹개발
- 현 이지웹피아 회사 대표

3. 국내외지원조직 및 역할분담

	총괄 담당자(직위)	역할분담
본사	Jeonghong Bae(CEO)	현지 자료정리 및 분석, 전략 제시, 수출통합 지원
지사	孙传彩 (부장)	바이어 및 인플루언서 발굴, 온·오프라인 대행 판매

4. 활용 가능한 주요 인적 네트워크

NO	기관(회사,단체)명(소재지)	주요 협력 내용
1	중국 지사照曜然韩品公司(일조)	현지 시장조사 마케팅 지원
2	중국지사山东易吉企业管理(청도)	현지 시장조사 마케팅 지원
3	베트남 지사 Gaxago	현지 시장조사 마케팅 지원
4	중국 종합보세구(위해, 청도)	3PL 종합물류 서비스
5	자체 운영 B2C 사이트(중국)	상품페이지 등록, 바이어 발굴 등 수출지원
6	도우인, 틱톡, 샤오홍슈 (중국)	SNS 통한 숏폼 콘텐츠 기획 제작 및 체험 마케팅
7	페이스북, 인스타그램	글로벌 플랫폼 콘텐츠 영상 기획 및 제작 마케팅
8	자체 운영 B2C 사이트(글로벌)	아마존, 쇼피, 라자다 대행판매 수출지원
9	청도 BI센터	'21상품홍보, 체험마케팅 지원

지원 가능 업종(세부품목)

업종명	세부품목
화장품	기초화장품, 색조화품
식품	일반식품, 냉동식품
잡화	애견 및 의류

지원 가능 서비스

발전		확장	
☑	수출성약 지원	☑	액셀러레이팅
☑	전시·상담회 참가 지원	☐	데이터사이언스 컨설팅
☑	물류통관 자문	☐	기술수출(제휴)
☐	출장지원	☐	글로벌 밸류체인 진출
☑	기존 거래선 관리	☐	해외투자유치
☐	현지 유통망 입점	☐	조달진출
☑	인허가 취득지원	☑	품목별타겟진출
☑	브랜드 홍보	☑	인큐베이팅 서비스
☐	프로젝트 참가	☑	현지투자지원(법인설립)
☐	IP등록	☐	법률자문
☑	현지법인 설립 지원	☐	기타( )
☐	기타( )		

국내 중소기업에게 제공 가능한 컨설팅 지원분야 및 분야별 대표 수행실적

컨설팅 분야	주요 수행 실적(년도)	성과
전시회 지원	2022년 위해보세구 곽징 무역 지원	
	2021년 전시회 조사 지원 서비스	
온라인 마케팅	SNS 마케팅 (웨이신, 웨이보, 샤오홍슈, 도우인) 홍보 마케팅 지원	브랜드 인지도 증가
	B2C 타오바오 플랫폼 상품등록 및 연관 검색어 마케팅 지원	
바이어 상담관리	바이어 관리를 통한 수출실무 협의 지원	

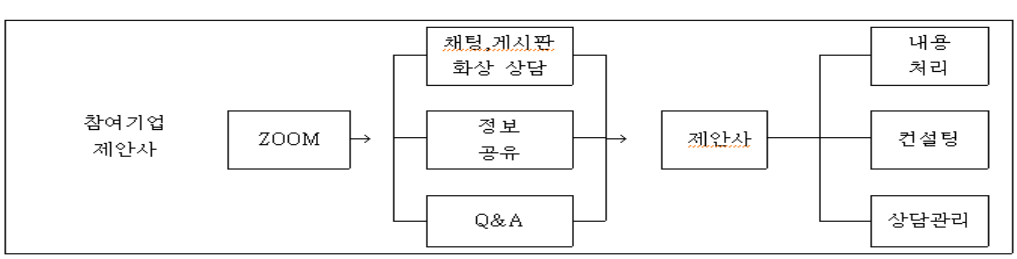
서비스 수행 절차 및 관리계획

1. 수행방법(세부 추진 절차)

- 온라인 마케팅 정보수집 및 조사 계획 수립 → 조사계획실행 및 자료의 수집과 분석 → STP 전략 수립 및 KPI → 실행계획(소요예산)수립 → 마케팅 실행 → 결과 보고서 작성 제출
- 상품 및 시장조사(2개월) → B2C 유통채널 구축(2개월) → 온라인 마케팅 실행(3개월)

2. 관리계획(고객과의 커뮤니케이션 방법, 사후관리 등)

- 수행 서비스 내용에 따른 월별/주간 보고서 전달 → 보고서에 따른 미팅 → 차주/ 월간 서비스 실행 반영 → 참여기업 피드백 KPI 전략 수정 성과 도출 → 사후관리를 통한 지속적인 수출업무 협의 지원



중국 ㉖ 서함신구중창열상무유한공사

민간네트워크명	서함신구중창열상무유한공사	대표자명	김 진
본사 주소	해외 : 중국 섬서성 서안시 서함신구 공항신성 공항 국제 상무중심 BDEF동F구 3층 10301호 A-91		

회사개요

설립년도	2017년	상시컨설팅인력	10	전화번호	(+86) 156-0928-3434
홈페이지	-				
담 당 자	구분	성명(직책)	전화(내선)	e-mail	
	해외	곽문성	(+86) 173-1993-5186	Star_200911@163.com	

1. 경영현황(단위 : US$)

지표명	2021년	2022년	2023년(추정)
매출액	394,000	97,000	578,000
순이익	96,000	10,000	

2. 대표자 관련분야 이력 및 경력사항

- 섬서 서북대학교 기업경영관리 졸업
- 2014년~현재 섬서성 상무청 주 한국 대표처 수석대표
- 2015년~현재 섬서성 함양시 임시정부 투자유치국 고문
- 2017년~현재 중국국제상회(CCPIT) 함양시 고문
  세계탈춤연맹 이마코 국제회원
  중국 섬서성 실크로드 기업발전촉진회 한국지회 비서장
- 2018년 3월 섬서성 당서기 및 성장 중국한국대사 노영민대사 접견통역
- 2018년 9월 중국 개혁개방 40주년 우수 민영 기업가 지정
- 2019년 2월 한국 전라북도 우수 창업기업가 멘토
- 2019년 4월 2018년도 비공경제발전, 지역경제발전 기지건설개척 우수인력
- 2019년~현재 중국시안 한국중소기업협회 특별 고문
- 2019년~현재 섬서성 서북 공업대학교 선도 인재 기업가 학우회 비서장
- 2021년~현재 섬서성 국제상회(CCPIT) 한국 대표처 수석대표
- 2021년~현재 해남성 국제상회(CCPIT) 한국 대표처 수석대표

3. 국내외지원조직 및 역할분담

	총괄 담당자(직위)	역할분담
본사	김진	DCT컨설팅 대표컨설턴트 서한신구중창열상무유한공사 대표

4. 활용 가능한 주요 인적 네트워크

NO	기관(회사,단체)명(소재지)	주요 협력 내용
1	섬서성 국제상회(CCPIT)(중국)	주 한국 대표처
2	해남성 국제상회(CCPIT)(중국)	주 한국 대표처
3	ES INTERNATIONAL CO.,LTD(한국)	'19~현 전시회, 회의, 온·오프라인 마케팅, 제품홍보
4	한중동포연합회(중국)	'22~현 회의, 커뮤니케이션, 온·오프라인 마케팅

⊙ 지원 가능 업종(세부품목)

업종명	세부품목
현지투자지원	현지투자지원
기술수출	전기전자, 섬유화공, 바이오

⊙ 지원 가능 서비스

발전		확장	
☐	수출성약 지원	☐	액셀러레이팅
☑	전시·상담회 참가 지원	☐	데이터사이언스 컨설팅
☐	물류통관 자문	☐	기술수출(제휴)
☐	출장지원	☐	글로벌 밸류체인 진출
☐	기존 거래선 관리	☐	해외투자유치
☐	현지 유통망 입점	☐	조달진출
☐	인허가 취득지원	☐	품목별타겟진출
☐	브랜드 홍보	☐	인큐베이팅 서비스
☐	프로젝트 참가	☐	현지투자지원(법인설립)
☐	IP등록	☐	법률자문
☐	현지법인 설립 지원	☐	기타( )
☐	기타( )		

⊙ 국내 중소기업에게 제공 가능한 컨설팅 지원분야 및 분야별 대표 수행실적

컨설팅 분야	주요 수행 실적(년도)	성과
바이어발굴	임실따담(영) 바이어 발굴 지원('23)	-
전시회 지원	중국(해남)국제소비재박람회 Brand K 馆홍보 및 운영	1. 상담건수(55건) / 상담액(1,819백만원) 2. 현장 총 판매액 71,772(위안) 3. 계약건수(17) / 계약추진금액(797백만원)
온라인 마케팅	2023년 중국 미디어 콘텐츠 마케팅 사업	최종 온라인 판매액 28억 원

⊙ 서비스 수행 절차 및 관리계획

1. 수행방법(세부 추진 절차)

- 온라인 마케팅 플랫폼 제작 → 홍보 → 전화 마케팅 및 미팅 → 세일즈 → 애프터 세일즈 기술 서포트 정책 수립
- 시장조사(2개월) → 바이어발굴(3개월) → 유통채널 구축(2개월) → 거래협상 및 Trial Order 계약(3개월)

2. 관리계획(고객과의 커뮤니케이션 방법, 사후관리 등)

- 서비스 내용에 따른 월별보고서 전달 → 샘플 발송 및 타겟 금액 협의 → 수출계약 체결 및 현지 통관업무 협조 → 사후관리시스템 도입으로 지속적인 수출업무 지원 (업체와 협의)

중국 ㉗ 주식회사 피닉스월드8

민간네트워크명	주식회사 피닉스월드8	대표자명	나 가 혜
본사 주소	국내 : 서울특별시 강남구 영동대로602, 6층 해외 : 상해시 연우로 118번 홍창성신센터 B301		

회사개요

설립년도	2022년	상시컨설팅인력	한국 5명, 중국 4명	전화번호	(+82) 10-7563-8773
홈페이지	-				

담 당 자	구분	성명(직책)	전화(내선)	e-mail
	국내	라가구(디렉터)	(+82) 10-7563-8773	kingjameslo007@gmail.com
	해외	qiaoweiran(CEO)	(+86) 21-5521-1157	william@ranye.tv

1. 경영현황(단위 : US$)

지표명	2021년	2022년	2023년(추정)
매출액	418,120	96,160	144,719
순이익	41,000	35,092	39,000

2. 대표자 관련분야 이력 및 경력사항

- 주식회사 피닉스월드8 대표이사
- 중화권 비즈니스 종합컨설팅 17년차
- 중국국가복건성무역협회 상무국 Senior Advisor
- 중국 신장 우루무치 조직위 한국사업부 자문위원
- Macrograph종합컨텐츠 제작사 전략기획 해외사업 디렉터
- 중국 중시홍가영화영상유한공사 전략기획실 디렉터
- 중국 호남위성TV, CJ E&M 프로듀서
- (주)톰스경영컨설팅 상해지사 책임자

3. 국내외지원조직 및 역할분담

	총괄 담당자(직위)	역할분담
본사	NAGAHYE (CEO)	종합 컨설팅, 홍보마케팅, 현지투자지원 IR 마스터플랜지원
본사	RAGAGU(디렉터)	현지 시장조사, 전략제시, 온라인 및 SNS홍보마케팅, 콘텐츠 제작
본사	MOONBANGCHAN(CTO)	종합 마케팅전략, 사업화 전략, 바이어 발굴 및 매칭, 홍보 및 광고
지사	矫伟然qiaoweiran (CEO)	현지 바이어 안정성 검토, 한 중 계약 법률검토, 수출지원 현지 홍보 마케팅 총괄 및 유통채널관리

4. 활용 가능한 주요 인적 네트워크

NO	기관(회사,단체)명(소재지)	주요 협력 내용
1	알리바바 그룹	• 중국 메이저 온라인 판매채널 입점, 현지화 홍보마케팅
2	화웨이 그룹	• 투자유치 및 협업사 검토 및 매칭
3	Honglán미디어	• 중화권 진출 명품화장품, 식품, 소비재 (프랑스, 미국, 한국)등 성공적인 온라인, SNS홍보마케팅 사례 다량 보유 • 구매전환율 높은 미디어 컨텐츠 기획제작
4	GQ차이나	• 자체 홍보플랫폼보유, 중국내 가장 영향력있는 온·오프라인 홍보 채널 중 하나, 왕홍 및 연예인, PPL지원, 브랜드콜라보매칭
5	중국 국가 복건성 상무국	• 바이어 발굴 및 매칭, 수출지원
6	상해란야전파유한공사	• 라이브 방송, 판매촉진을 위한 프로그램 개발 및 방송송출, 제품 PPL및 방송사 연결, 채널 별 상세페이지 제작
7	중국 메이저 엔터테인먼트 WAJIJIWA	• 판매채널 입점 샤우홍수, 웨이보, 빌리빌리, 틱톡 홈쇼핑 외 • 연예인 마케팅 및 브랜드 콜라보를 통한 스타제품 공동런칭
8	순풍국제 물류회사	• 물류, 통관수출입 업무수행
9	상해 농공상 마트 그룹	• 중국 전역 1,900개 이상에 마트 및 온라인 채널 입점

지원 가능 업종(세부품목)

업종명	세부품목
바이오&뷰티	일반식품, 화장품, 미용, 헬스케어, 보건제품 및 바이오 제품
문화 콘텐츠	방송,광고, 영화, 드라마, 애니, 게임,
건설, 환경, 에너지	환경친화적 제품(대기, 수처리, 폐기물), 에너지 관련 제품(전기차)
온·오프라인 홍보마케팅	홍보광고를 통한 판매 증진 및 플랫폼 입점 판매지원
시장조사. 바이어 발굴	시장조사 및 사업 솔루션제공, 진성바이어 발굴 및 계약관리

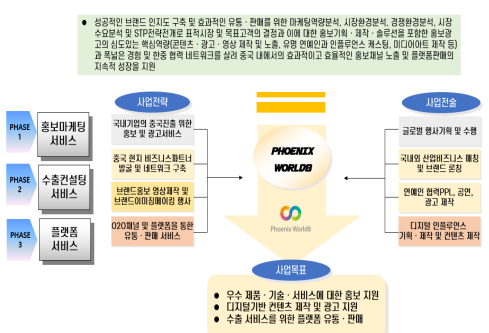
지원 가능 서비스

발전		확장	
☑	수출성약 지원	☑	액셀러레이팅
☑	전시·상담회 참가 지원	☑	데이터사이언스 컨설팅
☑	물류통관 자문	☑	기술수출(제휴)
☑	출장지원	☑	법률자문
☑	기존 거래선 관리	☑	해외투자유치
☑	현지 유통망 입점	☑	조달진출
☑	인허가 취득지원	☑	품목별타겟진출
☑	브랜드 홍보	☑	인큐베이팅 서비스
☑	프로젝트 참가	☑	법률자문

국내 중소기업에게 제공 가능한 컨설팅 지원분야 및 분야별 대표 수행실적

컨설팅 분야	주요 수행 실적(년도)	성과
수출지원/바이어발굴	B사 바이어 발굴, 사업제안서 및 계약관련 컨설팅('21)	수출액 85,000 USD
비즈니스종합컨설팅	W사 첫 중화권 진출 비즈니스를 위한 종합컨설팅 매칭된 그룹사 3사개, 중견기업 6개사('22)	수출액 164,972 USD
맞춤형 마케팅 라이브 방송	15개기업 총 36개 제품에 타오바오몰 입점 및 상세페이지제작 인플루언서 섭외 및 라이브 방송행사진행('21)	4,000만명 방송시청 초도 샘플수출
해외유통망 진출	SNS홍보마케팅, 완단몰 신제품런칭 및 마켓 테스트('21~'22)	수출액 15,378 USD
비지니스종합컨설팅 (바이어발굴투자유치)	서비스 및 기술 홍보영상제작. 사업제안서 제작 및 통번역 국내외 출장, 미팅, 계약 전반적인 컨설팅('23)	수출액 91,584 USD

서비스 수행 절차 및 관리계획



1. 수행방법(세부 추진 절차)

- 시장조사(2개월) → 바이어발굴(3개월) → 홍보 및 유통채널 구축(4개월) → 협상 및 계약 종합컨설팅(3-6개월)

2. 관리계획(고객과의 커뮤니케이션 방법, 사후관리 등)

- 서비스 내용에 따른 보고서 전달 → 샘플 발송 및 타겟 금액 협의 → 수출계약 체결 및 현지통관업무 협조 → 사후관리시스템 도입으로 지속적인 수출업무 지원 현지 주요 전시회 참여, 바이어 지속적 관리 및 현지 방문

중국 ㉘ (주)비바

민간네트워크명	(주)비바	대표자명	이 지 원
본사 주소	국내 : 상하이시 민항구 홍쉬루788 32-203 해외 : Shanghai minhangqu hongxulu788 32-203		

회사개요

설립년도	2017년	상시컨설팅인력	4명	전화번호	(+86) 186-2103-5900
홈페이지	http://www.vivacrew.net				

담 당 자	구분	성명(직책)	전화(내선)	e-mail
	국내	조현(PM)	(+86) 136-6188-7875	1283066640@qq.com
	해외	장애영(주임)	(+86) 131-6637-96505	Silvaston8@gmail.com

1. 경영현황(단위 : US$)

지표명	2021년	2022년	2023년(추정)
매출액	104,069	106,815	120,000
순이익	53,180	66,707	77,000

2. 대표자 관련분야 이력 및 경력사항

- 상하이 교통대 MBA 석사
- SK Networks 전략기획팀

3. 국내외지원조직 및 역할분담

	총괄 담당자(직위)	역할분담
본사	이지원(CEO)	영업, 전략 마케팅
본사	조현(PM)	프로젝트 운영기획, 투자유치
본사	장애영(주임)	회계관리, 총무

4. 활용 가능한 주요 인적 네트워크

NO	기관(회사,단체)명(소재지)	주요 협력 내용
1	J2K 인터내셔널	대기업 비딩, 중앙아시아, 아프리카 영사관 네트워크
2	YOUJIE(MCN)	WEIBO, TIKTOK 광고대행 공식 수권사
3	SHANGSHAN	RED BOOK, TIKTOK 광고대행 공식 수권사

지원 가능 업종(세부품목)

업종명	세부품목
생활용품	패션, 뷰티, 식품
정보통신	SW, HW, IT설비, 반도체설비
건설, 환경, 에너지	건설부자재, IT부자재

⊙ 지원 가능 서비스

발전		확장	
☑	수출성약 지원	☑	액셀러레이팅
☑	전시·상담회 참가 지원	☑	데이터사이언스 컨설팅
☐	물류통관 자문	☐	기술수출(제휴)
☑	출장지원	☐	글로벌 밸류체인 진출
☑	기존 거래선 관리	☑	해외투자유치
☑	현지 유통망 입점	☐	조달진출
☐	인허가 취득지원	☑	품목별타겟진출
☑	브랜드 홍보	☑	인큐베이팅 서비스
☐	프로젝트 참가	☑	현지투자지원(법인설립)
☑	IP등록	☐	법률자문
☐	현지법인 설립 지원	☐	기타( )
☐	기타( )		

⊙ 국내 중소기업에게 제공 가능한 컨설팅 지원분야 및 분야별 대표 수행실적

컨설팅 분야	주요 수행 실적(년도)	성과
칭다오윤방	TP운영, 바이럴마케팅	누적 PV 20만
TWOCAI	샤오홍슈 라이브 대행	동시 접속자수 400
중진공	PRE-BI 입주기업 마케팅 컨설팅	-

⊙ 서비스 수행 절차 및 관리계획

1. 수행방법(세부 추진 절차)

- IP운영기획수립 → IP등록 → 콘텐츠 제작 → 콘텐츠 릴리징 → 고객 유입분석 → 라이브 커머스, 온라인몰 개설
- 시장조사 → 바이어발굴 → 유통채널(판매수권 부여) → 거래협상 계약

2. 관리계획(고객과의 커뮤니케이션 방법, 사후관리 등)

- 업무별 담당자 배치를 통한 단계별 맞춤 지원
- 오프라인 시장개발 진행시 주별 영업파이프라인을 참여사에 보고
- 온라인몰 운영시 유입분석, 판매 분석 제공

일 본 ① (유)코아비즈

민간네트워크명	(유)코아비즈	대표자명	정 명 심
본사 주소	해외 : Takaki B/D 2F, 3-4-5, Kamiochiai Shinjuku-ku, Tokyo JAPAN, 161-0034		

○ 회사개요

설립년도	2003년	상시컨설팅인력	10명	전화번호	(+81) 3-6908-9750
홈페이지	https://www.corebiz.jp				

담 당 자	구분	성명(직책)	전화(내선)	e-mail
	국내	김은정 (팀장)	(+81) 3-6908-9750	cosmes@corebiz.jp
	해외	염승열 (전무)	(+81) 3-6908-9750	cosmes@corebiz.jp

1. 경영현황(단위 : US$)

지표명	2021년	2022년	2023년(추정)
매출액	2,100,000	2,300,000	2,600,000
순이익	650,000	550,000	580,000

2. 대표자 관련분야 이력 및 경력사항

- 한양 HYCU 졸업
- 주요경력 : 일본 코웨이 영업본부 지국장 7년 경력, 현 코아비즈 대표이사 16년

3. 국내외지원조직 및 역할분담

	총괄 담당자(직위)	역할분담
본사	정유선 (대표이사)	수출 통합 지원 및 컨설팅 판매 대행, 시장성 분석 및 조사
지사	염승열 (전무이사)	교육용 로봇/AI/IoT관련 바이어/파트너 발굴,유통망 확보, 전시회기획, 컨설팅그랜드디자인 및 관련 자료수집 및 분석 등

4. 활용 가능한 주요 인적 네트워크

NO	기관(회사,단체)명(소재지)	주요 협력 내용
1	(주)윌리치, 카탈로그하우스, QVC, 리브코퍼레이션, 베루나 등	홈쇼핑/통신 판매 마케팅 및 판매/홍보
2	Idaryogokudo, Chantilly, Arata, Katase, Ohyama, 돈키호테 등	일본 전국 유통 및 판매 지원
3	RX Japan (주)	각종 전시회 참가 및 상담회 기획/전략 지원
4	Amazon/Yahoo/Qoo10/마루이, LOFT, Makuake, OKYUHANDS 등	수출 상품 유통/판매/홍보/제안, 소비자 반응 조사
5	(사)재일본한국화장품협회	화장품 유통을 위한 전략 디자인 및 유통
6	(사)세계 해외한인무역협회	세계 각 지역 시장의 정보 공유 및 업무 협업
7	전속 앰버서더, SNS 마케팅 채널	앰버서더, 유명 인플루언서를 활용한 SNS마케팅 지원
8	(사)보행로봇협회	로봇대회 참가 및 관련 제품 홍보/마케팅 지원

○ 지원 가능 업종(세부품목)

업종명	세부품목
교육용로봇/IoT/AI/XR 디바이스	STEAM교육용 로봇/IoT/AI/XR 디바이스 및 솔루션 전반
의료기기, 전자제품, SOFC	병원납품용 의료기기 및 관련상품 전반, 전자제품, SOFC
화장품, 미용기기, 콘택트렌즈	기능성 화장품, 메이크업, 업무용 화장품, 콘택트렌즈 전반

⊙ 지원 가능 서비스

발전		확장	
☑	수출성약 지원	☑	액셀러레이팅
☑	전시·상담회 참가 지원	☐	데이터사이언스 컨설팅
☑	물류통관 자문	☑	기술수출(제휴)
☑	출장지원	☑	글로벌 밸류체인 진출
☑	기존 거래선 관리	☑	해외투자유치
☑	현지 유통망 입점	☑	조달진출
☑	인허가 취득지원	☑	품목별타겟진출
☑	브랜드 홍보	☑	인큐베이팅 서비스
☑	프로젝트 참가	☑	현지투자지원(법인설립)
☑	IP등록	☐	법률자문
☑	현지법인 설립 지원	☑	기타(STEAM교육용 로봇 시장진입지원)
☑	기타(STEAM교육용 로봇 시장진입지원)		

⊙ 국내 중소기업에게 제공 가능한 컨설팅 지원분야 및 분야별 대표 수행실적

컨설팅 분야	주요 수행 실적(년도)	성과
수출 지원	화장품 업체35개사 (OEM개발, 신규브랜드 판매중, 수출 상담회 기획)	상품 판매 홍보 진행중
품목별 타겟진출	화장품 업체24개사 등	후생성 인허가 약300건
온라인 마케팅	해외민간네크워크 활용사업	화장품 업체 35개사
IP등록 및 조사	화장품업체 (관련IP 정보조사 및 등록)	IP등록 및 조사
품목별 타겟 진출	STEAM교육용 로봇 (시장진출, 바이어/유통망 확보)	총판, 대리점 계약
브랜드 홍보	2023 원아시아 화장품 뷰티포럼 진행	포럼활동 및 비즈매칭 등
브랜드 홍보	일본 무역사절단 사업 기획 및 주관	백화점 팝업 등
전시회 참가 지원	EDIX, IREX, JASIS, EDU+, Interop Tokyo 등 진출지원	종합전시회진출, 영업지원

⊙ 서비스 수행 절차 및 관리계획

1. 수행방법(세부 추진 절차)

1) 온라인 마케팅 플랫폼 제작 : 사이트 디자인 및 개발/도메인확보/상품 번역/상품 등록 및 판매 대행
2) IP등록 : 유사IP현황조사 및 진행 전략 제시, IP등록 및 관련 정보 조사
3) 수입품목 판매 대행, 거래처 소개/발굴 : 기존 유통망을 이용한 유통, 일본 대형유통망의 영업 및 중개, 온라인의 B2B, B2C 연계 판매, 영업활동, 제안서 작성 및 계약서 체결, 계약 후 사후 관리
4) 지사 설립 지원 : 법인(지사) 설립 전반 행정지원 및 대행, 사무실 확보 및 계약
5) 수출입 절차 대응 : 지원가능업종의 일본 진출을 위한 인/허가 대행/관련 정보조사/수집/유통
6) 사후 관리 : 기존 상품의 일본 시장 프로모션 및 리뉴얼 제안, 신제품 제안 및 영업/발굴
7) 화장품관련 후생성 허가지원 : 화장품 유통을 위한 일본 후생성 허가 지원 및 성분조사
8) STEAM교육용로봇/IoT/AI/XR 관련 디바이스 : STEAM교육용로봇/IoT/AI/XR 디바이스 유통지원, 교육용 교재 검수 및 일문 번역, 카탈로그 제작, 전시회 영업지원, 대회참가 협상 등.

2. 관리계획(고객과의 커뮤니케이션 방법, 사후관리 등)

1. 수출 지원 컨설팅 : 수출지원 컨설팅 그랜드 디자인을 지원 합니다.
2. IP등록 : 유사IP현황 조사와 함께 IP전략을 지원 합니다.
3. 대형 유통망의 유통 지원 : 수출 품목을 대상으로 유통망 진출을 지원 합니다.
4. OEM/ODM 수주 대행 : 수출 품목을 대상으로 OEM/ODM 영업을 지원 합니다.
5. 홍보 및 마케팅 지원 : 브랜드 홍보 및 마케팅을 지원 합니다.
   STEAM교육용 로봇 관련 제품은 대회참가 협상 및 유통망 진출을 지원 합니다.
6. 사후 관리 : 기존 상품의 거래처 관리 및 신제품 제안, 신규 거래처 발굴을 지원 합니다.

일 본 ② (주)한일정보무역

민간네트워크명	(주)한일정보무역	대표자명	정 재 호
본사 주소	국내 : 경기도 시흥시 마유로 226, 에이동 1026호(정왕동) 해외 : 403 Plaza Shindaizu Bldg. 2-1-8 Okubo, Shinju-Ku,Tokyo, 169-0072, JAPAN		

◎ 회사개요

설립년도	2011년	상시컨설팅인력	6명	전화번호	(+81) 3-5292-5457
홈페이지	http://www.k-jit.com				
담 당 자	구분	성명(직책)	전화(내선)	e-mail	
	국내	노팔환(부장)	(H.P)(+82)70-4065-5457	since20091105@gmail.com	
	해외	김주희(실장)	(+82)70-4065-5457(LG) (+82)70-4068-6381(LG)	clubhula@hotmail.com	

1. 경영현황(단위 : US$)

지표명	2021년	2022년	2023년(추정)
매출액	993,359.93	603,277.01	609,792.75
순이익	382,634.37	447,209.37	440,093.59

2. 대표자 관련분야 이력 및 경력사항

- '01년02월 동경외국어대학 국제경영과 졸업
- '03년05월 주)유니온양행 영업부장(영업, 관리)
- '05년07월 주) 제이아이엔 총괄본부장(웹에이전시)
- '09년11월 주식회사 KJIT CO,.LTD. 일본법인 대표이사
- '10년02월 재일본 대한민국민단 아다치지부 대의원
- '12년06월 세계한인무역협회 동경지회 이사
- '13년04월 K-MOVE 멘토 산업인력관리공단
- '16년02월 세계한인무역협회 동경지회 부이사장
- '16년01월 주빌리트레이드 설립 (한국)
- '17년04월 KEITI (한국환경산업기술원) 해외진출자문위원
- '22년11월 세계한인무역협회 동경지회 부회장

3. 국내외지원조직 및 역할분담

	총괄 담당자(직위)	역할분담
본사	정재호(대표)	전문무역상사, IT솔루션, 금속가공/부품무역
본사	김주희(실장)	수출전략수립, 수출컨설팅 및 프로젝트 기획

4. 활용 가능한 주요 인적 네트워크

NO	기관(회사,단체)명(소재지)	주요 협력 내용
1	오사카국제경제진흥센터(오사카)	기업안내, 웹페이지 홍보
2	일간공업신문사(동경)	기업안내, 홍보책자, 웹페이지 홍보
3	동경,오사카, 고베상공회의소	기업안내, 웹페이지 홍보
4	오사카산업진흥기구(오사카)	기업안내, 바이어매칭, 해외비즈니스 서포트

◎ 지원 가능 업종(세부품목)

업종명	세부품목
기계/부품/선박	발전기, 산업용모터, 축전지, 성형기, 파쇄기, 공작기계, 선박부품, 기계가공, 금형, 용접, 도장, 산업용로봇, 제철소주조소재/부품 등
화성품(化成品)/제약/바이오	화학수지(마스터배치), 각종 화공약품, 시약, 화장품 소재/원료, 파인케미컬, 유산균, API 등
정보통신/IT솔루션	통신산업, 5G장비개발관련, 정보통신관련제품, 정보암호화, ERP, CRM, 콜센터 솔루션, SW, 시각장애인용태블릿 및 워치 등
건설/친환경/재생에너지	환경기계, 내/외장재, 바닥재, 환경산업용필터, PV /EV /태양광 발전시스템(풍력, 수력발전), PV클리너, 태양광모듈, LED발전패널, 2차전지, LED제품, 농업용필름, 유압 실린더, 기능성섬유 등
주방기기	업무용 냉장고, 냉동고, 세척기, 제빙기, 빙삭기 등
생활용품, 잡화	Gift 상품, 기획상품, 일용품, 잡화 등
건강/미용/헬스	식음료, 건강식품, 미용/헬스/의료기기(등록), 기능성화장품, 유산 원재료, 소재 등

⊙ 지원 가능 서비스

발전		확장	
☑	수출성약 지원	☐	액셀러레이팅
☑	전시·상담회 참가 지원	☐	데이터사이언스 컨설팅
☑	물류통관 자문	☐	기술수출(제휴)
☑	출장지원	☐	글로벌 밸류체인 진출
☑	기존 거래선 관리	☑	해외투자유치
☑	현지 유통망 입점	☑	조달진출
☑	인허가 취득지원	☑	품목별타겟진출
☑	브랜드 홍보	☐	인큐베이팅 서비스
☑	프로젝트 참가	☐	현지투자지원(법인설립)
☐	IP등록	☐	법률자문
☑	현지법인 설립 지원	☐	기타( )
☐	기타( )		

⊙ 국내 중소기업에게 제공 가능한 컨설팅 지원분야 및 분야별 대표 수행실적

컨설팅 분야	주요 수행 실적(년도)	성과
무역사절단	전남일본무역사절단, 충북일본무역사절단, 인천일본무역사절단, 경기도일본무역사절단 등 ('16~'23)	도쿄, 오사카 바이어 발굴, 신규거래선발굴
바이어초청 사업	IT,LED, 시니어용품, 금형,식품, 화장품,생활잡화, 스포츠,식품, 의약품 분야의 바이어발굴 및 초청 상담회 다수 ('16~'23)	신규거래선발굴 샘플오더
바이어1:1매칭	자동차부품업체 D사, 스포츠웨어 Y사, 플라스틱 제조 업체 I사, 화장품 제조 B사 잠재 바이어발굴 및 1:1 방문 상담 지원 ('21~'24)	신규거래선발굴, 샘플오더
전시회 바이어 사전매칭/지원	일본오토모티브쇼 ('16~'24) PVEXPO(신재생에너지, 태양광발전) ('16~'24) GIFTSHOW(기프트용품, 잡화) ('16~'23)	바이어발굴, 행사상담매칭
시장조사	일본조달시장, 금형, 자동차부품, 솔루션, 농업기계, 의료, 산업기계, 태양광, 건축용품, 화장품 등 ('17~'23)	전략수립, 바이어발굴
수출컨설팅	캠핑용품, 보안솔루션, 건축용품, 선박부품, 김 등 다수	판로개척, 신규거래선발굴 현지어홍보자료

⊙ 서비스 수행 절차 및 관리계획

1. 수행방법(세부 추진 절차)

1. 사전준비	• 제품파악 및 기업 방문상담	2. 자료작성	• 현지어 자료제작 및 현지인번역검수
3. 시장조사	• 산업동향, 유통구조 분석 • 경쟁업체, 수요분석	4. 제품현지화	• 제품 및 기술 현지화 • 테스팅오더, 수입가/유통가격 설정
5. 전략수립	• SWOT분석, 유통채널구축	6. 바이어발굴	• TM리스트 구축, 온·오프라인 홍보
7. 수출지원	• 계약서 검토, 계약체결지원	8. 사후관리	• 네트워크 안내, 수출애로사항 지원

2. 관리계획(고객과의 커뮤니케이션 방법, 사후관리 등)

- 월간보고서 ▶ 바이어리스트구축 및 바이어 인터뷰 내용 전달
- 전략회의 ▶ 기업별 전담인력 배치, 월1회 컨설팅 진행상황 보고, 기업 요구사항 확인
- 사후관리 ▶ 수출업무지원, 신규네트워크에 업체안내 등 추가적인 마케팅 지원(별도 협의)

일 본 ③ (주)해피식품

민간네트워크명	(주)해피식품	대표자명	진 영 섭
본사 주소	국내 : 서울특별시 종로구 인사동 43번지 대일빌딩 1208호 해외 : Houseidou 303, 1 Chome-16-15, Okubo, Shinjuku City, Tokyo,		

○ 회사개요

설립년도	1997년	상시컨설팅인력	11명	전화번호	(+81) 3-5148-7266
홈페이지	http://www.kankoku.co.jp				
담 당 자	구분	성명(직책)	전화(내선)	e-mail	
	국내	강진우	(+82) 70-7124-0012	kjw@kankoku.co.jp	
	해외	이우상	(+81) 3-5148-7266	lws@global-road.co.jp	

1. 경영현황(단위 : US$)

지표명	2021년	2022년	2023년(추정)
매출액	14,665,470	20,786,164.30	2,459,706,091
순이익	144,137	265,093	306,404

2. 대표자 관련분야 이력 및 경력사항

• 일본 코쿠시간 대학교 정경학부 학사(1994), 주식회사 해피식품(구, 해피통신) 설립(1997), (사)세계한인무역협회 동경지회 회장역임(2007), 일본 일한월드센터 설립(2010), World-OKTA 전시위원장(2013)

3. 국내외지원조직 및 역할분담

	총괄 담당자(직위)	역할분담
본사	이우상(과장)	사업총괄
지사	강진우(주임)	바이어 및 기술파트너 발굴, 조달시장 컨설팅 대행 판매

4. 활용 가능한 주요 인적 네트워크

NO	기관(회사, 단체)명(소재지)	주요 협력 내용
1	신일본슈퍼마켓협회	일본 전역의 1,000여개사의 회원사를 두고 있는 일본 최대의 식품유통 네트워크
2	(사)일한산업지원협력재단(일본)	www.jk-bic.jp의 홈페이지에 한국 중소기업을 등록하여 일본바이어들이 자유롭게 검색을 할 수 있음
3	일본전시회협회	일본내 각종 전시회관련 회원사로 구성된 최대 네트워크
4	동경상공회의소	동경상공회의소의 회원사로 가입되어 활동 중
5	일반사단법인 경영혁신협회	일본 중견그룹 네트워크 회원사 가입

○ 지원 가능 업종(세부품목)

업종명	세부품목
식품	가공식품전반, 음료, 주류, 냉동식품
생활잡화	칫솔, 뚝배기, 양은냄비, 고기불판 등

⊙ 지원 가능 서비스

발전		확장	
☑	수출성약 지원	☐	액셀러레이팅
☑	전시·상담회 참가 지원	☐	데이터사이언스 컨설팅
☑	물류통관 자문	☐	기술수출(제휴)
☑	출장지원	☐	글로벌 밸류체인 진출
☐	기존 거래선 관리	☐	해외투자유치
☑	현지 유통망 입점	☑	조달진출
☑	인허가 취득지원	☑	품목별타겟진출
☐	브랜드 홍보	☐	인큐베이팅 서비스
☐	프로젝트 참가	☑	현지투자지원(법인설립)
☐	IP등록	☑	법률자문
☑	현지법인 설립 지원	☐	기타( )
☐	기타( )		

⊙ 국내 중소기업에게 제공 가능한 컨설팅 지원분야 및 분야별 대표 수행실적

컨설팅 분야	주요 수행 실적(년도)	성과
시장조사	전북경제통상진흥원 2021마이오피스 지원사업	시장조를 통한 현지 시장 진출 정보 제공
판촉사업	제주경제동상진흥원 제주 상품 판촉사업('22)	수출실적 약$13,000
판촉사업	경북통상주식회사 경북 상품 판촉사업('23)	수출실적 약$111,600
판촉사업	한국수협중앙회 수산제품 판촉사업('23)	수출실적 약$161,500
판촉사업	(주)예맛상사 김 제품 판촉사업('23)	수출실적 약$120,000
판촉사업	세계김치연구소 판촉사업('23)	수출실적 약$18,000
판촉사업	전북경제진흥원 판촉사업('23)	수출실적 약$17,000

⊙ 서비스 수행 절차 및 관리계획

1. 수행방법(세부 추진 절차)

- '일한월드센터' → 지휘본부. 다년간의 축적된 데이터 베이스 및 온라인마케팅 활용
- '한국우수상품전시관' → 상설 전시되어 있는 업체의 샘플을 활용하여 바이어와 심도 있는 미팅이 가능
- '수출 상담회' → 상시로 업체와 바이어 간 미팅 및 의견 교환이 가능
- 확보 중인유통 네트워크를 통하여 일본 진출 서포트 가능 → 당사와 거래중의 대형 유통망 진출 가능

2. 관리계획(고객과의 커뮤니케이션 방법, 사후관리 등)

- 업체 물품의 상세 파악을 통한 수출 전략 수립 → 활동내용에 대한 월별 보고서 제출 → 수출계약체결 및 현지통관업무 수행 → 상담회, 지속적인 바이어상담 등을 통한 사후관리 시스템 활용(업체와 협의)

일 본 ④ 한국기술벤처재단

민간네트워크명	한국기술벤처재단	대표자명	김 현 종
본사 주소	국내 : 서울특별시 성북구 화랑로 14길5 KIST H-2 해외 : Machine Industry, 3-5-8, Shiba-Koen, Minato-Ku, Tokyo, Japan		

회사개요

설립년도	2001년	상시컨설팅인력	4명	전화번호	(+82) 2-958-6699
홈페이지	www.ktvf.or.kr				
담 당 자	구분	성명(직책)	전화(내선)	e-mail	
	국내	김현종(실장)	(+82) 2-958-6699	gugu@kist.re.kr	
	해외	한신(부소장)	(+81) 3-3436-1396	han@ktvfjp.com	

1. 경영현황(단위 : US$)

지표명	2021년	2022년	2023년(추정)
매출액	2,500,000	2,900,000	11,000,000
순이익	130,000	270,000	181,000

2. 대표자 관련분야 이력 및 경력사항

- 한국과학기술연구원 선임기술원
- 한국기술벤처재단 정책사업실 실장, 동경사무소장
- 경희대학교 및 동덕여자대학교 겸임 교원

3. 국내외지원조직 및 역할분담

	총괄 담당자(직위)	역할분담
본사	김현종(실장)	중소벤처기업 수출마케팅 지원(21년)
지사	한신(부소장)	중소벤처기업 수출마케팅 지원(19년)
지사	오원준(연구원)	중소벤처기업 수출마케팅 지원(3년)
지사	송우현(연구원)	중소벤처기업 수출마케팅 지원(2년)

4. 활용 가능한 주요 인적 네트워크

NO	기관(회사,단체)명(소재지)	주요 협력 내용
1	기계진흥협회, 전국이노베이션추진기관네트워크, 가와사키시산업진흥재단, 치바시산업진흥재단 등 32개 기관(일본)	한일 기업 바이어 발굴 및 매칭 지원
2	일본전략투자, 토후쿠이노베이션캐피탈(주), SBI인베스트먼트(주) 등 4개 기관(일본)	일본 투자 유치 지원

지원 가능 업종(세부품목)

업종명	세부품목
바이오 의료	진단기술 및 기타 의료분야
전기전자	LED조명
환경에너지	탄소중립 친환경

⊙ 지원 가능 서비스

발전		확장	
☑	수출성약 지원	☐	액셀러레이팅
☑	전시·상담회 참가 지원	☐	데이터사이언스 컨설팅
☐	물류통관 자문	☑	기술수출(제휴)
☐	출장지원	☑	글로벌 밸류체인 진출
☐	기존 거래선 관리	☑	해외투자유치
☐	현지 유통망 입점	☑	조달진출
☑	인허가 취득지원	☐	품목별타겟진출
☐	브랜드 홍보	☑	인큐베이팅 서비스
☐	프로젝트 참가	☑	현지투자지원(법인설립)
☐	IP등록	☐	법률자문
☑	현지법인 설립 지원	☐	기타( )
☑	기타(바이어 발굴 및 시장조사)		

⊙ 국내 중소기업에게 제공 가능한 컨설팅 지원분야 및 분야별 대표 수행실적

컨설팅 분야	주요 수행 실적(년도)	성과
대일진출지원, 바이어 발굴 매칭 지원 등	일본기업과 제품수출 위한 바이어 매칭지원('21)	NDA체결
대일진출지원, 바이어 발굴 매칭 지원 등	국내기업의 일본시장 진출 지원('22)	수출실적 $5,100,000
대일진출지원, 바이어 발굴 매칭 지원 등	국내기업의 일본시장 진출 지원('23)	수출실적 $1,700,000
대일진출지원, 바이어 발굴 매칭 지원 등	일본기업과 제품수출 위한 바이어 매칭지원('23)	NDA체결
대일진출지원, 바이어 발굴 매칭 지원 등	일본 medtec 전시회 및 수출상담회 지원('23)	-

⊙ 서비스 수행 절차 및 관리계획

1. 수행방법(세부 추진 절차)

- 시장조사, 바이어 발굴, 수출성약지원 등
  국내기술발굴 → 최종선정된 기업과 자문계약체결 → 현지수출지원 실시 → 후속조치 및 계약협상 지원
- 기술제휴 및 거래컨설팅
  국내기업발굴 → 최종선정된 기업과 자문계약체결 → 일본기술발굴 → 상호연계지원 → 후속지원
- 인큐베이팅 서비스
  국내기업발굴 → 최종선정된 기업과 자문계약체결 → 현지창업 및 투자지원 → 후속지원
- 해외VC연계지원, 현지네트워크 구축 및 액셀러레이팅 서비스
  국내기업발굴 → 최종선정된 기업과 자문계약체결 → 현지 네트워크 구축 및 액셀러레이팅 서비스 → 후속지원

2. 관리계획(고객과의 커뮤니케이션 방법, 사후관리 등)

- 기업별 담당코디네이터 지정 → 시장조사 및 현지 바이어 발굴 지원에 따른 상시적 협의(현지협력기관 및 네트워크 활용) → 샘플 발송 및 계약 협의 지원(현지법인설립 및 투자유치지원) → 수출계약 체결 및 현지 통관업무 협조(사업화 지원 및 액셀러레이팅 프로그램 지원) → 사후관리시스템 도입으로 지속적인 업무 지원

일본 ⑤ CIG CO. LTD.

민간네트워크명	CIG CO. LTD.	대표자명	최 종 태
본사 주소	국내 : 서울시 구로구 디지털로30길 28, 마리오타워 819-2호 해외 : Tokyo, Shinjuku-ku, Hyakunin-cho, 1-23-6, KM BL 3F		

회사개요

설립년도	2006년	상시컨설팅인력	4명(비상근 2명)	전화번호	(+81) 3-4500-9998
홈페이지	http://choigo.co.jp/				
담 당 자	구분	성명(직책)	전화(내선)	e-mail	
	국내	최진형(팀장)	(+82) 2-6749-1224	cjh.cig@gmail.com	
	해외	장용수(소장)	(+81) 3-4500-9998	jys.cig@gmail.com	

1. 경영현황(단위 : US$)

지표명	2021년	2022년	2023년(추정)
매출액	160,000	180,000	200,000
순이익	1,000	1,200	1,600

2. 대표자 관련분야 이력 및 경력사항

- 2009.12 세계해외한인무역협회(OKTA) 동경지회 부사무국장 임명
- 2011.04 고용노동부 노사협력증진 표창
- 2015.04 중소기업유통센터 마케팅지원사업 전문 선정위원 위촉
- 2015.12 현재 한국법인 주식회사 씨아이지코리아 이사
- 2016.12 (사)벤처기업협회 벤처최고경영자과정 수료
- 2017.04 한국생산성본부 일본지역 해외시장조사 전문가과정 수료
- 2017.09 (재)한일산업기술협력재단 한일산업교류협력상 수상
- 2017.11 세계한인벤처네트워크(INKE) 일본 요코하마지부 의장 임명
- 2019.11 현재 베트남법인 VNC Trading Service Co., Ltd. 이사

3. 국내외지원조직 및 역할분담

	총괄 담당자(직위)	역할분담
본사	최종태(대표)	그룹사업총괄
본사	장용수(소장)	일본사업 총괄 / 바이어섭외 및 관리
본사	카네다 요시야(부장)	일본사업 바이어 섭외, 영업
본사	후지이 타케시(고문)	일본사업 바이어 섭외, 영업
본사	김형민(팀장)	일본사업 온라인 사업 총괄
지사	최진형(팀장)	한국 법인 총괄

4. 활용 가능한 주요 인적 네트워크

NO	기관(회사,단체)명(소재지)	주요 협력 내용
1	경영수법개선연구회	비즈니스 매칭, 바이어 섭외
2	일한산업기술협력재단	비즈니스 매칭, 기술 협력
3	세계한인무역협회동경지부	해외지사화사업 운영
4	세계한인벤처네트워크(INKE)	해외 마케팅, 국내 우수업체 발굴
5	(사)신주쿠상인연합회	제품 홍보 및 프로모션

지원 가능 업종(세부품목)

업종명	세부품목
생활용품	아이디어상품, 생활잡화, 간호용품 등
식품, 이미용 관련 제품	가공식품, 화장품, 미용기기 등
정보통신	운영프로그램, IOT, 설비프로그램 등
전기전자	전기전자 부품, 기기 등

지원 가능 서비스

발전		확장	
☑	수출성약 지원	☐	액셀러레이팅
☑	전시·상담회 참가 지원	☐	데이터사이언스 컨설팅
☐	물류통관 자문	☐	기술수출(제휴)
☑	출장지원	☐	글로벌 밸류체인 진출
☑	기존 거래선 관리	☐	해외투자유치
☑	현지 유통망 입점	☑	조달진출
☑	인허가 취득지원	☐	품목별타겟진출
☐	브랜드 홍보	☐	인큐베이팅 서비스
☐	프로젝트 참가	☐	현지투자지원(법인설립)
☐	IP등록	☐	법률자문
☐	현지법인 설립 지원	☐	기타( )
☐	기타( )		

국내 중소기업에게 제공 가능한 컨설팅 지원분야 및 분야별 대표 수행실적

컨설팅 분야	주요 수행 실적(년도)	성과
바이어섭외	업체별 바이어 섭외 및 비즈니스 미팅 지원('15~)	연간 10개사 이상
전시회 지원	해외 전시회 참가 기업 지원('15~)	연간 4회 이상
온라인 마케팅	온라인 마켓 라쿠텐 매장 운영('17~) 크라우드펀딩 마쿠아케 경험 다수('19~)	제품 입점, 수출실적 달성
해외법인설립	해외법인설립 지원('19~)	해외 법인 설립 완료
시장조사·정보제공	지자체 / 협단체 의뢰 해외시장조사('15~)	연간 5회 이상

서비스 수행 절차 및 관리계획

1. 수행방법(세부 추진 절차)

- 시장조사
  1) 정보수집(시장현황 기초조사, 구체적 조사방법 결정, 조사보고서 구성)
  2) 심층 및 현지조사(품목별 현황에 대한 심층조사, 현지 방문을 통한 추가조사)
  3) 정보분석 및 결론도출(수출증대방안 도출, 전문가 자문)
- 바이어 발굴
  1) 참여기업 개별 수요파악(요청사항 및 상담희망 바이어 유형 등)
  2) 참여기업 정보 현지화(제품정보 현지어 번역 및 바이어 섭외에 활용)
  3) 바이어 접촉(현지 법인 및 지사를 통한 유무선 직접 컨택)
  4) 바이어리스트 제공(바이어사 회사명, 사업형태, 담당자, 이메일, 주소 등 기재)
- 현지 영업지원
  1) 참여기업 자료취합 및 분석(바이어 DB 확인 및 취합)
  2) 전달자료 제작 및 바이어 컨택(상품규격서 제작 및 바이어 관심도에 따라 세부자료 전달)
  3) 방문상담 진행(현지 출장 시 사전 매칭스케줄에 맞춰 바이어 회사 또는 공장 방문 및 상담실시)
  4) 상담일지 작성(효율적인 사후관리 진행, 거래유망 내용은 지속적으로 진행상황 추적)

2. 관리계획(고객과의 커뮤니케이션 방법, 사후관리 등)

기간	지원내용
종료 후 2주차	- 바이어 대상 감사 및 안부메일 발송 지원 / 만족도 파악 및 의견 수렴
종료 후 4주차	- 참여기업별 전담인력 배정 및 지속적 관리 실시 - 판매우수제품 및 향후 수요기대제품 대상 B2B 추가 연계 지원 - 참여기업에 대한 이메일 및 TM을 통해 지원필요사항 파악
종료 후 8주차	- 참여기업과 바이어 간 진행사항에 대한 지원업무 수행 - 실제 수출계약 성사 시 관련업무 지원(계약, 대금결제, 물류, 샘플수취 등)

일본 ⑥ (주)신비재팬

민간네트워크명	(주)신비재팬	대표자명	심 재 철
본사 주소	국내 : 서울시 마포구 아현동 437-3 B9-6 해외 : 4-13-4, Honjo, Sumida-ku, Tokyo, JAPAN		

회사개요

설립년도	1995년	상시컨설팅인력	5명	전화번호	(+81) 3-6424-5304
홈페이지	http://shinbee-japan.com/				

담 당 자	구분	성명(직책)	전화(내선)	e-mail
	국내	김해영(이사)	(+82) 70-4068-8680	kim@shinbee-japan.com
	해외	김숙영(이사)	(+82) 2-392-9656	sigon58@naver.com

1. 경영현황(단위 : US$)

지표명	2020년	2021년	2022년
매출액	5,300,000	7,000,000	6,100,000
순이익	4,100	68,000	14,000

2. 대표자 관련분야 이력 및 경력사항

- 한국외국어대학교 무역학과 졸업
- 일본 立教大学(릿쿄대학)경제학 대학원 석사과정 졸업
- 현 주식회사 신비재팬 대표 (28년)

3. 국내외지원조직 및 역할분담

	총괄 담당자(직위)	역할분담
본사	김혜영(이사)	바이어 발굴 및 대형유통망 제안, 전반적 컨설팅 판매
지사	김숙영(이사)	시장성 분석, 판매 전략 제시, 수출통합 지원

4. 활용 가능한 주요 인적 네트워크

NO	기관(회사, 단체)명(소재지)	주요 협력 내용
1	일본무역진흥기구(JETRO)	세계 각 지역 시장의 정보 공유 및 업무 협업
2	세계한인무역협회 동경지회	화장품 및 의약품의 수출, 수입, 제조에 필요한 정보를 제공
3	일본화장품공업협회(동경)	수출입 업무 지원, 정보공유, 상담회 개최
4	일본상공회의소(동경상공회의소)	일본 홈쇼핑 회사 전반
5	홈쇼핑(샵채널/QVC/Ntv/TVAsahi)	일본 셀렉트샵, 드럭스토어, 양판점
6	유통벤더(이다, 파르타크, 아라타)	* 전국구 H&B 유통밴더를 통한 판매
7	온라인 홍보 채널	* 일본 유명 인플루언서를 기용한 다각적 홍보 * 팝업 스토어 및 단기 매스컴 홍보
8	온라인 유통 벤더	아마존 재팬의 공식 벤더사
9	일본 주요 백화점	미츠코시, 이세탄, 다이마루, 도큐, 한큐우메다, 파르코, 오다큐, 마루이 백화점

⊙ 지원 가능 업종(세부품목)

업종명	세부품목
화장품 및 미용기기	일반 화장품 전반, 전문피부샵 등의 소모품, 이미용기기
일반 소비재	어린이용품, 잡화, 문방구, 완구, 의류, 주방용품
건강관련 제품	각종 건강유지기기, 음료, 위생용품

⊙ 지원 가능 서비스

발전		확장	
☑	수출성약 지원	☐	액셀러레이팅
☑	전시·상담회 참가 지원	☐	데이터사이언스 컨설팅
☑	물류통관 자문	☐	기술수출(제휴)
☑	출장지원	☑	글로벌 밸류체인 진출
☐	기존 거래선 관리	☐	해외투자유치
☑	현지 유통망 입점	☑	조달진출
☑	인허가 취득지원	☐	품목별타겟진출
☑	브랜드 홍보	☐	인큐베이팅 서비스
☑	프로젝트 참가	☐	현지투자지원(법인설립)
☑	IP등록	☐	법률자문
☑	현지법인 설립 지원	☐	기타( )
☐	기타( )		

⊙ 국내 중소기업에게 제공 가능한 컨설팅 지원분야 및 분야별 대표 수행실적

컨설팅 분야	주요 수행 실적(년도)	성과
시장조사 정보제공	현지 시장 브랜드 런칭, 디자인 및 홍보 컨설팅	화장품업체 5사('20~'21년) 잡화 1사('20년)
유통망 판로개척	일본, 캐나다 현지유통망에 제품소개 및 판매처확대 각 글로벌 판매사이트 전용 OEM 개발	전문 벤더사를 통한 제품 판매, 대형유통망, 온라인 사이트, 전문 양판점
전시회지원 팝업스토어	잡화, 스포츠용품, 미용제품, 가전제품 및 전시회 단독부스 개설	기프트쇼, 뷰티월드재팬 출전, 대형 백화점 팝업스토어 개최
현지시장 유통중개	마녀공장, 언리시아, 디어달리아, 네이밍 MERZY, moonshot, 애즈이즈투비 등	셀렉트샵, 드럭스토어등 현지 유통망 전개
온라인 홍보 마케팅	1. 자사사이트 및 전문 온라인 유통 밴더사 활용 거래 2. SNS 및 파워블로거, 메일매거진을 통한 상품홍보	아마존재팬, 라쿠텐, 야후재팬, 홈쇼핑 등
수출상담회 바이어초청	바이어 초청, 바이어 세분화, 리스트 발굴, 초청장 발송, 사후관리, 물류지원, 마케팅 지원	대전·충남 수출상담회 대구부품소재상담회, 대전시, 성남시 소비재 상담회

⊙ 서비스 수행 절차 및 관리계획

1. 수행방법(세부 추진 절차)

1) 판매 대행 및 거래처 소개
   - 기존 유통망 활용 및 일본 대형유통망의 영업 및 중개(기정서, 전시대 등 구체적 자료 협력 개발)
   - 제안서 작성 및 계약서 체결
   - 온라인의 B2B, B2C 연계용 신제품 홍보 및 기존 제품의 디자인 지원
2) 수입 절차 대응
   - 화장품 및 식품, 전자제품 등의 일본 수입을 위한 인·허가 대행
3) 유통 및 결제대행
   - 창고 및 일본 국내 물류 지원
4) 지속적인 관리
   - 기존 상품의 프로모션 및 리뉴얼 제안, 신제품 안내 및 영업

2. 관리계획(고객과의 커뮤니케이션 방법, 사후관리 등)

- 시장조사 → 월별/주간 보고서 전달 → 납품금액 협의 → 수출계약 체결 및 현지 통관업무 협조 → 사후관리시스템 도입으로 지속적인 수출업무 지원

일본 ⑦ Form Co.,Ltd.

민간네트워크명	Form Co.,Ltd.	대표자명	마츠모토 타모츠
본사 주소	국내 : 치바현 치바시 미하마구 나카세2-6-1 WBG Marive East빌딩 20층 해외 : 20F WBG Marive East, 2-6-1 Nakase, Mihama-ku, Chiba, Japan 261-7120		

⊙ 회사개요

설립년도	1984년	상시컨설팅인력	20명	전화번호	(+81) 4-3306-1511
홈페이지	http://form.co.jp				
담 당 자	구분	성명(직책)	전화(내선)	e-mail	
	해외	심숙희(이사)	(+81) 4-3306-1511	s.shim@form.co.jp	

1. 경영현황(단위 : 만¥)

지표명	2021년	2022년	2023년(추정)
매출액	22,041	34,000	36,000
순이익	973	1,280	1,471

2. 대표자 관련분야 이력 및 경력사항

- 동북공업대학교 공업의장학 학사
- 현 일본대학 예술학부디자인학과 비상근 교수
- 현 일본인더스트리얼디자인협회 이사
- 현 인더스트리얼디자인 컨설팅 회사 대표(40년)

3. 국내외지원조직 및 역할분담

	총괄 담당자(직위)	역할분담
본사	오카다 료우 심숙희	인더스트리얼디자인/시장조사/설계 현지진단/시장조사/사업화/마케팅지원

4. 활용 가능한 주요 인적 네트워크

NO	기관(회사,단체)명(소재지)	주요 협력 내용
1	일본인더스트리얼디자인협회	산업디자인 제품설계 자문 및 사회과제연구, 소재가공연구, 사업화단계 연구
2	일반재단법인 첨단로봇틱스재단	드론을 비롯한 로봇공학 전문가들의 제품 개선 지원 제공
3	요코하마시 리하빌리티센터	재활간호 제품 전문가의 제품 개선 지원
4	자사보유 인터넷쇼핑몰 (일본)	현지 소비자 대상 제품 테스트 진행가능

⊙ 지원 가능 업종(세부품목)

업종명	세부품목
생활용품	주방용품(밀폐용기, 정수기, T형 필러, 도시락, 텀블러 등), 어린이용품(유모차, 수유기, 장난감 등), PET용품, 사무용품(스테이플러, 기타 사무 액세서리 등), 주택설비기기(방재배터리, 화장실 터치패널 등), 핸드폰(화면소재개발, 신제품트렌드 제안)등
의료기기	간호, 복지관련 보조기기 및 수술실 보조장치, 진단검사기기 등
정보통신(SW)	웨어러블디바이스, CCTV, 시스템 탑재헬멧 등

⊙ 지원 가능 서비스

발전		확장	
☑	수출성약 지원	☑	액셀러레이팅
☑	전시·상담회 참가 지원	☐	데이터사이언스 컨설팅
☐	물류통관 자문	☐	기술수출(제휴)
☐	출장지원	☐	글로벌 밸류체인 진출
☐	기존 거래선 관리	☐	해외투자유치
☐	현지 유통망 입점	☐	조달진출
☑	인허가 취득지원	☐	품목별타겟진출
☑	브랜드 홍보	☐	인큐베이팅 서비스
☐	프로젝트 참가	☐	현지투자지원(법인설립)
☐	IP등록	☐	법률자문
☐	현지법인 설립 지원	☑	기타(신제품개발제안, 컨설팅)
☑	기타(마케팅툴제작)		

⊙ 국내 중소기업에게 제공 가능한 컨설팅 지원분야 및 분야별 대표 수행실적

컨설팅 분야	주요 수행 실적(년도)	성과
액셀러레이팅	CPC시장조사, 유저테스트, 제품현지화멘토링('21)	일본진출규격에 필요한 안정성, 기능확보
액셀러레이팅	BLI제품 현지화멘토링('21)	일본 수출 358.9% 증가 매출이익증가 : 274%흑자전환
액셀러레이팅	medicore시장조사, 제품 현지화멘토링('21)	제품디자인개선
액셀러레이팅	LINKFLOW현지인증테스트업무대행('22)	일본현지인증테스트실시
수출지원	MBRAIN현지마케팅세일즈활동 – 영상제작('22)	마케팅홍보영상제작지원

⊙ 서비스 수행 절차 및 관리계획

1. 수행방법(세부 추진 절차)

- 현지 맞춤형 제품 디자인 개선 : 현지 사용자의 구매 결정 요인 및 사용감, 주거-시설 환경에 대한 기존 제품의 문제점 파악 → 구체적인 개선 디자인 제안(일본 현지 진출, 사업화를 고려한 제안안 제시) → 시제품 제작
- 브랜드 홍보/전시-상담회 참가 지원 : 기존 제품의 현지 맞춤형 브랜딩 → 영업 툴(홈페이지, 제품영상, 카탈로그 등)및 전시회 부스 디자인 제안 → 제작
- 인허가 취득 지원 : 통신기능을 가진 제품 평가 계획, TELEC 등 인증시험 계획 → 실시

2. 관리계획(고객과의 커뮤니케이션 방법, 사후관리 등)

- 월 1회 정도 회의(온라인 or 대면)를 통해 제품 현지화 및 브랜딩, 테스트 계획 제안. 협의 후 가능하면 산업별, 제품별 전문파트의 전문가가 참석하여 컨설팅 진행
- 20년이상 경력 배테랑 한국인 직원 배치를 통한 원활한 커뮤니케이션 진행 가능

일 본 ⑧ (주)다카치호물산

민간네트워크명	(주)다카치호물산	대표자명	나 건 용
본사 주소	해외 : 7-5-13 Iriya, Adachi-ku, Tokyo-to 121-0836 Japan		

○ 회사개요

설립년도	2003년	상시컨설팅인력	5명	전화번호	(+81) 3-3899-9455
홈페이지	www.bobusang.jp				
담 당 자	구분	성명(직책)	전화(내선)	e-mail	
	국내	오정숙(팀장)	(+81) 3-3899-9455	oh.jungsook1003@gmail.com	

1. 경영현황(단위 : US$)

지표명	2021년	2022년	2023년(추정)
매출액	4,700,000	4,049,000	3,042,000
순이익	36,000	6,350	7,100

2. 대표자 관련분야 이력 및 경력사항

- 조선대 대학원 정치 외교학과 석사
- 주식회사 다카치호물산 설립(2003)
- 현 충청남도,전라남도 명예 수출에이전트(2009~현재)

3. 국내외지원조직 및 역할분담

	총괄 담당자(직위)	역할분담
본사	나건용(대표)	현지 자료정리 및 분석, 전략 제시, 수출통합 지원

4. 활용 가능한 주요 인적 네트워크

NO	기관(회사,단체)명(소재지)	주요 협력 내용
1	(사)재일한국농식품연합회(동경)	각 분야별 네트워크를 통해 및 인적 네트워크 활용
2	(사)세계 해외한인무역협회	해외한국인의 가장 강력한 무역인 네크워크 구성
3	재일본한국인연합회	각 분야별 네크워크를 통하여 시장동향 네트워크 활용
4	자체 물류센터 보유 (일본)	물류센터상품유통 및 대량 보관지원 활용

○ 지원 가능 업종(세부품목)

업종명	세부품목
식품	김치, 삼계탕, 가공식품, 음료 등
생활잡화	인테리어잡화, 침구류, 모바일악세사리
전자기기	물류POP, 저울

⊙ 지원 가능 서비스

발전		확장	
☑	수출성약 지원	☐	액셀러레이팅
☑	전시·상담회 참가 지원	☐	데이터사이언스 컨설팅
☑	물류통관 자문	☐	기술수출(제휴)
☐	출장지원	☐	글로벌 밸류체인 진출
☑	기존 거래선 관리	☐	해외투자유치
☑	현지 유통망 입점	☐	조달진출
☐	인허가 취득지원	☑	품목별타겟진출
☐	브랜드 홍보	☐	인큐베이팅 서비스
☐	프로젝트 참가	☑	현지투자지원(법인설립)
☐	IP등록	☐	법률자문
☐	현지법인 설립 지원	☑	기타(물류센터 지원)
☑	기타(물류센터 지원)		

⊙ 국내 중소기업에게 제공 가능한 컨설팅 지원분야 및 분야별 대표 수행실적

컨설팅 분야	주요 수행 실적(년도)	성과
품목별 타켓진출	S사 품목별 시장별 공동진출 소비자 심층분석 조사 체험홍보 및 판매 판촉행사 지원	년$80,000
전시•상담회 참가 지원	도쿄를 비롯한 나고야, 후쿠오카, 오사카 등 일본 전역에 업체 진출지원	비즈니스 통역 및 현지 출장 업무지원, 샘플보관, 차량지원 사후관리 전시회 관련 서비스 제공 가능
현지 유통망 입점	동경내 마르이백화점, 면세점 입점	-
온라인 마케팅	A사,D사 온라인 심층 시장 조사 및 리스팅 지원	온라인 Sales leads 4배 증가

⊙ 서비스 수행 절차 및 관리계획

1. 수행방법(세부 추진 절차)

- 기업상담 : 제품, 기업니즈파악, 업체요구사항파악
- 시장조사 : 일본지역 제품의 시장조사 및 유통구조파악, 일본추진 전략 수립
- 관련법규, 세제조언 : 도쿄세관에 의뢰, 수입진행에 필요한 법규확인 진행(HS CODE) 등
- 자료 수집 : 상품기술서 제작 및 일본어 검수 / 바이어 Target List 제공
- 마케팅 전략 수립 : SWOP 분석
- 바이어 발굴 : 네트워크사 영업
- 온라인 판매지원 : 유사상품 시장조사 및 상품페이부터 발송, CS, 판매 지원
- 수출계약 지원 : 계약서 검토 및 계약체결 지원
- 전시회 : 관련 전시회 참관 및 물류보관 지원

2. 관리계획(고객과의 커뮤니케이션 방법, 사후관리 등)

- 정기적, 부정기적으로 변동 및 수정사항 발생시 즉각적인 보고 체계
- 업체 물품의 특성, 가격 등의 상세 파악을 통한 수출 전략수립
- 월간, 중간, 최종의 단계적 보고서 제출
- 수출 상담회 및 각종 박람회참가 등을 통한 사후관리 시스템 활용

일 본 ⑨ HIKALEE CO LTD

민간네트워크명	HIKALEE CO LTD	대표자명	히라타미츠히로
본사 주소	해외 : 6-31-16 Kamiaoki, Kawanguchi-shi, Saitama-ken, Japan		

◎ 회사개요

설립년도	2019년	상시컨설팅인력	4명	전화번호	(+81) 48-494-4324
홈페이지	http://kwangbang.com				
담 당 자	구분	성명(직책)	전화(내선)	e-mail	
	해외	HIRATA MITSUHIRO	(+81) 48-494-4324	992rokmc@gmail.com	

1. 경영현황(단위 : US$)

지표명	2021년	2022년	2023년(추정)
매출액	1,078,357	1,124,397	1,050,152
순이익	44,863	14,243	12,973

2. 대표자 관련분야 이력 및 경력사항

- 중소기업 일본수출지원(10년)
- 해외(일본)온라인 광고/홍보(제품체험단, 쇼츠, 인스타) 판매대행 수출지원(10년)
- 해외 수출박람회 및 현지해외 거래선관리 및 해외마케팅 대행지원(10년)
- 현) HIKALEE CEO(6년)

3. 국내외지원조직 및 역할분담

	총괄 담당자(직위)	역할분담
본사	HIRATA MITSUHIRO(대표)	수출전략수립, 수출컨설팅 및 프로젝트 총괄
본사	방재현(이사)	홍보/광고, 인스타, 쇼츠, 체험단광고등 전반관리
본사	김지현(과장)	각종 인허가 시험성적서 및 수출전반에 필요한 서류대행 포워딩 전반관리

4. 활용 가능한 주요 인적 네트워크

NO	기관(회사,단체)명(소재지)	주요 협력 내용
1	新生サービスビル(도쿄)	대형쇼핑몰, 병원, 소도매점 청소용품(멘테나스) 제품영업지원
2	자사 제품리뷰마케팅	제품리뷰 마케팅으로 제품체험단 리뷰 확보 지원
3	자사 Qoo10재팬, 라쿠텐楽天, 아마존재팬	EC사이트별로 중소기업제품런칭 및 담당MD 상품테스트 판매 및 리스팅 지원
4	자사 보유 물류 및 유통센터	제품보관 및 유통, 물류대행 지원

◎ 지원 가능 업종(세부품목)

업종명	세부품목
생활잡화	화장품, 아이디어상품, 생활잡화 등
기계, 전자, 저울	청소용품, 정수기필터, 지게차부품, 포장기기 관련 등
임산물, 건강식품, 한국식품전반	건강기능식품, 다이어트영양식품 한국식품전반, 홍삼스틱, 대추, 밤, 표고버섯, 음료, 가공식품 등

⊙ 지원 가능 서비스

발전		확장	
☑	수출성약 지원	☐	액셀러레이팅
☑	전시·상담회 참가 지원	☐	데이터사이언스 컨설팅
☑	물류통관 자문	☐	기술수출(제휴)
☑	출장지원	☐	글로벌 밸류체인 진출
☑	기존 거래선 관리	☐	해외투자유치
☑	현지 유통망 입점	☐	조달진출
☑	인허가 취득지원	☑	품목별타겟진출
☑	브랜드 홍보	☐	인큐베이팅 서비스
☑	프로젝트 참가	☐	현지투자지원(법인설립)
☐	IP등록	☐	법률자문
☑	현지법인 설립 지원	☑	기타(홍보/광고/쇼츠. 인스타, 바이럴마케팅)
☑	기타(홍보/광고/쇼츠. 인스타, 바이럴마케팅)		

⊙ 국내 중소기업에게 제공 가능한 컨설팅 지원분야 및 분야별 대표 수행실적

컨설팅 분야	주요 수행 실적(년도)	성과
품목별타겟진출	D사 도라지배즙,석류즙('23. '24)	수출실적$111,681
품목별타겟진출	B사 현지 지사대행 역활 및 거래처 테스트판매('23)	수출실적$5,000
수출지원	동경,사이타마지역 오프라인점포 납품 및 판지원 ('23)	수출실적$52,895
수출지원	C사O사현지 지사대행 역할 및 거래처발굴 및관리('23)	판로개척, 바이어발굴, 정보교류
전시회지원	C사Automotive World 2024 in Tokyo 전시회지원('24)	일본 시장진출 관련하여 15개사 기업과 상담실시

⊙ 서비스 수행 절차 및 관리계획

1. 수행방법(세부 추진 절차)

- 실제 컨설팅 업무를 담당하고 있는 HIKALEE 본사 및 물류센터 활용
- 자사유통망 매장을 이용, 쇼케이스관을 통한 즉각적인 홍보가능
- 온라인 런칭 진출 – Qoo10재팬, 라쿠텐(楽天)온라인쇼핑몰, 아마존재팬을 운영하고 있어, 우수상품 랜딩페이지 제작가능 및 판매대행 지원
- 홍보/광고 – 리뷰확보서비스(체험단), 인스타그램 최상단30일보장서비스,틱톡 팬덤마케팅 (제품 컨셉에 맞는 광고영상 발행으로 효과적인 제품 바이럴 마케팅서비스 진행

2. 관리계획(고객과의 커뮤니케이션 방법, 사후관리 등)

- 정기적, 부정기적으로 변동 및 수정사항 발생시 즉각적인 보고 체계
- 업체 물품의 특성, 가격 등의 상세 파악을 통한 수출 전략수립
- 월간, 중간, 최종의 단계적 보고서 제출
- 수출 상담회 및 각종 박람회참가 등을 통한 사후관리 시스템 활용
- 컨설팅 기간내에 한국중소기업과 일본 바이어와의 상담추진 진행 활용

일본 ⑩ 단미

민간네트워크명	단미	대표자명	김 상 민
본사 주소	해외 : D's VARIE OKACHIMACHI 5F 4-13-21 TAITO,TAITO-KU,TOKYO,JAPAN		

회사개요

설립년도	2013년	상시컨설팅인력	10명	전화번호	(+81) 3-6302-1788
홈페이지	https://danmeead.com/				

담 당 자	구분	성명(직책)	전화(내선)	e-mail
	해외	윤창민(과장)	(+81) 3-6302-1788	yoon-cm0907@danmee.jp

1. 경영현황(단위 : US$)

지표명	2021년	2022년	2023년(추정)
매출액	1,042,162	827,043	1,200,000
순이익	253,858	124,178	100,000

2. 대표자 관련분야 이력 및 경력사항

- SEVEN BEAUTY 주식회사 CEO(24년)
- 현 컨설팅회사 CEO(11년)

3. 국내외지원조직 및 역할분담

	총괄 담당자(직위)	역할분담
본사	윤창민(과장)	마케팅 전략 제안 및 컨설팅(7년)
본사	김선환(과장)	현지 프로모션 지원(8년)
본사	차헌영(팀장)	일본어 홈페이지 기획 및 제작(8년)
본사	쇼지유카(매니저)	현지 리서치, 마케팅 제안 및 실행(3년)
본사	미부 아이리(사원)	SNS마케팅 및 광고 운영(1년)

4. 활용 가능한 주요 인적 네트워크

NO	기관(회사,단체)명(소재지)	주요 협력 내용
1	SEVEN BEAUTY(일본)	수출지원 및 화장품 수출자문
2	더 스탠다드(일본)	팝업스토어 프로모션 협력
3	브루터스(일본)	미디어 프로모션 협력
4	(주)아이리스 물류(일본)	물류운송 및 통관 협력
5	SEVEN BEAUTY 로지스틱스(일본)	물류보관 및 현지배송 협력
6	아이즈(일본)	온라인 마케팅 협력
7	소셜와이어(일본)	보도자료 배포 협력

⊙ 지원 가능 업종(세부품목)

업종명	세부품목
바이오	화장품, 마스크팩, 미용제품
소비재	전자제품, 생활잡화, 스포츠용품
IT	소프트웨어, 게임, 어플리케이션

⊙ 지원 가능 서비스

발전		확장	
☐	수출성약 지원	☐	액셀러레이팅
☑	전시·상담회 참가 지원	☐	데이터사이언스 컨설팅
☑	물류통관 자문	☐	기술수출(제휴)
☑	출장지원	☐	글로벌 밸류체인 진출
☐	기존 거래선 관리	☐	해외투자유치
☐	현지 유통망 입점	☐	조달진출
☐	인허가 취득지원	☐	품목별타겟진출
☑	브랜드 홍보	☐	인큐베이팅 서비스
☐	프로젝트 참가	☐	현지투자지원(법인설립)
☐	IP등록	☐	법률자문
☐	현지법인 설립 지원	☐	기타( )
☑	기타(현지 마케팅 지원)		

⊙ 국내 중소기업에게 제공 가능한 컨설팅 지원분야 및 분야별 대표 수행실적

컨설팅 분야	주요 수행 실적(년도)	성과
해외유통망진출	주얼리브랜드 온·오프라인 마케팅/대리점 발굴('20)	매출실적 ￥23,000,000
브랜드 홍보	일본 언론홍보 100사 이상('20~23)	-
수출 지원	현지 마케팅 세일즈('20)	B2B영업 1,400점포
브랜드 홍보	SNS채널 운영, 바이럴 마케팅('23~24)	-
브랜드 홍보	전시회 운영, 팝업스토어 대행 ('22)	-

⊙ 서비스 수행 절차 및 관리계획

1. 수행방법(세부 추진 절차)

- 해외 마케팅 컨설팅
  1. 문의: 홈페이지 문의 폼, 메일, 전화, 카카오톡 창구를 통해 문의에 대한 접수를 대응
  2. 답변: 영업일 기준 3일이내로 영업 및 컨설턴트 담당자를 통해 회신
  3. 히어링: 담당 컨설턴트 직원을 배치하여 미팅 및 상담을 통해 과제를 히어링
  4. 제안 및 견적: 컨설턴트 및 기술, 영업담당자가 솔루션을 준비, 제안하고 견적을 발행
  5. 계약 및 결제: 계약서 및 인보이스 발행 후 결제 안내
  6. 집행 및 레포트: 하위 수행기관 및 제휴기관, 파트너사와 함께 미션을 수행 결과에 대한 레포트를 준비하여 전달

2. 관리계획(고객과의 커뮤니케이션 방법, 사후관리 등)

- 커뮤니케이션 방법: 클라이언트 전용 카카오톡 창구 운영, 메일, 인터넷전화, 이외 온라인 회의
- 커뮤니케이션 인원: 1:1담당자 배치, 담당자 전원 비즈니스 레벨의 한/일 언어능력
- 사전 및 사후관리 : 안건에 따른 제안서 전달 및 사후 레포트 제출

일본 ⑪ LIONICE INC

민간네트워크명	LIONICE INC	대표자명	허 성 욱
본사 주소	해외 : ToyochoShineibuilding4F, 4-3-1, Toyo, Koto-ku, Tokyo, Japan		

회사개요

설립년도	2019년	상시컨설팅인력	3명	전화번호	(+81) 50-3205-0933
홈페이지	https://www.lionice.co.kr/				

담 당 자	구분	성명(직책)	전화(내선)	e-mail
	국내	허성욱(대표)	(+82) 10-3383-5241	huh@lionice.co.jp
	해외	이민준(과장)	(+81) 70-1535-4597	minjun@lionice.co.jp

1. 경영현황(단위 : US$)

지표명	2021년	2022년	2023년(추정)
매출액	52,528	202,145	288,227
순이익	-6,906	-51,559	48,718

2. 대표자 관련분야 이력 및 경력사항

- 2002년 연세대학교 경영학과 졸업
- Bain & Company 경영 컨설턴트 (2년4개월)
- 네이버 주식회사(10년)
- Works Mobile Japan(5년)
- 주식회사 라이오니스 설립 * 2019년 7월
- KOTRA 도쿄 무역관, 해외 비즈니스 컨설턴트 * 2020년~
- 주식회사 라이오니스 코리아 설립 * 2021년 8월

3. 국내외지원조직 및 역할분담

	총괄 담당자(직위)	역할분담
본사	허성욱 (대표)	일본시장 진출 지원 및 컨설팅, 총판 업무 및 세일즈 파트너
지사	이민준 (과장)	진출기업에 대한 테크니컬 서포트 등의 오퍼레이션

4. 활용 가능한 주요 인적 네트워크

NO	기관(회사,단체)명(소재지)	주요 협력 내용
1	株式会社サテライトオフィス 주식회사사테라이토오피스(도쿄)	기존고객사 5만사 이상 보유중으로, upsell, cross sales가 가능한 세일즈 파트너
2	KOTRA도쿄무역관 / IT센터	KOTRA도쿄무역관으로서, KOTRA 강연 주관 및 한국의 솔루션을 일본 현지업체에 소개 및 협력 가능
3	OKTA세계한인무역협회/도쿄	글로벌네트워크 구축이 가능한 세계한인경제대회 도쿄지역 정회원으로 일본 현지업체에 소개 및 협력 가능

지원 가능 업종(세부품목)

업종명	세부품목
정보통신(SW) 및 하드웨어	하드웨어, IT솔루션

⊙ 지원 가능 서비스

발전		확장	
☑	수출성약 지원	☑	액셀러레이팅
☑	전시·상담회 참가 지원	☐	데이터사이언스 컨설팅
☐	물류통관 자문	☑	기술수출(제휴)
☑	출장지원	☐	글로벌 밸류체인 진출
☑	기존 거래선 관리	☑	해외투자유치
☑	현지 유통망 입점	☑	조달진출
☑	인허가 취득지원	☑	품목별타겟진출
☑	브랜드 홍보	☑	인큐베이팅 서비스
☑	프로젝트 참가	☑	현지투자지원(법인설립)
☐	IP등록	☐	법률자문
☑	현지법인 설립 지원	☐	기타( )
☐	기타( )		

⊙ 국내 중소기업에게 제공 가능한 컨설팅 지원분야 및 분야별 대표 수행실적

컨설팅 분야	주요 수행 실적(년도)	성과
엑설러레이팅 및 전시회 지원	(주)우경정보기술 바이어발굴 / 세일즈, 세일즈랩, 전시회 출전 (2021년 10월~)	솔루션 수출실적($16,000), 하드웨어 수출실적 20만엔, 4년연속 Japan IT Week 전시회 출전 및 매년 150개사 이상의 잠재 바이어 발굴
기술수출(제휴)	Freshworks, Inc (2022년 1월~)	현지 세일즈 파트너 계약 체결 지원 세일즈파트너 영업 지원 및 기술 교육 지원
엑설러레이팅	(주)코이노 서비스 현지화 지원 및 일본 총판업무 수행 (2022년 7월~)	번역 진행 및 일본용 서비스 사양제시, 링크미마인 서비스 프로모션 / 마케팅 진행
엑설러레이팅	(주)헬프유 서비스 현지화 지원 및 일본 총판업무 수행 (2022년 8월~)	번역 진행 및 일본 기초시장조사 실시, 헬프유 서비스 프로모션 / 마케팅 진행
엑설러레이팅	(주)엘빅스 서비스 현지화 지원 및 일본 총판업무 수행 (2023년 1월~)	일본시장 서비스 사양제시, Syncsign 서비스 프로모션 / 마케팅 진행
기초시장조사	(주)티와이즈 일본 기초시장조사 및 포르모션 진행 (2023년 4월~)	일본 반도체시장 조사 일본 진출 컨설팅 및 각종 마케팅 서비스 프로모션 진행
엑설러레이팅	(주)Mindlogic 서비스 현지화 지원 및 일본 총판업무 수행 (2023년 10월~)	일본 기초시장 조사 실시, 일본 진출 컨설팅 및 각종 마케팅 서비스 프로모션 진행

⊙ 서비스 수행 절차 및 관리계획

1. 수행방법(세부 추진 절차)

- 서비스의 현지화 작업 서포트 → 현지 세일즈 파트너 소개 홍보 판매 계약 체결 → 마케팅PR(테스트 마케팅도 가능), 각종 프레스 릴리스를 통한 제품소개 → 현지 세일즈 파트너와 함께 세일즈 활동 → 고객문의 응대 및 관리
- 단기적인 프로젝트가 아닌, 실질적인 세일즈 파트너십을 맺고 세일즈 활동 전개

2. 관리계획(고객과의 커뮤니케이션 방법, 사후관리 등)

- 프로젝트를 통해서, 세일즈 파트너십을 체결하기 때문에, 프로젝트 종료 후에도 지속적인 판매 활동 및 협력 진행

일본 ⑫ 주식회사 DIT JAPAN

민간네트워크명	주식회사 DIT JAPAN	대표자명	정 나 겸
본사 주소	해외 : 2-15-12 seressoko-tosinonomekouen103,Shinonomehommachi, Hiroshima Shi Minami Ku, Hiroshima Ken, 734-0023, Japan		

회사개요

설립년도	2015년	상시컨설팅인력	3 명	전화번호	(+81) 82-569-6964
홈페이지	http://www.ditjapan.biz				
담 당 자	구분	성명(직책)	전화(내선)	e-mail	
	국내	김 규태	(+81) 51-532-9019	gyutaekim1970@gmail.com	
	해외	정 나겸	(+81) 82-569-6964	nagyeomjung@gmail.com	

1. 경영현황(단위 : US$)

지표명	2021년	2022년	2023년(추정)
매출액	780,000	795,450	814,140
순이익	79,340	95,454	108,272

2. 대표자 관련분야 이력 및 경력사항

- 이미지 컨설팅 일본 무역 통역 담당 2년
- 대일무역 설립(4년)
- 대일테크 사명 변경(14년)
- 현 일본 법인 DIT JAPAN(9년)/SDG's 승인 업체, 경영혁신 승인 업체(화장품류)

3. 국내외지원조직 및 역할분담

	총괄 담당자(직위)	역할분담
본사	정 나겸 (CEO)	바이어 발굴 및 분석 및 전략 제시, 수출통합 지원, 법인설립 지원
동경 영업소	平野令美 (이사)	바이어 및 기술파트너 발굴, 소비재 및 전략 제시 담당

4. 활용 가능한 주요 인적 네트워크

NO	기관(회사,단체)명(소재지)	주요 협력 내용
1	동경 비즈니스 센터/동경	현지 시장조사 시 통계자료 제공
2	동경 벤처 재단/동경	시장 조사, 바이어 발굴
3	카네모토 행정 사무실/요코하마	일본 특정 행정사, 법인설립
4	FORM/치바	현지 시장 조사, 디자인 등록
5	오오하시, 마츠타니 진단사/동경	컨설팅전문, 정부 보조금 및 급부금 심사위원, 경영진단
6	폐사 전용 창고/히로시마	폐사 재고 창고 별도 운영, 희망 업체 대응 가능

◎ 지원 가능 업종(세부품목)

업종명	세부품목
산업재	정밀주조품,기계가공품,원자재
소비재	온 오프라인 화장품 판매대응, 통관
잡화	미용용 주사기

◎ 지원 가능 서비스

발전		확장	
☑	수출성약 지원	☐	액셀러레이팅
☑	전시·상담회 참가 지원	☐	데이터사이언스 컨설팅
☑	물류통관 자문	☐	기술수출(제휴)
☑	출장지원	☐	글로벌 밸류체인 진출
☐	기존 거래선 관리	☑	해외투자유치
☑	현지 유통망 입점	☑	조달진출
☑	인허가 취득지원	☐	품목별타겟진출
☑	브랜드 홍보	☐	인큐베이팅 서비스
☐	프로젝트 참가	☑	현지투자지원(법인설립)
☐	IP 등록	☐	법률자문
☑	현지법인 설립 지원	☐	기타( )
☐	기타( )		

◎ 국내 중소기업에게 제공 가능한 컨설팅 지원분야 및 분야별 대표 수행실적

컨설팅 분야	주요 수행 실적(년도)	성과
바이어발굴	엔티피 주식회사 바이어 발굴 지원('22)	수출실적 $140,630
바이어발굴	주식회사 코닥트 바이어 발굴 지원('18)	수출실적 $563,600
전시회 지원	오사카, 나고야 메카트로 및 기계 전시회 수출상담회 지원 ('16, '19, '20, '22, '23)	바이어 개척 및 신규 아이템 확대 전개
바이어 발굴	원료 공방('23)	수출실적$1,604
수출컨설팅	(주)미가 수출 컨설팅 ('24)	$2,270 견적 진행

◎ 서비스 수행 절차 및 관리계획

1. 수행방법(세부 추진 절차)

- 온라인 마케팅 플랫폼 제작 → 홍보 → 전화 마케팅 및 미팅 → 세일즈 → 애프터 세일즈 기술 서포트 매뉴얼 제시 및 수립(전문 위탁 업체 대응 포함) *산업재와 소비재 분류 대응
- 시장조사(3개월) → 바이어발굴(3개월) → 유통채널 구축(4개월) → 거래협상 및 Trial Order 계약(5개월)
- 대기업 진입 경우 → 제안서 → 샘플 제출 후 원료 검증 및 테스트 약 6개월~1년 소요

2.관리계획(고객과의 커뮤니케이션 방법, 사후관리 등)

- 서비스 내용에 따른 월별 보고서 전달 → 샘플 발송 및 타겟 금액 협의 → 수출계약 체결 및 현지 통관업무 협조 → 사후관리시스템 도입으로 지속적인 수출업무 지원 (업체와 협의)
- 온 오프 라인 협의 대응 → 안건 확립 후 업체 방문 상호 유도 → 방문 시 체크 포인트 전달

일본 ⑬ 주식회사 미루

민간네트워크명	주식회사 미루	대표자명	우메모토 마코토
본사 주소	국내 : 서울시 성북구 안암로 145 고려대학교 CJ인터내셔널하우스 1층 포티움 연구동 해외 : 2-41-17 Yayoi-cho, Nakano-ku, Tokyo		

회사개요

설립년도	2021년	상시컨설팅인력	3명	전화번호	(+81) 3-6821-1160
홈페이지	http://miru-tokyo.com/				
담 당 자	구분	성명(직책)	전화(내선)	e-mail	
	국내	엄 성흠(대표)	(+82) 1566-6035	fortium@naver.com	

1. 경영현황(단위 : US$)

지표명	2021년	2022년	2023년(추정)
매출액	181,100	393,144	450,000
순이익	-5,200	17,882	20,000

2. 대표자 관련분야 이력 및 경력사항

- 일본 대학원에서 광섬유 센서관련 석사
- 씨앤지 트레이드(미군 군납관련 비즈니스 및 글로벌 기업 납품)
- 현 컨설팅 회사 CEO(2년)

3. 국내외지원조직 및 역할분담

	총괄 담당자(직위)	역할분담
본사	우메모토 마코토 (CEO)	현지 자료정리 및 분석, 전략 제시, 수출통합 지원
지사	엄성흠 (대표이사)	수출 및 인증관련 서포트

4. 활용 가능한 주요 인적 네트워크

NO	기관(회사,단체)명(소재지)	주요 협력 내용
1	상공회의소	상공회의소 회원으로 활동중
2	jetro	시장조사 및 통계자료 제공
3	한국인 단체	일본내 한국인 네트워크 활용
4	코스트코 재팬, 도큐핸즈 등	일본 내 최대 유통업체를 통한 일본 전역에 진출 가능

지원 가능 업종(세부품목)

업종명	세부품목
의류	발레복 및 스포츠 용품
잡화	어린이 용품
식품	식품 및 농수산물 가공품

지원 가능 서비스

발전		확장	
☑	수출성약 지원	☐	액셀러레이팅
☑	전시·상담회 참가 지원	☐	데이터사이언스 컨설팅
☑	물류통관 자문	☐	기술수출(제휴)
☑	출장지원	☐	글로벌 밸류체인 진출
☑	기존 거래선 관리	☐	해외투자유치
☑	현지 유통망 입점	☑	조달진출
☑	인허가 취득지원	☑	품목별타겟진출
☑	브랜드 홍보	☐	인큐베이팅 서비스
☐	프로젝트 참가	☑	현지투자지원(법인설립)
☑	IP등록	☑	법률자문
☑	현지법인 설립 지원	☐	기타( )
☐	기타( )		

국내 중소기업에게 제공 가능한 컨설팅 지원분야 및 분야별 대표 수행실적

컨설팅 분야	주요 수행 실적(년도)	성과
바이어발굴	(주)B사 잠재바이어 발굴 지원('22)	수출실적 $80,000
수출 지원	S사, 복숭아, 밤 거래처 발굴 및 수출('23)	수출실적 $60,000

서비스 수행 절차 및 관리계획

1. 수행방법(세부 추진 절차)

- 온라인 마케팅 플랫폼 제작 → 홍보 → 전화 마케팅 및 미팅 → 세일즈 → 애프터 세일즈 기술 서포트 정책 수립
- 서비스 내용에 따른 월별/주간 보고서 전달 → 샘플 발송 및 타겟 금액 협의 → 수출계약 체결 및 현지 통관업무 협조 → 사후관리시스템 도입으로 지속적인 수출업무 지원 (업체와 협의)
- 거래처인 유통 네트워크를 통한 일본 진출 서포트
- 온라인 런칭 진출
  - 야후, 라쿠텐, 지사몰 등을 운영하는 파트너 업체의 사이트에 기재

2. 관리계획(고객과의 커뮤니케이션 방법, 사후관리 등)

- 서비스 내용에 따른 월별/주간 보고서 전달 → 샘플 발송 및 타겟 금액 협의 → 수출계약 체결 및 현지 통관업무 협조 → 사후관리시스템 도입으로 지속적인 수출업무 지원 (업체와 협의)
- 정기적으로 변동 및 수정사항 발생시 즉각적인 보고체계
- 월간, 중간, 최종의 단계적 보고서 제출

일본 ⑭ 인터텍 합동회사

민간네트워크명	인터텍 합동회사	대표자명	백 순 철
본사 주소	해외 : 738, 3-14-13 Ekoda, Nakano-ku, Tokyo JAPAN		

회사개요

설립년도	2021년	상시컨설팅인력	3명	전화번호	(+81) 50-3569-4113
홈페이지	https://www.inter-tec.net/				
담 당 자	구분	성명(직책)	전화(내선)	e-mail	
	해외	조혜경(전무)	(+81) 90-4170-0779	jo@inter-tec.net	

1. 경영현황(단위 : US$)

지표명	2021년	2022년	2023년(추정)
매출액	62,052	563,089	1,383,453
순이익	3,338	50,303	119,188

2. 대표자 관련분야 이력 및 경력사항

- 한국 호남대 인문과학대 일본어학과 학사(2002년)
- 2002년~현재(22년간) 일본 상주, 일본 영주권 취득(2016년)
- 일본 전자도어락 및 오피스세큐리티 제조업체 영업직
- 일본 서버매니지먼트 및 소프트웨어개발 IT회사 영업직
- 일본 LCD디스플레이패널 및 소프트웨어 개발 회사 영업직
- 일본 무역 및 시장개척 컨설팅업체 영업직
- 현 컨설팅회사 CEO(3년)

3. 국내외지원조직 및 역할분담

	총괄 담당자(직위)	역할분담
본사	백순철 (CEO)	바이어및기술파트너발굴, 전략제시, 수출통합지원
본사	조혜경 (전무)	시장조사정리 및 분석, 온·오프라인 대리점 바이어관리
본사	모하정(과장)	홍보자료작성, SNS관리, 수출입업무지원, 바이어대응

4. 활용 가능한 주요 인적 네트워크

NO	기관(회사,단체)명(소재지)	주요 협력 내용
1	창고형 홈센터 비바홈 외(일본)	비바홈 전국 점포에 신제품 제안
2	드럭스토어 스기약국 외 (일본)	협업벤더사를 통해 전국 점포에 신제품 제안
3	버라이어티샵 돈키호테 외 (일본)	협업벤더사를 통해 전국 점포에 신제품 제안
4	마쿠아케, 후지티비 홈쇼핑 외(일본)	클라우드펀딩과 홈쇼핑채널에 제안
5	코린도 수라바야 (인도네시아)	인도네시아 현지 판매망 구축

◎ 지원 가능 업종(세부품목)

업종명	세부품목
전기전자	가전제품, 온열매트, 광제모기, 공기청정기, LCD디스플레이 등
뷰티, 건강 웰빙산업	화장품, 재활, 마사지, 잡화 등 건강기기 등
금속 기계	자동차부품, 파이프, 스프링, 정밀부품 등
정보통신/IT솔루션	서버, 소프트웨어, 디스플레이제어기기, 세큐리티솔루션, CTI 등
DIY 건축 제품	주방 욕실 가정 혁신, 싱크대, 식기세척, 샤워시스템 등

◎ 지원 가능 서비스

발전		확장	
☑	수출성약지원	☑	액셀러레이팅
☑	전시·상담회참가지원	☐	데이터사이언스컨설팅
☑	물류통관자문	☐	기술수출(제휴)
☑	출장지원	☐	글로벌밸류체인진출
☑	기존거래선관리	☑	해외투자유치
☑	현지유통망입점	☑	조달진출
☑	인허가취득지원	☑	품목별타겟진출
☑	브랜드홍보	☐	인큐베이팅서비스
☑	프로젝트참가	☑	현지투자지원(법인설립)
☑	IP등록	☑	법률자문
☑	현지법인설립지원	☐	기타(　　)
☑	기타(신규거래처 발굴)		

◎ 국내 중소기업에게 제공 가능한 컨설팅 지원분야 및 분야별 대표 수행실적

컨설팅 분야	주요 수행 실적(년도)	성과
수출지원 해외유통망진출	비데제품의 바이어발굴, 신제품개발, 수출지원('23년) 해양부력체 제품의 바이어발굴, 홍보, 샘플오더('22년) 미용잡화 제품의 바이어발굴, 수출지원('22년) 샤워수전, 헤어드라이어 수출지원('23년) 모터감속기제품의 샘플링 수출지원('23년)	수출실적 $2,100,000 총판매대리점체결
바이어발굴	부산헬스케어 전시회 19개사 바이어 발굴('21년) 부산헬스케어 전시회 19개사 바이어 발굴('22년) 마스크, 네트워크솔루션, 이음파이프, 화장품, 건강식품, EPP, 금속가공, 기름회수기, 모터감속기, 은나노, 스포츠용품, 케이팝출판물, 체온계, 패션가방, 열교환기, AI온열매트, 미용 성형리프팅실, 의료기기, ERW파이프, 가정용사우나, 스프링, 시트지, 갈바닉마사지기, 프리미엄 가구, 구조용품, 방청방지제('21년~'23년)	신규거래처발굴, 샘플발주, 사후관리
전시회지원	샤워수전제품 주택설비전시회 3회('23년) 모터감속기제품 산업로봇전시회 1회('22년)	전시회행정지원, 홍보물작성, 통역지원, 사후관리
시장조사	식품(토마토), 자동차부품, 샤워수전, EPP부력체, 신발깔창('21년~'23년)	시장진출전략수립, 경쟁사조사, 바이어발굴

◎ 서비스 수행 절차 및 관리계획

1. 수행방법(세부 추진 절차)

- 경쟁력분석 → 온라인마케팅플랫폼제작(블러그, 프로모션페이퍼) → SNS홍보 → 바이어 발굴 및 미팅(기존 및 신규거래처) → 수출성약지원 → 수출 → 대리점계약 및 유지보수 사후관리
- 경쟁력분석(1개월) → 시장조사(2개월) → 바이어 발굴(2개월) → 유통채널 구축(3개월) → 거래협상 및 계약추진(4개월)

2. 관리계획(고객과의커뮤니케이션방법, 사후관리등)

- 서비스 내용에 따른 월별보고서 및 상담 내용 공유 → 샘플 발송 및 해외인증 취득 여부 협의 → 수출계약 체결 및 현지 통관업무 협조 → 정식 대리점 계약으로 지속적인 수출업무와 유지보수 지원(업체와 협의)

동남아/인도 ① (주)인스브룩크

민간네트워크명	(주)인스브룩크	대표자명	윤 석 인
본사 주소	국내 : 서울특별시 용산구 한강대로 366, 9F 908호(동자동, 트윈시티 남산) 해외 : Axa Tower 45Fl, RT.14/RW.4, Kuningan, Karet Kuningan, Kecamatan Setiabudi, Kota Jakarta Selatan, Daerah Khusus Ibukota Jakarta 12940		

◎ 회사개요

설립년도	2011년	상시컨설팅인력	5명	전화번호	(+82) 2-518-2123
홈페이지	http://www.brand-ee.com				
담 당 자	구분	성명(직책)	전화(내선)	e-mail	
	국내	윤석인 (대표)	(+82) 2-518-2123	siyune@innsbruck.co.kr	
	해외	김진원 (본부장)	(+62) 812-9011-0106	jwkim@innsbruck.co.kr	

1. 경영현황(단위 : US$)

지표명	2021년	2022년	2023년(추정)
매출액	2,500,000	2,400,000	2,300,000
순이익	25,000	-500,000	400,000

2. 대표자 관련분야 이력 및 경력사항

- 고려대학교 화공생명공학과 학사
- (주)케이씨씨 본사 근무 및 (주)코오롱KeP, (주)두산 전자BG 기획실, 물류팀 근무(10년)
- 현 온라인 BPO 회사(인스브룩크, 비알엔로지스, ECBI, LIME) CEO 및 바레마코리아 인수(10년)

3. 국내외지원조직 및 역할분담

	총괄 담당자(직위)	역할분담
본사	윤석인 (CEO)	업무 총괄, 전략 제시, 수출 통합 지원
지사	김진원 (본부장)	현지 마케팅 및 수출 업무 총괄 / 현지 바이어 발굴

4. 활용 가능한 주요 인적 네트워크

NO	기관(회사,단체)명(소재지)	주요 협력 내용
1	코트라 자카르타 무역관 (자카르타)	현지 시장조사 시 통계자료 제공
2	코트라 수라바야 무역관(수라바야)	상품페이지 등록, 바이어 발굴 등 수출지원
3	Lazada Indonesian (자카르타)	라자다 공식 파트너사
4	TikTok Indonesia (자카르타)	틱톡 공식 파트너사
5	PT. Hokky Perdana Utama(수라바야)	오프라인 마케팅 및 현지 유통망
6	알리바바코리아	알리바바닷컴 공식 파트너사
7	Micro Builders Association SG	MBS 프로젝트 파트너(WAREMA 현지 수입원)
8	자체 보유 현지 유통망	온·오프라인 유통망 보유

⊙ 지원 가능 업종(세부품목)

업종명	세부품목
뷰티 / 화장품	스킨케어, 메이크업, 뷰티 디바이스 등
식품 / 건강식품	다이어트/뷰티 보조식품, 건강보조식품 등
패션 / 의류	의류, 신발, 모자, 액세서리류 등
생활소비재	생활용품, 유아동용품

⊙ 지원 가능 서비스

발전		확장	
☑	수출성약 지원	☑	액셀러레이팅
☑	전시·상담회 참가 지원	☑	데이터사이언스 컨설팅
☑	물류통관 자문	☐	기술수출(제휴)
☑	출장지원	☑	글로벌 밸류체인 진출
☑	기존 거래선 관리	☐	해외투자유치
☑	현지 유통망 입점	☐	조달진출
☐	인허가 취득지원	☑	품목별타겟진출
☑	브랜드 홍보	☑	인큐베이팅 서비스
☐	프로젝트 참가	☑	현지투자지원(법인설립)
☐	IP등록	☐	법률자문
☑	현지법인 설립 지원	☑	기타(학원설립, 교육사업)
☐	기타( )		

⊙ 국내 중소기업에게 제공 가능한 컨설팅 지원분야 및 분야별 대표 수행실적

컨설팅 분야	주요 수행 실적(년도)	성과
온라인입점	11번가 파인드셀러 프로젝트	수출실적 $1,000,000
온라인입점	제주도 소재 화장품 판로개척 프로젝트	수출실적 $100,000
온라인 마케팅	다수의 국내 화장품 브랜드 퍼포먼스 마케팅 추진	-
온라인 마케팅	다수의 국내 의류 브랜드 퍼포먼스 마케팅 추진	-

⊙ 서비스 수행 절차 및 관리계획

1. 수행방법(세부 추진 절차)

- 브랜드 및 제품 분석 → 현지 인니 시장 및 판매 유통 채널 / 환경 조사 → 마케팅 전략 수립 → BPOM 등록 추진 → 마케팅 추진 → 대형 유통망 온라인 스토어 및 오프라인 입점 추진 → 잠재 바이어 발굴 → B2C / B2B 동시 추진

2. 관리계획(고객과의 커뮤니케이션 방법, 사후관리 등)

- 현지 추진 업무에 대한 월별/주간 보고서 전달 → 참여 기업의 요청에 응대 → 현지 진출 제품의 지속적인 마케팅 수행 및 잠재 바이어 응대 → 참여 기업에게 지속적인 피드백 제공 및 협업 추진

② (주)씨메이트

민간네트워크명	(주)씨메이트	대표자명	박 명 철
본사 주소	국내 : 경기도 파주시 회동길 455-2,3층 해외 : OFFICE TOWER L'AVENUE LT. 11. JL. RAYA PASAR MINGGU NO. KAV. 16. KEL. PANCORAN, KEC, PANCORAN, KOTA ADM JAKARTA SELATAN, PROV, DKI JAKARTA, 12780		

회사개요

설립년도	2014년	상시컨설팅인력	5명	전화번호	(+82) 70-7462-2683
홈페이지	http://www.cmate.biz				

담 당 자	구분	성명(직책)	전화(내선)	e-mail
	국내	양희원(과장)	(+82) 70-7462-2683	xiyuan@cmate.biz
	해외	김예지(주임)	(+82) 70-7462-2683	yizhi@cmate.biz

1. 경영현황(단위 : US$)

지표명	2021년	2022년	2023년(추정)
매출액	27,082	44,963	50,820
순이익	-1,202	-149	-24

2. 대표자 관련분야 이력 및 경력사항

- 중국 칭화대학
- 두리 화장품 아시아 팀장
- 한경희 뷰티 중국법인 총괄
- 중국 아모레퍼시픽 디지털 디비전 팀장
- 현) 씨메이트 대표이사(10년)
- 제52회 무역의날 "천만불 수출의 탑" 수상
- 제53회 무역의날 "삼천만불 수출의 탑" 수상

3. 국내외지원조직 및 역할분담

	총괄 담당자(직위)	역할분담
본사	박명철 (CEO)	총괄
본사	양희원 (과장)	현지 자료정리 및 분석, 전략 제시, 수출통합 지원
본사	김예지 (주임)	바이어 및 기술파트너 발굴 및 컨설팅 및 판매 대행

4. 활용 가능한 주요 인적 네트워크

NO	기관(회사,단체)명(소재지)	주요 협력 내용
1	PT Lime (인도네시아)	인도네시아 현지 수입 진출지원 전반(판매/홍보/배송)
2	온라인 쇼핑몰(Shopee, Tiktok…)	온라인매장-화장품 입점/판매/홍보/배송/CS서비스
3	H&B(Beauty Haul)	인도네시아 6개 지점 입점
4	H&B(Sociolla)	인도네시아 11개 지점 입점
5	H&B(Aeon)	인도네시아 6개 지점 입점
6	H&B(Century)	인도네시아 10개 지점 입점
7	H&B(Watsons)	인도네시아 160개 지점 입점 예정
8	한인마트(MuGungHwa)	인도네시아 7개 지점 입점

⊙ 지원 가능 업종(세부품목)

업종명	세부품목
소비재	일반 화장품
전자기기	미용기기/의료기기
건강기능식품	콜라겐, 비타민 등

⊙ 지원 가능 서비스

발전		확장	
☑	수출성약 지원	☐	액셀러레이팅
☐	전시·상담회 참가 지원	☐	데이터사이언스 컨설팅
☐	물류통관 자문	☐	기술수출(제휴)
☐	출장지원	☐	글로벌 밸류체인 진출
☑	기존 거래선 관리	☐	해외투자유치
☑	현지 유통망 입점	☐	조달진출
☑	인허가 취득지원	☑	품목별타겟진출
☑	브랜드 홍보	☐	인큐베이팅 서비스
☐	프로젝트 참가	☐	현지투자지원(법인설립)
☐	IP등록	☐	법률자문
☐	현지법인 설립 지원	☐	기타( )
☐	기타( )		

⊙ 국내 중소기업에게 제공 가능한 컨설팅 지원분야 및 분야별 대표 수행실적

컨설팅 분야	주요 수행 실적(년도)	성과
온·오프라인 마케팅	온라인쇼핑몰(shopee/tokopedia/자사몰) 쇼핑몰 운영 해외 SNS 마케팅, 라이브커머스. 해외 팝업스토어 진행	브랜드별 월 10개 이상 SNS 마케팅 진행
인허가 취득 지원	인도네시아 인허가 취득지원하여 수출성약	총 64개 허가 취득 완료
현지 유통망 입점	인도네시아 온·오프라인 입점 지원	23년96개 매장 입점완료
품목별타겟진출	해외진출 및 타당성 시장조사 및 분석	23년 3개 이상 브랜드 시장 분석

⊙ 서비스 수행 절차 및 관리계획

1. 수행방법(세부 추진 절차)

- 해당제품 시장조사 → 세부추진 전략 수립 → 인도네시아 식약청수입허가 취득 지원 → 제품 상세페이지 및 홍보자료 제작 → 브랜드 홍보 → 세일즈
- 시장조사(1개월) → 전략수립(1개월) → 식약청 수입허가 취득 및 홍보자료 제작(3-5개월) → 유통망 입점 지원(3-5개월)

2. 관리계획(고객과의 커뮤니케이션 방법, 사후관리 등)

- 서비스 내용에 따른 월별/주간 보고서 전달 → 샘플 발송 및 타겟 금액 협의 → 수출계약 체결 및 현지 통관업무 협조 → 사후관리시스템 도입으로 지속적인 수출업무 지원 (업체와 협의)

③ 애니파이브

민간네트워크명	애니파이브	대표자명	김 기 종
본사 주소	국내 : 서울시 구로구 디지털로 288 1603호 해외 : LV1.00.06 LAKE VIEW 1, TO Huu st.Thu Thiem ward Thu Duc city, Hochi Minh, VIETNAM		

◎ 회사개요

설립년도	2002년	상시컨설팅인력	5명	전화번호	(+82) 2-2082-2600
홈페이지	http://www.anyfive.com				

담 당 자	구분	성명(직책)	전화(내선)	e-mail
	국내	서강석	(+82) 2-2082-2600	suhrawi@anyfive.com
	해외	김석운(소장)	(+82) 10-3305-6600	vietnam@anyfive.com
		Lina (법인장)	(+84) 56-8888-050	lina@aflex.global

1. 경영현황(단위 : US$)

지표명	2021년	2022년	2023년(추정)
매출액	18,960,000	17,443,000	20,683,360
순이익	-169,787	381,155	757,973

2. 대표자 관련분야 이력 및 경력사항

- 애니파이브사 대표
- 한국지식재산 서비스협회 부회장 / 이노비즈협회 부회장
- 한국연구산업협회 이사 / IP 리더스포럼 (운영총괄)
- 전 LG C&S 컨설팅 부문 (R&D 팀장)

3. 국내외지원조직 및 역할분담

	총괄 담당자(직위)	역할분담
본사	서강석 (위원)	지사화사업 총괄, 마케팅 및 시장조사 전반
지사	김석운 (소장)	시장조사, 파트너 발굴 및 매칭, 유통망 진출, 무역대행
지사	Lina (호치민사무소)	현지 법인설립, 수입인증, 온라인 마케팅, 현지 각종 지원

4. 활용 가능한 주요 인적 네트워크

NO	기관(회사,단체)명(소재지)	주요 협력 내용
1	Aflex VN	법인설립, 수입인증, 온라인 마케팅(쇼피, 라자다 등)
2	비즈월	시장조사, 바이어 발굴 등 수출지원
3	DAKO	베트남 오프라인 시장 매칭 및 조사
4	VNOMICS(베트남경제연구소)	베트남시장조사, 유통망 조사 등

⊙ 지원 가능 업종(세부품목)

업종명	세부품목
건강. 뷰티제품	피부 개선, 건강. 미용제품
소비재	식품, 건강식품, 생활소비재
헬스케어 등 기술기업	건강 기능 제품 외 기술기업 매칭

⊙ 지원 가능 서비스

발전		확장	
☑	수출성약 지원	☐	액셀러레이팅
☑	전시·상담회 참가 지원	☑	데이터사이언스 컨설팅
☐	물류통관 자문	☑	기술수출(제휴)
☑	출장지원	☐	글로벌 밸류체인 진출
☑	기존 거래선 관리	☐	해외투자유치
☑	현지 유통망 입점	☐	조달진출
☑	인허가 취득지원	☑	품목별타겟진출
☑	브랜드 홍보	☐	인큐베이팅 서비스
☐	프로젝트 참가	☑	현지투자지원(법인설립)
☐	IP등록	☐	법률자문
☐	현지법인 설립 지원	☐	기타( )
☐	기타( )		

⊙ 국내 중소기업에게 제공 가능한 컨설팅 지원분야 및 분야별 대표 수행실적

컨설팅 분야	주요 수행 실적(년도)	성과
바이어발굴	A사 베트남 기술기업 매치 및 성약지원('23)	계약체결
〃	S사 베트남 기술기업 매칭 및 성약지원('23)	계약체결
상담회 개최	KIST 기술기업 매칭상담회 ('22, '23)	MOU 체결
온라인 마케팅	인플루언서 마케팅(뷰티 제품, 질경이, 화장품 등)	온라인 수출
시장조사	www.vnomics.co.kr 경제정보 및 주제별 심층조사	수시 게재

⊙ 서비스 수행 절차 및 관리계획

• 시장조사/ 마케팅/ 수입인증 및 특허등록 등 현지 기업진출 및 체류전반 서비스
상호 계약 → 지원 사업 착수 → 월별/주간 보고서 전달 → 수출계약 체결 → 사후관리시스템

〈주요 서비스 항목〉

항 목	서비스명	세부 지원사항	기간
조사분석	항목별 시장 기초조사	베트남 특정 제품 시장 조사	3주
		매장 별 소비자 가격동향 조사	2주
		소비자반응조사 (전화, 설문)	2주
	맞춤형 조사 (개별협의)	전시회 대리참관 조사	1주일
		특정 유통시장 조사	1개월
		시장진입 샘플테스트 조사	1개월
	베트남 시장 심층조사	제품별 시장진입 전략 (잠재기업 발굴)	3개월
		수출/수입 거래선 발굴 (7개사 기준)	1.5개월
마케팅	KOL	홍보전략/제품기획/동영상 제작 등	1-3개월
	쇼핑몰	쇼핑몰 설계/제작/디자인/등록 지원 (쇼피, 틱톡, 라자다, 페이스북 등)	1-3개월
	바이어발굴 및 온라인상담	바이어 발굴 및 온라인 바이어 발굴 상담 주선	7일
수입인증/ 특허등록	농.식품류	가공보충식품/ 일반식품 /건강기능식품	2-6개월
	뷰티제품	미용기기/ 일반화장품 / 의료기기 인증	2-5개월
	상표/특허등록	상표/특허 등록 신청, 번역, 등록	건별 협의

동남아/인도 ④ 법무법인(유한) 광장

민간네트워크명	법무법인(유한) 광장	대표자명	김 상 곤
본사 주소	국내 : 서울시 중구 남대문로 63 한진빌딩 본관 해외 : (호치민) M-Plaza Saigon, Unit 102, 39 Le Duan Street, District 1, HCMC (하노이) Unit 1006, 10th Floor, West Tower, Lotte Center Hanoi, 54 Lieu Giai Street, Cong Vi Ward, Ba Dinh District, Hanoi		

⊙ 회사개요

설립년도	2006년	상시컨설팅인력	20명	전화번호	(+84) 28-3827-3886
홈페이지	http://www.leeko.com				
담 당 자	구분	성명(직책)	전화(내선)	e-mail	
	국내	김정윤(과장)	(+82) 2-772-4634	jeongyun@leeko.com	
	해외	김경섭(미국변호사)	(+84) 93-6368-001	Kyungsup.kim@leeko.com	

1. 경영현황(단위 : US$)

지표명	2021년	2022년	2023년(추정)
매출액	283,503,000	290,209,000	286,446,000
순이익	2,660,000	1,205,000	1,000,000

2. 대표자 관련분야 이력 및 경력사항

- 고려대 법학과 학사
- 법무법인 로고스 기업자문팀, 베트남 부법인장
- 코트라 호치민 무역과 IP-DESK 자문위원
- 한-베 FTA 활용센터 자문위원
- 법무법인(유) 광장 베트남 법인장

3. 국내외지원조직 및 역할분담

	총괄 담당자(직위)	역할분담
본사	김정윤 (과장)	사업 보고서 작성, 사업 수행 지원
지사	김경섭 (파트너변호사)	법률 자문, 베트남 사업 및 투자 컨설팅

4. 활용 가능한 주요 인적 네트워크

NO	기관(회사,단체)명(소재지)	주요 협력 내용
1	베트남 주호치민 총영사관	현지 방문 조사 지원
2	베트남 주다낭 총영사관	현지 방문 조사 지원
3	코트라 호치민 무역관	현지 방문 및 시장조사 지원
4	코트라 다낭 무역관	현지 방문 및 시장조사 지원

⊙ 지원 가능 업종(세부품목)

업종명	세부품목
건설, 환경, 에너지	신재생에너지
정보통신	무선통신기기
전기전자	반도체

⊙ 지원 가능 서비스

발전		확장	
☐	수출성약 지원	☐	액셀러레이팅
☐	전시·상담회 참가 지원	☐	데이터사이언스 컨설팅
☐	물류통관 자문	☑	기술수출(제휴)
☐	출장지원	☐	글로벌 밸류체인 진출
☐	기존 거래선 관리	☑	해외투자유치
☐	현지 유통망 입점	☐	조달진출
☑	인허가 취득지원	☐	품목별타겟진출
☐	브랜드 홍보	☐	인큐베이팅 서비스
☐	프로젝트 참가	☑	현지투자지원(법인설립)
☑	IP등록	☑	법률자문
☑	현지법인 설립 지원	☐	기타( )
☐	기타( )		

⊙ 국내 중소기업에게 제공 가능한 컨설팅 지원분야 및 분야별 대표 수행실적

컨설팅 분야	주요 수행 실적(년도)	성과
인허가 취득지원	(주)매스프레소 대출금 베트남 출자전환 지원 ('23)	출자전환 승인
현지법인 설립 지원	(주)소르테크 베트남 법인 설립('23)	법인 설립 완료
해외투자유치	(주)이원 베트남 법인 지분 인수 지원 ('23)	지분 인수 완료
현지투자지원	디엘케미칼(주) 베트남 대표사무소 설립 지원('22~'23)	대표사무소 설립 완료
법률자문	기승산업 베트남 투자 분쟁해결 법률자문('23)	1심 및 항소심 승소

⊙ 서비스 수행 절차 및 관리계획

1. 수행방법(세부 추진 절차)

- 업체 상담 → 베트남 사업 및 투자 계획 수립 지원 → 컨설팅 및 법률자문 → 인허가취득, 법인설립, 베트남 등록 완료, 계약 체결 등 → 베트남 사업 운영 관련 추가 법률자문

2. 관리계획(고객과의 커뮤니케이션 방법, 사후관리 등)

- 법률 질의에 대한 1주일 내 검토의견 회신 → 업무 진행에 따라 수시로 이메일 보고 → 업무 수행 결과물 번역본 제공 → 추가 필요사항에 법률 자문 제공

동남아/인도 ⑤ 다이아몬드헌터스

민간네트워크명	다이아몬드헌터스	대표자명	연 철 호
본사 주소	해외 : 4 Sukhumvit 29, Khlong Toei Nuea, Watthana, Bangkok 10110, Thailand		

⊙ 회사개요

설립년도	2016년	상시컨설팅인력	52명	전화번호	(+66) 2-001-0790
홈페이지	https://www.digitalstark.co/				
담 당 자	구분	성명(직책)	전화(내선)	e-mail	
	해외	연철호(대표이사)	(+66) 82-222-3181	biz@digitalstark.co	

1. 경영현황(단위 : US$)

지표명	2021년	2022년	2023년(추정)
매출액	1,857,988	1,403,797	1,880,000
순이익	49,229	-91,532	51,000

2. 대표자 관련분야 이력 및 경력사항

- 이력: 삼성엔지니어링 (건설), LG CNS (IT컨설팅), 한국기업투자KTB(투자), 얼라이브뮤지엄(콘텐츠), 에코마케팅(디지털마케팅), (현재) 다이아몬드헌터스 (해외사업)
- 학력 : KAIST 기계공학 / 석사, 서울과학고

3. 국내외지원조직 및 역할분담

	총괄 담당자(직위)	역할분담
본사	연철호 (대표이사)	프로젝트 총괄/ 전략제시/ 협상지원
본사	박진수 (팀장)	오프라인 이벤트 / 사업개발
본사	이동규 (팀장)	바이어 및 파트너 발굴 / 현지 사업 개발
본사	Tukta (Project Manager)	현지 시장조사, 바이어 및 파트너 발굴
본사	Bell (Sales Specialist)	현지 세일즈 전략 및 바이어 및 파트너 발굴

4. 활용 가능한 주요 인적 네트워크

NO	기관(회사,단체)명(소재지)	주요 협력 내용
1	Prama9 Hospital, 방콕	의료, 병원 분야 바이어 발굴 및 파트너십
2	Lumpini Group, 방콕	건설, 서비스 분야 바이어 발굴 및 파트너십
3	Big C Group, 방콕	리테일, 대형마트 분야 바이어 발굴 및 파트너십
4	태국디지털경제진흥원(depa)	스마트시티 및 IT 관련 기술 도입 지원

⊙ 지원 가능 업종(세부품목)

업종명	세부품목
헬스케어 및 웰빙	의료기기, 헬스케어솔루션, 메디컬AI 판독, 실버케어 용품
뷰티	스킨케어, 화장품 기초, 색조, 헤어, 마스크팩 등 뷰티제품 전품목
식품	냉동·냉장, 가공, 건강 등 식품 전품목
정보통신(SW)	솔루션, AI, 무선통신기기, 소프트웨어 및 단말기
에너지&친환경 소재	전기, 대체에너지, 친환경 소재
교육, 콘텐츠	교구, 교재, 서적, 콘텐츠, 콘텐츠IP

⊙ 지원 가능 서비스

발전		확장	
☑	수출성약 지원	☑	액셀러레이팅
☑	전시·상담회 참가 지원	☐	데이터사이언스 컨설팅
☑	물류통관 자문	☑	기술수출(제휴)
☑	출장지원	☑	글로벌 밸류체인 진출
☑	기존 거래선 관리	☑	해외투자유치
☑	현지 유통망 입점	☑	조달진출
☑	인허가 취득지원	☑	품목별타겟진출
☑	브랜드 홍보	☐	인큐베이팅 서비스
☑	프로젝트 참가	☑	현지투자지원(법인설립)
☐	IP등록	☑	법률자문
☑	현지법인 설립 지원	☐	기타( )
☐	기타( )		

⊙ 국내 중소기업에게 제공 가능한 컨설팅 지원분야 및 분야별 대표 수행실적

컨설팅 분야	주요 수행 실적(년도)	성과
바이어발굴	코트라 주관, 월간 바이어 발굴 진행 ('21 ~ '24)	MOU 및 수출계약 성사
	SaaS 바이어 발굴('22), K-Food Fair('20 & '22), 건설안전 박람회 태국 바이어 발굴('22), 디지털헬스케어('23) 등	총 1,500 이상 매칭 성사
B2B 전시회 총괄운영	방콕 메디컬 컨퍼런스 행사 총괄운영 ('22, '23)	대형병원 PoC계약 및 수출
	K-Food Fair B2B ('20 & '22)	MOU30건, 상담액 4백만불
B2C 행사 총괄 운영	CJ 비비고 론칭 행사 ('23)	미디어 50개사, 홍보
	K-Food Fair B2C ('20 & '22)	미디어 63개, 방문객 1.6만
	멀티버스 Fly to Korea (K-Pop EXO 초대) ('23)	2천만 영상뷰, 5천명방문
온라인 마케팅	삼양 불닭 동남아 및 미주 인플루언서 마케팅 ('22 ~ 현재)	매출액 2배 증가
	Skin1004 및 14개 브랜드 인플루언서 마케팅 ('20 ~ 현재)	매출 10억 〉 1,500억원
수출컨설팅	에너지 절감 솔루션 수출 ('22 & '23)	대형마트PoC & MOU
	(주)클라우드앤의 지사 설립	합작법인 설립

⊙ 서비스 수행 절차 및 관리계획

1. 수행방법(세부 추진 절차)

1.1 시장조사 및 수출컨설팅
- 태국 현지시장 진출을 위한 시장조사(리서치, 온라인설문, 포커스그룹인터뷰) 및 전략컨설팅

1.2 월간 잠재 유망 바이어 발굴
- 월간 현지 시장 동향 보고 • 월간 신규 바이어 리스트 제공 • 온라인 비즈니스 매칭 • 협상 전략 제시

1.3 현지 전시회 및 수출상담회
- 현지 온·오프라인 수출상담회 및 전시회 총괄운영

1.4 현지 사무소 대행
- 현지 전시회 대신 방문 및 소개, 협의 • 가망 바이어 영업 관리

1.5 온라인 마케팅 (동남아 전체)
- 오픈마켓 선정 및 입점(라자다, 쇼피), 이후 월간 관리, 문의/답변 관리 • 인플루언서 및 일반인 마케팅

1.6 현지화 제작
- 통번역, 카달로그, 기념품 등 현지 소요되는 정보 및 물품의 제작

2. 관리계획(고객과의 커뮤니케이션 방법, 사후관리 등)

- 공유문서를 활용한 실시간 진행 상황 공유, 주간/월별 보고서 제출
- 현지 바이어와 수출기업에 대한 지속적인 사후관리 진행

동남아/인도 ⑥ (주)클릭비나

민간네트워크명	(주)클릭비나 / CLICK VINA CO.,LTD	대표자명	이 용 선
본사 주소	국내 : 경기도 화성시 우정읍 조암동로 36번길 54, 1층 129 호(월드비즈타운) 해외 : P1.2, 2nd fl. A2 Building, 8 Pham Hung Str, Me Tri Ward, Nam Tu Liem, Dist., Hanoi, Vietnam		

◎ 회사개요

설립년도	2021년	상시컨설팅인력	(국내) 3 명 / (해외) 23 명	전화번호	(+84) 38-213-7018
홈페이지	click-vn.com omg-ohmygoods.com				
담 당 자	구분	성명(직책)	전화(내선)	e-mail	
	국내	이용선(대표)	(+82) 70-8028-3373	click.vietnam@clickvina.com	
	해외	박진영(과장)	(+82) 70-8018-8890	jinny@clickvina.com	

1. 경영현황(단위 : US$)

지표명	2021년	2022년	2023년(추정)
매출액	-	-	2,500,000
순이익	-	-	1,000,000

2. 대표자 관련분야 이력 및 경력사항

- 2017년 – 2018년 베트남 현지 컨설팅 회사 정규직 근무
- 2019년 – 2022년 수출 전문 컨설팅 기업 베트남법인 설립 및 총괄
- 2020년 제8회 GTI 국제무역·투자박람회 "강원도지사" 표창 수상
- 2023년 ~ 현 기준 마케팅 및 무역업 전문기업 인수 및 운영(CLICK VINA CO.,LTD)
- 2023년 ~ 현 기준 OKTA(세계한인무역협회) 하노이지회 차세대 회원 활동
- 2024년 ~ 현 기준 아시아한상 베트남북부지회 회원 활동
- 2017년 ~ 2024년(현 기준) 수출마케팅 사업 경력 약 8년

3. 국내외지원조직 및 역할분담

	총괄 담당자(직위)	역할분담
본사	이용선(대표이사)	사업총괄 및 대외협력, 글로벌 마케팅 사업 총괄
	박진영(과장)	마케팅, 무역, 컨설팅 수출통합 지원
	Pham Thi Quynh(과장)	마케팅, 무역, 컨설팅, 수출통합 지원
	Dao Thia Thanh Huong(과장)	법무, 인허가, 컨설팅, 물류, 전략 제시
	Chu Ha Phuong(대리)	현지 바이어 발굴 및 매칭, 시장조사

4. 활용 가능한 주요 인적 네트워크

NO	기관(회사,단체)명(소재지)	주요 협력 내용
1	OKTA(세계한인무역협회)	회원사 간 교류 협력 및 회원사 정보 공유
2	로투비(Law2B)	법인설립, M&A, 노동계약, 비자, 분쟁사건 등
3	S&S Auditing & Consulting	회계기장, 회계감사, 투자/세무 컨설팅, ERP System 구축 등
4	MAD-X	유튜브(45 만), 틱톡(95 만) 현지 케이팝 커버댄스 채널('24.03)
5	북남부 오프라인 협력매장	현지 소매점 다수 시장성 테스트 목적의 협력 체계 구축 등

⊙ 지원 가능 업종(세부품목)

업종명	세부품목
소비재	전 품목(식품, 화장품, 생활용품, 기타 소비재 등)
의료기기	미용기기 및 병원용 의료기기
정보통신(SW)	빅데이터, 보완, 핀테크, 블록체인, 기타 IT, SW 분야
기타 산업재	기계금속, 전기전자, 건설, 환경, 에너지 등

⊙ 지원 가능 서비스

발전		확장	
☑	수출성약 지원	☑	액셀러레이팅
☑	전시·상담회 참가 지원	☑	데이터사이언스 컨설팅
☑	물류통관 자문	☑	기술수출(제휴)
☑	출장지원	☑	글로벌 밸류체인 진출
☑	기존 거래선 관리	☑	해외투자유치
☑	현지 유통망 입점	☑	조달진출
☑	인허가 취득지원	☑	품목별타겟진출
☑	브랜드 홍보	☑	인큐베이팅 서비스
☑	프로젝트 참가	☑	현지투자지원(법인설립)
☑	IP등록	☑	법률자문
☑	현지법인 설립 지원	☐	기타( )
☐	기타( )		

⊙ 국내 중소기업에게 제공 가능한 컨설팅 지원분야 및 분야별 대표 수행실적

컨설팅 분야	주요 수행 실적(년도)	성과
시장조사·정보제공	- 아워홈(Ourhome) 베트남 시장 진출전략 보고서('24)	시장조사보고서
온라인 마케팅	- 페이스북, 틱톡, 유튜브 채널 활용 SNS 마케팅('23)	기업별/사업별 KPI 목표 지속 달성
현지 유통망 입점	- 쇼핑몰, 축제, 마트 채널 등 활용 팝업스토어('23)	연 10회 이상
수출성약 지원	- 화성시 동남아 하이브리드 시장개척단('23)	현장계약($ 60,000)
인허가 취득지원	- 유기가공식품 수출활성화 지원사업('23) - 충청남도 내수기업의 수출기업화 사업('23)	기업별 주요 품목 인허가 컨설팅
브랜드 홍보	- 우수농식품패키지지원사업('23) - 수출통합마케팅	수출계약($ 10,000)

⊙ 서비스 수행 절차 및 관리계획

1. 수행방법(세부 추진 절차)

- 수출지원 : 기업 및 제품 분석(킥오프 미팅) → 시장조사 → 추진전략 수립 → 홍보자료 제작 → 잠재 바이어 발굴 → 유선 및 방문 마케팅 → 수출상담 주선 → 협상단계 → 수출성약 타진

2. 관리계획(고객과의 커뮤니케이션 방법, 사후관리 등)

- 수행사 ↔ 참가기업 간 원활한 소통을 위한 SNS 메신저 활용(카카오톡)
- 참가기업 별 전담 직원 배정으로 지속적인 현지 마케팅 활동 보고
- 계약기간 종료 후, 지속적인 Follow-up(사후관리)을 통한 실적 및 성과 도출

동남아/인도 ⑦ 주식회사 이노그룹

민간네트워크명	주식회사 이노그룹	대표자명	팜부밍짱
본사 주소	국내 : 인천광역시 연수구 컨벤시아대로 165, 포스코타워 26층 브이505(송도동) 해외 : 88/9 Mac Dinh Chi, Da Kao, District 1, HCMC, Vietnam		

◎ 회사개요

설립년도	2007년	상시컨설팅인력	10명	전화번호	(+84) 965-149-768
홈페이지	-				

담 당 자	구분	성명(직책)	전화(내선)	e-mail
	국내	노영희(대표)	(+82) 70-8098-3971	21cinde@naver.com
	해외	최어진(이사)	(+84) 965-149-768	innovators@innogroup.com.vn

1. 경영현황(단위 : US$)

지표명	2021년	2022년	2023년(추정)
매출액	170,541	205,179	250,000
순이익	54,968	53,921	72,000

2. 대표자 관련분야 이력 및 경력사항

- 한국외대 경영학사/경영정보학 석사
- 前) PwC삼일회계법인, EY 인도, 베트남
- 현 컨설팅 회사 CEO(8년)

3. 국내외지원조직 및 역할분담

	총괄 담당자(직위)	역할분담
본사	노영희(대표)	베트남 시장조사 및 진출전략 수립, 상품 및 서비스기획, 유통/판매채널 개척(바이어매칭), 현지 브랜딩 및 마케팅, 수출 전 과정 지원
지사	최어진(이사)	베트남 시장진출 컨설팅 및 투자자문, 전략 및 M&A 자문, 현지 유통/판매채널 개척(바이어매칭)

4. 활용 가능한 주요 인적 네트워크

NO	기관(회사,단체)명(소재지)	주요 협력 내용
1	Vietnam Industry Agency, Ministry of Industry and Trade	베트남 주요 기업과 사업 매칭, 베트남 산업정보 획득 등
2	EMIS (세계 최대 기업정보 DB)	산업 별, 제품 카테고리 별, 시장동향/시장조사 보고서, 시장진출전략을 위한 인사이트 등
3	VCCI (베트남상공회의소)	베트남 대/중견/중소기업과 협력 및 사업 매칭
4	Techfest (베트남 과학기술부 산하, 국가 스타트업지원센터 운영 최대 스타트업 행사/포럼)	베트남 스타트업과 사업매칭 및 협력

⊙ 지원 가능 업종(세부품목)

업종명	세부품목
소비재	B2C 소비재 전반(식품, 화장품, 유아용품, 제과 등)
건설, 환경, 에너지	건설, 부동산, 폐기물/폐수처리, 전력산업, 신재생에너지, 플라스틱 리사이클링 등
기타	금융업, 교육업, 종이포장재/골판지, 스포츠의류, 데이터센터, 제약산업, IT(SW, ERP, SaaS), 섬유화공 등

⊙ 지원 가능 서비스

발전		확장	
☑	수출성약 지원	☑	액셀러레이팅
☑	전시·상담회 참가 지원	☐	데이터사이언스 컨설팅
☐	물류통관 자문	☑	기술수출(제휴)
☑	출장지원	☑	글로벌 밸류체인 진출
☑	기존 거래선 관리	☑	해외투자유치
☑	현지 유통망 입점	☑	조달진출
☑	인허가 취득지원	☑	품목별타겟진출
☑	브랜드 홍보	☑	인큐베이팅 서비스
☑	프로젝트 참가	☑	현지투자지원(법인설립)
☐	IP등록	☐	법률자문
☐	현지법인 설립 지원	☐	기타( )
☐	기타( )		

⊙ 국내 중소기업에게 제공 가능한 컨설팅 지원분야 및 분야별 대표 수행실적

컨설팅 분야	주요 수행 실적(년도)	성과
사업전략	농수산물 유통센터 사업진출 전략(2023)	전략수립 및 로컬파트너/바이어매칭
사업전략	폐어망 리사이클링 사업진출 전략(2023)	전략수립 및 로컬파트너/바이어매칭
시장진출지원	중소기업 수출상담회/현지판촉전(2021)	수출상담회 및 현지판촉전
시장진출지원	30개 화장품기업 베트남진출지원(2020) (시장조사/바이어매칭/판촉전/마케팅/수출지원)	약 1백만불 수출 성과
시장진출지원	시장조사 및 파트너/바이어매칭(다수) (음료수, 라면, 빵, 식음료, 급식, ERP, 교육서비스, 스포츠의류, 폐기물, 폐수처리, 종이포장재, 동물백신 등)	현지 사업파트너매칭/바이어매칭

⊙ 서비스 수행 절차 및 관리계획

1. 수행방법(세부 추진 절차)

- 온라인 마케팅 플랫폼 제작 → 홍보 → 전화 마케팅 및 미팅 → 세일즈 → 애프터 세일즈 기술 서포트 정책 수립
- 시장조사(2개월) → 바이어발굴(3개월) → 유통채널 구축(2개월) → 거래협상 및 Trial Order 계약(3개월)

2. 관리계획(고객과의 커뮤니케이션 방법, 사후관리 등)

- 서비스 내용에 따른 월별/주간 보고서 전달 → 샘플 발송 및 타겟 금액 협의 → 수출계약 체결 및 현지 통관업무 협조 → 사후관리시스템 도입으로 지속적인 수출업무 지원 (업체와 협의)

동남아/인도 ⑧ 이노베이틱 커머스 솔루션 유한회사

민간네트워크명	이노베이틱 커머스 솔루션 유한회사	대표자명	탄 제화(TAN ZE HUA)
본사 주소	해외 : No.7, Jalan PPU 2A, Taman Perindustrian Puchong Utama, 47100 Puchong, Selangor Darul Ehsan		

◎ 회사개요

설립년도	2019년	상시컨설팅인력	4명	전화번호	(+60) 12-960 9667
홈페이지	www.eshopliveasia.com				
담 당 자	구분	성명(직책)	전화(내선)	e-mail	
	국내	권재우 (이사)	(+84) 9-4399-4018 (+82) 10-8180-3153	u2.jaycewoo@gmail.com	
	해외	탄 제화 (대표이사)	(+60) 12-960 9667	jorvy.tan@eshopliveasia.com	

1. 경영현황(단위 : US$)

지표명	2021년	2022년	2023년(추정)
매출액	3,000,000	7,000,000	6,200,000
순이익	68,000	155,000	110,000

2. 대표자 관련분야 이력 및 경력사항

- 2019년에 설립된 말레이시아 최고의 소셜 커머스 라이브 스트리밍 플랫폼인 eShoplive asia의 설립자 및 최고 경영자
- 2009년 TARC University에서 마케팅.홍보 전공
- 말레이시아 양대 TV홈쇼핑 Astro GoShop 및 CJ Wow Shop의 창립 멤버
- 2014년부터 2019년까지 국영방송국 Media Prima산하 Wow Shop 및 ASTRO그룹 GoShop TV홈쇼핑의 상품 부서장
- 2011년부터 2013년까지 Living Social 전자 상거래 플랫폼 상품 관리자
- MNC 및 상장회사 경영 및 컨설팅 분야에서 13년 경험
- 2014년부터 2019년까지 TV홈쇼핑 업계에서 100개 이상의 브랜드를 개발하고 10억 링깃 이상의 수익 창출
- MDEC 및 PIKOM 회원
- 2023년 PIKOM에 의해 라이브 커머스의 유니콘으로 선정
- 말레이시아 기네스북에 "최다 라이브 세션" 기록 보유자로 인정

3. 국내외지원조직 및 역할분담

	총괄 담당자(직위)	역할분담
본사	TAN ZE HUA (CEO)	현지 시장 자료정리 및 분석, 진입 전략 제시, 수출통합 지원, 현지 바이어, 기술파트너 발굴 및 연결 등
지사	권재우 (이사)	현지 진출 통합 컨설팅, 수출통합 지원, 바이어 및 기술파트너 발굴, 조달시장 컨설팅 대행

4. 활용 가능한 주요 인적 네트워크

NO	기관(회사,단체)명(소재지)	주요 협력 내용
1	MDEC	말레이시아 IT, eCommerce 관련 기관, 회사 네트워킹, 데이터 제공 등
2	PIKOM	회원사 및 바이어 DB를 활용한 네트워킹 제공
3	Media Prima	말레이시아 국영 방송사, 신문사, 광고사로 홍보채널
4	자체 보유 KOL Pool	'19~'23 라이브 방송을 통한 상품.브랜드 홍보 및 판매

⊙ 지원 가능 업종(세부품목)

업종명	세부품목
정보통신(SW)	Commerce App, CBT SaaS, CMS, LED DOOH Solution 등
바이오	건강기능식품, 화장품, 푸드테크 식품 등
생활용품	주방.생활용품, (아이디어) 가구, 생활편의 제품, 건강기능상품 등

⊙ 지원 가능 서비스

발전		확장	
☑	수출성약 지원	☑	액셀러레이팅
☑	전시·상담회 참가 지원	☑	데이터사이언스 컨설팅
☑	물류통관 자문	☑	기술수출(제휴)
☑	출장지원	☑	글로벌 밸류체인 진출
☑	기존 거래선 관리	☑	해외투자유치
☑	현지 유통망 입점	☑	조달진출
☑	인허가 취득지원	☑	품목별타겟진출
☑	브랜드 홍보	☑	인큐베이팅 서비스
☑	프로젝트 참가	☑	현지투자지원(법인설립)
☑	IP등록	☑	법률자문
☑	현지법인 설립 지원	☐	기타( )
☑	기타(FB, 틱톡 등 KOL 온라인마케팅)		

⊙ 국내 중소기업에게 제공 가능한 컨설팅 지원분야 및 분야별 대표 수행실적

컨설팅 분야	주요 수행 실적(년도)	성과
전시회지원 및 홍보	한우 홍보 대형쇼핑몰 Pop-up 스토어 입점.운영, 전시회 부스 운영, 호텔 바이어 초청 시식회, 인플루언서 라이브 방송, 현지 신문에 기사화 등 (2023년도)	수출실적 $100,000
전시회지원 및 온·오프라인 마케팅	강원도 상품 수출지원 및 전시회 부스운영, 인플루언서 라이브 방송 지원 등 (2024년)	수출실적 $60,000
전시회지원 및 온·오프라인 마케팅	한국 수산물 수출지원사업, 전시회 부스운영, 인플루언서 라이브방송, O2O 팝업스토어 운영, 온라인 쇼핑몰 배너광고 및 입점 등 (2022년)	수출실적 $50,000
온라인 마케팅	LaLa Station 라이브커머스 SaaS 개발 현지 지원	-
수출컨설팅 및 수출지원	포레스트, Bjewel, PrettySkin 등 국내 중소기업 상품 Live Commercer를 통한 직접 수출 지원	수출실적 $60,000

⊙ 서비스 수행 절차 및 관리계획

1. 수행방법(세부 추진 절차)

- 온라인 마케팅 플랫폼 제작 또는 연결 → 홍보 → O2O마케팅 및 미팅 → 프로모션 및 세일즈 → 애프터 세일즈 기술 서포트 정책 수립
- 시장조사(2개월) → 바이어발굴(3개월) → 유통채널 구축(2개월) → 거래협상 및 Trial Order 계약(3개월)

2. 관리계획(고객과의 커뮤니케이션 방법, 사후관리 등)

- 서비스 내용에 따른 월별/주간 보고서 전달 → 샘플 발송 및 타겟 금액 협의 → 수출계약 체결 및 현지 통관업무 협조 → 사후관리시스템 도입으로 지속적인 수출업무 지원 (업체와 협의)

⑨ KTE Trading Co., Ltd

민간네트워크명	KTE Trading Co., Ltd	대표자명	서 영 두
본사 주소	해외 : 986,988 Srinakarin Rd, Pattanakarn, Suanluang, Bangkok 10250 Thailand		

◎ 회사개요

설립년도	2016년	상시컨설팅인력	10명	전화번호	(+66) 97-035-3915
홈페이지	http://ktetrading.com				
담 당 자	구분	성명(직책)	전화(내선)	e-mail	
	해외	임희진(팀장)	(+66) 98-305-4806	kdesk@ktetrading.com	

1. 경영현황(단위 : US$)

지표명	2021년	2022년	2023년(추정)
매출액	161,309	161,740	300,000
순이익	65,174	-38,793	50,000

2. 대표자 관련분야 이력 및 경력사항

- 지자체 및 기관 컨설팅 및 마케팅 업무 지원(16년)
- 2023 (사)벤처기업협회 태국지부회원 등록
- 2022 SBA Trade on 자문위원 역임

3. 국내외지원조직 및 역할분담

	총괄 담당자(직위)	역할분담
본사	서영두(대표)	태국 현지 컨설팅 및 마케팅 업무 총괄, 현지 시장 마케팅 로드맵 수립 및 기획, 해외 영업 업무 지원 등
본사	임희진(팀장)	한국 현지 기업 연락망 총괄, 태국 인허가 업무 지원, 현지 자료정리 및 분석, 지자체 컨설팅 업무 지원 등
본사	Waraporn Nima(팀장)	태국 해외규격인증 및 회계 업무 담당
본사	Pimolrat Jombunud (팀장)	현지 온라인 입점 및 온라인 마케팅 담당
본사	Benyapa Wongniyom (과장)	현지 거래선 발굴 및 관리, 오프라인 마케팅 담당

4. 활용 가능한 주요 인적 네트워크

NO	기관(회사,단체)명(소재지)	주요 협력 내용
1	TS Total Adventure(말레이시아)	현지 바이어 발굴 및 해외 마케팅 지원
2	RMMTT(베트남)	현지 바이어 발굴 및 해외 마케팅 지원
3	Enrich Metrics(싱가포르)	현지 바이어 발굴 및 해외 마케팅 지원
4	Rajawali LBS(인도네시아)	현지 바이어 발굴 및 해외 마케팅 지원
5	Lee&Patners Accounting(캄보디아)	현지 바이어 발굴 및 해외 마케팅 지원

⊙ 지원 가능 업종(세부품목)

업종명	세부품목
의료기기	고주파 치료기, 냉각 치료기 등
전기전자	LED조명, 반도체 디바이스
광산업	광통신 부품, 광케이블 소재, 광통신 시스템 등
화학	폴리올, 도료
이미용	화장품(스킨케어, 색조 화장품)
식품	가공식품, 건강식품 등

⊙ 지원 가능 서비스

발전		확장	
☑	수출성약 지원	☐	액셀러레이팅
☑	전시·상담회 참가 지원	☐	데이터사이언스 컨설팅
☐	물류통관 자문	☑	기술수출(제휴)
☑	출장지원	☐	글로벌 밸류체인 진출
☑	기존 거래선 관리	☑	해외투자유치
☑	현지 유통망 입점	☑	조달진출
☑	인허가 취득지원	☑	품목별타겟진출
☑	브랜드 홍보	☑	인큐베이팅 서비스
☐	프로젝트 참가	☑	현지투자지원(법인설립)
☐	IP등록	☐	법률자문
☑	현지법인 설립 지원	☐	기타( )
☐	기타( )		

⊙ 국내 중소기업에게 제공 가능한 컨설팅 지원분야 및 분야별 대표 수행실적

컨설팅 분야	주요 수행 실적(년도)	성과
바이어 발굴 및 마케팅	(주)코엘 브레드클립 및 기계 태국, 필리핀, 인도네시아 영업 및 마케팅 지원(2021~2023)	236,367$
수출상담회	태국 자동차 기술 교류단 파견(2023)	참여기업 : 9개사 상담액 : 400억원 계약추진액 : 137억원
해외규격인증	태국 식약처FDA인증 획득지원(2017~2023)	약100개사 인증획득지원
온라인 쇼핑몰 입점 지원	대구시 해외 온·오프라인 마케팅 K-fair in 방콕(2022)	온·오프라인 쇼핑몰 입점 판매 및 홍보
홍보 판촉전	Chartman Korea Best Product Road Show in Thailand(2023)	태국 유명 야시장 홍보 판촉전 및 인플루언서 홍보

⊙ 서비스 수행 절차 및 관리계획

1. 수행방법(세부 추진 절차)

- 바이어 발굴 : 시장조사 → 바이어발굴(5개월) → 유통채널 구축(2개월) → 거래협상 및 Order 계약(3개월 이상)
- 수출컨설팅 : 고객수요파악 → 현지법규검토 → 계획수립 → 업무진행 → 운영컨설팅 → 관리업무
- 마케팅 대행 : 시장조사 → 계획수립 → 마케팅채널 선정 → 업무진행 → 운영컨설팅 → 관리업무\

2. 관리계획(고객과의 커뮤니케이션 방법, 사후관리 등)

- 월간보고서 → 참여기업이 요청하는 시장조사 실시 후 월간 보고서 전달 및 피드백 수취
- 전략회의 → 기업별 전담인력 배치, 월1회 컨설팅 진행상황 보고, 기업 요구사항 확인
- 사후관리 → 수출업무지원, 신규네트워크에 업체안내 등 추가적인 마케팅 지원

동남아/인도 ⑩ PT. BIZ PLUS INDONESIA

민간네트워크명	PT. BIZ PLUS INDONESIA	대표자명	김 재 형
본사 주소	해외 : Lavenue office Tower Lt12A-A, Jl.Raya Pasar minggu, Jakarta, Indonesia		

⊙ 회사개요

설립년도	2009년	상시컨설팅인력	19명	전화번호	(+62) 21-8066-7254
홈페이지	http://www.bizplusindonesia.com				

담 당 자	구분	성명(직책)	전화(내선)	e-mail
	국내		(+82) 10-5273-9563	kjhyung2@gmail.com
	해외	김재형(대표)	(+62) 877-1905-0202	kjhyung2@naver.com

1. 경영현황(단위 : US$)

지표명	2021년	2022년	2023년(추정)
매출액	1,122,654	1,359,500	760,450
순이익	188,206	201,135	81,000

2. 대표자 관련분야 이력 및 경력사항

- 성균관대학교 화학과 졸업
- 삼성물산(본사), 삼성전기(본사) 10여년간 근무, 코트라 자카르타 무역관 근무
- 현 비즈플러스 대표

3. 국내외지원조직 및 역할분담

	총괄 담당자(직위)	역할분담
본사	김재형 (CEO)	수출지원 및 지사화 사업, 무역컨설팅, 바이어섭외, 시장조사
본사	장재혁 과장	바이어 및 기술파트너 발굴, 조달시장 컨설팅

4. 활용 가능한 주요 인적 네트워크

NO	기관(회사,단체)명(소재지)	주요 협력 내용
1	인도네시아 상공회의소	국내기관과 MOU계약 섭외 완료
2	인도네시아 투자조정청	국내 자동차기업 및 기관과의 협업, 강연, MOU
3	한인상공회의소	교통관련 국내기업과 기술세미나 운영
4	인도네시아 산업부	국내 생기연과 협업을 통한 MOU협약 체결

⊙ 지원 가능 업종(세부품목)

업종명	세부품목
산업기계 제품 전장제품	산업 공장, 부품 및 정비, 설비관련 제품,
차량 및 전력제품	차량관련 부품, 장비, 정비 및 발전소용 전력부품 등
화장품, 식음료, 생활용품	스킨케어, 색조화장품, 과일음료, 떡볶이, 스낵류, 욕실용품 등

⊙ 지원 가능 서비스

발전		확장	
☑	수출성약 지원	☑	액셀러레이팅
☑	전시·상담회 참가 지원	☑	데이터사이언스 컨설팅
☑	물류통관 자문	☑	기술수출(제휴)
☑	출장지원	☑	글로벌 밸류체인 진출
☑	기존 거래선 관리	☑	해외투자유치
☑	현지 유통망 입점	☑	조달진출
☑	인허가 취득지원	☑	품목별타겟진출
☑	브랜드 홍보	☑	인큐베이팅 서비스
☑	프로젝트 참가	☑	현지투자지원(법인설립)
☐	IP등록	☑	법률자문
☑	현지법인 설립 지원	☐	기타( )
☐	기타( )		

⊙ 국내 중소기업에게 제공 가능한 컨설팅 지원분야 및 분야별 대표 수행실적

컨설팅 분야	주요 수행 실적(년도)	성과
바이어발굴	지사화 신청기업 H사 화장품 수출완료(2023)	$9,000
바이어발굴	지사화 신청기업 S사 스낵류 수출완료(2023)	$1,100
바이어발굴	지사화 신청기업 N사 건축내장제 수출완료(2023)	$1,000
바이어발굴	지사화 신청기업 S사 욕실용품 수출완료(2023)	$6,000
현지화 지원사업	정부기관과 연계, 식품 2개사 인증 취득 및 수출(2023)	$8,000

⊙ 서비스 수행 절차 및 관리계획

1. 수행방법(세부 추진 절차)

- 바이어발굴 : 해당제품 관련 현지시장 조사 1차 타겟바이어선정 → 타겟바이어 대상 홍보 마케팅 → 당사 DB를 활용하여 2차 타겟바이어 선정 → 2차 타겟바이어 대상으로 바이어 컨택 → 계약 세부내용 및 거래조건 협의 → 국내기업과 화상회의 추진 → 수출거래 성사
- 온라인 마케팅 플랫폼 제작 → 홍보 → 담당자 컨택을 통한 마케팅 추진 → 온라인 플랫폼을 활용한 다양한 프로모션 및 마케팅 추진
- 시장조사(2개월) → 바이어발굴(3개월) → 유통채널 구축(2개월) → 거래협상 및 Trial Order 계약

2. 관리계획(고객과의 커뮤니케이션 방법, 사후관리 등)

- 계약성사 및 상담회, 수출지원 활동 이후에도 지속적으로 마케팅 홍보 활동을 진행하여 담당자에게 피드백을 받고 국내기업에게 전달하고 해당관련 소식을 업데이트하여 상황을 공유, 그리고 바이어 요청사항에 대해 지속적인 의견수렴하여 사후관리 진행
- 서비스 내용에 따른 월별/주간 보고서 전달 → 샘플 발송 및 타겟 금액 협의 → 수출계약 체결 및 현지 통관업무 협조 → 사후관리 시스템 도입으로 지속적인 수출업무 지원 (업체와 협의)

동남아/인도 ⑪ HANTECH CONSULTING COMPANY LIMITED

민간네트워크명	HANTECH CONSULTING COMPANY LIMITED	대표자명	이 정 우
본사 주소	국내 : 서울 중구 을지로 50 17층 스파크플러스 을지로점, 한텍파트너스 해외 : #303, Toserco Van Phuc Bldg, 2 Nui Truc, Ba Dinh, Hanoi, Vietnam		

◎ 회사개요

설립년도	2006년	상시컨설팅인력	14명 (한국인 5명, 베트남인9명)	전화번호	(+84) 24-3846-5758
홈페이지	http://hantech.com.vn				
담 당 자	구분	성명(직책)	전화(내선)	e-mail	
	국내	엄한결	(+82) 10-7187-9135	han@hantech.com.vn	
	해외	백선유	(+84) 369-610-918	seonyu@hantech.com.vn	

1. 경영현황(단위 : US$)

지표명	2021년	2022년	2023년(추정)
매출액	5,320,000	5,100,000	4,800,000
순이익	506,000	492,000	489,000

2. 대표자 관련분야 이력 및 경력사항

- 런던 Imperial College 대학교 전자공학과 학사, 석사
- 영국 L.E.K 전략컨설팅 (2년)
- 삼성전자 메모리 사업부 개발팀, 제품마케팅팀, 시장조사팀 (19년)
- 현 컨설팅 회사 CEO (2년)

3. 국내외지원조직 및 역할분담

	총괄 담당자(직위)	역할분담
본사	이정우 (CEO)	총괄
	엄한결 (상무)	해외 마케팅 및 사업 총괄
	임경리 (과장)	해외마케팅 담당
지사	백선유 (과장)	해외마케팅 담당
	송광석 (대리)	해외마케팅 및 무역 담당
	Suri (대리)	해외마케팅 및 시장 조사 담당
	Pham Xuan Hai (이사)	해외무역 및 현지투자
	Ha Huyen Thanh (과장)	회계 및 법률 자문
	Dang Ngoc Linh (차장)	해외 마케팅(시장조사 및 바이어 매칭)
	Ho Minh Giang (대리)	해외 마케팅(시장조사 및 바이어 매칭)
	Nguyen Anh Thu (대리)	회계 및 법률 자문
	Nguyen Thi Phuong (사원)	해외 마케팅(시장조사 및 바이어 매칭)
	Cong Thi Bich Hoa (사원)	해외 마케팅(시장조사 및 바이어 매칭)
	Tran Thi Hue (사원)	해외 마케팅(시장조사 및 바이어 매칭)

4. 활용 가능한 주요 인적 네트워크

NO	기관(회사,단체)명(소재지)	주요 협력 내용
1	베트남 산업무역부(MOIT)	양국 정부 전략사업인 소재부품협력 및 인력양성사업 추진
2	베트남 정보통신부(MIC)	당사 설립 이후 수시로 대정부 로비 및 통신분야 협력
3	국영과학기술정보원(NASATI)	KIAT와 베-한기술협력센터 설립 운영
4	베트남산업국(VIA)	베트남 산업국사절단 방한 및 전시회 참가지원 ('18,'19)

⊙ 지원 가능 업종(세부품목)

업종명	세부품목
전기전자 / 기계금속	전자부품, LED 조명 / 건설, 선박, 환경 기계 등
자동차	특수장비차량, 자동차 부품 등
정보통신	S/W, 통신기기 등
소비재	식품, 기능성식품, 화장품, 생활용품 등

⊙ 지원 가능 서비스

발전		확장	
☑	수출성약 지원	☐	액셀러레이팅
☑	전시·상담회 참가 지원	☐	데이터사이언스 컨설팅
☐	물류통관 자문	☑	기술수출(제휴)
☑	출장지원	☐	글로벌 밸류체인 진출
☑	기존 거래선 관리	☐	해외투자유치
☑	현지 유통망 입점	☐	조달진출
☑	인허가 취득지원	☑	품목별타겟진출
☑	브랜드 홍보	☐	인큐베이팅 서비스
☑	프로젝트 참가	☑	현지투자지원(법인설립)
☐	IP등록	☐	법률자문
☑	현지법인 설립 지원	☐	기타( )
☐	기타( )		

⊙ 국내 중소기업에게 제공 가능한 컨설팅 지원분야 및 분야별 대표 수행실적

컨설팅 분야	주요 수행 실적(년도)	성과
시장조사·정보제공	기초/심층 해외시장조사 수행	F/S 및 진출전략 수립
수출지원	특장차, 기계설비, 식품, 화장품 등 수출지원 - 성원중기계사 수출지원 523만불 ('18) - 삼중테크 자동주차설비 Projects 255만불 ('17~'20)	'18년도 이후 총 수출실적 580만불 이상
현지투자지원	삼성, LG 벤더 등 80여 개사 현지법인 설립지원 - 미르테크 베트남 법인설립 ('19)	법인 및 대표사무소 설립
해외진출컨설팅	유망 바이어 조사 발굴 및 해외진출컨설팅 - 글로벌기술사업화사업(GCC) 한-베트남1:1 참여기업 10개사 해외진출 멘토링 및 컨설팅('21) 등	멘토링 및 현지유망 파트너 매칭
수출상담회 지원	ICT, 기계, 섬유, 소비재, 식품, 화장품 관련 수출 상담회 운영 및 바이어 매칭 - 한국섬유산업연합회 13개 사 수출상담회('21)	현지 바이어 및 파트너 발굴을 통한 현지 진출
전시회 지원	베트남 엑스포, 식품산업전 등 바이어 매칭 지원 - (주)가리미 하노이 식품전시회 지원('22) - (주)태양생활건강 하노이 유아용품 전시회 지원('23)	네트워크 형성 및 피드백 교류

⊙ 서비스 수행 절차 및 관리계획

1. 수행방법(세부 추진 절차)

- 수출 마케팅: 기업 및 제품 분석 → 기초 시장조사 → 마케팅 자료 현지어 번역 → 잠재 거래선 발굴 → 전화 및 방문 상담 등을 통한 제품 마케팅 → 업무협력 및 협상 → 계약 체결 → 지속적인 사후관리
- 투자 컨설팅
  1) 단독투자: 공장 및 부지 알선(2개월) → 서류 작성(1개월) → 투자허가 (45일)
  2) 합작투자: 파트너 발굴(3개월) → 협상(3개월) → 계약 및 투자허가 (3개월)

2. 관리계획(고객과의 커뮤니케이션 방법, 사후관리 등)

- 1개사 1인 담당제 실시: 담당자 업체별 직접 관리 및 마케팅, 활동 보고서 작성하여 수시 보고
- 계약기간 종료 후, 지속적인 팔로우업을 통한 실적 및 성과 도출

동남아/인도 ⑫ SINASEAN VIETNAM CO., LTD

민간네트워크명	SINASEAN VIETNAM CO., LTD	대표자명	이 종 혁
본사 주소	국내 : 서울특별시 종로구 세종대로23길 47, 603-412호(당주동) 해외 : 34 street 10, Khu dan cu Him Lam, District 7, Ho Chi Minh City, Vietnam		

◎ 회사개요

설립년도	2015년	상시컨설팅인력	25명	전화번호	(+84) 364-228-836 (+82) 70-4624-3572
홈페이지	http://sinasean.com https://blog.naver.com/sinasean				

담 당 자	구분	성명(직책)	전화(내선)	e-mail
	국내	허원 이사	(+82) 10-2722-4739	won0426@gmail.com
	해외	이종혁 대표	(+84) 364-228-836	Jlee@sinasean.com

1. 경영현황(단위 : US$)

지표명	2021년	2022년	2023년(추정)
매출액	520,000	640,000	930,000
순이익	30,000	50,000	350,000

2. 대표자 관련분야 이력 및 경력사항

- 성균관대 건축공학과/경제학과 학사
- FTN 베트남 우븐 해외영업(3년)
- 현 컨설팅 회사 CEO(8년)
- 2022~ 중소벤처기업진흥공단, 해외 민간네트워크 (베트남)
- 2021~ 한국무역협회 Tradepro 베트남 지역 전문가
- 2020 KOTRA 해외비즈니스컨설턴트(호치민 무역관)/내수초보기업지사화사업 컨설턴트
- 2021~ 한국플랜트산업협회 수주지원관 선정 및 운영(베트남)
- 2017~2020 월드옥타 지사화사업, 2020 월드옥타 수출얼라이언스사업 Annual Partner 선정
- 2019~2022 전남, 광주TP 해외비즈니스센터, 베트남 센터

3. 국내외지원조직 및 역할분담

	총괄 담당자(직위)	역할ㅍ분담
본사	이종혁 대표	사업 기획, 전략 제시, 수출통합 지원, 바이어 및 기술파트너 발굴, 인허가, 시장조사, 무역 유통 대행
지사	허원 이사	국내 제품 & 기술 소싱, 한국 기업 소통, 국내 계약 체결

4. 활용 가능한 주요 인적 네트워크

NO	기관(회사,단체)명(소재지)	주요 협력 내용
1	Saigon Innovation Hub(베트남)	베트남 정부 인사 초청 세미나 & 포럼. 조달 사업 협력
2	BSSC(Business Startup Supporting Center, 베트남)	Startup Wheel(스타트업 경연대회) 심사위원 4년째 진행 스타트업 인큐베이팅 및 현지 파트너사 매칭 협력
3	Vietnam Digital Communication Association(베트남)	베트남 내 이커머스 및 스마트시티 품목 관련 유통 및 정부조달 협력
4	VAMA(Vietnam automobile manufacturers' association)	기계산업 및 자동차부품 바이어 매칭, 파트너사 매칭 협력
5	호치민시과학기술정보통계국	기술사업화, 기술협력

⊙ 지원 가능 업종(세부품목)

업종명	세부품목
소비재 전반	화장품, 식품, 건강기능식품, 유아용품 등
의료기기	의료기기 A/B/C/D 등급 전반
산업재	ICT, 플랜트, 기계, 화학 등

⊙ 지원 가능 서비스

발전		확장	
☑	수출성약 지원	☑	액셀러레이팅
☑	전시·상담회 참가 지원	☐	데이터사이언스 컨설팅
☑	물류통관 자문	☑	기술수출(제휴)
☑	출장지원	☑	글로벌 밸류체인 진출
☑	기존 거래선 관리	☑	해외투자유치
☑	현지 유통망 입점	☑	조달진출
☑	인허가 취득지원	☑	품목별타겟진출
☑	브랜드 홍보	☑	인큐베이팅 서비스
☑	프로젝트 참가	☐	현지투자지원(법인설립)
☑	IP등록	☐	법률자문
☑	현지법인 설립 지원	☐	기타( )
☐	기타( )		

⊙ 국내 중소기업에게 제공 가능한 컨설팅 지원분야 및 분야별 대표 수행실적

컨설팅 분야	주요 수행 실적(년도)	성과
현지 유통망 입점	(주)베스트프렌드_베트남 NO1 유아용품 오프라인 매장 Concung 입점	ODM 공급
수출성약지원	(주)스킨헬스코스메틱 바이어 발굴 지원 (화장품 '17~'23)	누적수출실적 $650,000
수출성약지원	(주)보명 바이어 발굴 지원(화학 염욕제 '22)	수출실적 $155,000
MOU 체결	(주)이노시뮬레이션 - FPT Software MOU 체결(베트남 IT기업 1위 민간 대기업)	MOU 체결
한남바이오	베트남 수산(새우)양식장 수질 개선제 수출	수출실적 $80,000

⊙ 서비스 수행 절차 및 관리계획

1. 수행방법(세부 추진 절차)

- 온라인 이커머스 쇼핑몰 제작, Shopee/lazada 브랜드관 제작 → SNS 홍보 → Watsons/Guardian 등 오프라인 매장 입점 → 온•오프라인 세일즈(도소매)
- 사전시장조사 → HS CODE로 유력 Importer DB 발굴 → 바이어 매칭 → 바이어 상담으로 제품 및 기술 수출 → 애프터 세일즈 기술 서포트 정책 수립
- 시장조사(1개월) → 바이어발굴 및 상담(2개월) → 제품 경쟁력 및 시장 진입장벽 파악(인허가 및 관세 등)하여 개선 → 바이어 후속 상담 → 거래협상 및 Trial Order 계약(2개월)

2. 관리계획(고객과의 커뮤니케이션 방법, 사후관리 등)

- 샘플 발송 및 타겟 수출 금액 협의, 수출전략 제시 → 바이어 상담 → 수출계약 체결 및 현지 통관업무 협조 → 사후관리시스템 도입으로 지속적인 수출업무 지원(서비스 내용에 따른 월별 보고서 전달)

민간네트워크명	DesignM	대표자명	최 랑
본사 주소	해외 : 29 Soi Udomsuk 39/1 Bangchak, Prakhanong, Bangkok 10260 Thailand		

⊙ 회사개요

설립년도	2010년	상시컨설팅인력	8명	전화번호	(+66) 2-747-5591
홈페이지	http://www.designm.co.th				
담 당 자	구분	성명(직책)	전화(내선)	e-mail	
	해외	최랑(대표이사)	(+66) 2-747-5591	md@designm.co.th	

1. 경영현황(단위 : US$)

지표명	2021년	2022년	2023년(추정)
매출액	518,000	630,000	715,000
순이익	21,000	40,000	70,000

2. 대표자 관련분야 이력 및 경력사항

- 한동대 경영학 학사/한국 마케팅회사 마케팅 총괄담당(2년)
- 태국 마케팅법인 DesignM 설립 및 대표로 재직중(14년)
- 태국 무역법인 Trading Design 설립 및 이사로 재직중(10년)
- 세계한인무역협회(World-OKTA)방콕지회/한태상공회의소/태국상공회의소 정회원

3. 국내외지원조직 및 역할분담

	총괄 담당자(직위)	역할분담
본사	최랑(대표이사)	마케팅 총괄/전략 제시/수출통합 지원
본사	주안나(이사)	시장조사/현지 자료정리 및 분석/기업지원
본사	Sarocha Janthongchot	세일즈/ 마켓 리서치
본사	Suraporn Khbmuangham	FDA, TISI등 인증자문/ 법률검토
본사	Panukan Thanouxsorn	디자인 컨설팅
본사	Surinipa Wangsoontorn	바이어 및 파트너 발굴/프로젝트 관리 본사

4. 활용 가능한 주요 인적 네트워크

NO	기관(회사,단체)명(소재지)	주요 협력 내용
1	Chulalongkorn Univ. Innovation Hub(태국)	한-태 간 스타트업 기업 해외진출 컨설팅
2	Saha Group(태국)	유통전문기업.한국제품 수입 및 시장테스트 가능
3	Tanawat industrial(태국)	소비재 수입 및 유통전문. 한국제품 수입 및 시장테스트 가능
4	Sky ICT(태국)	태국 10대 유망기업이자 스마트시티관련 IcT, IoT 전문회사로 한국 관련 상품들 태국 런칭 가능
5	Pet lover centre	태국 애완용품 프랜차이즈로 관련제품 수입 및 유통가능

⊙ 지원 가능 업종(세부품목)

업종명	세부품목	업종명	세부품목
정보통신	소프트웨어,IoT,ICT,컴퓨터 주변기기	자동차 액세서리	캠핑,어닝제품,자동차 액세서리
생활용품,식품	식품, 화장품	반려동물 제품	반려동물 제품들
판촉물	태국기업 대상 활용 가능제품	스타트업	스타트업 액셀러레이팅

⊙ 지원 가능 서비스

발전		확장	
☑	수출성약 지원	☑	액셀러레이팅
☑	전시·상담회 참가 지원	☑	데이터사이언스 컨설팅
☑	물류통관 자문	☑	기술수출(제휴)
☑	출장지원	☐	글로벌 밸류체인 진출
☑	기존 거래선 관리	☑	해외투자유치
☑	현지 유통망 입점	☑	조달진출
☑	인허가 취득지원	☑	품목별타겟진출
☑	브랜드 홍보	☑	인큐베이팅 서비스
☑	프로젝트 참가	☑	현지투자지원(법인설립)
☐	IP등록	☑	법률자문
☑	현지법인 설립 지원	☐	기타( )
☐	기타( )		

⊙ 국내 중소기업에게 제공 가능한 컨설팅 지원분야 및 분야별 대표 수행실적

컨설팅 분야	주요 수행 실적(년도)	성과
수출지원 컨설팅	• 데이터 사이언스 기반 수출지원 컨설팅 (주차관제시스템/기업메신저 등) • 한국 대표 웹빌딩솔루션(소프트웨어) 태국현지화 작업 및 런칭하여 150여 고객사 확보	• 수출계약/딥러닝/태국 사이트 설치/태국 기업 맞춤UI/UX커스텀제작/ • 소프트웨어 라이선스비용 분기별 송금중
수출상담회 (화상상담회)	• 한국조달청-태국 UN조달기업 수출상담회, 플랜트산업협회 외 KOTRA, 테크노파크, 지자체 수출지원기관 수출상담회 다수	• 태국내 주요 유관기업 및 정부 부처와 (수자원공사, 상하수도공사, 도시개발공사 등)상담 및 소비재, 산업재 수출계약 다수
세미나	• aT 한국 외식기업 프렌차이즈 세미나 • 한국 콜센터 시스템 세미나	• Central, Miner, TheMall, Saha Group등 태국 대표10대 그룹사들을 초청 및 상담 • 태국 소프트웨어 유통업체와 NDA작성
해외유통망 진출	• 개별기업 수출컨설팅 지원 (매칭 업체의 샘플 수입 및 테스트 /바이어화상상담/인플루언서 마케팅 진행)	테스트 마케팅 후 품목에 따라 적합한 채널 입점 • 식품: 한인마켓 및 태국 주요 모던트레이드 입점 (빌라마켓, 고메마켓 등) • IT기기: 전자기기 전문몰(머큐어 등)
엑셀러레이팅	• 태국 DITP(상무부 국제무역진흥국), 쭐라롱콘 대학과 한국 창업지원 유관기관 및 KITA간 교류	• 태국 스타트업기업의 Next rise 행사 참가 및 한국 스타트업기업 태국초대

⊙ 서비스 수행 절차 및 관리계획

1. 수행방법(세부 추진 절차)

- 차별화된 세부 업종별 지원사례 공유 및 항목별 공통지원 체계 구축
  (시장조사/컨텐츠 현지화/바이어발굴/유통채널구축/거래협상 및 Trial Order계약 등)
- B2C 제품의 경우 자회사를 통해 인증, 수입물류 통관 및 온·오프라인 입점 SNS 마케팅 판매 진행

2. 관리계획(고객과의 커뮤니케이션 방법, 사후관리 등)

- 수출지원기업의 인력 활용 포지션 별 적정 배치를 통해 업무 진행에 차질 없도록 관리
- 유선 및 온라인 메신저를 통한 상시연락으로 진행상황 공유
- 사후관리를 통한 지속적인 수출업무 지원 (업체와 협의)

⑭ (주)씨아이지코리아

민간네트워크명	(주)씨아이지코리아	대표자명	장 동 현
본사 주소	국내 : 서울특별시 구로구 디지털로30길 28, 마리오타워 819-2호 해외 : 819-2, Mario Tower, 28, Digital-ro 30-gil, Guro-gu, Seoul, Korea		

회사개요

설립년도	2015년	상시컨설팅인력	11명	전화번호	(+82) 2-6749-1224
홈페이지	http://cigkr.com/ https://vncig.com/				

담 당 자	구분	성명(직책)	전화(내선)	e-mail
	국내	최진형	(+82) 2-6749-1224	cjh.cig@gmail.com
	해외	심승배	(+84) 28-3620-2953	simsb.cig@gmail.com

1. 경영현황(단위 : US$)

지표명	2021년	2022년	2023년(추정)
매출액	880,000	940,000	1,000,000
순이익	200,000	210,000	230,000

2. 대표자 관련분야 이력 및 경력사항

- 2011.04 : 고용노동부 노사협력증진 표창
- 2015.04 : 중소기업유통센터 마케팅지원사업 전문 선정위원 위촉
- 2015.12~현재 : 한국법인 주식회사 씨아이지코리아 대표이사
- 2016.12 : (사)벤처기업협회 벤처최고경영자과정 수료
- 2017.04 : 한국생산성본부 일본지역 해외시장조사 전문가과정 수료
- 2017.09 : (재)한일산업기술협력재단 한일산업교류협력상 수상
- 2019.11~현재 : 베트남법인 VNC Trading Service Co., Ltd. 대표이사
- 2023.02 : 세계한인벤처네트워크(INKE) 베트남 하노이지부 의장 임명
- 2023.10 : (재)충북테크노파크 수출콜럼버스 임명
- 2023.12 : 경기도 '경기청년 해외취창업 기회 확충' 사업 경기도지사 감사패 수여

3. 국내외지원조직 및 역할분담

	총괄 담당자(직위)	역할분담
본사	장동현 (대표)	CIG그룹 사업총괄 책임
본사	최진형 (팀장)	국내기업 관리, 베트남 시장 진출 컨설팅
본사/지사	심승배 (팀장)	베트남사업 총괄, 베트남 시장 진출 컨설팅
본사/지사	최빛찬 (과장)	베트남사업 운영, 베트남 시장 진출 컨설팅
지사	Soyoung (과장)	베트남 바이어 발굴, 베트남 온·오프라인 마케팅
지사	Jennie (대리)	베트남 바이어 발굴, 베트남 온·오프라인 마케팅
지사	Jisoo (대리)	베트남 바이어 발굴, 베트남 온·오프라인 마케팅
지사	Mirae (사원)	베트남 바이어 발굴, 베트남 온·오프라인 마케팅
지사	Rose (사원)	베트남 바이어 발굴, 베트남 온·오프라인 마케팅

4. 활용 가능한 주요 인적 네트워크

NO	기관(회사,단체)명(소재지)	주요 협력 내용
1	세계한인무역협회 하노이지부	해외지사화사업 운영, 해외 마케팅
2	세계한인벤처네트워크(INKE)	해외 마케팅, 국내 우수업체 발굴
3	베트남 상공회의소(VCCI)	해외마케팅, 베트남 경제단체 협력
4	베트남중남부한인상공인연합회(KOCHAM)	해외마케팅, 베트남 경제단체 협력

⊙ 지원 가능 업종(세부품목)

업종명	세부품목
식품	일반식품, 건강기능식품, 가공식품 등
화장품	일반화장품, 기능성화장품, 의료용 화장품 등
생활용품	간호용품, 아이디어상품, 생활잡화 등
정보통신	운영프로그램, IOT, 설비프로그램 등
전기전자	전기전자 부품, 기기 등

⊙ 지원 가능 서비스

발전		확장	
☑	수출성약 지원	☐	액셀러레이팅
☑	전시·상담회 참가 지원	☐	데이터사이언스 컨설팅
☐	물류통관 자문	☐	기술수출(제휴)
☑	출장지원	☐	글로벌 밸류체인 진출
☑	기존 거래선 관리	☑	해외투자유치
☑	현지 유통망 입점	☑	조달진출
☑	인허가 취득지원	☑	품목별타겟진출
☑	브랜드 홍보	☐	인큐베이팅 서비스
☐	프로젝트 참가	☐	현지투자지원(법인설립)
☐	IP등록	☐	법률자문
☐	현지법인 설립 지원	☐	기타( )
☐	기타( )		

⊙ 국내 중소기업에게 제공 가능한 컨설팅 지원분야 및 분야별 대표 수행실적

컨설팅 분야	주요 수행 실적(년도)	성과
바이어섭외	업체별 바이어 섭외 및 비즈니스 미팅 지원('15~)	국내기업 연간 30개사 이상
전시회 지원	해외 전시회 참가 기업 지원('15~)	연간 5회 이상
온·오프라인 마케팅	온라인플랫폼(라자다, 쇼피, 센도) 운영('19~) 현지 SNS 마케팅, 라이브스트리밍('19~) 해외 판촉전, 홍보 전시장 운영('19~)	제품 입점, 수출실적 달성
해외법인설립	해외법인설립 지원('19~)	해외 법인 설립 완료
시장조사·정보제공	지자체 / 협단체 의뢰 해외시장조사('15~)	연간 10회 이상

⊙ 서비스 수행 절차 및 관리계획

1. 수행방법(세부 추진 절차)

- 시장조사 → 정보수집(시장현황 기초조사, 구체적 조사방법 결정) → 심층 및 현지조사(품목별 현황에 대한 심층조사, 현지 방문을 통한 추가조사) → 정보분석 및 결론도출(수출증대방안 도출)
- 바이어 발굴 → 참여기업 개별 수요파악 → 참여기업 정보 현지화 → 바이어 접촉(현지 법인 및 지사를 통한 유무선 직접 컨택) → 바이어리스트 제공 → 온라인/현지 수출상담 진행
- 현지 영업지원 → 참여기업 자료취합 및 분석 → 자료 번역 및 현지화 → 바이어 컨택 → 수출상담 진행(바이어 회사 또는 공장 방문 및 상담실시) → 상담일지 작성 → 사후관리(기업-바이어 컨택지원)

2. 관리계획(고객과의 커뮤니케이션 방법, 사후관리 등)

- 서비스 내용에 따른 월별/주간 보고서 전달 → 샘플 발송 및 타겟 금액 협의 → 수출계약 체결 및 현지 통관업무 협조 → 사후관리시스템 도입으로 지속적인 수출업무 지원 (업체와 협의)
- 참여기업별 전담인력 배정 및 지속적 관리 → 참여기업에 대한 이메일 및 TM을 통해 지원필요사항 파악 → 참여기업과 바이어간 진행사항에 대한 지원업무 수행

동남아/인도 ⑮ PT. CITRA INTI SURYA

민간네트워크명	PT. CITRA INTI SURYA	대표자명	최 인 실
본사 주소	해외 : Graha Surveyor Indonesia Lt. 12, Suite 1201 Jl. Jend. Gatot Subroto Kav. 56, Kel. Kuningan Timur, Kec. Setiabudi, Kota Adm. Jakarta Selatan, Prov. DKI Jakarta 12950		

◎ 회사개요

설립년도	2014년	상시컨설팅인력	9명	전화번호	(+62) 2-5296-3280
홈페이지	-				
담 당 자	구분	성명(직책)	전화(내선)	e-mail	
	해외	김영섭(대표)	(+62) 2-5296-3280	blessyouryan@gmail.com	

1. 경영현황(단위 : US$)

지표명	2021년	2022년	2023년(추정)
매출액	72,581	181,484	300,000
순이익	-4,750	9,954	15,000

2. 대표자 관련분야 이력 및 경력사항

- 現 주인도네시아대한민국대사관 동포자문위원회
- 現 재인니한인회 사무국장
- 한국외대 통번역대학원 한마인어과
- PT Hutem Indonesia CEO (4년)
- 現 컨설팅 회사 CEO (8년)

3. 국내외지원조직 및 역할분담

	총괄 담당자(직위)	역할분담
본사	송인상 (실장)	프로젝트 총괄, 수출통합 지원, 현지투자 및 진출 지원

4. 활용 가능한 주요 인적 네트워크

NO	기관(회사,단체)명(소재지)	주요 협력 내용
1	인도네시아 여성 기업인 협회 (자카르타)	바이어 및 파트너 발굴
2	PT OKTA SEJAHTERA INSANI (Jakarta)	MD해외공동마케팅, 창사 사절단, APEC B2B 매칭상담회 사절단, 동남아 시장개척단 등 바이어 발굴 및 매칭
3	재인도네시아 한인상공회의소 (자카르타)	한인기업현황 및 인도네시아 상공회의소를 통한 로컬기업현황 지원
4	재인니 한인중소기업협의회 (자카르타)	창사 사절단, 할랄 시개단, APEC B2B 사절단 등 바이어 매칭 및 업체 방문 상담, 기진출 간담회 협력
5	재인니 한인회 (자카르타)	창사 사절단, 할랄 시개단, APEC B2B 사절단 등 바이어 매칭 및 업체 방문 상담, 기진출 간담회 협력

⊙ 지원 가능 업종(세부품목)

업종명	세부품목
의료기기	카테터류
뷰티	화장품
건설, 환경, 에너지	발전, 폐기물(수) 처리

⊙ 지원 가능 서비스

발전		확장	
☑	수출성약 지원	☑	액셀러레이팅
☑	전시·상담회 참가 지원	☐	데이터사이언스 컨설팅
☐	물류통관 자문	☑	기술수출(제휴)
☑	출장지원	☑	글로벌 밸류체인 진출
☑	기존 거래선 관리	☑	해외투자유치
☑	현지 유통망 입점	☑	조달진출
☑	인허가 취득지원	☑	품목별타겟진출
☑	브랜드 홍보	☑	인큐베이팅 서비스
☑	프로젝트 참가	☑	현지투자지원(법인설립)
☐	IP등록	☑	법률자문
☑	현지법인 설립 지원	☐	기타( )
☐	기타( )		

⊙ 국내 중소기업에게 제공 가능한 컨설팅 지원분야 및 분야별 대표 수행실적

컨설팅 분야	주요 수행 실적(년도)	성과
현지투자지원	(주)휴민로보틱스('23)	노동부, 이민국 허가 완료
수출지원	(주)보근('23)	수출실적$7,000
수출지원	녹십자지놈('22)	-
수출지원	(주)에스엘씨 수출 지원('21)	수출실적 $15,300
현지투자지원	(주)윌테크 현지법인 관련 법률, 세무 자문 및 인허가 지원('21)	법인 인허가, 노동, 거주 허가 등 완료

⊙ 서비스 수행 절차 및 관리계획

1. 수행방법(세부 추진 절차)

- 사전 연구 및 전략 수립, 수임 가능 여부 등 판단 → 담당자 배정 → 전략 수립 → 실행 → 지원 기업과 지속적인 피드백을 통한 효율적인 전략 수정
- 시장조사(2개월) → 바이어발굴(3개월) → 유통채널 구축(2개월) → 거래협상 및 Trial Order 계약(3개월)

2. 관리계획(고객과의 커뮤니케이션 방법, 사후관리 등)

- 서비스 내용에 따른 월별/주간 보고서 전달 → 샘플 발송 및 타겟 금액 협의 → 수출계약 체결 및 현지 통관업무 협조 → 사후관리시스템 도입으로 지속적인 수출업무 지원 (업체와 협의)

동남아/인도 ⑯ KMTC CO. LTD.

민간네트워크명	KMTC CO. LTD.	대표자명	NYUNT ZAW
본사 주소	국내 : 서울시 마포구 마포대로 127, 풍림빌딩 302호 해외 : 1066, YADANAR THIRI ST, (33) WARD, SHWEPYITHAR TSP, YANGON, MYANMAR		

◎ 회사개요

설립년도	1995년	상시컨설팅인력	5명	전화번호	(+959) 4500-45918
홈페이지	-				

담 당 자	구분	성명(직책)	전화(내선)	e-mail
	국내	김진우(CEO)	(+82) 10-5830-6650	halalkim@gmail.com
	해외	THAZIN	(+95) 97788-59562	kmtckorea@gmail.com

1. 경영현황(단위 : US$)

지표명	2021년	2022년	2023년(추정)
매출액	316,380	181,904	210,000
순이익	70,964	98,590	99,000

2. 대표자 관련분야 이력 및 경력사항

- 양곤대학 졸업
- 건국대학교 수료
- 미얀마 대우가스 플랜트 프로젝트 참여

3. 국내외지원조직 및 역할분담

	총괄 담당자(직위)	역할분담
본사	김진우 (대표)	프로젝트 총괄관리
지사	THAZIN(매니저)	바이어 발굴, 시장조사, 상담회 관리, 비즈니스 서비스
지사	KHINE(매니저)	기업지원, 시장조사
지사	SAN MAUNG	바이어발굴, 자료정리 및 관리

4. 활용 가능한 주요 인적 네트워크

NO	기관(회사,단체)명(소재지)	주요 협력 내용
1	미얀마 산업협회	플랜트 수출 파트너 기술이전 및 회원사 정보
2	미얀마 엔지니어링협회	건설, 전력, 에너지, 환경산업정보
3	미얀마 상공회의소	바이어소싱, 컨슈머바이어정보
4	미얀마 마케팅 협회	광고, 유통망, 옥외광고, 홍보
5	미얀마 SME	회원사 협력, 시장개척단 비즈니스 매칭

⊙ 지원 가능 업종(세부품목)

업종명	세부품목
의료기기	의료기관련 제반제품들 및 중고 의료기기
식품류	식품 관련한 원료 및 완제품
생활용품 및 소비재	제반 제품군들
코스메틱, 뷰티	칼라, 기초, 헤어 등 제반 제품 모두, OEM 발굴
농업관련 산업	농업관련 기계, 비료, 농약 등 제반 제품
통신 및 전자기기	무선 통신 기기 및 전자기기 제품군

⊙ 지원 가능 서비스

발전		확장	
☑	수출성약 지원	☑	액셀러레이팅
☑	전시·상담회 참가 지원	☐	데이터사이언스 컨설팅
☑	물류통관 자문	☑	기술수출(제휴)
☑	출장지원	☑	글로벌 밸류체인 진출
☑	기존 거래선 관리	☑	해외투자유치
☑	현지 유통망 입점	☑	조달진출
☑	인허가 취득지원	☑	품목별타겟진출
☑	브랜드 홍보	☑	인큐베이팅 서비스
☑	프로젝트 참가	☑	현지투자지원(법인설립)
☐	IP등록	☐	법률자문
☑	현지법인 설립 지원	☐	기타( )
☐	기타( )		

⊙ 국내 중소기업에게 제공 가능한 컨설팅 지원분야 및 분야별 대표 수행실적

컨설팅 분야	주요 수행 실적(년도)	성과
JV 파트너발굴	새턴바스 – JV 파트너 계약 체결	합자회사 설립
공장 설립	고련전선 – 현지산업단지내 공장 설립	공장 설립
바이어 발굴	미진코스메틱 바이어 발굴 및 OEM 생산공급	수출진행중
바이어 발굴	대림 기업 제품 OEM 바이어 발굴	OEM 생산 수출
파트너사 발굴	현대와코텍 정수기 제품 바이어 및 파트너관계	완제품 수출 진행중

⊙ 서비스 수행 절차 및 관리계획

1. 수행방법(세부 추진 절차)

- 미얀마중소기업 협회 바이어 정보습득 및 자체 보유 바이어 DATA 활용 → 적합한 바이어 매칭, 박람회 활용 → 현지어로 홍보물제작 → 온라인 및 광고매체 활용 → 전화, 이메일, 초청 및 방문상담 → 참여기업제품의 비교우위 및 특장점 → 판매후의 A/S 및 지원체계구축

2. 관리계획(고객과의 커뮤니케이션 방법, 사후관리 등)

- 전담직원 배정, 정기적으로 상황 보고 및 협의, 지속적 사후관리로 수출 및 제반 업무지원
- 필요시 상시 통화 및 업무협의, 참여기업 의견 최대한 수용
- 참여기업의 편지연락사무소 기능 및 지사화 – 샘플전시(협의)
- 서비스 내용에 따른 월별 보고서 전달. 샘플 발송 및 타겟 금액 협의 → 수출계약 체결 및 현지 통관업무 협조 → 사후관리시스템 도입으로 지속적인 수출업무 지원(업체와 협의)

동남아/인도 ⑰ (주)알스퀘어

민간네트워크명	(주)알스퀘어	대표자명	이 존 우
본사 주소	국내 : 서울시 강남구 테헤란로 311 아남타워 5층 해외 : 9F, AP Tower, 518B Dien Bien Phu, ward 21, Binh Than, HCMC, Vietnam		

◎ 회사개요

설립년도	2009년	상시컨설팅인력	12명(베트남지사)	전화번호	(+82) 2-3454-1102
홈페이지	http://rsquare.vn				

담 당 자	구분	성명(직책)	전화(내선)	e-mail
	국내	백지훈(책임)	(+82) 2-3454-1102	jh0408@rsquare.co.kr
	해외	신지민(지사장)	(+84) 28 3636 9641	support@rsquare.vn

1. 경영현황(단위 : US$)

지표명	2020년	2021년	2022년
매출액	2,995,853	3,604,612	8,201,508
순이익	-2,917,142	-2,911,275	-14,606,342

2. 대표자 관련분야 이력 및 경력사항

- 2012~현재 알스퀘어 대표
- 2006~2011 Booz & Company 컨설팅 재직
- 서강대 경영학과 졸업

3. 국내외지원조직 및 역할분담

	총괄 담당자(직위)	역할분담
본사	윤수연 (상무)	해외진출 관련 자료정리 및 분석, 전략 제시
지사	신지민 (지사장)	영업, 인력관리, 운영전반

4. 활용 가능한 주요 인적 네트워크

NO	기관(회사,단체)명(소재지)	주요 협력 내용
1	신한은행 베트남	베트남 진출기업에 금융지원 및 부동산 컨설팅 제공
2	법무법인 벼리(KNL)	베트남 공장 및 공단인수 지원 서비스
3	코트라 호치민무역관	베트남 산업용 부동산 정보 공유 및 부동산 상담 지원
4	경상남도, 대전광역시 사무소	베트남 진출 기업에 대한 부동산 컨설팅 제공
5	맛바오(삼부아이앤씨)	베트남 진출기업에 대한 공장설립 및 인력확보 컨설팅

◎ 지원 가능 업종(세부품목)

업종명	세부품목
제조기업	공장/공단 매입/매각/임차 컨설팅 및 입주기업 조사 서비스
물류기업	물류시설 개발 위한 시장조사 및 투자상품 발굴 서비스

⊙ 지원 가능 서비스

발전		확장	
☐	수출성약 지원	☐	액셀러레이팅
☐	전시·상담회 참가 지원	☐	데이터사이언스 컨설팅
☐	물류통관 자문	☐	기술수출(제휴)
☑	출장지원	☐	글로벌 밸류체인 진출
☐	기존 거래선 관리	☐	해외투자유치
☐	현지 유통망 입점	☐	조달진출
☐	인허가 취득지원	☐	품목별타겟진출
☐	브랜드 홍보	☐	인큐베이팅 서비스
☐	프로젝트 참가	☐	현지투자지원(법인설립)
☐	IP등록	☐	법률자문
☑	현지법인 설립 지원	☑	기타(공단 및 오피스 입주사 및 업종조사)
☑	기타(공장, 사무실 확보 및 입지선정 지원)		

⊙ 국내 중소기업에게 제공 가능한 컨설팅 지원분야 및 분야별 대표 수행실적

컨설팅 분야	주요 수행 실적(년도)	성과
입지선정/부동산	미건라이프 주식회사('22)	최초 진출 지원(부동산)
입지선정/부동산	IBS IMPLANT VIETNAM('22)	사무공간 확보
입지선정/부동산	브릭메이트 주식회사('22)	사무공간 확보
입지선정/부동산	주식회사 리버어게인('23)	최초 진출 지원(부동산)
입지선정/부동산	주식회사 동성건설('23)	사무공간 확보

⊙ 서비스 수행 절차 및 관리계획

1. 수행방법(세부 추진 절차)

- 부동산 컨설팅 : 플랫폼 홍보(기 보유) → 상담접수(온·오프 가능) → 상담(한국/베트남 동시 가능) → 현지 출장 지원 및 현장 안내 → 부동산 계약지원 및 진출관련 업무 지원
- 시장조사 : 플랫폼 홍보(기 보유) → 상담접수(온·오프 가능) → 시장조사 용역 체결 → 현장조사 및 보고서 작성(1개월) → 1차 제출 및 발주처 검수 → 보완 및 최종 제출

2. 관리계획(고객과의 커뮤니케이션 방법, 사후관리 등)

- 한국(서울), 베트남(호치민, 하노이) 고객 희망 지역과 방법으로 상담 가능
- 베트남 내 협력사 연계로 부동산, 법무, 금융, 인력, 통관에 대한 원스탑 서비스 제공
- 본사에서 주기적인 만족도 조사를 통해 베트남 현지 서비스 수준 관리
- 베트남 하노이, 호치민 수출인큐베이터(중소벤처기업진흥원) 입주기업에 대한 정기 방문 상담 가능

동남아/인도 ⑱ FIT COREA TRADING PHILS INC

민간네트워크명	FIT COREA TRADING PHILS INC	대표자명	김 보 석
본사 주소	국내 : 충남 천안시 서북구 성거읍 정자1길 한국농기계공업협동조합 해외 : 10D Arellano Bagong barrio Caloocan City Philippines		

◎ 회사개요

설립년도	2012년	상시컨설팅인력	10명	전화번호	(+63) 2-8922-6518
홈페이지	www.fitcorea.com				

담 당 자	구분	성명(직책)	전화(내선)	e-mail
	국내	송동호 차장	(+82) 41-411-2132	sdh@kamico.or.kr
	해외	Philip Kim	(+63) 929-700-2000	fitcorea@gmail.com

1. 경영현황(단위 : US$)

지표명	2021년	2022년	2023년(추정)
매출액	1,226,161	3,200,000	12,000,000
순이익	200,000	450,000	1,400,000

2. 대표자 관련분야 이력 및 경력사항

- '23.10 ~ 현재 디지털 GBC 마닐라 소장
- '22.05 ~ 현재 산업통상자원부 ODA사업 필리핀TASK 코디네이터
- '22.03 ~ 현재 KOICA 필리핀 AMDPC사업 Field Manager
- '13.08 ~ 현재 KAMICO – Philippine Representative
- '12.08 ~ 현재 FIT COREA TRADING PHILS., INC 대표
- '08.09 ~ '12.08 FIT Commercial 대표

3. 국내외지원조직 및 역할분담

	총괄 담당자(직위)	역할분담
본사	Philip Kim (CEO)	현지 자료정리 및 분석, 전략 제시, 수출통합 지원
지사	MARILOU BAUTISTA	바이어 및 기술파트너 발굴, 조달시장 컨설팅 대행 판매

4. 활용 가능한 주요 인적 네트워크

NO	기관(회사,단체)명(소재지)	주요 협력 내용
1	PhilMech D.A	농기계 기술협력 및 현지화모델개발 추진 등 공동협력
2	Philrice	벼 품종 개발 및 벼 산업관련 공동협력
3	KOPIA	한국 농기계 및 정책 소개 및 벼 품종개발 협력 등
4	AMTEC	농기계 실증 테스트 및 필리핀 조달위한 표준등록 협력
5	KOICA	필리핀 현지 ODA 추진관련, 현지전문가 & 코디네이터 활동

⊙ 지원 가능 업종(세부품목)

업종명	세부품목
농업기계	트랙터 및 부착작업기(로타베이터, 프론트로더, 플라우, 백호 등) 관리기 및 부착작업기, 벼 직파기 등
농업기계	도정기(쌀, 옥수수), 리프트(망고 등 열대과일 수확), 급유기 등
스마트팜	농업용 드론(방제), 양계 등 소독시설

⊙ 지원 가능 서비스

발전		확장	
☑	수출성약 지원	☑	액셀러레이팅
☑	전시·상담회 참가 지원	☐	데이터사이언스 컨설팅
☐	물류통관 자문	☑	기술수출(제휴)
☐	출장지원	☐	글로벌 밸류체인 진출
☐	기존 거래선 관리	☑	해외투자유치
☐	현지 유통망 입점	☑	조달진출
☑	인허가 취득지원	☑	품목별타겟진출
☐	브랜드 홍보	☐	인큐베이팅 서비스
☑	프로젝트 참가	☐	현지투자지원(법인설립)
☐	IP등록	☐	법률자문
☐	현지법인 설립 지원	☐	기타( )
☐	기타( )		

⊙ 국내 중소기업에게 제공 가능한 컨설팅 지원분야 및 분야별 대표 수행실적

컨설팅 분야	주요 수행 실적(년도)	성과
해외박람회 한국관 개최 지원	매년 진행하고 있는 국제박람회 한국관 참가 지원. 농기계조합의 한국관 참가 박람회 추진 대행	바이어 발굴, 수출확대 등
필리핀 현지 로드쇼 주관	매년 2회 필리핀 현지화 농기계 모델 위주로 현지 공무원, 유통업체 등을 초청하여 로드쇼 행사 주관	바이어 발굴, 수출확대 등
해외프로젝트 추진(기술개발 등)	필리핀 농업부 및 필멕과의 업무협력MOU체결 등을 통한 해외 공동개발 프로젝트 등 현지 네트워크로서의 Representative 역할 수행 중	국내업체의 현지진출을 위한 현지화 모델 개발
ODA프로젝트 추진	농기계조합 필리핀 ODA프로젝트 추진 시 현지전문가 활동 및 코디네이터 활동 등으로 필리핀 현지 네트워크 연계 및 성과관리 방안 지원	ODA 프로젝트 추진을 위한 성과관리 도출
온라인 마케팅	국내 농기계에 대한 필리핀 현지 판매 확대를 위한 온라인 마케팅 추진(Facebook 또는 Youtube)	국내 농기계 현지수출 활성화 기반조성
농기계 정부 조달공급	필리핀 조달 입찰진행을 위한 표준등록작업 및 암텍과의 업무협력을 통한 실증테스트 추진 등으로 국내 농기계 현지진출 지원	국내 농기계 현지수출 활성화 기반조성

⊙ 서비스 수행 절차 및 관리계획

1. 수행방법(세부 추진 절차)

- 한국업체 필리핀 수출 지원
- 필리핀 박람회 한국관 참가지원
- 현지 조달시장 진출 협조 및 컨설팅
- 현지 시장조사 및 바이어 매칭서비스

동남아/인도 ⑲ 제이에스글로벌

민간네트워크명	제이에스글로벌	대표자명	김 진 희
본사 주소	국내 : 서울특별시 강북구 도봉로 328(번동, 가든타워 1806호) 해외 : #s-18 St, Silver, Sangkat Tomnop Teuk, Khan Chamkarmon, Phnom Penh, Cambodia		

◎ 회사개요

설립년도	1994년	상시컨설팅인력	5명	전화번호	(+82) 2-999-1548
홈페이지	www.jsgkorea.org				

담 당 자	구분	성명(직책)	전화(내선)	e-mail
	국내	김진희(대표)	(+82) 10-5235-8474	jinse615@naver.com
	해외	Mr.DOLA	(+855) 23-6328881	jsgkorea94@naver.com

1. 경영현황(단위 : US$)

지표명	2021년	2022년	2023년(추정)
매출액	519,038	595,014	583,932
순이익	31,970	39,945	40,000

2. 대표자 관련분야 이력 및 경력사항

- 제이텍산업(주)공동대표
- 제이에스글로벌 대표(1994 ~ 현재)
- 수출 전문가지정
- 미얀마법인 (JS GLOBAL MYANMAR CO.,LTD)
- 캄보디아 법인 (JS CAM CORPORATION)
- 실제무역 수출 25년 이상 진행중 (아프리카, 동남아국가, 중동, CIS 국가)
  장점 : 한국의 업체와 바이어와의 조정능력 및 비즈니스 이해력이 높음

3. 국내외지원조직 및 역할분담

	총괄 담당자(직위)	역할분담
본사	김진희(대표)	제이에스글로벌 대표, 총괄관리
지사	MR.DOLA	컴퓨터, DATA관리, 마케팅, 바이어 발굴
지사	YANA	바이어발굴, 시장조사
지사	BUNTHY	바이어발굴, 시장조사

4. 활용 가능한 주요 인적 네트워크

NO	기관(회사,단체)명(소재지)	주요 협력 내용
1	캄보디아 상공회의소	현지 시장조사시 회원정보 협조
2	FASMEC	중소기업 정보, 협력관계
3	ICT 협회 – 캄보디아	협력관계, 회원 정보, 기술이전
4	UMFCCI	협회사정보 및 협회회원사정보, 협력
5	RICE MILLER & 기구협회	AGRICULTURAL 제품 소개 및 판매 및 협력

⊙ 지원 가능 업종(세부품목)

업종명	세부품목
헬스 및 의료기기	헬스 관련 제품 모두
식품류	식품 관련한 원료 및 완제품 모두
생활용품 및 소비재	제반 제품들 모두
코스메틱	컬러, 기초, 헤어 등 제반 제품 모두, OEM 발굴
AGRICULTURAL PRODUCTS	농업관련 기계, 비료, 농약 등 제반 제품
프로젝트	생산 설비 또는 프로젝트 JOINT VENTURE

⊙ 지원 가능 서비스

발전		확장	
☑	수출성약 지원	☑	액셀러레이팅
☑	전시·상담회 참가 지원	☐	데이터사이언스 컨설팅
☑	물류통관 자문	☑	기술수출(제휴)
☑	출장지원	☑	글로벌 밸류체인 진출
☑	기존 거래선 관리	☑	해외투자유치
☑	현지 유통망 입점	☑	조달진출
☑	인허가 취득지원	☑	품목별타겟진출
☑	브랜드 홍보	☑	인큐베이팅 서비스
☑	프로젝트 참가	☑	현지투자지원(법인설립)
☐	IP등록	☐	법률자문
☑	현지법인 설립 지원	☐	기타( )
☐	기타( )		

⊙ 국내 중소기업에게 제공 가능한 컨설팅 지원분야 및 분야별 대표 수행실적

컨설팅 분야	주요 수행 실적(년도)	성과
바이어발굴	허브데이바이어 발굴 및 수출	수출 진행중
바이어발굴	오띠제품바이어 발굴 및 수출	수출 진행중
바이어발굴	현대와코텍 – 마케팅 및 유통 업체 발굴	수출 진행중
온라인 마케팅	미스미즈 – 온라인 플랫폼 구축	온라인 판매시작
파트너사 발굴	KFC PILOT FARM 진행 및 파트너사 발굴	JV 파트너사 발굴

⊙ 서비스 수행 절차 및 관리계획

1. 수행방법(세부 추진 절차)

- 미얀마중소기업 협회 바이어 정보습득 → 적합한 바이어 매칭, 박람회 활용
- 현지어로 홍보물제작 → 온라인 및 광고매체 활용 → 전화, 이메일, 초청 및 방문상담 → 참여기업제품의 비교우위 및 특장점 → 판매후의 A/S 및 지원체계구축

2. 관리계획(고객과의 커뮤니케이션 방법, 사후관리 등)

- 전담직원 배정, 정기적으로 상황 보고 및 협의, 지속적 사후관리로 수출 및 제반 업무지원
- 필요시 상시 통화 및 업무협의, 참여기업 의견 최대한 수용
- 참여기업의 편지연락사무소 기능 및 지사화 – 샘플전시(협의)
- 서비스 내용에 따른 월별 보고서 전달. 샘플 발송 및 타겟 금액 협의 → 수출계약 체결 및 현지 통관업무 협조 → 사후관리시스템 도입으로 지속적인 수출업무 지원(업체와 협의)

동남아/인도 ⑳ PDS Consulting SDN. BHD.

민간네트워크명	PDS Consulting SDN. BHD.	대표자명	홍 병 철
본사 주소	해외 : A8-2, Jalan Selaman 1/1, Dataran Palma, 68000, Ampang, Selangor, Malaysia		

◎ 회사개요

설립년도	2002년	상시컨설팅인력	7명	전화번호	(+60) 3-4270-5430
홈페이지	www.pdsconsulting.com.my				
담 당 자	구분	성명(직책)	전화(내선)	e-mail	
	국내	정해범(부사장)	(+82) 70-8249-2595	harry@pdsconsulting.com.my	

1. 경영현황(단위 : US$)

지표명	2021년	2022년	2023년(추정)
매출액	407,812	510,000	380,000
순이익	15,000	21,000	10,000

2. 대표자 관련분야 이력 및 경력사항

- 한국 외국어 대학교 졸업
- 제일제당 임원 근무 및 인도네시아 법인장 및 해외투자 마케팅
- 현 컨설팅 회사 CEO(20년)

3. 국내외지원조직 및 역할분담

	총괄 담당자(직위)	역할분담
본사	정해범(부사장)	현지 자료정리 및 분석, 전략 제시, 수출통합 지원

4. 활용 가능한 주요 인적 네트워크

NO	기관(회사,단체)명(소재지)	주요 협력 내용
1	MYKOR(한-말 기술센터)	한-말 기술이전 플랫폼 운영
2	TNB(현지 전력청), Boustead Naval(국영 선박회사)	전기, 방위산업, 선박 벤더 및 입찰지원
3	Malaysia Water Association(물산업협회)	말레이시아 수처리 산업 정보 및 네트워킹
4	Jaya Grocer (현지 유통체인)	온·오프라인 소비재 판매 지원

◎ 지원 가능 업종(세부품목)

업종명	세부품목
소비재, 생활용품, 교육	유아용품, 생활용품, 교육기자재, 장난감
농업, 건설 자재	스마트팜, 농자재, 농기구, 친환경 건설자재, 폐수처리
공업자동화AI, IOT 4.0 Industry	공업자동화 기술, AI 기술, IOT 센서, 스마트팩토리

⊙ 지원 가능 서비스

발전		확장	
☑	수출성약 지원	☑	액셀러레이팅
☑	전시·상담회 참가 지원	☐	데이터사이언스 컨설팅
☐	물류통관 자문	☑	기술수출(제휴)
☑	출장지원	☑	글로벌 밸류체인 진출
☑	기존 거래선 관리	☑	해외투자유치
☑	현지 유통망 입점	☑	조달진출
☑	인허가 취득지원	☑	품목별타겟진출
☑	브랜드 홍보	☐	인큐베이팅 서비스
☑	프로젝트 참가	☐	현지투자지원(법인설립)
☑	IP등록	☐	법률자문
☑	현지법인 설립 지원	☐	기타( )
☐	기타( )		

⊙ 국내 중소기업에게 제공 가능한 컨설팅 지원분야 및 분야별 대표 수행실적

컨설팅 분야	주요 수행 실적(년도)	성과
프로젝트 참가	AI 스마트팜 시범사업 파일럿 프로젝트 수행('23)	전시회, 세미나, 파일럿 농장 프로젝트
현지 유통망 입점	한국 유아의류 말레이시아 최대 유아의류 프랜차이즈 입점('22)	현지 말레이시아 프랜차이즈 업체 수출 성약
현지 유통망 입점	STEM 교육 기자재 말레이시아 백화점, 서점 대형 유통 체인 입점('23)	오프라인 Sales leads 4배 증가

⊙ 서비스 수행 절차 및 관리계획

1. 수행방법(세부 추진 절차)

- 기초환경 조사(가격구조, 유통채널, 시장규모/전망) → 진출대책 수립(SWOT 분석, Target 시장선정, 유력 후보군 선정, Sales kit제작 → 홍보 및 세일즈 (전화 마케팅 및 미팅, 주요협력기관 연락) → 현지진출계획 구성 및 작성 → 제품수출 실현 유도 및 향후 전략 수집

2. 관리계획(고객과의 커뮤니케이션 방법, 사후관리 등)

- 사업 진행사항에 관한 월별/주간 보고서 전달 → 업체와의 Feed back 및 지속적인 Follow up → 수출실현 유도 / 수출계약 체결 시 현지 통관·조세·선적 관리지원 → 사후 관리 업무 지원

㉑ BSR VIETNAM JOINT STOCK COMPANY

민간네트워크명	BSR VIETNAM JOINT STOCK COMPANY	대표자명	김 창 수
본사 주소	해외 : (하노이) No. 85, Trung Kinh Street, Trung Hoa Ward, Cau Giay District, Hanoi, Vietnam (호치민) No. 33, Road No.3, Him Lam Residential Area, Tan Hung Ward, District 7, Hochiminh City, Vietnam		

⊙ 회사개요

설립년도	2013년	상시컨설팅인력	10명	전화번호	(+84) 24-3212-3961
홈페이지	http://bsrvietnam.com				
담 당 자	구분	성명(직책)	전화(내선)	e-mail	
	해외	김창수(대표)	(+84) 24-3212-3961	kimcs@bsrvietnam.com	

1. 경영현황(단위 : US$)

지표명	2021년	2022년	2023년(추정)
매출액	396,557	399,543	125,578
순이익	56,867	1,508	-56,294

2. 대표자 관련분야 이력 및 경력사항

- 하얼빈공업대학교 석사(2014)
- (주)비에스알코리아(2017~현재)
- (주)비에스알베트남 대표(2019~현재)
- 한국옐로우페이지(2015~2016)

3. 국내외지원조직 및 역할분담

	총괄 담당자(직위)	역할분담
본사	김창수(대표)	기업별 진출전략 수립, 기술이전 합작투자 지원, 베트남 정부기관연계 및 진출지원, 국제기구 공공조달 지원
지사	쯔엉 탕 훙(지사장)	현지 바이어 및 기술 파트너 발굴, 제품 영업 및 공급, 베트남 국내 공공조달 지원

4. 활용 가능한 주요 인적 네트워크

NO	기관(회사,단체)명(소재지)		주요 협력 내용
1	온라인 쇼핑몰	Shopee, Lazada, Tiki	온라인매장 – 화장품/식품/건강기능식품 입점/판매/홍보/배송/CS 서비스
2	H&B	Guardian	전국 매장 150개, 화장품/식품/건강기능식품 입점 판매대행
		Medicare	전국 지점 150개, 식품/건강기능식품 입점 판매대행
	대형마트	Lotte Mart	전국 지점 14개, 식품/건강기능식품/신선식품 입점 판매대행
		Winmart	전국 지점 111개, 식품/건강기능식품/신선식품 입점 판매대행
3	병원	대도시/ 지방병원/ 개인병원	하노이의과대학병원, 호치민아동병원, 민득종합병원, 응부어병원, 응엔찌프엉종합병원, 108군인병원, 벤째성의료센터 등 대중소규모 병원 조달입찰, B2B영업, 의료기기인허가 발급
4	민간 농업 사업자	민간 대기업	TH Truemilk, Thagrico, Phu Gia 등 농업대기업과 농기자재 기술이전, 민간 조달입찰, 공동투자 제안
		영농조합	Quyet Thanh, Yen So 등 영농조합과 농기자재 실증테스트, 수익모델 협력운영
5	기관	ISC, CESTI	환경, 과학기술, 산업 등 분야의 장비, Quyet Thanh, Yen So 등 영농조합과 농기자재 실증테스트, 수익모델 협력운영신기술에 대한 적용처 발굴, 실증테스트 진행, 기술이전 제안

⊙ 지원 가능 업종(세부품목)

업종명	세부품목
바이오	화장품,일반 식품,건강기능식품 등 인허가 발급,수입 및 유통(B2B·MT·온라인채널)
농업분야	비료, 농약, 농기계, 가공기술, 포장제품, 스마트팜 기술 등 인허가 발급, 수입 및 유통 (B2B채널, 베트남 조달 참여, UN조달 참여)
의료분야	일반 의료기기, 의료용 소모품 등 인허가 발급, 수입 및 유통 (B2B채널, 베트남 조달 참여, UN조달 참여)
환경분야	환경 처리　측정장비 등 실증테스트, 기술이전

⊙ 지원 가능 서비스

발전		확장	
☑	수출성약 지원	☐	액셀러레이팅
☑	전시·상담회 참가 지원	☐	데이터사이언스 컨설팅
☑	물류통관 자문	☐	기술수출(제휴)
☑	출장지원	☐	글로벌 밸류체인 진출
☐	기존 거래선 관리	☐	해외투자유치
☑	현지 유통망 입점	☑	조달진출
☑	인허가 취득지원	☐	품목별타겟진출
☑	브랜드 홍보	☐	인큐베이팅 서비스
☐	프로젝트 참가	☐	현지투자지원(법인설립)
☐	IP등록	☐	법률자문
☐	현지법인 설립 지원	☐	기타(　　)
☐	기타(　　)		

⊙ 국내 중소기업에게 제공 가능한 컨설팅 지원분야 및 분야별 대표 수행실적

컨설팅 분야	주요 수행 실적(년도)	성과
수출성약지원	농업(농기계, 비료), 소비재(화장품, 식품, 건강기능식품), 의료(의료기기, 방역용품) 분야의 제품 수입 유통	수입실적 $361,719
현지 유통망 입점	H&B, 대형마트 화장품/건강기능식품/식품/의약외품 입점 및 유통 판매	
인허가 취득지원	베트남 인허가취득지원104건('21~'23년) (식품, 건강기능식품, 화장품, 의료기기, 비료)	인허가 취득
조달진출	국가조달 및 유엔, NGO기구의 조달 입찰 및 제품 공급('21년~'23년)	낙찰 금액 $214,497

⊙ 서비스 수행 절차 및 관리계획

1. 수행방법(세부 추진 절차)

- **소비재**

  베트남 시장 현황, 수요 파악 → 적합한 국내 기업발굴 → 수요처 제품소개 및 입점 방식 협의 → 제품 인허가 발급 → 제품 정식 수입 및 통관 → 제품 오프라인 매장(H&B, 대형마트, 위탁벤더사) 및 온라인 매장(소피, 티키, 라자다) 입점 → 오프라인 홍보 프로모션(Flash sale, 판촉 등) 및 온라인 홍보(SNS마케팅, 인플루언서, Facebook, Tiktok, Instagram 등) 수행 → 매월 정산 및 관리

- **산업재**

  베트남 시장 현황, 수요 파악 → 적합한 기술 국내 업체 발굴 → 수요처 제품 및 기술 소개 후 협력방식에 대한 협의(기술이전/투자유치/무역) → 제품 인허가 발급(필요시) → 제품 정식 수입 및 통관 → 현지 수요처 제품/기술실증 테스트 진행 → 제품 시연회 개최 홍보 및 영업 확대

- **공공조달**

  1) 베트남 국가조달-국가조달 서칭 및 수요 제품 파악 → 적합한 국내 제품 발굴 및 제안 → 조달 필수서류 및 조건 준비(인허가 등) → 조달 입찰 준비 및 참여 → 낙찰 제품 수입 및 공급

  2) 국제기구 및 NGO조달-기관 수요 및 조달공고 파악 → 입찰 필수 서류 준비 및 참여 → 낙찰제품 공급

2. 관리계획(고객과의 커뮤니케이션 방법, 사후관리 등)

- 네트워크 지속 관계를 유지하여 수요 파악 및 협력 범위 제안, 기업 기술 및 제품 영업 대행(해외지사화), 현지 제품 및 기술 대행 영업, 지속적인 현지 수요에 대응하여 직간접 영업 확대(도소매 유통, 공공조달 참여, B2B 수요 대응 등)

동남아/인도 ㉒ KILSA Global PTE. LTD

민간네트워크명	KILSA Global PTE. LTD	대표자명	박 종 석
본사 주소	국내 : 서울시 마포구 백범로 31 길 21, 서울창업허브 본관 OI 209 호 해외 : 6 Raffles Boulevard Marina Square #03-308, 5039594		

◎ 회사개요

설립년도	2015년	상시컨설팅인력	10명	전화번호	(+65) 8157-6163
홈페이지	www.kilsaglobal.com				

담 당 자	구분	성명(직책)	전화(내선)	e-mail
	국내	권오숭	(+82) 2-6925-2243	kevin@kilsaglobal.com
	해외	박종석	(+65) 8157-6163	philip@kilsaglobal.com

1. 경영현황(단위 : US$)

지표명	2021년	2022년	2023년(추정)
매출액	532,517	1,317,200	1,028,368
순이익	-81,191	263,440	228,018

2. 대표자 관련분야 이력 및 경력사항

- (한국) 연세대 경영학 학사
- (싱가포르) National University Singapore 경영학 석사 (MBA)
- 동남아시아 시장 컨설팅 업력 10년

3. 국내외지원조직 및 역할분담

	총괄 담당자(직위)	역할분담
본사	Philip Jongseok Park (Managing Director)	동남아시아 현지 전략 제시, 수출통합 지원
	Sean Tan (Managing Partner)	동남아시아 바이어 및 기술파트너 발굴
지사	권오숭 (법인장)	해외진출 컨설팅 한국 지원
	최광철 (영업 이사)	해외진출 영업 총괄

4. 활용 가능한 주요 인적 네트워크

NO	기관(회사,단체)명(소재지)	주요 협력 내용
1	난양국립공대, A*star	공동 연구 프로젝트 및 정부 연구기관 매칭 가능
2	정부기관 IPI, EDB, SBF (Singapore Business Federation)	기관 산하 현지 기업 매칭 가능
3	Continental, Huawei, Draper Startup House (싱가포르)	대기업과 오픈 이노베이션 플랫폼 활용 (액셀러레이팅 연계)
4	KILSA 현지 법인 (인도네시아, 베트남, 필리핀)	각국별 유효 바이어 / 파트너 발굴 및 해외 영업 지원
5	자체 운영 커뮤니티 (싱가포르)	현지 샘플 조사 (품목별 시장에 대한 심층 조사, 현지 방문을 통한 수요조사)

⊙ 지원 가능 업종(세부품목)

업종명	세부품목
기술 분야	소프트웨어 개발 / 클라우드 컴퓨터 / 에너지 및 환경 기술
서비스업	푸드테크, 교육, 소프트웨어, 컨설팅 등 서비스 전 품목
통신기기	무선통신기기
화장품 및 뷰티제품	기초 화장품, 기능성 화장품, 마스크팩 기타 뷰티제품
식품 및 가공식품	스낵, 차 및 음료 등 기타 가공 식품

⊙ 지원 가능 서비스

발전		확장	
☑	수출성약 지원	☑	액셀러레이팅
☑	전시·상담회 참가 지원	☐	데이터사이언스 컨설팅
☐	물류통관 자문	☑	기술수출(제휴)
☑	출장지원	☑	글로벌 밸류체인 진출
☑	기존 거래선 관리	☑	해외투자유치
☑	현지 유통망 입점	☑	조달진출
☑	인허가 취득지원	☑	품목별타겟진출
☑	브랜드 홍보	☐	인큐베이팅 서비스
☑	프로젝트 참가	☑	현지투자지원(법인설립)
☐	IP등록	☐	법률자문
☑	현지법인 설립 지원	☐	기타( )
☐	기타( )		

⊙ 국내 중소기업에게 제공 가능한 컨설팅 지원분야 및 분야별 대표 수행실적

컨설팅 분야	주요 수행 실적(년도)	성과
엑셀러레이팅	모고스 솔루션 현지화 및 프로젝트 발굴 ('23)	수출실적 $ 70,000
수출 성약 지원	블루윙 모터스 인도네시아 제품 납품 계약 체결 ('22)	수출실적 $137,000~
엑셀러레이팅	파토스 솔루션 현지화 및 프로젝트 발굴 ('22)	수출실적 $ 30,000
엑셀러레이팅	엠바이옴 글로벌 고객 발굴 및 유지 ('19~'22)	수출실적 $ 10,000
엑셀러레이팅	에이치엔노바텍 현지 판로 개척 및 투자자 발굴	현지 투자 검토 $ 3,000,000
기술수출	오토노머스 a2z 현지화 테스팅 및 라이센스 제휴 ('22)	수출실적 $ 60,000
품목별 타겟 진출	싸카 현지 판로 개척 및 브랜딩 ('20~'22)	유럽 및 동남아시아 축구 구단, 협회 파트너십 체결

⊙ 서비스 수행 절차 및 관리계획

1. 수행방법(세부 추진 절차)

- 해외 시장 검증 서비스 (시장성 테스트 및 설문조사 등을 통한 실질적인 시장조사 실시)
- 해외 마케팅 지원(IMC / 세부항목별 지원) : 글로벌 마케팅 팀 구성 및 전반 지원
- 해외 전시 밀착 지원 : 전시회, 상담회 참가 지원
- 해외 법인 설립 서비스 지원

2. 관리계획(고객과의 커뮤니케이션 방법, 사후관리 등)

- 온·오프라인 하이브리드 커뮤니케이션 진행
  각 서비스별 상이
  (바이어 샘플 송부 – 샘플 검토 / 시장 보고서 전달 / 제품 교육 및 관련 이해 숙지 / 세일즈 포인트 파악 등 지속적인 비즈니스 지원) – 사후 관리 및 장기 파트너십 구축 형성

㉓ All Match Media & Advertising Co., Ltd

민간네트워크명 | All Match Media & Advertising Co., Ltd | 대표자명 | 낫케미까 리얀룽르앙
본사 주소 | 해외 : 10/72 Kanchanaphisek Rod, Bangkhae, Bangkok, Thailand, 10110

⊙ 회사개요

설립년도	2014년	상시컨설팅인력	9명	전화번호	(+82) 70-8095-2681
홈페이지	https://allmatchmedia.com/				
담 당 자	구분	성명(직책)	전화(내선)	e-mail	
	국내	박서우 (총괄이사)	(+82) 70-8095-2681	sw.allmatchmedia@gmail.com	

1. 경영현황(단위 : US$)

지표명	2021년	2022년	2023년(추정)
매출액	421,205.82	590,201.82	-
순이익	48,243.40	1,053.31	-

2. 대표자 관련분야 이력 및 경력사항

• **CEO: Nutkhemika Rianrungruang**
- Billboard Connection Co., Ltd (미디어 광고회사) 시니어 컨설턴트
(소셜 미디어 전략 수립 및 실행관리. 연매출 $30,000 달러 판매유치)
- Media Embassy Co., Ltd (미디어 광고회사) Assistant Vice President (회사 전략 개발, 연간 판매 목표 수립, 영업팀 관리, 판로 및 고객유치, 판매 예산 관리 및 전략 수립, 온라인 광고 기획 수립
- All Match Media & Advertising 사 취임 후 2백만 달러 이상 매출 창출, 기업 및 정부 협력관계 개선을 통한 매출 증대, 정부 입찰 전략 기획 수립 및 수행, 이벤트 광고 사업 시작, 대기업 미디어 (포브스, 뉴욕타임즈) 유일한 태국 공식 미디어 회사로 선정, 매년 각종 전시회 및 이벤트 사업 성공적 개최 (람보르기니, Thaifex Trade Show, JSP property, Style Bangkok Fair 등)

• **Managing Director: 박서우**
- 고려대학교 경영학과 졸업
- 태국-한국 의료기기 및 화장품 에이전시 및 컨설턴트: 화장품, 건강식품, 식품 수입 FDA 등록 대행 (Mouvement Corporation Co., Ltd 대표)
- 이너테인먼트 4,300만원 수출바우처 사업 수행 (태국 통신 대기업 AIS Play 디지털 마케팅)
- (주)성경식품 태국 방콕 수협 K-fish 2,400만원 정부지원금 컨설팅 완료
- 스페인 글로벌 브랜드 메조에스테틱 태국 총괄 대행: 2021년 9월 월매출 2억에서 2022년 8월 월매출 12억으로 상승. 연매출 144억 이상 창출.
- 오하이오후 태국 공식 에이전트: 태국 총판계약 매칭 성사 완료
- 2024 화장품 브랜드 NOWATER 총판 성사
- 2024 화장품 브랜드 비바시떼 총판 성사

3. 국내외지원조직 및 역할분담

	총괄 담당자(직위)	역할분담
본사	Nutkhemika Rianrungruang (CEO)	고객 유치 및 마케팅 프로젝트 총괄
본사	박서우 (Managing Director)	한-태 무역, 인증, 브랜드, 마케팅 총괄
본사	Pipat Srivaleetorn (Project Manager)	브랜딩, 그래픽, 광고, 행사 프로젝트 총괄
본사	Soravis Thangtonganan (project manager)	브랜딩 분석, 판로기획, 온·오프라인 마케팅, 행사 기획 총괄
본사	Supchoke Pawantanaboon(creative director)	브랜딩, 타겟 시장조사, 마케팅 전략

4. 활용 가능한 주요 인적 네트워크

NO	기관(회사,단체)명(소재지)	주요 협력 내용
1	Central Retail	태국 2대 그룹 센트럴 백화점 온라인 몰 입점 가능
2	Shopee, Lazada	상품 페이지 등록, 브랜드 AE 상주 (개별AE를 통한 효과적인 프로모션 및 브랜드 노출)
3	King Power Firster	뷰티리테일멀티샵 입점지원 가능: 시암스퀘어 지점, 마하나콘 지점

⊙ 지원 가능 업종(세부품목)

업종명	세부품목
화장품	토너, 앰플, 세럼, 크림, 마스크팩 등 기초제품 및 메이크업 제품
건강식품	표준식품 류
식품	일반식품 류
일반제품	인터넷에서 유통가능한 일반 제품

⊙ 지원 가능 서비스

발전		확장	
☑	수출성약 지원	☐	액셀러레이팅
☑	전시·상담회 참가 지원	☐	데이터사이언스 컨설팅
☑	물류통관 자문	☐	기술수출(제휴)
☑	출장지원	☐	글로벌 밸류체인 진출
☑	기존 거래선 관리	☐	해외투자유치
☐	현지 유통망 입점	☐	조달진출
☑	인허가 취득지원	☐	품목별타겟진출
☑	브랜드 홍보	☐	인큐베이팅 서비스
☐	프로젝트 참가	☐	현지투자지원(법인설립)
☐	IP등록	☐	법률자문
☑	현지법인 설립 지원	☐	기타( )
☐	기타( )		

⊙ 국내 중소기업에게 제공 가능한 컨설팅 지원분야 및 분야별 대표 수행실적

컨설팅 분야	주요 수행 실적(년도)	성과
바이어 발굴	2024 화장품 브랜드 NOWATER 총판 계약 성사	연 2~3억 총판 계약 완료
바이어 발굴	2023 인삼 화장품 브랜드 비바시떼 총판 계약 성사	연 2~3억 총판 계약 완료 (제품 생산 중)
정부지원금 컨설팅	(주)성경식품 몬스터김 태국 진출 최초 정부지원금 수주 컨설팅 (2020)	수출실적 4,800만원 / 마케팅 정부지원금 2,400만원
디지털 마케팅	AIS Play (태국 통신 대기업) Starbooster 프로젝트 인플루언서 마케팅, 비디오/영상 제작, CD수입	한국무역협회 정부지원금 4,300만원
바이어 발굴	(주)고밤비 오하이오후, 비바시떼, 노워터 브랜드총판계약 성사완료	브랜드 당 연 2-3억 총판 계약 (정확한 액수 기밀 유지)
디지털 마케팅	태국 대기업: Dove 광고촬영 (Unilever), Lay's 광고 및 디지털 마케팅 (PepsiCo), Tresemme (Unilever)광고촬영 및 디지털 마케팅, Yves Rocher (Unilever) 디지털 마케팅, mesoestetic 인플루언서 마케팅 및 디지털 마케팅, 삼성 인플루언서 마케팅 틱톡 이벤트 라이브 이벤트, Kerry Express 디지털 마케팅, Quaker (pepsico) 인플루언서 마케팅 & 컨텐츠 마케팅, Sunbites (pepsico) 인플루언서 마케팅 및 콘텐츠 마케팅, Youth Youtuber 오프라인 이벤트 및 컨텐츠 마케팅 및 디지털 마케팅, 포브스 아시아/ 뉴욕타임스 유일한 공식 미디어 파트너사,	

⊙ 서비스 수행 절차 및 관리계획

1. 수행방법(세부 추진 절차)

- **수출 컨설팅**: 태국 수출 A부터 Z까지 모든 프로세스 컨설팅 가능
  화장품/식품/건강식품/의료기기 수출 절차 및 실무안내, 잠재적 바이어 컨택, 수출 바이어 협상, 수출 계약서 수정 보완 컨설팅, 수출 현지화 전략 수립, 태국 직접 진출 전략, 물류 업체 소개 등
- **인증 등록:** 태국 수입허가 필요 서류 수집(제조업 사업자 등록증, 제조 성명서-GMP/ISO, 전성분표, MSDS, 제품 전개도면 및 사진, LOA 판매 승인서, 제품홍보 PDF샘플 등) → FDA등록 신청 → 제품 라벨링 검토 → 광고문구 검토
- **마케팅 및 제작:** TV 광고, 잡지광고, 라디오광고, 인플루언서 광고, SNS 디지털 마케팅광고, 홍보물 제작, 영상제작, 홈페이지 제작 등
- **유통**
  - 온라인: 적합한 e-commerce 마켓 선정 및 입점 제안(라자다, 쇼피, JD, 멀티숍-Konvy/EveandBoy)
  - 오프라인: 각제품에 따른 유통채널 제안
    (화장품: Firster, EveandBoy, 도매상, 마트, 편의점 등 식품 및 건강식품: 도매상, 마트, 편의점 등)
  - 의료기기: 성형외과, 피부과, 의료기기 도매상 등

동남아/인도 ㉔ Herman, Henry & Dominic (EZLAW) LLC

민간네트워크명	Herman, Henry & Dominic (EZLAW) LLC	대표자명	쩐 득 황
본사 주소	국내 : 부산시 사하구 다송로 13-1 해외 : 호치민: Vinhomes Golden River, Aqua 2 Tower, Floor 43, Suite 4308, 2 Ton Duc Thang Street, Ben Nghe Ward, District 1, Saigon, Vietnam 하노이: Floor 3, 87 Nguyen Thai Hoc Street, Van Mieu Ward, Dong Da District, Hanoi, Vietnam		

◎ 회사개요

설립년도	2019년	상시컨설팅인력	12명	전화번호	(+84) 28-3535-2200
홈페이지	https://ezlawfirm.org				
담 당 자	구분	성명(직책)	전화(내선)	e-mail	
	국내	김나영(고문)	(+82) 10-9880-1189	skim@ezlawfirm.org	
	해외	Tran Duc Hoang(대표)	(+84) 9-7926-7189	htran@ezlawfirm.org	

1. 경영현황(단위 : US$)

지표명	2021년	2022년	2023년(추정)
매출액	-	-	-
순이익	-	-	-

2. 대표자 관련분야 이력 및 경력사항

- Herman, Henry & Dominic (EZLAW) LLC, 파트너 변호사(베트남)
- The EZLAW FIRM, 설립자 및 파트너 변호사(베트남)
- Suffolk Probate and Family Court, Justice Internship 시니어 파트너(미국)

3. 국내외지원조직 및 역할분담

	총괄 담당자(직위)	역할분담
본사	Tran Duc Hoang(대표변호사)	베트남 현지 법무 업무 수행
지사	김나영(고문변호사)	관련 국내 업무 및 사업 관리(한국 파트너)

4. 활용 가능한 주요 인적 네트워크

NO	기관(회사,단체)명(소재지)	주요 협력 내용
1	Lawyers Associated Worldwide	세계 94개 로펌 네트워크를 통한 법률 지원
2	베트남 국제 중재 센터 (VIAC)	베트남 진출과 관련된 분쟁 발생시 중재센터 활용
3	베트남 주요 법원	분쟁 발생 시 소송을 통한 분쟁 해결
4	호치민 및 하노이 투자청	법인 설립 및 인수 등 절차 진행과 관련 정보 제공

⊙ 지원 가능 업종(세부품목)

업종명	세부품목
제조업	제약, 기계, 산업부품 등 제조업 전 품목
서비스업	교육, 소프트웨어, 파이낸싱, 블록체인 등 서비스 전 품목
건설 및 부동산	건설, 부동산, 환경에너지 등 모든 업종 지원 가능

⊙ 지원 가능 서비스

발전		확장	
☐	수출성약 지원	☐	액셀러레이팅
☐	전시·상담회 참가 지원	☐	데이터사이언스 컨설팅
☐	물류통관 자문	☐	기술수출(제휴)
☐	출장지원	☐	글로벌 밸류체인 진출
☐	기존 거래선 관리	☑	해외투자유치
☐	현지 유통망 입점	☐	조달진출
☑	인허가 취득지원	☐	품목별타겟진출
☐	브랜드 홍보	☐	인큐베이팅 서비스
☐	프로젝트 참가	☑	현지투자지원(법인설립)
☑	IP등록	☑	법률자문
☑	현지법인 설립 지원	☑	기타(수출 및 계약 분쟁 지원)
☑	기타(법무 및 분쟁해결 지원)		

⊙ 국내 중소기업에게 제공 가능한 컨설팅 지원분야 및 분야별 대표 수행실적

컨설팅 분야	주요 수행 실적(년도)	성과
법인 설립	한국 메이저 제약사의 베트남 법인 설립 지원('19)	법인 설립 완료
법률 지원	한국 메이저 물류사의 베트남 물류사 인수 검토('19)	법률 실사 완료
법률 지원	한국 메이저 타이어 제조사의 파트너사와 분쟁('20)	중재 및 합의 완료
법률 지원	한국 투자자의 ICSID 투자자-국가간 소송('20)	소송 진행 완료
법률 지원	F사의 25M USD 시리즈B 투자유치('22)	법률 자문 완료

⊙ 서비스 수행 절차 및 관리계획

1. 수행방법(세부 추진 절차)

- 신청기업 상담 → 현지조사 → 전략 수립 → 계약서 및 관련 자료 준비 → 자문 및 컨설팅
- 주요 법률 지원 업무
  - 법인 설립, 합작 투자 및 전략적 제휴 자문
  - M&A, 지분 인수 및 법률 실사 자문
  - 부동산 개발 및 취득 자문 (리조트, 호텔, 공단 등)
  - 자본시장 관련 자문 (블록체인 및 핀테크)
  - 소송 및 중재 등 분쟁 해결
  - 그 외 법률 관련 업무 일체

2. 관리계획(고객과의 커뮤니케이션 방법, 사후관리 등)

- 서비스 내용에 따른 월별/주간 보고서 전달 → 법률 자문 및 해외시장 진출 컨설팅 → 국내 지사를 통한 사후관리시스템 도입으로 지속적인 업무 지원 (업체와 협의)

㉕ SANGHA VIETNAM COMPANY LTD

민간네트워크명	SANGHA VIETNAM COMPANY LTD	대표자명	박 승 홍
본사 주소	해외 : C22TT13 Khu do thi Van Quan, Phuuong Van Quan, Quan Ha Dong Thanh pho, Hanoi, Vietnam		

⊙ 회사개요

설립년도	2018년	상시컨설팅인력	5명	전화번호	(+84) 33-333-4514
홈페이지	-				
담 당 자	구분	성명(직책)	전화(내선)	e-mail	
	해외	박승홍	(+84) 33-333-4514	ceo@sanghavietnam.com	

1. 경영현황(단위 : US$)

지표명	2021년	2022년	2023년(추정)
매출액	140,000	100,000	150,000
순이익	15,000	10,000	20,000

2. 대표자 관련분야 이력 및 경력사항

- 홍콩 무역회사 CEO 5년
- 중국 심천 한류 엔터테인먼트지사장 3년
- 베트남 무역회사 CEO 5년
- 현 컨설팅 회사 CEO 3년

3. 국내외지원조직 및 역할분담

	총괄 담당자(직위)	역할분담
본사	박승홍 (대표)	현지 자료정리 및 분석, 전략 제시, 수출통합 지원
본사	MAI HUNG (과장)	바이어 및 기술파트너 발굴, 조달시장 컨설팅 대행 판매

4. 활용 가능한 주요 인적 네트워크

NO	기관(회사,단체)명(소재지)	주요 협력 내용
1	카자흐스탄 상공회의소	현지 시장조사 시 통계자료 제공
2	자체 운영 B2C 사이트(중국)	상품페이지 등록, 바이어 발굴 등 수출지원
3	ABC Sales(미국)	'19~'21 오프라인 마케팅
4	자체 보유 유통센터(일본)	'19~'21 현지 소비자 대상 제품 테스트

⊙ 지원 가능 업종(세부품목)

업종명	세부품목
소비재	패션, 화장품, 악세사리, 운동용품
전기전자	LED조명, 반도체 디바이스
의료기기	피부미용 기기, 위생용품, 측정기기

⊙ 지원 가능 서비스

발전		확장	
☑	수출성약 지원	☑	액셀러레이팅
☑	전시·상담회 참가 지원	☑	데이터사이언스 컨설팅
☑	물류통관 자문	☑	기술수출(제휴)
☑	출장지원	☑	글로벌 밸류체인 진출
☑	기존 거래선 관리	☑	해외투자유치
☑	현지 유통망 입점	☑	조달진출
☑	인허가 취득지원	☑	품목별타겟진출
☑	브랜드 홍보	☑	인큐베이팅 서비스
☑	프로젝트 참가	☑	현지투자지원(법인설립)
☑	IP등록	☑	법률자문
☑	현지법인 설립 지원	☐	기타( )
☐	기타( )		

⊙ 국내 중소기업에게 제공 가능한 컨설팅 지원분야 및 분야별 대표 수행실적

컨설팅 분야	주요 수행 실적(년도)	성과
바이어발굴	(주)상하팩토리에 바이어 발굴 지원('20,'21)	수출실적 $200,000
〃	(주)포스포 바이어 발굴 ('20, '21)	수출실적 $250,000
온라인 마케팅	한국 안경 브랜드 온라인 마케팅 ('20,'21)	-
사찰단 수행업무	APEC 혁신 컨설팅 - 현지업체(6)와 여섯명 컨설턴트 온라인 및 오프라인 미팅 및 수행업무 일체	-
전시회	한베 30주년 K-엑스포 부스설치 및 운영	

⊙ 서비스 수행 절차 및 관리계획

1. 수행방법(세부 추진 절차)

- 온라인 마케팅 플랫폼 제작 → 홍보 → 전화 마케팅 및 미팅 → 세일즈 → 애프터 세일즈 기술 서포트 정책 수립
- 시장조사(2개월) → 바이어발굴(3개월) → 유통채널 구축(3개월) → 거래협상 및 Trial Order 계약(3개월)

2. 관리계획(고객과의 커뮤니케이션 방법, 사후관리 등)

- 서비스 내용에 따른 월별/주간 보고서 전달 → 샘플 발송 및 타겟 금액 협의 → 수출계약 체결 및 현지 통관업무 협조 → 사후관리시스템 도입으로 지속적인 수출업무 지원 (업체와 협의)

동남아/인도 ㉖ COS&KO VINA CO., LTD

민간네트워크명	COS&KO VINA CO., LTD	대표자명	조 안 나
본사 주소	국내 : 서울시 도봉구 마들로 13길 84, 1층 해외 : 11 Nguyen Duy Hieu, Thao Dien Ward, Thu Duc City, Ho Chi Minh City, Vietnam		

회사개요

설립년도	2017년	상시컨설팅인력	4명	전화번호	(+82) 28-3620-1004
홈페이지	http://cshopbeauty.vn				

담 당 자	구분	성명(직책)	전화(내선)	e-mail
	국내	송진주(부대표)	(+82) 10-3535-6254	cosnkolab@naver.com
	해외	박제화(부대표)	(+84) 28-3620-1004	sohos@naver.com

1. 경영현황(단위 : US$)

지표명	2021년	2022년	2023년(추정)
매출액	2,900,000	3,100,000	3,300,000
순이익	440,000	510,000	550,000

2. 대표자 관련분야 이력 및 경력사항

- 조원씨앤아이DAN마케팅 대표(3년)
- 에이피피글로벌 수출입 컨설팅 회사 CEO (5년)
- 현 광고 마케팅 컨설팅 회사 CEO(7년)

3. 국내외지원조직 및 역할분담

	총괄 담당자(직위)	역할분담
본사	조안나 (CEO)	현지 자료정리 및 분석, 전략 제시, 제품 서비스 기획 컨설팅
	박제화 (부대표)	광고 마케팅, 수출입 컨설팅, 유통 판매
	김정욱 (이사)	바이어 및 기술파트너 VC 발굴, 인허가 컨설팅
지사	송진주 (한국법인 부대표)	제품 서비스 개발, 영업, 컨설팅

4. 활용 가능한 주요 인적 네트워크

NO	기관(회사,단체)명(소재지)	주요 협력 내용
1	베트남 노동부(베트남)	현지 인력 관련 시장조사 통계자료
2	자체 운영 B2B 사이트(베트남)	상품페이지 등록, 바이어 발굴
3	CÔNG TY LUẬT TNHH AD (베트남 호치민)	법률 자문, 계약서 검토, 인허가 자료
4	자체 보유 오프라인 매장 (베트남 호치민)	현지 소비자대상 마켓 테스트
5	SCJ TV SHOPPING (베트남 호치민)	유통망 진출
6	Guardian (베트남 호치민)	유통망 진출
7	AIR&SEA GLOBAL(베트남)	수출입, 물류, 통관

지원 가능 업종(세부품목)

업종명	세부품목
바이오	화장품 전 품목
의료기기	뷰티디바이스, 마사지기, 여드름패치 등
생활용품	디퓨져, 뷰티툴, 온열패치, 화장솜 등
식품	일반가공식품, 건강기능식품 등

⊙ 지원 가능 서비스

발전		확장	
☑	수출성약 지원	☑	액셀러레이팅
☑	전시·상담회 참가 지원	☐	데이터사이언스 컨설팅
☑	물류통관 자문	☐	기술수출(제휴)
☑	출장지원	☐	글로벌 밸류체인 진출
☑	기존 거래선 관리	☐	해외투자유치
☑	현지 유통망 입점	☐	조달진출
☑	인허가 취득지원	☑	품목별타겟진출
☑	브랜드 홍보	☑	인큐베이팅 서비스
☐	프로젝트 참가	☑	현지투자지원(법인설립)
☑	IP등록	☑	법률자문
☑	현지법인 설립 지원	☐	기타( )
☐	기타( )		

⊙ 국내 중소기업에게 제공 가능한 컨설팅 지원분야 및 분야별 대표 수행실적

컨설팅 분야	주요 수행 실적(년도)	성과
시장조사. 정보제공	베트남 호치민 방역제품&헬스케어 엑스포 참가기업 43개사 베트남 시장조사 및 정보제공('21)	-
시장조사. 정보제공	베트남 소비재전 참가기업 46개사 베트남 시장조사 및 정보제공('21)	
수출컨설팅	200여개 업체 베트남 화장품, 식품, 공산품 베트남 인허가 및 상표등록 컨설팅('17~'23)	2,000여개 제품 위생허가 취득, 상표등록 5건, 상표등록출원20건 저작권등록 5건
온라인 마케팅	50여개 브랜드 화장품 생활용품 식품 베트남 shopee lazada tiki이커머스 채널 입점 및 판매('23)	('23) 온라인매출 $900,000
수출컨설팅	(주)제나케어 베트남 법인 설립지원 및 관리	호치민 사무소 개소
바이어 및 유통망 발굴	베트남 Guardian 입점 지원, 자사 매장 입점, 온라인 B2C몰 입점('23)	뷰티랜드코리아 베트남Guardian과 계약체결 ('23) $25,000 수출
액셀러레이팅	경북엑셀러레이터 플랫폼지원사업 5개 참가기업 베트남 현지 시장 진출 POC진행 및 기관, 투자자상담 컨설팅('23)	현지IP법률검토 및 투자매칭IR피칭
수출지원	메이베나 베트남화장품 위생허가취득, 상표등록 출원('22~'23)	8개품목 위생허가취득, 상표등록1개 출원, $10,000수출
수출지원	베트남소비재전 50개 참가기업 컨텐츠, 홍보물 제작 및 전시회 관리 업무지원('23)	$464,000판매 및 수출
수출지원	처음교육, 레이지소사이어티 베트남 페이스북팬페이지 제작 운영 관리 및 SNS마케팅, 온라인몰 입점('23)	$15,000 수출

⊙ 서비스 수행 절차 및 관리계획

1. 수행방법(세부 추진 절차)

- SNS마케팅 콘텐츠제작 → 홍보 → 온라인 마케팅 및 미팅 → 세일즈 → 애프터 세일즈 기술 서포트 정책 수립
- 시장조사(2개월) → 바이어 & 협력사 발굴(2개월) → 유통채널 구축, 정책 수립(2개월) → 인허가 컨설팅(2개월) → 거래협상 및 Trial Order 계약(3개월)

2. 관리계획(고객과의 커뮤니케이션 방법, 사후관리 등)

- 서비스 내용에 따른 월별/주간 보고서 전달 → 샘플 발송 및 타겟 금액 협의 → 바이어&협력사 미팅 온·오프라인 상담지원 → 수출계약 체결 및 현지 통관업무 협조 → 사후관리시스템 도입으로 지속적인 수출업무 지원 (업체와 협의)

민간네트워크명	42INTERNATIONAL	대표자명	구 순 본
본사 주소	해외 : 15F, Sao Mai Bd., 19 Le Van Luong Str., Thanh Xuan Dist., Hanoi., Vietnam		

⊙ 회사개요

설립년도	2017년	상시컨설팅인력	25명	전화번호	(+84) 36-867-4042
홈페이지	https://42int.com/				
담 당 자	구분	성명(직책)	전화(내선)	e-mail	
	해외	원종화(대리)	(+84) 38-526-6032	42international@42int.com	

1. 경영현황(단위 : US$)

지표명	2021년	2022년	2023년(추정)
매출액	597,483	750,808	480,040
순이익	4,077	6,459	2,100

2. 대표자 관련분야 이력 및 경력사항

- 고려대학교 졸업
- 헬싱키 School of Economics EMBA – DGM졸업(MBA)
- LG Display (21년)
- 본주 비전경영 컨설팅 대표(8년)
- 42인터내셔널(8년)

3. 국내외지원조직 및 역할분담

	총괄 담당자(직위)	역할분담
본사	구순본 (CEO)	전략 수립, 프로젝트 총괄 및 운영
	김민수 (팀장)	법무, 인허가, 컨설팅, 현지 자료 정리 및 분석, 전략 제시
	이규훈 (팀장)	마케팅, 무역, 컨설팅, 수출 통합 지원
	Nguyen Thi Hai Yen (과장)	마케팅, 유통, 바이어 및 기술 파트너 발굴, 판매 대행
	원종화 (대리)	현지 바이어 발굴 및 매칭, 시장조사

4. 활용 가능한 주요 인적 네트워크

NO	기관(회사,단체)명(소재지)	주요 협력 내용
1	베트남 교통대학교 (하노이)	철도, 교통 분야 제품 인허가 진행 및 기술 파트너 발굴, 한-베 VNR(베트남 철도청)철도 심포지엄
2	HBI-IT(하노이) (하노이 IT비즈니스인큐베이터)	MoU: 충북 지식산업 진흥원 교통대 창업지원단 IT세미나
3	VUSTA(하노이)	현지 관련기관 소개, 시장지원 등
4	VIETTRADE(하노이)	투자 컨퍼런스 및 바이어 발굴 매칭

⊙ 지원 가능 업종(세부품목)

업종명	세부품목
생활용품	화장품, 식품(기능성식품), 생활가전, 유아용품
건설, 환경, 에너지	태양광 관련 제품, 아스팔트 첨가제, 건설 장비(자재) 등
기계금속, IT	의료기기, 철도 관련 기술/부품, IT 등

⊙ 지원 가능 서비스

발전		확장	
☑	수출성약 지원	☐	액셀러레이팅
☑	전시·상담회 참가 지원	☐	데이터사이언스 컨설팅
☑	물류통관 자문	☑	기술수출(제휴)
☑	출장지원	☐	글로벌 밸류체인 진출
☑	기존 거래선 관리	☑	해외투자유치
☑	현지 유통망 입점	☐	조달진출
☑	인허가 취득지원	☑	품목별타겟진출
☑	브랜드 홍보	☑	인큐베이팅 서비스
☑	프로젝트 참가	☑	현지투자지원(법인설립)
☑	IP등록	☑	법률자문
☑	현지법인 설립 지원	☐	기타( )
☐	기타( )		

⊙ 국내 중소기업에게 제공 가능한 컨설팅 지원분야 및 분야별 대표 수행실적

컨설팅 분야	주요 수행 실적(년도)	성과
시장조사 및 정보제공	업체별(제품별) 시장조사보고서 작성 – 동연('20), 바비즈코리아('21), JH바이오홀딩스('21). SJ메탈('22), 한산스크류('23) 등	시장조사보고서 제공
전시회 및 판촉전 참가지원	베트남 전시회, 판촉전 참가지원 – CGBIO 베트남 메디팜 엑스포('22), 한산스크류 베트남 기계박람회('23)	전시회 참가지원, 판촉전 제품 판매 등
투자매칭 및 수출상담회	베트남 진출 수출상담회 운영 및 지원 – 중소벤처기업진흥공단 퍼스널모빌리티('22), – 중진공-POSCO 베트남 진출지원 수출상담회('22~) 등	현장계약, MoU체결 등
법인설립	베트남 현지 법인 설립지원 – 바비즈코리아('21)	초기 법인설립 지원
인플루언서 마케팅	베트남 인플루언서 홍보 마케팅 – 주식회사 리뷰티('21)	App 누적 다운로드 1,000,000회 돌파
해외진출컨설팅	현지 전문가 해외 진출 컨설팅 및 유망 바이어 발굴 – 금호한트레이딩('20), 아이디덴탈('20), 한산스크류('21), 궁전방('23), 미래이앤아이('23)	유망 바이어 발굴

⊙ 서비스 수행 절차 및 관리계획

1. 수행방법(세부 추진 절차)



- **수출지원 바이어 매칭**
  *A, B단계 중점 수행을 통한 양질의 진성 바이어 모집에 집중
- **시장조사 보고서(1~6개월)**
  가) Kick Off 미팅 – 베트남 동향정보 및 시장 조사 수행
  나) 조세 관련 법률 조사 및 유통, 경쟁사, 경쟁 제품 분석을 통한 시장성 분석 수행
  다) 제품 유통사 선별 후, 유망 바이어 DB List-up 및 시장조사 보고서 작성

2. 관리계획(고객과의 커뮤니케이션 방법, 사후관리 등)

- 메일, 카카오톡을 통한 수시 보고 및 정보 교류(샘플 발송, 계약 체결 및 현지 통관업무 지원)
- 계약 종료 후 지속적인 Follow-up을 통해 실적 및 성과 도출

동남아/인도 ㉘ MONOFLIP GLOBAL

민간네트워크명	MONOFLIP GLOBAL	대표자명	이 승 렬
본사 주소	국내 : 경기도 성남시 분당구 장미로 42, 317호 해외 : Jl. Bangka Raya No.8b, RT.2/RW.7, Pela Mampang, Kec. Mampang Prpt., Kota Jakarta Selatan, Daerah Khusus Ibukota Jakarta 12720		

◎ 회사개요

설립년도	2018년	상시컨설팅인력	3명	전화번호	(+62) 812-8189-2557
홈페이지	-				
담 당 자	구분	성명(직책)	전화(내선)	e-mail	
	국내	우철환(부사장)	(+82) 10-8487-9727	wch2137@mytro.co.kr	
	해외	이승렬(대표)	(+62) 812-8189-2557	tommy@mytro.co.kr	

1. 경영현황(단위 : US$)

지표명	2021년	2022년	2023년(추정)
매출액	142,195	148,379	170,983
순이익	13,185	16,359	12,074

2. 대표자 관련분야 이력 및 경력사항

- 한국 항공대 경영학 학사
- University of Findlay MBA
- George Washington Univ MS
- (주)LG데이콤 사업팀장(16년)
- 현) (주)마이트로 대표이사 (14년)
- 현) PT. Mono Flip Global CEO (6년)

3. 국내외지원조직 및 역할분담

	총괄 담당자(직위)	역할분담
본사	이승렬 (CEO)	시장조사, 마케팅 전략 제시, 수출/출장 지원, 세무 지원
본사	김정규 (변호사)	법무업무 총괄

4. 활용 가능한 주요 인적 네트워크

NO	기관(회사,단체)명(소재지)	주요 협력 내용
1	자카르타 세무 컨설팅(자카르타)	현지 시장 조사 시 자카르타 세무 컨설팅 고객 활용 가능
2	자체 보유AI Pajak 플랫폼(자카르타)	플랫폼에 회사/제품 소개 및 홍보 가능
3	PT. Tiga Pilar Konsultan(자카르타)	법무, 경영, 비자, 부동산 등 관련 지원
4	찌까랑한인회(찌까랑)	시장 조사, 거래처 소개, 유관 업체 소개
5	인도웹 홈페이지(자카르타)	홈페이지에 회사/제품 소개 및 홍보 가능

⊙ 지원 가능 업종(세부품목)

업종명	세부품목
정보통신(SW)	IOT 관련 소프트웨어 및 단말기, 소프트웨어 개발, Saas서비스
법률자문	법인설립 및 무역, 투자, 세무 관련 법률 문제
건설, 환경, 에너지, 의료기기	건축자재, 재생에너지, 천연자원, 치과 기기, 진단 키트

⊙ 지원 가능 서비스

발전		확장	
☑	수출성약 지원	☑	액셀러레이팅
☑	전시·상담회 참가 지원	☑	데이터사이언스 컨설팅
☑	물류통관 자문	☐	기술수출(제휴)
☑	출장지원	☐	글로벌 밸류체인 진출
☐	기존 거래선 관리	☑	해외투자유치
☑	현지 유통망 입점	☐	조달진출
☑	인허가 취득지원	☐	품목별타겟진출
☐	브랜드 홍보	☑	인큐베이팅 서비스
☑	프로젝트 참가	☑	현지투자지원(법인설립)
☐	IP등록	☑	법률자문
☑	현지법인 설립 지원	☐	기타( )
☐	기타( )		

⊙ 국내 중소기업에게 제공 가능한 컨설팅 지원분야 및 분야별 대표 수행실적

컨설팅 분야	주요 수행 실적(년도)	성과
액셀러레이팅	더밥 주식회사 마케팅 프로모션 진행 ('23)	진행중
현지투자지원	Essel Raya Indonesia 회사 설립 및 현지화 컨설팅 ('23)	안정적 현지화
법률자문	DMC Plastik Indonesia의 플라스틱 쓰레기 수입쿼터 신청 지원 ('23)	인도네시아 최초 쓰레기 수입 허가
법률자문	신성 오토닉스 자회사 매각 관련 세무/법무 컨설팅('23)	진행중
현지투자지원	Nexia Samduk 회사 설립 및 현지화 컨설팅 ('22)	안정적 현지화

⊙ 서비스 수행 절차 및 관리계획

1. 수행방법(세부 추진 절차)

- 수출지원 : 시장조사 → 바이어 발굴 → 유통채널 구축 → 거래협상
- 현지투자지원 : 시장조사 → 투자타당성 검토 → 현지법인 설립 → 현지화 컨설팅(법무, 노무, 세무 등) → 안정적 현지화
- 엑셀러레이팅 : 사업아이템 구체화 → 시장분석 → 전략수립 → 홍보 및 투자방안 검토

2. 관리계획(고객과의 커뮤니케이션 방법, 사후관리 등)

- 서비스 내용에 따른 월별/주간 보고서 전달 → 수출계약 체결 및 현지 통관업무 협조 → 사후관리시스템 도입으로 지속적인수출업무 지원(업체와 협의)
- '한번 인연을 맺은 기업은 평생 같이 간다는 철학'으로 기밀유지와 더불어 지속적인 관계유지

㉙ Sunjin Genetics Corporation

민간네트워크명	Sunjin Genetics Corporation	대표자명	이 호 익
본사 주소	해외 : Site: Roman Roxas Rd., Sitio Abuyod, Brgy. San Jose, Antipolo City Executive Office: 2602A-East Tower, Tektite Towers (PSEC), Ortigas, Pasig City, Metro Manila		

회사개요

설립년도	2005년	상시컨설팅인력	7명	전화번호	(+63) 2-8637-3911
홈페이지	http://yiho.net/index.html https://sunjingenetics.mystrikingly.com/				

담 당 자	구분	성명(직책)	전화(내선)	e-mail
	해외	이호익	(+63) 917-120-2597	hoiklee@yiho.net
		Jessel O. Argosino	(+63) 977-802-5340	jessel.yiho@gmail.com
		Khene Shaine D. Gucana	(+63) 970-638-6469	kheneshainedawal.yiho@gmail.com

1. 경영현황(단위 : US$)

지표명	2021년	2022년	2023년(추정)
매출액	1,778,022.03	3,428,106.00	1,914,205.00
순이익	357,238.58	959,976.00	38,237.00

2. 대표자 관련분야 이력 및 경력사항

- 고려대학교 / Korea University, Economics
- MBA Southeast Asian Economy, Thammasat University, Thailand
- 삼성물산, 철강사업부, 과장10년
- 필리핀한인상공회의소, 회장 7년
- Yiho Corporation, CEO 25년
- Sunjin Genetics Corp, CEO 6년

3. 국내외지원조직 및 역할분담

	총괄 담당자(직위)	역할분담
본사	이호익 (CEO)	컨설턴트, 대표, 전략제시, 수출통합지원
본사	Ms. Jessel Argosino (Manager)	현지 자료정리 및 분석, 바이어발굴, 시장분석

4. 활용 가능한 주요 인적 네트워크

NO	기관(회사,단체)명(소재지)	주요 협력 내용
1	Yiho Corporation	제품대리점, 수출지원
2	필리핀한인상공회의소	네트워킹, 산업 파트너십 및 정보 공유, 정부 및 민간 연결
3	Don & Kate Corp.	수출입 관련 서류 통관 물류

지원 가능 업종(세부품목)

업종명	세부품목
Iron and Steel	동파이프, 스테인레스 스틸, Wire rod(선재), CR(냉연코일)
Chemicals	Sodium Cyanide, Sodium Nitrate, Hydrogen Peroxide, Quicklime
폴리에스테르섬유	담배 필터, 담배 관련 제품 (기계, 종이)
축산품 / 축산관련제품	수의학 의약품, 백신, 프로바이오틱스, 항균제/소독제, ASF 백신
농산품/ 농업관련 제품	신선한 농산물/과일 (사과, 배)

⊙ 지원 가능 서비스

발전		확장	
☑	수출성약 지원	☑	액셀러레이팅
☑	전시·상담회 참가 지원	☐	데이터사이언스 컨설팅
☐	물류통관 자문	☐	기술수출(제휴)
☑	출장지원	☐	글로벌 밸류체인 진출
☑	기존 거래선 관리	☐	해외투자유치
☑	현지 유통망 입점	☐	조달진출
☐	인허가 취득지원	☑	품목별타겟진출
☑	브랜드 홍보	☑	인큐베이팅 서비스
☑	프로젝트 참가	☑	현지투자지원(법인설립)
☐	IP등록	☐	법률자문
☑	현지법인 설립 지원	☐	기타( )
☐	기타( )		

⊙ 국내 중소기업에게 제공 가능한 컨설팅 지원분야 및 분야별 대표 수행실적

컨설팅 분야	주요 수행 실적(년도)	성과
바이어 발굴	데이터 수집, 시장 조사 JayRu(주) 바이어발굴 및 수입계약 ('22, '23) KEMIS(주) 바이어발굴 및 샘플오더 추진 ('23)	
수출 지원	배송완료 및 대금추심까지 계약협상 지원 JayRu(주) – 바이어 간 수입계약 ('22, '23)	누적수출액 US $6,849,446 국내기업 지원 (3년)
시장 조사	성과와 수익성 향상을 위해 틈새 시장 공략	최적화된 성능관리 및 전반적인 품질관리
다이렉트 마케팅	이메일 및 메시지 마케팅, 전화 통화, 웹사이트. 삼성물산 10년, 필리핀에서 25년 경험 노하우 비즈니스 계약 경험을 바탕으로 비즈니스 매칭을 주선하고 공급업체-구매자 관계를 구축	회사 및 제품 인지도, 현지 영업 리드
비즈니스 회의 및 무역박람회	1. 각종 컨퍼런스 및 제품전시회에 현지 지사 대표로 참가 2. 필리핀 내 정부기관, 민간부문 및 필리핀기업 등 참가자들과 함께 상공회의소 네트워킹 및 다양한 이벤트를 공동 주최. 예) 2016~2021년 필리핀경제사절단 구축하여 한국방문, 경상북도 상품전 필리핀 바이어 발굴 및 연계 3. 상공회의소(PCCI), 외국합동상공회의소(JFC), 중국화교상공회의소(FFCCCI),미국상공의회소(AMCHAM), 다국적기업(PAMURI) 연계하여 전시회, 무역박람회 개최	산업 및 시장 정보에 접근할 수 있습니다. 공공 및 민간 부문의 그룹, 회사, 개인과의 연계를 구축했습니다.

⊙ 서비스 수행 절차 및 관리계획

1. 수행방법(세부 추진 절차)

- 잠재 바이어 발굴 → 바이어/구매자에게 연락 및 피드백 통합 → 구매자 또는 관심 있는 구매자와의 만남 주선 → 구매 주문 → 계약 계약 지원 → 허가증 및 선적 문서와 같은 문서 지원 → 합의된 조건에 따른 지불금 징수 → 거래 완료 → 고객 서비스 지원(사후) 판매/후속주문)
- 시장조사(2개월) → 바이어 발굴(2~3개월) → 유통채널 구축(2~3개월) → 거래협상 및 시판주문계약(4개월)

2. 관리계획(고객과의 커뮤니케이션 방법, 사후관리 등)

- 서비스 내용에 따른 월별/주간 보고서 전달 → 샘플 발송 및 목표수량 협의 → 수출 계약 체결 및 현지 통관 협력 → 파트너 및 바이어 관련 미팅 및 협력 활성화를 위한 현지 출장 지원 → 사후 커뮤니케이션을 통한 지속적인 업무 지원 기존 계정.

동남아/인도 ㉚ Alpha Carrier Express CO. LTD.

민간네트워크명	Alpha Carrier Express CO. LTD.	대표자명	최 윤 경
본사 주소	해외 : 10/68 Trendy Building Soi Sukhumvit 13 Klongtoeynua Wattana Bangkok Thailand 10110		

◎ 회사개요

설립년도	1999년	상시컨설팅인력	8명	전화번호	(+66) 2-168-7421
홈페이지	http://www.acetravelmanager.com				
담 당 자	구분	성명(직책)	전화(내선)	e-mail	
	해외	최원석(이사)	(+66) 61-587-7079	choi.moin@gmail.com	

1. 경영현황(단위 : US$)

지표명	2021년	2022년	2023년(추정)
매출액	154,266	1,334,568	2,000,000
순이익	-52,332	49,105	300,000

2. 대표자 관련분야 이력 및 경력사항

- 태국 Mahidol University 경영학 석사
- 한국 야쿠르트 본사 근무(3년)
- 현 회사 CEO (13년)

3. 국내외지원조직 및 역할분담

	총괄 담당자(직위)	역할분담
본사	최원석(마케팅 총괄이사)	현지 시장 유통현황 분석, 전략제시, 수출 통합 지원

4. 활용 가능한 주요 인적 네트워크

NO	기관(회사,단체)명(소재지)	주요 협력 내용
1	태국 상공회의소/태국	현지 시장조사 시 통계자료 제공
2	King Power Duty Free/태국	한국 제품 소개 및 입점 상담
3	EVEANDBOY/태국	한국 제품 소개 및 입점 상담
4	Central Watson Limited/태국	한국 제품 소개 및 입점 상담
5	Central Marketing Group/태국	한국 제품 소개 및 온·오프라인 유통 진출 상담
6	M Curated Company limited/태국	한국 제품 소개 및 온·오프라인 유통 진출 상담
7	Beautrium/태국	한국 제품 소개 및 입점 상담

◎ 지원 가능 업종(세부품목)

업종명	세부품목
생활용품	화장품 및 소비재
기타	식품 및 음료
기계금속	기계 및 금속 제품 류

⊙ 지원 가능 서비스

발전		확장	
☑	수출성약 지원	☐	액셀러레이팅
☑	전시·상담회 참가 지원	☐	데이터사이언스 컨설팅
☑	물류통관 자문	☐	기술수출(제휴)
☑	출장지원	☐	글로벌 밸류체인 진출
☑	기존 거래선 관리	☐	해외투자유치
☑	현지 유통망 입점	☐	조달진출
☑	인허가 취득지원	☐	품목별타겟진출
☐	브랜드 홍보	☐	인큐베이팅 서비스
☐	프로젝트 참가	☑	현지투자지원(법인설립)
☐	IP등록	☑	법률자문
☑	현지법인 설립 지원	☐	기타( )
☐	기타( )		

⊙ 국내 중소기업에게 제공 가능한 컨설팅 지원분야 및 분야별 대표 수행실적

컨설팅 분야	주요 수행 실적(년도)	성과
바이어발굴	G-TEP 기술교류회('23)	$16,968,000 수출상담
〃	ESG FORUM 온라인 비즈니스 상담회('23)	$10,160,000 수출 상담
〃	PRE-GBC 수출상담회 지원('23)	$2,800,000 수출상담
온라인 마케팅	태국 현지 온라인몰(사피,라자다) 입점 사업('22-23)	20개 업체 30개 제품 입점
수출컨설팅	(주)한국 알파 시스템 태국 법인 설립지원 ('23)	법률 자문

⊙ 서비스 수행 절차 및 관리계획

1. 수행방법(세부 추진 절차)

- **수출 컨설팅**
  - 시장조사(3개월) → 바이어발굴(3개월) → 유통채널구축(2개월) → 협상 및 유통채널별 계약
- **수출 상담회**
  - 바이어 초청 수출상담회 기획 → 바이어 초청 → 바이어 세분화 → 리스트 발굴 → 초청장 발송 → 상담회 지원 (통역 및 차량)
- 수출 전시회
  - 전시회참가기획 → 참가업체 및 방문업체 발굴 → 초청장 발송 → 전시회지원(통역 및 차량)

2. 관리계획(고객과의 커뮤니케이션 방법, 사후관리 등)

- **수출 컨설팅**
  - 서비스 내용에 따른 월별보고서 전달 → 샘플 발송 및 타겟 금액 협의 → 수출계약체결 및 현지 통관업무 협조 → 사후관리시스템 도입으로 지속적인 수출 업무 지원(업체와 협의)
- **수출 상담회**
  - 수출 상담회 후 지속적인 바이어 관리 → 무역 사절단 참가업체와 참가 바이어 간 지속적인수출 상담 지원 (업체와 협의)
- **수출 전시회**
  - 전시회 방문 업체 지속적 관리 → 현지업체와의 긴밀한 커뮤니케이션 → 지속적인 수출 업무 지원(업체와 협의)

동남아/인도 ㉛ GOODHILL ENTERPRISE (S) PTE. LTD.

민간네트워크명	GOODHILL ENTERPRISE (S) PTE. LTD.	대표자명	토 분 텍
본사 주소	해외 : 30 Kranji Loop, @, #04-01 Block A, TimMac, 739570 12 Woodlands Square #08-75 Woods Square Singapore 737715		

⊙ 회사개요

설립년도	2006년	상시컨설팅인력	13명	전화번호	(+65) 6362-3512
홈페이지	Kr.coasean.com				
담 당 자	구분	성명(직책)	전화(내선)	e-mail	
	국내	이재혁	(+82) 10-9209-6401	ceo@wiz-in.com	
	해외	이다운(GM)	(+82) 70-8800-0780	Cedric@coasean.com	

1. 경영현황(단위 : US$)

지표명	2021년	2022년	2023년(추정)
매출액	27,862,257	241,73,092	250,00,000
순이익	755,645	1,618,783	1,500,000

2. 대표자 관련분야 이력 및 경력사항

- 한국무역협회 싱가포르 지부 근무
- 무역영업 1급 / 국제무역사 / 외환관리사
- 한국무역협회 트레이드프로 동남아 지역전문가
- 플랜트산업협회 말레이시아/인도네시아 수주 지원 전문가
- 광주/전남 테크노파크 싱가포르 해외센터장
- 인천시 해외 무역사무소 싱가포르 / 미얀마

3. 국내외지원조직 및 역할분담

	총괄 담당자(직위)	역할분담
본사	이다운(GM)	컨설팅 부문 총괄 본부장 (싱가포르)
지사	이재혁 ((주)위진)	관련 업무 국내 지원 (한국 파트너)

4. 활용 가능한 주요 인적 네트워크

NO	기관(회사,단체)명(소재지)	주요 협력 내용
1	중화상공회의소(싱가포르)	네트워킹, 회원사마케팅지원, 바이어-셀러 매칭지원
2	제조업 협회(싱가포르)	네트워킹, 회원사마케팅지원, 바이어-셀러 매칭지원
3	벤처캐피탈협회(싱가포르)	네트워킹, 회원사마케팅지원, 바이어-셀러 매칭지원
4	중소기업협회(싱가포르)	네트워킹, 회원사마케팅지원, 바이어-셀러 매칭지원
5	비엠그룹(싱가포르)	패션/라이프스타일 라이브 커머스 전문기업
6	LNC PTE LTD	싱가포르 3대 한국식품 수입 및 유통망

⊙ 지원 가능 업종(세부품목)

업종명	세부품목
IT.ICT 등	정보통신, AI, 블록체인, IoT 등 4차산업 관련 서비스. 솔루션
산업재	기계, 기계부품, 산업장비 및 부품, 석유화학 등
소비재	오가닉 건강식품, 이미용품, 화장품, 생활가전, 가공식품 등

⊙ 지원 가능 서비스

발전		확장	
☑	수출성약 지원	☐	액셀러레이팅
☑	전시·상담회 참가 지원	☐	데이터사이언스 컨설팅
☐	물류통관 자문	☐	기술수출(제휴)
☑	출장지원	☐	글로벌 밸류체인 진출
☑	기존 거래선 관리	☑	해외투자유치
☑	현지 유통망 입점	☑	조달진출
☑	인허가 취득지원	☑	품목별타겟진출
☐	브랜드 홍보	☐	인큐베이팅 서비스
☐	프로젝트 참가	☐	현지투자지원(법인설립)
☐	IP등록	☐	법률자문
☑	현지법인 설립 지원	☐	기타( )
☐	기타( )		

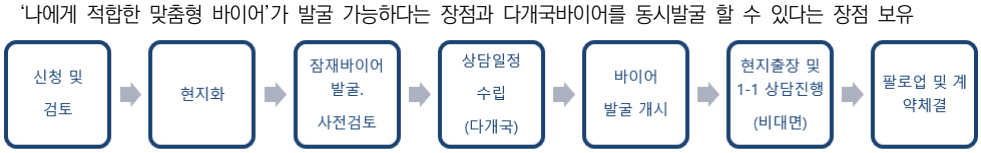
⊙ 국내 중소기업에게 제공 가능한 컨설팅 지원분야 및 분야별 대표 수행실적

컨설팅 분야	주요 수행 실적(년도)	성과
단체 상담회	연간 30여건 단체 행사 수행. 10년간 400여건 수행	지원기업 2,000개사 누적 매칭 10,000건
1사 사절단	중소기업의 동남아 다개국 출장 및 바이어 상담 지원	
전시회 지원	전시회 참관, 참가시 바이어 부스 유치 지원	-
해외시장조사	중소기업 품목의 동남아 주요국 시장 동향 조사	연간 시장조사 40여건
라이브 커머스	싱가포르 패션/라이프스타일/뷰 라이브 커머스 비엠그룹과 협력, 국내 및 현지에서 라이브 방송	50여개 기업 방송 진행

⊙ 서비스 수행 절차 및 관리계획

1. 수행방법(세부 추진 절차)

- **[1사 사절단 및 수출 상담회] 아세안 다개국 바이어 발굴 매칭 (대면/비대면)**
  단독 2-3개국 순회 방문하며 국가별로 유력 바이어를 발굴, 수출상담을 진행하는 '프라이빗무역사절단' 방문상담으로 진행되며 '나에게 적합한 맞춤형 바이어'가 발굴 가능하다는 장점과 다개국바이어를 동시발굴 할 수 있다는 장점 보유



- **[소비재 판촉전] 싱가포르 전시판촉전 참가 및 라이브 커머스**
  소비재를 대상으로 추천 서비스. 싱가포르에서 개최되는 쇼핑몰 소비재 판촉 또는 라이브 커머스에 참가. 판촉전을 통해 제품의 시장성을 현지 바이어에게 검증시켜 주고 자연스럽게 거래로 이어지게 만드는 형태의 소비재에게 적합한 수출지원



2. 관리계획(고객과의 커뮤니케이션 방법, 사후관리 등)

모바일 메신저 교신	사후관리를 위한 전문 K* 모바일 채널을 구축하여 이를 통해 교신함을 원칙으로 하고 있음. 참여기업이 수시로 연락할 수 있는 채널 구축
사업기간을 넘어선 사후관리	바이어 상담 이후 1-2년 가량 지원해야 성과가 나오는 것이 수출. 당사는 연을 맺은 기업과는 사업 종료와 관계없이 바이어 팔로업, 기본적인 사후관리는 지속적으로 지원하는 시스템을 갖추고 있음.

㉜ S&H BUSINESS SOLUTION CO., LTD.

민간네트워크명	S&H BUSINESS SOLUTION CO., LTD.	대표자명	김 동 영
본사 주소	해외 : LANDMARK5, VINHOME CENTRAL PARK, BINH THANH DISTRICT, HOCHIMINH CITY, VIETNAM		

⊙ 회사개요

설립년도	2013년	상시컨설팅인력	12명	전화번호	(+84) 28-3622-7997
홈페이지	-				
담 당 자	구분	성명(직책)	전화(내선)	e-mail	
	해외	KIM DONGYEONG	(+84) 28-3622-7997	esenech001@gmail.com	

1. 경영현황(단위 : US$)

지표명	2021년	2022년	2023년(추정)
매출액	445,000	406,000	483,500
순이익	108,000	100,000	128,000

2. 대표자 관련분야 이력 및 경력사항

- 한국외대 학사
- 삼성물산상사부문(14년근무, 호치민지사 6년근무), 베트남주재 무역, 마케팅, 사업개발 업무(27년)
- 현 S&H BSC 대표(11년)

3. 국내외지원조직 및 역할분담

	총괄 담당자(직위)	역할분담
본사	KIM DONG YEONG (CEO)	총괄 자문, 컨설팅, 프로젝트 개발

4. 활용 가능한 주요 인적 네트워크

NO	기관(회사,단체)명(소재지)	주요 협력 내용
1	호치민무역국	현지 시장조사 및 신규 사업 개발
2	호치민투자기획국	신규 사업 개발 및 현지 투자
3	사이공콥마트	오프라인 마케팅 및 현지 유통
4	AEON-CITIMART	오프라인 마케팅 및 현지 유통

⊙ 지원 가능 업종(세부품목)

업종명	세부품목
의료 바이오	의료 용품, 의료기기, 바이오 등
전기전자	생활가전제품, 전기장비, 전기전자부품
기계 금속	산업용기계류, 공조설비, 식품기계, 수송기기 부품 등

⊙ 지원 가능 서비스

발전		확장	
☑	수출성약 지원	☑	액셀러레이팅
☑	전시·상담회 참가 지원	☐	데이터사이언스 컨설팅
☐	물류통관 자문	☑	기술수출(제휴)
☑	출장지원	☑	글로벌 밸류체인 진출
☑	기존 거래선 관리	☐	해외투자유치
☑	현지 유통망 입점	☑	조달진출
☑	인허가 취득지원	☑	품목별타겟진출
☑	브랜드 홍보	☐	인큐베이팅 서비스
☑	프로젝트 참가	☑	현지투자지원(법인설립)
☐	IP등록	☐	법률자문
☐	현지법인 설립 지원	☐	기타( )
☐	기타( )		

⊙ 국내 중소기업에게 제공 가능한 컨설팅 지원분야 및 분야별 대표 수행실적

컨설팅 분야	주요 수행 실적(년도)	성과
시장조사	현지시장조사 및 MOULD제조 공급 업체 발굴('21)	현지 소싱 제조기반 확보
수출컨설팅	기계류 INSTALLATION /TECHNICAL SUPPORT 현지 지원('21)	약USD 2 MILL 수출 프로젝트 지원
바이어 발굴	SHOWER기 현지시장 조사 및 바이어 발굴('22)	INITIAL 수출 계약 체결
기술수출	SOFTWARE 기술 파트너 제휴 및 제품 수출 ('23)	INITIAL 수출 계약 체결
설비수출	기계류 설비 수출('23)	INITIAL 수출 계약 체결

⊙ 서비스 수행 절차 및 관리계획

1. 수행방법(세부 추진 절차)

- 업체선정 → 제품분석, 현지시장성 파악, 타당성 조사 → 바이어 SEARCHING, DATA분석 → 바이어발굴 → ON & OFFLINE MEETING INVITATION & OPERATION → ON & OFFLINE 전시회, 상담회 참가 지원
- 마케팅방향/전략수립 → 마케팅밀착지원 → 품질등록, 브랜드등록 지원 → 수출계약 지원

2. 관리계획(고객과의 커뮤니케이션 방법, 사후관리 등)

- ON & OFFLINE MEETING → 각종 보고서 송부 → POTENTIAL 바이어 샘플송부 → 샘플검토 FEEDBACK → 바이어 협상 → 수출계약 추진 → 선적, 물류대행 지원 → 사후관리(여신관리, 판매관리대행 지원)

동남아/인도 ㉝ 헤브론스타벤처스(주)

민간네트워크명	헤브론스타벤처스(주)	대표자명	김 민 욱
본사 주소	국내 : 서울시 강남구 봉은사로 304, 5층 해외 : Menara Prima, 27F, Suite D, Jl. DR. Ide Anak Agung Gde Agung Blok 6.2, Kawasan Mega Kuningan, Jakarta Selatan, Indonesia		

⊙ 회사개요

설립년도	2016년	상시컨설팅인력	10명	전화번호	(+82) 2-558-9322
홈페이지	www.hebronstar.com				
담 당 자	구분	성명(직책)	전화(내선)	e-mail	
	국내	정아름(팀장)	(+82) 2-417-9322	arjung@hebronstar.com	
	해외	Indah(manager)	(+62) 21-5110-5296	indah@hebronstar.com	

1. 경영현황(단위 : US$)

지표명	2021년	2022년	2023년(추정)
매출액	1,017,460.35	1,028,560.69	286,286.27
순이익	90,279.97	-39,239.25	-256,733.59

2. 대표자 관련분야 이력 및 경력사항

- 한양대 법학 학사
- 엔엠엑스코리아, 아이앤에스브릭스연구소, 인디큐브 등 근무
- 현 컨설팅 회사 CEO(12년)

3. 국내외지원조직 및 역할분담

	총괄 담당자(직위)	역할분담
본사	김민욱 (대표)	전략컨설팅, 해외진출컨설팅
지사	Arvito (Senior Expert)	바이어 및 파트너 발굴, 현지 마케팅

4. 활용 가능한 주요 인적 네트워크

NO	기관(회사,단체)명(소재지)	주요 협력 내용
1	KADIN(Indonesia)	Promotion
2	FTII(Indonesia)	Event&marketing support
3	Block71(Indonesia)	Acceleration Exchange, Mentor sharing
4	Plug & Play(Indonesia)	Acceleration Exchange, Mentor sharing
5	PT. Indonesia Bridge Solution Group(Indonesia)	Market Research

⊙ 지원 가능 업종(세부품목)

업종명	세부품목
의료기기	혈압측정기기
전기전자	LED조명, 반도체 디바이스
생활용품	화장품, 무선통신기기

⊙ 지원 가능 서비스

발전		확장	
☑	수출성약 지원	☑	액셀러레이팅
☑	전시·상담회 참가 지원	☐	데이터사이언스 컨설팅
☐	물류통관 자문	☐	기술수출(제휴)
☐	출장지원	☑	글로벌 밸류체인 진출
☑	기존 거래선 관리	☑	해외투자유치
☑	현지 유통망 입점	☑	조달진출
☑	인허가 취득지원	☑	품목별타겟진출
☑	브랜드 홍보	☑	인큐베이팅 서비스
☐	프로젝트 참가	☑	현지투자지원(법인설립)
☐	IP등록	☐	법률자문
☑	현지법인 설립 지원	☐	기타( )
☐	기타( )		

⊙ 국내 중소기업에게 제공 가능한 컨설팅 지원분야 및 분야별 대표 수행실적

컨설팅 분야	주요 수행 실적(년도)	성과
바이어발굴	- 인도네시아 바이어 발굴 및 섭외(2023) - 사업화유망기술 EDM 마케팅 기반 기술사업화 수요 발굴(2023)	
마케팅	- 전북 인도네시아 온라인 무역사절단, 인천 남동구 미니클러스터 무역사절단(2022) - 거점국 에이전트를 활용한 수출 판로개척 및 해외마케팅 용역(인도네시아)(2023)	
수출컨설팅	- 해외지사화 14건(2021-2024)	
시장조사·정보제공	- 해외시장조사 및 해외진출 역량 분석 프로젝트 다건 (2021-2024)	
액셀러레이팅	- 2021 IP기반 K-콘텐츠 글로벌 리스타트 액셀러레이팅 프로그램(2021)	
현지투자지원	- 수출바우처_해외 법인설립을 위한 자문 및 지원, 해외 투자환경 및 투자타당성 분석(2023)	

⊙ 서비스 수행 절차 및 관리계획

1. 수행방법(세부 추진 절차)

- 해외진출 및 타당성 검토 : 전략 적합성 분석 → 시장 환경 분석 → 진입 전략 수립 → 실행 및 현지화 → 현지화 마케팅
- 수출지원 : 바이어 발굴 → 유통채널 구축 → 홍보 마케팅 방안 → 관리방안
- 액셀러레이팅 :
  → 창업단계 : 사업아이템 구체화 능력 함량(멘토링 및 네트워킹)
  → 준비단계 : 사업 아이템의 시장 진입 준비(해외 연계 프로그램)
  → 성장단계 : Biz Model/Funding 계획(데모데이 및 시설 지원계획)

2. 관리계획(고객과의 커뮤니케이션 방법, 사후관리 등)

가. 헤브론스타는 프로젝트에 투입되는 모든 컨설턴트를 Global Standard에 의거한 고객의 기밀유지와 컨설턴트의 윤리강령에 따라 작업 수행을 관리함

나. 프로젝트 사후 지속관리 방안

- 프로젝트 결과물의 지속적인 관리와 투자 최소화를 위한 단계적 접근이 가능하도록 다양한 연계지원을 통해 기업의 부담을 최소화하여 글로벌 기업이 될 수 있도록 동반자적 관계를 조성함

다. 모니터링 방안

- 프로젝트 결과물의 지속적인 관리와 투자 최소화를 위한 단계적 접근이 가능하도록 다양한 연계지원을 통해 기업의 부담을 최소화하여 글로벌 기업이 될 수 있도록 동반자적 관계를 조성함

라. 품질관리 계획

- 품질관리 계획을 수립하고, 프로젝트 전반에 걸쳐 이행되고 갱신되어 품질관리활동을 추적하고 조정하는데 사용됨

㉞ (주)플랜인피닛

민간네트워크명	(주)플랜인피닛	대표자명	유 창 선
본사 주소	국내 : 서울시 송파구 법원로11길 25, A동 415호 (문정동,에이치비지니스파크) 해외 : B2-26, Vinhomes gardenia, Ham Nghi, Nam Tu Liem, Hanoi		

회사개요

설립년도	2018년	상시컨설팅인력	35명	전화번호	(+82) 2-2038-9911
홈페이지	http://www.planinfinit.com				

담 당 자	구분	성명(직책)	전화(내선)	e-mail
	국내	박시내(과장)	(+82) 70-4334-5156	psn714@planinfinit.com
	해외	오화진(주임)	(+84) 97-164-5466	eude@planinfinit.com

1. 경영현황(단위 : US$)

지표명	2021년	2022년	2023년(추정)
매출액	2,150,000	3,180,000	4,670,000
순이익	68,000	620,000	-200,000

2. 대표자 관련분야 이력 및 경력사항

- 광운대학교 경영정보학과 졸업 (학사)
- 국민대학교 비즈니스 IT 졸업 (석사)
- 2011~2023년 중소기업 수출마케팅 경력 약 14년
- (2014~현재) 마케팅본/플랜인피닛 대표이사

3. 국내외지원조직 및 역할분담

	총괄 담당자(직위)	역할분담
본사	유창선 (대표)	사업총괄 및 기획, 수출 통합 지원
지사	오화진 (주임)	현지 시장 조사, 바이어 발굴 및 매칭, 현지 홍보, 수출상담회 개최, 마트 입점 및 유통 등

4. 활용 가능한 주요 인적 네트워크

NO	기관(회사,단체)명(소재지)	주요 협력 내용
1	PIKOR ASEAN (베트남)	현지 시장조사 시 통계자료 제공, 기업 현지 홍보, 바이어 발굴 및 수출 지원 등 수출 통합 마케팅 지원
2	pds consulting (말레이시아)	현지 시장조사 시 통계자료 제공, 기업 현지 홍보, 바이어 발굴 및 수출 지원 등 수출 통합 마케팅 지원
3	PLANINFINIT MALAYSIA (말레이시아)	현지 시장조사 시 통계자료 제공, 기업 현지 홍보, 바이어 발굴 및 수출 지원 등 수출 통합 마케팅 지원
4	42international (베트남)	현지 시장조사 시 통계자료 제공, 기업 현지 홍보, 바이어 발굴 및 수출 지원 등 수출 통합 마케팅 지원
5	COASEAN by goodhill (싱가포르 및 동남아 대양주 권역)	현지 시장조사 시 통계자료 제공, 기업 현지 홍보, 바이어 발굴 및 수출 지원 등 수출 통합 마케팅 지원

⊙ 지원 가능 업종(세부품목)

업종명	세부품목
정보통신(SW)	보안관련 프로그램, IT(하이테크 소프트웨어) 등
의료기기	스파, 클리닉용 미용기기/ 병원용 의료기기 등
생활용품	전품목

⊙ 지원 가능 서비스

발전		확장	
☑	수출성약 지원	☑	액셀러레이팅
☑	전시·상담회 참가 지원	☑	데이터사이언스 컨설팅
☑	물류통관 자문	☑	기술수출(제휴)
☑	출장지원	☑	글로벌 밸류체인 진출
☑	기존 거래선 관리	☑	해외투자유치
☑	현지 유통망 입점	☑	조달진출
☑	인허가 취득지원	☑	품목별타겟진출
☑	브랜드 홍보	☑	인큐베이팅 서비스
☑	프로젝트 참가	☑	현지투자지원(법인설립)
☑	IP등록	☑	법률자문
☑	현지법인 설립 지원	☐	기타( )
☐	기타( )		

⊙ 국내 중소기업에게 제공 가능한 컨설팅 지원분야 및 분야별 대표 수행실적

컨설팅 분야	주요 수행 실적(년도)	성과	
수출 마케팅	'23 베트남 수출상담회 운영 및 대외협력 기관 발굴 용역	수출 상담 : 56건 MOU : 7건	상담액 : $4,000,000 계약추진액 : $2,000,000
수출 마케팅	'23 해외진출 컨설팅 지원사업	수출 상담 : 13건 기타 : 쇼핑몰·홈페이지 2건, FDA 등 인증 2건	계약추진액 : $500,000
수출 마케팅	'23 베트남 하노이 찾아가는 수출상담회 수행용역	수출 상담 : 19건	상담액 : $8,000,000
수출 마케팅	'23 베트남 호치민 인공지능·SW 등 ICT 분야 수출 컨소시엄	수출 상담 : 57건 MOU : 2건	상담액 : $10,400,000 계약추진액 : $4,293,000 계약액 : $53,000
수출 마케팅	'22 베트남(호치민) 의료기기 상담회 수출컨소시엄	수출 상담 :84건 MOU : 3건	상담액 : $25,865,600 계약추진액 : $8,240,900 계약액 : $230,000

⊙ 서비스 수행 절차 및 관리계획

1. 수행방법(세부 추진 절차)

- 세부 추진 절차 : 기업 역량 분석 및 시장성 평가 → 홍보물제작 지원 → 타겟국가 시장조사 → 맞춤형 해외 바이어 발굴 → 온·오프라인 수출상담회 행사 운영 → 사후관리 → 헬프데스크 운영

2. 관리계획(고객과의 커뮤니케이션 방법, 사후관리 등)

- 진행 현황 관리 → 바이어 요청에 따른 샘플, 제품소개서, 견적서 등 발송 → 현지 유통/수요 시장에서 발굴된 바이어와의 계약 체결을 위한 준비 등 → 추가 바이어 매칭 → 바이어 또는 참가기업 희망 시 상담회 종료 후 추가 매칭 지원
- 추가 정부지원 사업 선정 지원 → 사업종료 후 지속적인 해외마케팅 지원을 위해 타 정부지원 사업을 알리며 향후 선정 지원 → 수출바우처, 해외지사화 사업, 수출 컨소시엄, 해외 비즈니스센터, 전시회 개별참가 지원 등 추가 예산을 통한 해외수출 활동 지원

동남아/인도 ㉟ ConnectAble Vietnam

민간네트워크명	ConnectAble Vietnam	대표자명	Chobin Hwang
본사 주소	해외 : 333/83B, Tran Binh Trong Street, Phuong 04, District 5, Ho Chi Minh City, Vietnam		

⊙ 회사개요

설립년도	2019년	상시컨설팅인력	6명	전화번호	(+84) 28-3535-0061
홈페이지	www.connectablevn.com				
담 당 자	구분	성명(직책)	전화(내선)	e-mail	
	해외	황초빈(대표)	(+84) 908-280-420	chobin@connectablevn.com	

1. 경영현황(단위 : US$)

지표명	2021년	2022년	2023년(추정)
매출액	136,042	162,393	217,292
순이익	98,381	114,354	116,479

2. 대표자 관련분야 이력 및 경력사항

- 코엑스 Global Business Unit
- (주)세계전람 해외전시팀
- 중소기업중앙회 베트남사무소
- 현 커넥터블 베트남 대표 ('19.11 – 현재)

3. 국내외지원조직 및 역할분담

	총괄 담당자(직위)	역할분담
본사	Nguyen Thi Thuan (PM)	바이어 및 기술파트너 발굴 및 현지 시장조사

4. 활용 가능한 주요 인적 네트워크

NO	기관(회사,단체)명(소재지)	주요 협력 내용
1	베트남 상공회의소(호치민)	바이어 발굴 및 현지 시장조사 시 통계자료 제공
2	중소기업중앙회(하노이)	바이어 발굴 및 수출지원 등
3	A.H.Co(호치민)	온·오프라인 마케팅 디자인 제작
4	자체 보유 네트워크(베트남)	베트남어-한국어-영어 통번역

⊙ 지원 가능 업종(세부품목)

업종명	세부품목
건설, 환경, 에너지	태양광 산업 관련, 건설 자재 및 장비, 스마트시티 관련 등
의료기기	의료기기, 기구, 미용기기 등
식품	일반식품, 건강기능식품 등

⊙ 지원 가능 서비스

발전		확장	
☑	수출성약 지원	☐	액셀러레이팅
☑	전시·상담회 참가 지원	☐	데이터사이언스 컨설팅
☑	물류통관 자문	☑	기술수출(제휴)
☑	출장지원	☐	글로벌 밸류체인 진출
☑	기존 거래선 관리	☐	해외투자유치
☑	현지 유통망 입점	☐	조달진출
☑	인허가 취득지원	☑	품목별타겟진출
☐	브랜드 홍보	☑	인큐베이팅 서비스
☐	프로젝트 참가	☐	현지투자지원(법인설립)
☐	IP등록	☐	법률자문
☑	현지법인 설립 지원	☐	기타( )
☐	기타( )		

⊙ 국내 중소기업에게 제공 가능한 컨설팅 지원분야 및 분야별 대표 수행실적

컨설팅 분야	주요 수행 실적(년도)	성과
전시회 지원	TECH FEST VIETNAM 2023 전시회 및 수출상담회 지원	수출상담액 $3,765,500
바이어 발굴	충청권 TJB 베트남 비즈니스 매칭 데이('23)	35개사 221개 미팅 주선
바이어 발굴, 세미나 개최	K-GLOBAL@VIETNAM 2023	수출상담액 $27,306,000
전시회 지원	베트남 인공지능의 날(AI4VN 2023) 전시회 및 수출상담회 지원	수출상담액 $5,065,000
바이어 발굴, 세미나 개최	2022 유망소비재 전략 수출컨소시엄	수출상담액 $12,929,240

⊙ 서비스 수행 절차 및 관리계획

1. 수행방법(세부 추진 절차)

- 온라인 마케팅 플랫폼 제작 → 홍보 → 전화 마케팅 및 미팅 → 세일즈 → 애프터 세일즈 기술 서포트 정책 수립
- 시장조사(2개월) → 바이어발굴(3개월) → 유통채널 구축(2개월) → 거래협상 및 Trial Order 계약(3개월)

2. 관리계획(고객과의 커뮤니케이션 방법, 사후관리 등)

- 서비스 내용에 따른 월별/주간 보고서 전달 → 샘플 발송 및 타겟 금액 협의 → 수출계약 체결 및 현지 통관업무 협조 → 사후관리시스템 도입으로 지속적인 수출업무 지원 (업체와 협의)

동남아/인도 ㊱ Vietnam Television Cable Joint Stock Company

민간네트워크명	Vietnam Television Cable Joint Stock Company	대표자명	부하이팅
본사 주소	해외 : VTV Building, No 3/84 Ngoc Khanh, Giang Vo ward, Ba Dinh District, Hanoi city, Vietnam		

⊙ 회사개요

설립년도	1995년	상시컨설팅인력	5명	전화번호	(+84) 24-3771-4929
홈페이지	http://www.vtvcab.vn				

담 당 자	구분	성명(직책)	전화(내선)	e-mail
	국내	이슬아(실장)	(+82) 70-4105-4021	bella@yeosimvtvcab.vn
	해외	Le Phuong Anh(팀장)	(+84) 345-088-008	phuonganh4@vtvcab.vn

1. 경영현황(단위 : US$)

지표명	2021년	2022년	2023년(추정)
매출액	92,244,357	95,598,821	98,000,000
순이익	3,073,397	3,776,982	4,000,000

2. 대표자 관련분야 이력 및 경력사항

- 경제학 박사
- VTVcab의 총괄 이사 (11년)
- 현 VTVcab의 이사회 회장 (7년)

3. 국내외지원조직 및 역할분담

	총괄 담당자(직위)	역할분담
본사	이중섭(전략기획 이사)	기업의 현지 전략 분석 및 방향 재시, 수출컨설팅 및 현지 마케팅 지원
지사	김동희 (대표이사)	국내 기업 소통 및 컨설팅

4. 활용 가능한 주요 인적 네트워크

NO	기관(회사,단체)명(소재지)	주요 협력 내용
1	(주)여심 서울 (한국)	국내 기업 소통 및 컨설팅
2	(주)여심- VTVcab (Vietnam)	허가 취득 지원, 수입, 바이어 발굴 등 수출 지원, 유통망 입점 지원
3	KPMG (Vietnam)	현지 시장조사, 통계자료 제공
4	Lee&Ko (Vietnam)	법률 자문
5	VTVcab의 기타 내부 센터/ 부서 및 국가 방송국 VTV (Vietnam)	TV, 디지털, SNS 방송, KOL 마케팅 등

⊙ 지원 가능 업종(세부품목)

업종명	세부품목
소비재	생활용품, 식품, 건강기능 식품
이미용품	의류, 패션, 화장품
기타	모든 분야 가능

⊙ 지원 가능 서비스

발전		확장	
☑	수출성약 지원	☐	액셀러레이팅
☑	전시·상담회 참가 지원	☐	데이터사이언스 컨설팅
☑	물류통관 자문	☑	기술수출(제휴)
☐	출장지원	☐	글로벌 밸류체인 진출
☐	기존 거래선 관리	☑	해외투자유치
☑	현지 유통망 입점	☑	조달진출
☑	인허가 취득지원	☐	품목별타겟진출
☑	브랜드 홍보	☐	인큐베이팅 서비스
☐	프로젝트 참가	☐	현지투자지원(법인설립)
☐	IP등록	☑	법률자문
☑	현지법인 설립 지원	☐	기타( )
☐	기타( )		

⊙ 국내 중소기업에게 제공 가능한 컨설팅 지원분야 및 분야별 대표 수행실적

컨설팅 분야	주요 수행 실적(년도)	성과
해외유통망 진출	그리올푸드에 잠재바이어 발굴 지원 및 온·오프라인 매장입점('20)	수출 실적 $10,500
현지투자지원	(주)아들과딸에 베트남 지사 설립 지원('19)	호치민 지사 SNDVIETNAM 설립
수출지원	헬리오스에 베트남 마케팅 (홈쇼핑 영상 제작 및 홈쇼핑 송출) ('20)	공영방송 홈쇼핑 노출 통한 브랜딩 성과 및 세일즈 마케팅 (수출 판매액 $13,800)
"	(주)TGRN, (주)아람 외 10개사 ('21)에 베트남 인허가, 온·오프라인몰 입점, 한류 컨텐츠 제작 및 TV방송/SNS 송출 통한 홍보 마케팅 지원 ('21~)	수출 판매 예정액 $198,000

⊙ 서비스 수행 절차 및 관리계획

1. 수행방법(세부 추진 절차)

- **바이어 발굴**
  기업 정보 확인 → 기업과 관련된 바이어 소싱(바이어 실적 및 적합성평가) → VTVCAB오프라인 매장으로 초청하여 직접 제품 확인 → 기업 미팅 주선 → 기업과 바이어 계약 체결
- **전시회 지원**
  시장조사(2개월) → 바이어발굴(3개월) → 유통채널 구축(2개월) → 거래협상 및 Trial Order 계약(3개월)
- **온라인 마케팅**
  고객의 요구 파악(1개월) → 마케팅 계획 수립(2개월) → 마케팅 채널 구축(2개월) → 마케팅 과업 수행(3개월)
- **SANGHA**
  기업 정보 확인 → 바이어발굴 → 전시회 지원 → 인허가 지원 → 유통망 입점 지원 → 마케팅 지원

2. 관리계획(고객과의 커뮤니케이션 방법, 사후관리 등)

- 서비스 내용에 따른 월간/중간/최종 보고서 전달 → 샘플 발송 및 타겟 금액 협의/ 마케팅 과업 및 타겟 목표 협의 → 수출계약 체결 및 현지 통관업무 협조/ 마케팅 업무 지원 → 사후관리시스템 도입으로 지속적인 수출업무 지원 (업체와 협의)

㊲ Happy Law

민간네트워크명	Happy Law	대표자명	문 상 원
본사 주소	국내 : 경기도 용인시 기흥구 강남로 9, 705호 103호(구갈동, 태평양프라자) 해외 : 22F, Tower A, Song Da Building, Pham Hung St, My Dinh 1 Ward, Nam Tu Liem Dist, Hanoi		

⊙ 회사개요

설립년도	2018년	상시컨설팅인력	12명	전화번호	(+84) 86-991-1909
홈페이지	https://happylaw.com.vn/				

담 당 자	구분	성명(직책)	전화(내선)	e-mail
	국내	문상원(대표)	(+82) 10-9264-0922	mswwillbe@gmail.com
	해외	문상원(대표)	(+84) 86-991-1909	mswwillbe@gmail.com

1. 경영현황(단위 : US$)

지표명	2021년	2022년	2023년(추정)
매출액	64,492	200,000	300,000
순이익	-29,568	40,000	60,000

2. 대표자 관련분야 이력 및 경력사항

- 일진디스플레이 재무팀 파트장(4년)
- 현) Happy law 회사 CEO(7년)

3. 국내외지원조직 및 역할분담

	총괄 담당자(직위)	역할분담
본사	문상원 (CEO)	현지 자료정리 및 분석, 전략 제시, 수출통합 지원, 특허 및 법률지원, 법인설립, 현지투자지원
지사	텀 (팀장)	바이어 발굴, 시장조사, 유통망 진출 컨설팅, 현지 네트워크 구축 등 액셀러레이팅 서비스

4. 활용 가능한 주요 인적 네트워크

NO	기관(회사,단체)명(소재지)	주요 협력 내용
1	UNISTAR 회계법인	회계감사, 현지 기업 조사
2	알스퀘어 베트남	부동산 정보 제공, 자산관리 서비스, 부동산 중개 서비스

⊙ 지원 가능 업종(세부품목)

업종명	세부품목
자동차부품	와이어 하네스
전기전자	반도체 디바이스, PCB
통신기기	무선통신기기

⊙ 지원 가능 서비스

발전		확장	
☑	수출성약 지원	☑	액셀러레이팅
☑	전시·상담회 참가 지원	☐	데이터사이언스 컨설팅
☑	물류통관 자문	☐	기술수출(제휴)
☐	출장지원	☐	글로벌 밸류체인 진출
☑	기존 거래선 관리	☐	해외투자유치
☐	현지 유통망 입점	☐	조달진출
☑	인허가 취득지원	☐	품목별타겟진출
☐	브랜드 홍보	☑	인큐베이팅 서비스
☐	프로젝트 참가	☑	현지투자지원(법인설립)
☐	IP등록	☑	법률자문
☑	현지법인 설립 지원	☐	기타( )
☐	기타( )		

⊙ 국내 중소기업에게 제공 가능한 컨설팅 지원분야 및 분야별 대표 수행실적

컨설팅 분야	주요 수행 실적(년도)	성과
바이어발굴	BATU NETWORKS 잠재바이어 발굴 지원('22)	-
온라인 마케팅	TJS 온라인 마케팅 지원('22)	-
수출컨설팅	(주)우주소재 베트남 법인 설립지원 및 관리 지원('21)	법인설립 및 세무 관리
수출컨설팅	(주)로우카본 베트남 대표사무소 설립지원 및 관리 지원('22)	대표사무소 설립 및 세무 관리
수출컨설팅	(주)ESE 베트남 수출입 법인 설립지원 및 관리 지원('22)	법인설립 및 세무 관리

⊙ 서비스 수행 절차 및 관리계획

1. 수행방법(세부 추진 절차)

- 온라인 마케팅 플랫폼 제작 → 홍보 → 전화 마케팅 및 미팅 → 세일즈 → 애프터 세일즈 기술 서포트 정책 수립
- 시장조사(2개월) → 바이어발굴(3개월) → 유통채널 구축(2개월) → 거래협상 및 Trial Order 계약(3개월)

2. 관리계획(고객과의 커뮤니케이션 방법, 사후관리 등)

- 서비스 내용에 따른 월별/주간 보고서 전달 → 샘플 발송 및 타겟 금액 협의 → 수출계약 체결 및 현지 통관업무 협조 → 사후관리시스템 도입으로 지속적인 수출업무 지원 (업체와 협의)

㊳ SAMDO ELEARNING COPR.

민간네트워크명	SAMDO ELEARNING COPR.	대표자명	엄 현 종
본사 주소	해외 : W905 TEKTITE WEST TOWER EXCHANGE ROAD, ORTIGAS,PASIG CITY, METRO MANILA, PHILIPPINES		

⊙ 회사개요

설립년도	2015년	상시컨설팅인력	6명	전화번호	(+63) 8634-6455
홈페이지	linktr.ee/samdophilscorp				
담 당 자	구분	성명(직책)	전화(내선)	e-mail	
	해외	반승현(차장)	(+63) 917-862-4917	samdoajban@gmail.com	

1. 경영현황(단위 : US$)

지표명	2021년	2022년	2023년(추정)
매출액	600,000	890,000	900,000
순이익	20,000	70,000	100,000

2. 대표자 관련분야 이력 및 경력사항

- 미국WORCESTER POLYTECHNIC INSTITUTE (WPI) 공과대학 졸업. (주)다이씨(太知), 동경에서 3년간 근무. 전장(Wire Harness)을 일본 업체와 합작으로 10년간 제조경험
- 2023~2024 現 필리핀 한인상공회의소 회장이며, 현지에서 종합무역 및 케이블TV 방송, 화상영어 E러닝관련 사업 중

3. 국내외지원조직 및 역할분담

	총괄 담당자(직위)	역할분담
본사	엄현종(CEO)	회사 비전 제시 및 전략수립 실행, 수출통합지원
본사	반승현(차장)	시장발굴 및 바이어 상담발굴, 중진공 무역 상담회 지원, 타당성 조사 및 조달시장 컨설팅대행 판매

4. 활용 가능한 주요 인적 네트워크

NO	기관(회사,단체)명(소재지)	주요 협력 내용
1	BOARD OF INVESTMENT	투자사업 및 현지 비즈니스 환경 정보 제공
2	국가경개발부NEDA	국가 프로젝트 참여 및 정보
3	Department of Trade and Industries	현지 시장조사 시 통계자료 제공/공유

⊙ 지원 가능 업종(세부품목)

업종명	세부품목
의료기기	CT, MRI 기기
원자재	반도체 소재, 건설 부자재, 화공제품, 포장접착제
가공식품	농수산물, 음료, 기타 식자재
IT 및 소프트웨어	IT 및 인터넷관련 제품, 소프트웨어개발, 통신장비
화장품	스킨케어, 메이크업

⊙ 지원 가능 서비스

발전		확장	
☑	수출성약 지원	☑	액셀러레이팅
☑	전시·상담회 참가 지원	☑	데이터사이언스 컨설팅
☑	물류통관 자문	☑	기술수출(제휴)
☑	출장지원	☑	글로벌 밸류체인 진출
☑	기존 거래선 관리	☑	해외투자유치
☑	현지 유통망 입점	☑	조달진출
☑	인허가 취득지원	☑	품목별타겟진출
☑	브랜드 홍보	☑	인큐베이팅 서비스
☑	프로젝트 참가	☑	현지투자지원(법인설립)
☑	IP등록	☑	법률자문
☑	현지법인 설립 지원	☐	기타( )
☐	기타( )		

⊙ 국내 중소기업에게 제공 가능한 컨설팅 지원분야 및 분야별 대표 수행실적

컨설팅 분야	주요 수행 실적(년도)	성과
영업대행	(주)신원, (주)선일텔레콤 기술제휴, (주)누리켐 필리핀 영업지원, 판매대행(2012~현재) (주)허니스트 약 $250,000 USD 필리핀 수출대행 (주)더영메디 현지 병원 20여곳과 CT 유지보수 계약	연간 $50만불
수출무역상담회	(2022) 온·오프라인 무역 상담회 개최 및 진행 5건 (2023) 현지 무역 상담회 개최 및 진행 6건	(2022~2023) MOU 체결 18건 및 수출성사 5건
전시회 참가	Worldbex 건축박람회 참가(2009~2024), Philconst 건자재 전시회 참가(2023), Medical Philippines 의료기기 박람회 참가(2023) Philbeauty 뷰티 박람회 참가(2018~2023)	-
정보제공	기술유출 방지 가이드북 제작(2015)	-
시장조사 및 법인설립 자문	NRC社 화장품 건강식품 직접판매 시장조사, 옥수수 타당성 조사(홍성군 주체, 2015년도), (주)포톤 에어컨 절감기 필리핀 시장 심층 시장분석 및 (주)네오드림스 화장품 시장조사, 법인설립 자문 ECPlaza 산돌식품 관련 필리핀 시장 분석	-
법인설립	NRC 화장품 및 건강식품 직접판매 업체 법인설립	연간 $20만불

⊙ 서비스 수행 절차 및 관리계획

1. 수행방법(세부 추진 절차)

- 온라인 마케팅 플랫폼 제작 → 홍보 → 전화 마케팅 및 미팅 → 세일즈 → 애프터 세일즈 기술 서포트 정책 수립
- 시장조사(2개월) → 바이어발굴(3개월) → 유통채널 구축(2개월) → 거래협상 및 Trial Order 계약(3개월)

2. 관리계획(고객과의 커뮤니케이션 방법, 사후관리 등)

- 서비스 내용에 따른 월별/주간 보고서 전달 → 샘플 발송 및 타겟 금액 협의 → 수출계약 체결 및 현지 통관업무 협조 → 사후관리시스템 도입으로 지속적인 수출업무 지원 (업체와 협의)

동남아/인도 ㊴ AQUA SPACE CONSULTING SDN. BHD.

민간네트워크명	AQUA SPACE CONSULTING SDN. BHD.	대표자명	한 종 훈
본사 주소	해외 : S2-3 2F, Empire Shipping Gallery, Subang Jaya, Selangor 47500 Malaysia		

회사개요

설립년도	2010년	상시컨설팅인력	7명	전화번호	(+60) 3-5611-7732
홈페이지	http://www.aquascon.com				
담 당 자	구분	성명(직책)	전화(내선)	e-mail	
	해외	조영철	(+60) 10-366-2469	hjh7183@gmail.com	

1. 경영현황(단위 : US$)

지표명	2021년	2022년	2023년(추정)
매출액	729,000	830,000	775,000
순이익	350,000	250,000	240,000

2. 대표자 관련분야 이력 및 경력사항

• 대표자 이력

- 미국 미조리 주립대학 항공공학 학사. 동대학원 석사 수료
- 대한항공 근무, (구KTI)두바이법인(5년), 말레이시아 현지법인이사(5년)
- 현 아쿠아스페이스 컨설팅 대표회사

• 주요 컨설팅 인력 경력

NO	성명(직책)	전문분야	경력사항(년수)
1	조영철 이사	마케팅	음향. 영상,오디오 제품 관련 전문 마케팅(10년)
2	한종훈 대표	IT, 통신,	인천공항. 두바이공항(8년). 통신 및 보안장비 영업(10년), 소비재, 대형백화점 및 현지편의점 유통
3	Andy Tan	유통 영업	현 백화점 및 현지대형ISETAN 백화점 근무(19년)

3. 국내외지원조직 및 역할분담

	총괄 담당자(직위)	역할분담
국내 협력사	송승근(대표)	시장분석, 현지에 맞는 수출 전략, 수출통합 지원바이어 및 기술파트너 발굴, 기업무역 전문 컨설팅

4. 활용 가능한 주요 인적 네트워크

NO	기관(회사,단체)명(소재지)	주요 협력 내용
1	Genting Group	현지 협력사 파트너
2	PICO협력사	전시회관련 협력
3	Sime&DarbyPlantation말레이시아	신생에너지 및 재활용 기계 관련 상담협의
4	백화점, 편의점 정식유통 대리점(KK Mart, Emart)	제품단기 입점 소비자 반응선호도 Survey 테스트
5	Sunway group,	유통 및 건설장비 및 통신 장비 대리점 판매

⊙ 지원 가능 업종(세부품목)

업종명	세부품목
의료기기, 바이오	영상 검사장비, 바이오
소비재	가전 및 소비자 품목, 생활용
통신기기	유·무선통신기기
환경. 에너지	Solar 및 재생에너지

⊙ 지원 가능 서비스

발전		확장	
☑	수출성약 지원	☐	액셀러레이팅
☑	전시·상담회 참가 지원	☐	데이터사이언스 컨설팅
☐	물류통관 자문	☑	기술수출(제휴)
☑	출장지원	☐	글로벌 밸류체인 진출
☐	기존 거래선 관리	☐	해외투자유치
☑	현지 유통망 입점	☐	조달진출
☑	인허가 취득지원	☑	품목별타겟진출
☐	브랜드 홍보	☑	인큐베이팅 서비스
☐	프로젝트 참가	☐	현지투자지원(법인설립)
☐	IP등록	☐	법률자문
☑	현지법인 설립 지원	☑	기타(통신, IT 부분 프로젝트, 감수, 감리)
☑	기타(시장조사, 바이어발굴, 네트워크 교류, 기초홍보자료 현지화, 시장성 테스트)		

⊙ 국내 중소기업에게 제공 가능한 컨설팅 지원분야 및 분야별 대표 수행실적

컨설팅 분야	주요 수행 실적(년도)	성과
시장개척	국내중소기업제품다수현지 유통망 구축 및 수출진행	대리점 및 유통망 확보
시장 개척	국내식품 현지대형마티 정식등록밴더	대리점 통한 현지 입점
전시회 지원	바이어 발굴, 유력 바이어 상담	파트쉽을 통한 MOU 체결
기술수출지원	현지 회사와 JV 통한 제품 현지화	현지인큐베이터사무실 설치영업
수출컨설팅	현지의 영업 가능한 파트너사 발굴을 통한 현지 대리점 계약 및 유통망 구축	현지MOU를 통한 협력사 등록
시장조사·정보제공	상세 현지경쟁 업체 정보를 통한 판매 가능성조사	홍보자료 현지 online 입점
수출상담회 바이어초청	현지지정바이어 초청, 바이어 세분화, 리스트 발굴, 초청장 발송·상담을 통한 세일즈 지원, 향후 계약체결을 통한 A/S 인원 지원가능	현지수출 계약 지원을 통한 수출계약 체결

⊙ 서비스 수행 절차 및 관리계획

1. 수행방법(세부 추진 절차)

- 온라인 마케팅 플랫폼 제작 → 전화 마케팅 및 미팅(전시회 참여)세일즈미팅 → 기술교육, 세일즈 교육 및 애프터 세일즈 대응계획수립
- 시장조사(2개월) → 바이어발굴(3개월) → 유통채널 구축 (3개월) → MOU 체결 및 Sample order(4개월)

2. 관리계획(고객과의 커뮤니케이션 방법, 사후관리 등)

- 서비스 내용에 따른 경쟁사 파악, 현지 관심바이어 발굴, 월별 보고서 전달 → 샘플 발송 및 현지 시장가 따른 수출가 금액 협의 → 수출계약 체결 및 현지 통관 업무 협조 → 대리점 확보를 통한 사후관리시스템 도입으로 지속적인 수출업무 지원 (현지 상황에 맞는 지사화 사업가능 및 국내 업체 추후 별도 상세 협의)
- 진출지역 시장여건 (개요)
  - 동남 아시아지역에서 말레이시아의 경쟁력은 제조기반의 생산국가보다는 다민족의 소비성 산업화로 타 인근국가 등에 비해 세분화, 조직적, 다민족 특수성이 있으며 타 인근동남아시아 보다 월등한 생활 소비 물가와 대형화, 국제화 등으로 대부분 말레계, 중국계와 인도계의 세개의 민족이 다문화로 말레이시아를 이루고 있어 이에 맞는 정확한 상품분석 및 수요자의 정확한 요구와 시장특성을 잘 파악하여 현지화로 성공 가능

㊵ A CHAU

민간네트워크명	A CHAU	대표자명	르뚜이흐엉
본사 주소	해외 : Tien Son industrial Zone, Noi Due Dist, Bac Ninh Province, Viet Nam A CHAU CONSULTANT AND EXPORT – IMPORT TRADING CO., LTD		

⊙ 회사개요

설립년도	2006년	상시컨설팅인력	7명	전화번호	(+84) 90-430-6624
홈페이지	-				
담 당 자	구분	성명(직책)	전화(내선)	e-mail	
	국내	김진욱(대표)	(+82) 70-7456-1700	link.angelco@gmail.com	

1. 경영현황(단위 : US$)

지표명	2021년	2022년	2023년(추정)
매출액	1,750,000	1,800,000	1,760,000
순이익	135,000	140,000	137,000

2. 대표자 관련분야 이력 및 경력사항

- 2002~ Bachelor of Business Administration University
- 2022~2007 Director of Long Chau Hotel
- 2007~ A Chau 대표

3. 국내외지원조직 및 역할분담

	총괄 담당자(직위)	역할분담
본사	김원환(부사장)	현지 바이어 발굴 및 매칭, 단체행사 총괄, 시장분석, 진출전략 분석 및 제시, 수출통합 지원
지사	김진욱(연락사무소)	시장환경, 경쟁환경 조사, 진출 타당성 조사, 진출전략 분석 및 제시, 수출통합 지원, 중동출장 지원

4. 활용 가능한 주요 인적 네트워크

NO	기관(회사,단체)명(소재지)	주요 협력 내용
1	A CHAU	현지 시장조사, 바이어/파트너 발굴 및 매칭지원
2	자체 운영 B2C Alibaba.com(중국)	상품페이지 등록, 바이어 발굴 등 수출지원

⊙ 지원 가능 업종(세부품목)

업종명	세부품목
기계·금속	OIL&GAS, PLANT, 자동차 부품, 기계설비
건설·건축	건설/건축용 자재, 산업용 자재
일반소비재	일반소비재, 화장품, 의약외품 등

⊙ 지원 가능 서비스

발전		확장	
☑	수출성약 지원	☑	액셀러레이팅
☑	전시·상담회 참가 지원	☑	데이터사이언스 컨설팅
☑	물류통관 자문	☑	기술수출(제휴)
☑	출장지원	☑	글로벌 밸류체인 진출
☑	기존 거래선 관리	☑	해외투자유치
☑	현지 유통망 입점	☑	조달진출
☑	인허가 취득지원	☑	품목별타겟진출
☑	브랜드 홍보	☑	인큐베이팅 서비스
☑	프로젝트 참가	☑	현지투자지원(법인설립)
☐	IP등록	☑	법률자문
☑	현지법인 설립 지원	☐	기타( )
☐	기타( )		

⊙ 국내 중소기업에게 제공 가능한 컨설팅 지원분야 및 분야별 대표 수행실적

컨설팅 분야	주요 수행 실적(년도)	성과
바이어발굴, 매칭	바이어 발굴 및 매칭상담(2021)	매년 10여개사 이상
수출컨설팅	현지 진출을 위한 수출컨설팅 실시	매년 10개사 이상

⊙ 서비스 수행 절차 및 관리계획

1. 수행방법(세부 추진 절차)

- 수출지원 및 마케팅 : 고객사 및 진출희망 제품 분석 → 시장환경, 경쟁환경, 진출타당성 분석 → 목표시장 선정 및 해외마케팅 전략 수립 → 시장분석 리포트 전달 → O2O Marketing Service → 바이어발굴 → 바이어 매칭 상담 → 수출활동 추진
- 전시/상담회 마케팅 : 단체행사 참가신청 → 타당성 검토(상담품목 조사) → 시장동향 분석 → 진성바이어 발굴 및 매칭 → 매칭상황 보고서 전달 → 바이어 매칭 상담회 개최 → 상담결과 보고서 전달 → 사후관리(인콰이어리 관리, 단기출장 지원, 수출활동 지원)
- 현지진출 및 투자 지원 : 고객사 및 진출희망 제품 분석 → 진출전략수립(시장조사 등) → 고객사와의 계약 체결 → 현지투자 지원(법인/지사 설립, 합작투자 등) → 현지화 지원(인큐베이팅, 경영전략, 법률, 노무, 세무회계 자문)

2. 관리계획(고객과의 커뮤니케이션 방법, 사후관리 등)

- 바이어와 월 1회 방문상담 및 온라인상담을 통한 현지시장정보, 바이어정보 제공(주간/월별보고서)
- 기업별 전담 마케터 지정을 통한 잠재바이어 관리, 인콰이어리 관리, 출장지원
- 샘플발송부터 배송, 설치, 시연(테스트), 사후관리까지 전반적인 수출성과 달성을 위한 서비스 수행
- 장·단기 출장시 Global My Office(GMO) Service : 사무공간, 회의실, 비서업무, 차량, 통역 등 제공
- 다양한 수출지원사업과 연계한 Total Consulting Service 수행

㊶ K-VIN STAR GROUP

민간네트워크명	K-VIN STAR GROUP	대표자명	이 수 한
본사 주소	국내 : 대구시 서구 서대구로 343 해외 : LK1-M06, Splendora New Urban Area, Bac An khanh Ward, Hoai, Duc District, Hanoi City, Vietnam		

◎ 회사개요

설립년도	2019년	상시컨설팅인력	7명	전화번호	(+84) 97-681-8100
홈페이지	http://www.kvinstargroup.com				

담 당 자	구분	성명(직책)	전화(내선)	e-mail
	국내	김혜주(실장)	(+82) 53-292-5377	feelwelltex@naver.com
	해외	이수한(대표)	(+84) 97-681-8100	vinstargroup@daum.net

1. 경영현황(단위 : US$)

지표명	2021년	2022년	2023년(추정)
매출액	650,000	850,000	1,800,000
순이익	100,000	150,000	160,000

2. 대표자 관련분야 이력 및 경력사항

- 경북대학교 경영학 석사
- (주)하이선 대표
- 한국섬유마케팅센터(정부투자기관) 미주/유럽/아시아 담당(14년)
- 대구시장 표창(수출증진기여, 2010년)
- 세계한인무역협회(OKTA) 정회원
- 현) K-VIN STAR GROUP 대표

3. 국내외지원조직 및 역할분담

	총괄 담당자(직위)	역할분담
본사	이수한(CEO)	사업총괄, 전략 수립, 수출입 총괄
본사	NGYEN THI THUY	수출입, 법인설립, 인허가 자료분석, 컨설팅
본사	PHAM THI THUY NGA	바이어 발굴, 거래선 관리, 마케팅, 정보수집
본사	HUYEN TRANG	바이어 발굴, 거래선 관리, 마케팅, 시장조사
본사	XUAN DANG	바이어 발굴, 거래선 관리, 마케팅, 시장조사
지사	김혜주(실장)	수출통합 지원 등

4. 활용 가능한 주요 인적 네트워크

NO	기관(회사,단체)명(소재지)	주요 협력 내용
1	대형 유통 회사	베트남 전역 식품 입점 판매 대행
2	온라인 쇼핑몰(SHOPEE, LAZADA 등)	온라인 매장 – 화장품/식품/건강식품/판매/홍보/배송 등
3	베트남 무역투자진흥청	베트남 무역동향, 관련 정책 등 정보 공유
4	베트남 상공회의소	해외마케팅, 베트남 경제단체 협력
5	세계한인무역협회(하노이지부)	해외지사화사업, 정보교류
6	베트남섬유협회(VITAS)	베트남 섬유 동향 등 정보 공유
7	섬유산업연합회	통계자료 및 섬유관련 자료 공유

⊙ 지원 가능 업종(세부품목)

업종명	세부품목
섬유	패션원단, 패션 액세서리(신발/가방/스카프/넥타이 등)
소비재	식품, 생활용품, 화장품, 건강기능식품 등
기계	섬유기계 등

⊙ 지원 가능 서비스

발전		확장	
☑	수출성약 지원	☐	액셀러레이팅
☑	전시·상담회 참가 지원	☐	데이터사이언스 컨설팅
☐	물류통관 자문	☐	기술수출(제휴)
☑	출장지원	☐	글로벌 밸류체인 진출
☑	기존 거래선 관리	☐	해외투자유치
☑	현지 유통망 입점	☐	조달진출
☑	인허가 취득지원	☑	품목별타겟진출
☑	브랜드 홍보	☑	인큐베이팅 서비스
☐	프로젝트 참가	☐	현지투자지원(법인설립)
☐	IP등록	☐	법률자문
☑	현지법인 설립 지원	☑	기타(무역사무소대행, 공유오피스 지원)
☐	기타( )		

⊙ 국내 중소기업에게 제공 가능한 컨설팅 지원분야 및 분야별 대표 수행실적

컨설팅 분야	주요 수행 실적(년도)	성과
수출상담회	2019 해외 시장 맞춤형 방문 수주상담회	수출실적 $250,000-
수출상담회	2020 베트남시장 확대를 위한 해외바이어 상담회	
수출상담회	2020 베트남시장 확대를 위한 온라인 해외바이어 상담회	수출실적 $350,000-
수출상담회	해외 맞춤형 수주상담회 진행	수출실적 $300,000-
수출상담회	2021 해외 맞춤형 온-오프라인 수주상담회	
수출상담회	2021섬유제조기업 해외(아시아)온라인 수출상담회	수출실적 $400,000-
전시회지원	다낭 무역 전시회 상담 지원	
수출상담회	2022 베트남 섬유전시회 및 수출상담회	
수출상담회	2022 해외 수주상담회	수출실적 $350,000-
전담세일즈	현지 영업사원 1인이 2개사 전담하여 세일즈 진행	6개사 진행 중
시장조사/정보제공	협회/단체 의뢰 해외시장조사	연간

⊙ 서비스 수행 절차 및 관리계획

1. 수행방법(세부 추진 절차)

- 수출지원 및 마케팅 : 제품분석 → 시장조사 → 마케팅자료 현지어 번역 → 잠재거래선 발굴 → 전화 및 방문 상담을 통한 제품 마케팅 → 제품 단가/납기 등 협의 → 계약체결 → 지속적인 사후관리

2. 관리계획(고객과의 커뮤니케이션 방법, 사후관리 등)

- 메일, SNS를 통한 수시 보고 및 정보 교류(샘플요청/시장동향 정보제공)
- 서비스 내용에 따른 월별 보고서 전달(샘플 발송 내역/MEETING REPORT 발송)
- 기업별 전담 마케터 지정을 통한 잠재바이어 관리, INQUIRY 관리
- 사내 샘플 전시 및 매월 바이어 방문 상담 및 초청 상담
- 수출입에 따른 수출계약 체결 현지 통관 업무 협조
- 사후관리시스템 도입으로 지속적인 수출업무 지원 및 제품 판매 후 A/S 관리(업체와 협의)

㊷ SMBL CO.,LTD

민간네트워크명	SMBL CO.,LTD	대표자명	윤 상 호
본사 주소	해외 : 1911, 19rd fl., Geangnam Landmark72, Me Tri, Tu Liem, Hanoi, Vietnam		

⊙ 회사개요

설립년도	2005년	상시컨설팅인력	25명	전화번호	(+84) 24-3787-7700
홈페이지	smbl.biz				
담 당 자	구분	성명(직책)	전화(내선)	e-mail	
	해외	조수호(상무)	(+84) 777-204-365	smbl.josooho@gmail.com	

1. 경영현황(단위 : US$)

지표명	2021년	2022년	2023년(추정)
매출액	253,116	597,170	530,146
순이익	9,918	11,943	12,417

2. 대표자 관련분야 이력 및 경력사항

- 현- SMBL Co.,Ltd. 대표
- 2011~현 / 베트남한인상공인연합회 코참하노이 / 자문위원
- 2018-2019 제12대 재베트남하노이한인회 / 한인회장
- 2020-2021 제13대 재베트남하노이한인회 / 한인회장
- 2020-2021 재베트남한인연합회 / 연합회장

3. 국내외지원조직 및 역할분담

	총괄 담당자(직위)	역할분담
본사	윤상호(대표)	사업총괄 및 대외협력
본사	조수호(상무)	글로벌 마케팅 사업 총괄
본사	Hang Trieu(부장)	바이어 및 기술 파트너 발굴, 현지 정보 수집
본사	안서형(차장)	현지 자료정리 및 분석, 전략 제시, 수출통합 지원

4. 활용 가능한 주요 인적 네트워크

NO	기관(회사,단체)명(소재지)	주요 협력 내용
1	베트남 외국인투자청(베트남)	베트남 투자 정책, 관련법률 등 정보교환
2	베트남 무역투자진흥청(베트남)	베트남 무역 동향, 관련 정책 등 정보교환
3	베트남 상공회의소(베트남)	회원사 간 교류 협력 및 회원사 정보공유
4	베트남 유통협회(베트남)	회원사 간 교류 협력 및 회원사 정보공유
5	베트남 중소산업협회(베트남)	회원사 간 교류 협력 및 회원사 정보공유

⊙ 지원 가능 업종(세부품목)

업종명	세부품목
화장품	기능성 기초화장품, 메이크업 화장품, 미용기기
생활소비재	생활용품, 영유아용품
가공식품	농수산 가공식품, 건강기능식품
산업용 기자재	검사, 실험장비, 정밀기기 및 부품
의료용 기자재	진단용, 수술용 기계류, 검사기 및 의료 부품, 스마트 의료기
건축용 기자재	환경, 건설, 토목, 인테리어 용품

⊙ 지원 가능 서비스

발전		확장	
☑	수출성약 지원	☑	액셀러레이팅
☑	전시·상담회 참가 지원	☐	데이터사이언스 컨설팅
☑	물류통관 자문	☑	기술수출(제휴)
☑	출장지원	☐	글로벌 밸류체인 진출
☑	기존 거래선 관리	☐	해외투자유치
☑	현지 유통망 입점	☑	조달진출
☑	인허가 취득지원	☑	품목별타겟진출
☑	브랜드 홍보	☑	인큐베이팅 서비스
☐	프로젝트 참가	☑	현지투자지원(법인설립)
☐	IP등록	☑	법률자문
☑	현지법인 설립 지원	☐	기타( )
☐	기타( )		

⊙ 국내 중소기업에게 제공 가능한 컨설팅 지원분야 및 분야별 대표 수행실적

컨설팅 분야	주요 수행 실적(년도)	성과
바이어매칭	전라북도OOOOO 수출상담회, 무역사절단('23)	수출실적($2,800,000/연간)
시장조사	경기도 OOOOO 시장조사('23)	-
바이어매칭	전라북도OOOOO 수출상담회, 무역사절단('22)	수출실적($1,350,000/연간)
시장조사	경상남도OOOOO 시장조사('22)	-
바이어발굴	(주)OOOOO 바이어 발굴 지원('22)	수출실적(3억 6,000만원/연간)
바이어발굴	(주)OOOOO 바이어 발굴 지원('21)	수출실적(1억 3,000만원/연간)
바이어발굴	(주)OOOOO 바이어 발굴 지원('21)	수출실적($44,000/연간)
온라인마케팅	(주)OOOOO베트남 SNS 마케팅 대행('21)	팔로워 397명 확보 공식 포스팅 78개 외 사진 201개 포스팅
시장조사	해외기술사업화사업 시장조사('21) (스페로이드 카운터 및 배양기, 철도 대차장치, 현가장치, 플라즈마 가스화기를 위한 발전 시스템)	-

⊙ 서비스 수행 절차 및 관리계획

1. 수행방법(세부 추진 절차)

- 수출지원유형: 용역계약체결 → 세부 추진전략 수립 → 업체홍보물 제작 → 잠재 바이어 리스트업 → 타겟 바이어 리스트 1차 접촉 및 홍보 → 타겟 바이어 리스트 제공 → 상담주선 → 한베 통역 → 샘플 송부 및 가격협상 → 유망 추진 업체 선정 및 방문협의 진행 → 수출 성약 타진 → 계약종료

2. 관리계획(고객과의 커뮤니케이션 방법, 사후관리 등)

- 양사 프로젝트 관리자간의 실시간 업무연락 시스템(카카오톡)
- 전담직원 배정에 따른 유연한 업무지원 가능
- 주관기관 요청에 따른 월간보고 외 주간보고 시스템 구축
- 매주 주간 보고서 및 업무 레퍼런스 제출
- 업무 점검 및 추진계획 조정을 위한 정기적인 온라인 미팅 시스템 구축(매월)

㊸ PT. ANTARA NETWORKS INDONESIA

민간네트워크명	PT. ANTARA NETWORKS INDONESIA	대표자명	천 상 연
본사 주소	해외 : Gedung Twink Lantai 3, Jl.Kapten Tendean No.82 Jakarta Selatan, DKI Jakarta-12790		

⊙ 회사개요

설립년도	2014년	상시컨설팅인력	9명	전화번호	(+62) 21-7900-212/213
홈페이지	http://www.anet.co.id				
담 당 자	구분	성명(직책)	전화(내선)	e-mail	
	해외	천상연(대표)	(+62) 812-1479-1535	sports7574@gmail.com	

1. 경영현황(단위 : US$)

지표명	2021년	2022년	2023년(추정)
매출액	1,000,000	800,000	800,000
순이익	350,000	300,000	320,000

2. 대표자 관련분야 이력 및 경력사항

- 단국대학교 교육대학원 석사
- 한샘디자인 스튜디오 대표, 사회적기업 아르케 대표
- 현 PT.ANTARA NETWORKS INDONESIA 대표
- 인천광역시 해외무역사무소장
- 재인도네시아 한인중소기업협의회 사무총장

3. 국내외지원조직 및 역할분담

	총괄 담당자(직위)	역할분담
본사	천상연(대표)	현지 자료정리 및 분석, 전략 제시, 수출통합 지원, 사업총괄
지사	김가연(실장)	바이어 및 기술파트너 발굴, 수출컨설팅, 대행 판매, 사업실행

4. 활용 가능한 주요 인적 네트워크

NO	기관(회사,단체)명(소재지)	주요 협력 내용
1	재인도네시아 경북, 경남, 경기, 충남, 인천 해외사무소(자카르타)	각 지자체별 중소기업들의 인도네시아 진출 사업 연계 및 협의
2	한-인도네시아 산업기술협력센터(자카르타)	인도네시아 산업부 산하 기관들과의 협업을 통한 바이어 발굴지원
3	재인도네시아 한인중소기업협의회(자카르타)	관련사업 업체방문 및 간담회 지원
4	PT. MHM	뷰티용품, 의료용품, 식품, 문구류 등 인도네시아 라이센스 홀딩 프로그램 협력 및 온·오프라인 유통망 진출
5	코트라, aT, 무역협회(자카르타)	현지 바이어 및 파트너사 발굴 협업

⊙ 지원 가능 업종(세부품목)

업종명	세부품목
의료기기	정형외과&물리치료 관련 제품, 치과 및 의료소모품
산업기계,전기전자	서지보호기, 공장용 설비
건설,환경,에너지	케미컬, 물산업 제품, 밸브, 펌프 등
생활용품	기초화장품, 기능성 화장품, 식품(음료, 과자류)

⊙ 지원 가능 서비스

발전		확장	
☑	수출성약 지원	☑	액셀러레이팅
☑	전시·상담회 참가 지원	☐	데이터사이언스 컨설팅
☑	물류통관 자문	☑	기술수출(제휴)
☑	출장지원	☐	글로벌 밸류체인 진출
☑	기존 거래선 관리	☑	해외투자유치
☑	현지 유통망 입점	☐	조달진출
☑	인허가 취득지원	☑	품목별타겟진출
☑	브랜드 홍보	☑	인큐베이팅 서비스
☑	프로젝트 참가	☑	현지투자지원(법인설립)
☐	IP등록	☐	법률자문
☑	현지법인 설립 지원	☐	기타( )
☐	기타( )		

⊙ 국내 중소기업에게 제공 가능한 컨설팅 지원분야 및 분야별 대표 수행실적

컨설팅 분야	주요 수행 실적(년도)	성과
바이어 발굴	JC ENG 잠재바이어 발굴 지원('24)	진출 가능성 확인
수출지원	코엔원(주) 수출 지원('23~'24)	수출 전 가격 협상
바이어 발굴	카디브 주식회사 바이어 발굴 지원('21~'22)	진출 가능성 확인
수출지원	헬스원 수출지원('21)	샘플 수출 $1,300
수출지원	(주)에이치유원 수출지원('21)	샘플 수출 $1,207

⊙ 서비스 수행 절차 및 관리계획

1. 수행방법(세부 추진 절차)

- 제품 자료 현지화 및 시장성 평가(1개월)
- 잠정 바이어 발굴(1개월)
- 진출 전략 수립(1개월)
- 잠정 바이어 대상 마케팅(2개월)
- 중간 보고서 제출 및 관심 바이어 공략 전략 수립(1개월)
- 관심 바이어 집중 마케팅(3개월)
- 거래협상(2개월)
- 최종 보고서 제출(1개월)

2. 관리계획(고객과의 커뮤니케이션 방법, 사후관리 등)

- 월간 보고서 전달 및 협의
- 현지화 전략 수립
- 샘플 발송 및 물류 통관 지원
- 가격 협상
- 사후관리 시스템 도입을 통한 업무 지원
- 대금 회수에 대한 위험을 최소화 하여 수출계약 체결

동남아/인도 ㊹ 더블유비엠코리아(주)

민간네트워크명	더블유비엠코리아(주)	대표자명	김 기 발
본사 주소	국내 : 경상북도 칠곡군 왜관읍 아곡5길 57, 2층 해외 : 2nd floor, 57, Agok 5-gil, Waegwan-eup, Chilgok-gun, Gyeongsangbuk-do, Republic of Korea		

◎ 회사개요

설립년도	1999년	상시컨설팅인력	5명	전화번호	(+82) 70-7844-2000
홈페이지	www.wbmkorea.com				
담 당 자	구분	성명(직책)	전화(내선)	e-mail	
	국내	최이향(부장)	(+82) 70-7844-2003	wbmkoreaph@gmail.com	
	해외	김왕휘(이사)	(+63) 977-820-8800	wbm@worldwidelink.com.ph	

1. 경영현황(단위 : US$)

지표명	2021년	2022년	2023년(추정)
매출액	833,898	1,464,652	1,504,111
순이익	-72,833	-68,890	3,181

2. 대표자 관련분야 이력 및 경력사항

- 경북대학교 경영대학원 석사
- (주)제일통신공사 기술부장, 업무총괄(5년), (주)미래정보통신 대표(20년)
- 현 더블유비엠코리아 CEO(5년)

3. 국내외지원조직 및 역할분담

	총괄 담당자(직위)	역할분담
본사	김종팔 (CEO)	바이어협상 및 파트너십 체결
본사	김왕휘 (이사)	현지 업무총괄, FDA진행 및 바이어 응대, 시장조사 대행, 무역대행, 특허 및 법률지원 등
지사	김기발(대표이사)	바이어 협상 및 파트너십 체결
지사	최이향(부장)	국내 업무 총괄, 컨설팅 대행, 수출지원, 특허 및 법률지원 등

4. 활용 가능한 주요 인적 네트워크

NO	기관(회사,단체)명(소재지)	주요 협력 내용
1	필리핀 한인 상공회의소	현지 시장조사, 바이어발굴
2	코트라 마닐라	현지 시장조사, 통계자료 제공
3	DTI(산업통산부)	필리핀 현지 사장 정보 제공
4	FDA Phillppiness(식약처)	식약처 등록 제품 조언
5	PFA(필리핀 프랜차이즈 협회)	프랜차이즈 컨설팅 및 바이어 소개

⊙ 지원 가능 업종(세부품목)

업종명	세부품목
식품	가공식품,신선식품,식자재 등
의료기기	의료기기
바이오	건기품, 기타가공품, 의약품

⊙ 지원 가능 서비스

발전		확장	
☑	수출성약 지원	☐	액셀러레이팅
☑	전시·상담회 참가 지원	☐	데이터사이언스 컨설팅
☑	물류통관 자문	☐	기술수출(제휴)
☑	출장지원	☐	글로벌 밸류체인 진출
☑	기존 거래선 관리	☑	해외투자유치
☑	현지 유통망 입점	☐	조달진출
☑	인허가 취득지원	☑	품목별타겟진출
☑	브랜드 홍보	☐	인큐베이팅 서비스
☑	프로젝트 참가	☑	현지투자지원(법인설립)
☐	IP등록	☑	법률자문
☑	현지법인 설립 지원	☐	기타( )
☐	기타( )		

⊙ 국내 중소기업에게 제공 가능한 컨설팅 지원분야 및 분야별 대표 수행실적

컨설팅 분야	주요 수행 실적(년도)	성과
수출지원	농업회사법인(주)영풍 ('21~현재)	수출실적 $200,000(매월)
수출지원	(주)AJ(베베숲)('21~현재)	$10,000(분기별)
수출지원	(주)CJ씨푸드('21~현재)	$20,000(매월)
수출지원	한국청정음료(주)	$35,000(매월)
수출지원	(주)선영푸드('23~현재)	FDA등록

⊙ 서비스 수행 절차 및 관리계획

1. 수행방법(세부 추진 절차)

- 시장조사 및 샘플발송 → FDA등록 & 바이어 발굴 → 유통채널 구축 → 거래협상 및 Trial order 계약 → 마케팅 지원 및 추가 유통채널 확보

2. 관리계획(고객과의 커뮤니케이션 방법, 사후관리 등)

- 서비스 내용에 따른 월별/주간 보고서 전달 → 샘플 발송 및 타겟 금액 협의 → 수출계약 체결 및 현지 통관업무 협조 → 사후관리시스템 도입으로 지속적인 수출업무 지원 (업체와 협의)

㊺ SEELA INFRATECH PVT. LTD.

민간네트워크명	SEELA INFRATECH PVT. LTD.	대표자명	박 의 돈
본사 주소	국내 : 경기도 하남시 미사강변중앙로 208 부강타워 7층 701-66호 해외 : 103, Veritas Business Suites, Golf Course Road, Sector-53, Gurugram, Haryana-122002		

회사개요

설립년도	2013년	상시컨설팅인력	20명	전화번호	(+91) 99-5880-8713
홈페이지	www.seelainfra.com				

담 당 자	구분	성명(직책)	전화(내선)	e-mail
	국내	박경수(부장)	(+82) 10-2706-6240	seelainfratech.david@gmail.com
	해외	박의돈(대표)	(+91) 99-5880-8713	euydonpark@gmail.com

1. 경영현황(단위 : US$)

지표명	2021년	2022년	2023년(추정)
매출액	3,844,069	4,277,000	5,400,000
순이익	33,220	60,700	80,000

2. 대표자 관련분야 이력 및 경력사항

[학력] 경북대 전자공학 학사/석사/박사

[경력] LS전선연구개발생산(15년)/영업 및 사업부장(10년)/인도법인장(3년), 실라인프라텍CEO(10년)

[주요활동]
- (현) 한-인도 Friendship Society 회장 (현) 인도 한인회 총연합회 회장
- (현) 주인도 상공회의소 부회장(KOCHAM India), (현)아시아 한인회 총연합회 상임이사
- (현) 경남도 통상자문위원 (현)민주평통자문위원 (현)한-인도 무역지원 통신분과 회장
- (현) Dasan Network India 이사
- (전) 인도 델리 한인회 회장 (전) CJ Darcl 사외이사

3. 국내외지원조직 및 역할분담

	총괄 담당자(직위)	역할분담
본사	박의돈 (대표)	수출지원/시장조사/판매/마케팅 총괄
지사	박경수 (부장)	기술컨설팅/ 마케팅

4. 활용 가능한 주요 인적 네트워크

NO	기관(회사,단체)명(소재지)	주요 협력 내용
1	CII, FICCI(인도경제단체)	전 산업분야 인도 전문기업간의 정보교환/기술교류
2	PHD(인도중소기업경제단체)	인도 중소기업의 전문기업간의 정보교환/기술교류
3	CMAI(통신설비제조자협회)	통신설비/기자재관련 제조기업 인도진출을 위한 정보제공
4	IEEMA(인도전기전자제조자협회)	전기전자 분야 제조기업간의 정보교환/기술교류
5	NPL	환경전문기업들의 인도 진출을 위한 인증 지원
6	Polycab/Finolex/Havel	전력 및 광통신 분야 진출기업들과의 업무 교류
7	인도 자동차협회(ACMA)	자동차 부품분야(금형/부품)진출기업들과의 업무 교류
8	Virgo Group	방산분야 진출기업들과의 업무 교류

⊙ 지원 가능 업종(세부품목)

업종명	세부품목
전력 설비 및 자재	전력기기, 자재, 케이블, 스마트그리드 및 신재생에너지 기자재 등
환경 설비 및 계측	대기오염 측정기 및 정화기 등
전자 통신 설비 및 자재	통신 장비 및 부품 등
자동차 부품	자동차 부품, 금형, 사출물 등
소재 산업	일반 산업용 소재 등
소비재 산업	식품 및 공산품 등
컨설팅	한국기업의 인도법인 설립을 위한 제반 업무 등
한국-인도 공동기술개발 기획	한국 기술의 상용화 가능 프로젝트 추진 등

⊙ 지원 가능 서비스

발전		확장	
☑	수출성약 지원	☑	액셀러레이팅
☑	전시·상담회 참가 지원	☑	데이터사이언스 컨설팅
☑	물류통관 자문	☑	기술수출(제휴)
☑	출장지원	☑	글로벌 밸류체인 진출
☑	기존 거래선 관리	☑	해외투자유치
☑	현지 유통망 입점	☑	조달진출
☑	인허가 취득지원	☑	품목별타겟진출
☑	브랜드 홍보	☑	인큐베이팅 서비스
☑	프로젝트 참가	☑	현지투자지원(법인설립)
☑	IP등록	☐	법률자문
☑	현지법인 설립 지원	☐	기타( )
☑	기타(현지 J/V 파트너섭외)		

⊙ 국내 중소기업에게 제공 가능한 컨설팅 지원분야 및 분야별 대표 수행실적

컨설팅 분야	주요 수행 실적(년도)	성과
바이어발굴	효성(주) UP전력청 턴키 공급 지원 ('16)	23백만불 수주
바이어발굴	다산네트웍솔루션즈(주) 통신부품 공급 지원('17~'18)	33백만불 수주
바이어발굴	인텍전기전자(주) 외 다수 고객발굴 지원('17~'18)	2백만불 수주
바이어발굴	진라면 인도 진출을 위한 시장 개척('17)	50만불 공급
바이어발굴	(주)협진화학/(주)진웅/(주)한국항공조명/(주)켄텍('19~'20)	10만불 수주
바이어발굴	식품 분야 지원 ('20~현재)	30만불 수주
바이어발굴	메디컬 분야 지원 ('24)	50만불 규모
전시회 지원	인도 통신/환경/소재 전시회 지원 ('16~현재)	16회
온라인 마케팅	B2B/B2G_웹사이트운영, B2C_쇼핑몰운영	'19년 1월 Open
수출컨설팅	인도 진출기업 법인 및 공장설립 지원 다수	7개사
시장조사·정보제공	한국광산업진흥회(KAPID) 시장분석/보고서 작성	10회
수출상담회 바이어초청	무역사절단 수행 다수 ('17~현재)	10회
국가공동개발 지원	환경관련 국가간 공동개발과제 지원 ('18~현재)	2개사
현지시장개척	한국농수산물공사 안테나샵 운영 ('19~현재)	55만불 공급
기술제휴/합작공장설립	신발 분야 지원 ('20~현재)	10백만불 규모
기술제휴 및 현지화	환경 분야 지원 ('20~현재)	6백만불 규모

⊙ 서비스 수행 절차 및 관리계획

1. 관리계획(고객과의 커뮤니케이션 방법, 사후관리 등)

- 시장 개척 관련 :정기 보고서 작성 및 전달 (현지업체와의 미팅 내용 및 시장동향 포함)
- 고객 관리 관련 :현지 지사/법인 설립 및 통관/세무/행정관리 업무 지원

㊻ Kamaindia PVT. LTD.

민간네트워크명	Kamaindia PVT. LTD.	대표자명	노 영 진
본사 주소	국내 : 까마코리아 (서울시 서초구 서초대로 248, 599 호) 해외 : Kamaindia Pvt. Ltd. (BPS House, 3rd Floor, M-161, Community Centre, Gulmohar Enclave, New Delhi-110049.)		

⊙ 회사개요

설립년도	2006년	상시컨설팅인력	35명	전화번호	(+91) 98107-60090
홈페이지	http://www.kamagroup.net				

담 당 자	구분	성명(직책)	전화(내선)	e-mail
	국내	노영진 (CEO)	(+91) 98107-60090	kmr@kamagroup.net
	해외	루미 다르(부장)	(+91) 98188-14409	kmr@kamagroup.net

1. 경영현황(단위 : US$)

지표명	2021년	2022년	2023년(추정)
매출액	389,739	770,687	1,012,687
순이익	23,691	33,179	85,160

2. 대표자 관련분야 이력 및 경력사항

- (현) 까마그룹 대표 (23년)
- (현) 까마코리아 대표 (8년)
- (현) 까마타일랜드 대표 (6년)
- (현) 까마호스피탈리티 대표 (23년)
- (현) 전남 티피 인도 무역센터장 (3년)
- (현) 인천 티피 인도 무역센터장 (3년)
- (현) 부산 경진원 인도 무역센터장 (3년)
- (현) 세계한인무역협회 전시통상위원회 부위원장 (2년)
- (전)세계한인무역협회 뉴델리 지회장 (2년)
- (현) 전북 경진원 인도 무역센터장 (3년)
- (현) aT 센터 인도 자문위원 (7년)
- (현) KOSME 인도 민간네트워크 프리미엄 등급(5년)
- (현) KITA "TradePro" - 인도 자문위원 (2년)
- (현) K-BIZ 중소기업중앙회 인도 지회장
- (현) 무역대사(인도) - 논산시(2년)

3. 국내외지원조직 및 역할분담

	총괄 담당자(직위)	역할분담
본사	Kamaindia 노영진 (CEO)	법인 컨설팅-법인설립, 회계관리, 인허가, 부동산, 맨파워 무역컨설팅-시장조사, 바이어매칭, 디지털 마케팅, 엑스포 개최 및 주관
지사	까마코리아 노영진(CEO)	한국기업들과의 인도진입관련 현안 협의, 정부기관들과의 인도진입관련 협의, 한국에서의 까마그룹 홍보, 설명회, 계약주관
지사	까마타이 노영진(CEO)	법인 컨설팅-법인설립, 회계관리, 인허가, 부동산, 맨파워 무역컨설팅-시장조사, 바이어매칭, 디지털 마케팅, 엑스포 개최 및 주관

4. 활용 가능한 주요 인적 네트워크

NO	기관(회사,단체)명(소재지)	주요 협력 내용
1	KOTRA	온라인 및 오프라인 이벤트, 한국 스타트 업 지원 및 인도 바이어의 요구 사항 및 제품 요구 사항에 따른 비즈니스 매칭
2	NSIC (National Small Industries Corporation)	중소 중소기업 부 (MMSME) 산하 인도 기업과 한국 스타트 업과 SMES (KOSME) 간의 바이어 매칭
3	Indian Chamber of Commerce	인도와 한국의 무역 발전 활동 지원 / 양국 기업 간의 기술 및 경제 협력을 통해 정보와 지원을 제공
4	KOSME	온라인 및 오프라인 이벤트, 한국 스타트 업 지원 및 인도 바이어의 요구 사항 및 제품 요구 사항에 따른 비즈니스 매칭

⊙ 지원 가능 업종(세부품목)

업종명	세부품목
한국 음식, 전기 장비	건강 식품, 차 커피 & 국수, 해초, LED 모듈, LED 조명
화장품	개인 관리, 바디워시, 세안제, 스킨 케어, 페이스 마스크
의료기기	혈압측정기기

⊙ 지원 가능 서비스

발전		확장	
☑	수출성약 지원	☑	액셀러레이팅
☑	전시·상담회 참가 지원	☑	데이터사이언스 컨설팅
☑	물류통관 자문	☑	기술수출(제휴)
☑	출장지원	☑	글로벌 밸류체인 진출
☑	기존 거래선 관리	☑	해외투자유치
☐	현지 유통망 입점	☑	조달진출
☑	인허가 취득지원	☑	품목별타겟진출
☑	브랜드 홍보	☑	인큐베이팅 서비스
☑	프로젝트 참가	☑	현지투자지원(법인설립)
☑	IP등록	☑	법률자문
☑	현지법인 설립 지원	☐	기타( )
☐	기타( )		

⊙ 국내 중소기업에게 제공 가능한 컨설팅 지원분야 및 분야별 대표 수행실적

컨설팅 분야	주요 수행 실적(년도)		성과
바이어발굴	A-SUNG PI('20-'24)	ENIF (THAILAND) CO LTD('23-'24)	인도에서 적합한 바이어 찾기 지원
	SUNMITE INDUSTRIES('23-'24)	PURITECH CO LTD ('23- '24)	
온·오프라인 마케팅	JAYEON JIAE('22-'24)	A-SUNG PI (UNDER KOSME OBSP)	전자 상거래 플랫폼에서 브랜드 인지도를 높이고 인도에서 판매
	GWANGJU TP COMPANIES('22-'24)	KIMDELSSOHN CORP. ('23-'24)	
	JNTP COMPANIES('21-'23)	BIO CLUSTER('22-'24)	
전시회 지원	인도 aT 센터 기업(식음료) 전시 및 수출 상담 지원('23)	서울메세-인도 1개 기업을 위한 인터참코리아전시회-For You Meditech('23)	25년간의 경험과 현명함으로 인도와 태국에서 전시회를 지원해드렸으며 만족한 결과를 보셨습니다
	ITP Trade Misson 한국 기업 16 개사 오프라인 행사	KOTRA-BM 비즈니스 온라인 이벤트 주최-국내 10 개 기업 대상	

⊙ 서비스 수행 절차 및 관리계획

1. 수행방법(세부 추진 절차)

- 온라인 마케팅 플랫폼 제작 → 홍보 → 전화 마케팅 및 미팅 → 세일즈 → 애프터 세일즈 기술 서포트 정책 수립
- 시장조사(2개월) → 바이어발굴(3개월) → 유통채널 구축(2개월) → 거래협상 및 Trial Order 계약(3개월)

2. 관리계획(고객과의 커뮤니케이션 방법, 사후관리 등)

- 서비스 내용에 따른 월별/주간 보고서 전달 → 발송 계약 및 현지 통관 업무 함 → 사후 관리 시스템 도입으로 지속적인 수출 업무 지원 (업체와 협의)

동남아/인도 ㊼ Koindo Trading PVT. LTD.

민간네트워크명	Koindo Trading PVT. LTD.	대표자명	박 지 선
본사 주소	해외 : 191, 1st Floor, Shahpur Jat, New Delhi, 110049, INDIA		

◎ 회사개요

설립년도	2008년	상시컨설팅인력	10명	전화번호	(+91) 11-4166-0225
홈페이지	http://www.koindo.com/				
담 당 자	구분	성명(직책)	전화(내선)	e-mail	
	해외	석경화(팀장)	(+91) 74287-55265	mskoindo.korea@gmail.com	

1. 경영현황(단위 : US$)

지표명	2021년	2022년	2023년(추정)
매출액	728,820	718,742	900,000
순이익	-1,093	-9,982	100,000

2. 대표자 관련분야 이력 및 경력사항

- 2022 한국광산업진흥회 해외민간네트워크 인도 센터장
- 2022 광주테크노파크 해외biz센터 인도 담당
- 2017 인도 옥타 뉴델리지회 차세대 회원

3. 국내외지원조직 및 역할분담

	총괄 담당자(직위)	역할분담
본사	Manjeet Singh (이사)	인도 현지 컨설팅 및 마케팅 업무 총괄, 현지 시장 마케팅 로드맵 수립 및 기획, 해외 영업 업무 지원 등
본사	석경화 (팀장)	전시·행사 이벤트 및 현지 박람회 개최 및 참가 지원
본사	Soni K.L(과장)	현지 온라인 마케팅 및 홈쇼핑 사업 지원
본사	Manjeet Jha(과장)	현지 자료정리 및 분석, 전략 제시, 수출통합 지원
본사	Pradeep Kumar(과장)	인도 해외규격인증 및 회계 업무 담당

4. 활용 가능한 주요 인적 네트워크

NO	기관(회사,단체)명(소재지)	주요 협력 내용
1	Koreashop24.com	인도·태국 현지 B2B 온라인 입점 및 바이어 발굴 지원
2	Korikart.com	상품페이지 등록 및 온라인 입점 판매 및 홍보 지원
3	Anra Association	인도 법인 설립 및 회계 업무 지원
4	Magnitude Shipping & Logistics Pvt Ltd	수출입 물류 및 통관 업무 관련 지원
5	인도 상공회의소(구르가온)	현지 시장조사 시 통계자료 제공

◎ 지원 가능 업종(세부품목)

업종명	세부품목
의료기기	고주파 치료기, 냉각 치료기 등
전기전자	LED조명, 반도체 디바이스
광산업	광통신 부품, 광케이블 소재, 광통신 시스템 등
화학	폴리올, 도료
이미용	화장품(스킨케어, 색조 화장품)
식품	가공식품, 건강식품 및 아이스크림 등

⊙ 지원 가능 서비스

발전		확장	
☑	수출성약 지원	☐	액셀러레이팅
☑	전시·상담회 참가 지원	☐	데이터사이언스 컨설팅
☐	물류통관 자문	☑	기술수출(제휴)
☑	출장지원	☐	글로벌 밸류체인 진출
☑	기존 거래선 관리	☑	해외투자유치
☑	현지 유통망 입점	☑	조달진출
☑	인허가 취득지원	☑	품목별타겟진출
☑	브랜드 홍보	☑	인큐베이팅 서비스
☐	프로젝트 참가	☑	현지투자지원(법인설립)
☐	IP등록	☐	법률자문
☑	현지법인 설립 지원	☐	기타( )
☐	기타( )		

⊙ 국내 중소기업에게 제공 가능한 컨설팅 지원분야 및 분야별 대표 수행실적

컨설팅 분야	주요 수행 실적(년도)	성과
바이어발굴	(주)세호 바이어발굴 및 현지 마케팅, 수출입 대행(2022)	수출액 365,789$ 달성
O2O 지원서비스	부산경제진흥원 K-brand 입점지원사업(2022~2023)	현지 온라인 및 오프라인 유통망 입점
온라인 마케팅	중진공 뉴델리GBC K-소비재 인도진출지원사업(2023)	온라인 쇼핑몰 입점 및 판매, SNS마케팅 수행
해외규격인증지원	BIS, CDSCO 등 인도 해외규격인증지원(2019~2023)	140개사 이상 지원 및 인증획득
현지 수출상담회	경북대학교&아시아사이언스파크 인도 뉴델리 수출상담회(2023)	바이어발굴 및 미팅, 현지 세미나 개최 지원

⊙ 서비스 수행 절차 및 관리계획

1. 수행방법(세부 추진 절차)

- 소비재 제품(화장품 및 기타 소비재): 제품 인허가 취득(3개월) → 온라인 마케팅 플랫폼 구축(1개월) → 온라인 사이트 제품 업로드(1개월) → 실 소비 가능 및 제품 홍보 → 오프라인 진출 방안 모색 → 애프터 세일즈 및 서포트 정책 수립
- 기타 제품(화학 및 기계류 등): 관련제품 시장탐색(1개월) → 바이어 발굴 및 미팅(1개월) → 거래협상 진행 및 샘플오더(3개월) → 수출 진행

2. 관리계획(고객과의 커뮤니케이션 방법, 사후관리 등)

- 서비스 내용에 따른 월별/주간 보고서 전달 → 샘플 발송 및 타겟 금액 협의 → 필요 시, 해외 인허가 취득지원 → 온라인 사이트 제품 업로드 가능 → 바이어 발굴 및 미팅 → 수출계약 체결 및 현지 통관업무 협조 → 사후관리시스템 도입으로 지속적인 수출업무 지원 (업체와 협의)

㊽ HJ HOSPITALITY PVT. LTD

민간네트워크명	HJ HOSPITALITY PVT. LTD	대표자명	조 혜 정
본사 주소	해외 : 8th Floor, Cyber City DLF City Phase 2, Building No 8, Tower C, Gurugram, Gurugram, Haryana, 122010		

회사개요

설립년도	2013년	상시컨설팅인력	6명	전화번호	(+82) 10-8121-2106
홈페이지	http://www.indialife.co.kr				
담 당 자	구분	성명(직책)	전화(내선)	e-mail	
	국내	정동철(실장)	(+82) 10-8121-2106	breeze993@naver.com	

1. 경영현황(단위 : US$)

지표명	2020년	2021년	2022년
매출액	145,454	400,000	600,000
순이익	5,023	150,000	100,000

2. 대표자 관련분야 이력 및 경력사항

- 2007년 : 한국외국어대학교(서울캠퍼스) 인도어/ BRICS 전공 *델리대학교 교환 연수
- 2008년 ~ 2010년 : SK Marketing & Company 인사교육팀
- 2011년 ~ 2013년 : LG전자 인도법인 마케팅본부 과장
- 2017년 ~ 2018년 : 재인도한국중소상공인연합회 (KSME) 이사
- 2021년 ~ : 한국 서비스/상품 중개 플랫폼 운영 indialife.co.kr

3. 국내외지원조직 및 역할분담

	총괄 담당자(직위)	역할분담
본사	조혜정 (CEO)	현지 자료정리 및 분석, 전략 제시, 수출통합 지원
지사	정의학 (이사)	바이어 및 기술파트너 발굴, 조달시장 컨설팅 대행 판매

4. 활용 가능한 주요 인적 네트워크

NO	기관(회사,단체)명(소재지)	주요 협력 내용
1	KOTRA서남아총괄(인도)	인도 비즈니스 전영역 자문, 전문서비스 지원
2	자체 운영 B2C 사이트(인도)	마케팅 채널 제공, 물류/CS/마케팅 지원
3	한인도기술협력센터(인도)	인도 기업 기술협력 지원
4	HDFC Bank(인도)	은행거래, 결제 시스템 지원
5	CBRE	부동산 컨설팅 파트너쉽 체결

지원 가능 업종(세부품목)

업종명	세부품목
화장품	마스크팩, 스킨케어, 색조, 아이/립 등 전 영역
생활용품	소비재 제품 전반, 영유아 제품, 실내스포츠 용품 등
전자기기	공기청정기, 정수기, 연수기, 안마기 등

⊙ 지원 가능 서비스

발전		확장	
☑	수출성약 지원	☐	액셀러레이팅
☑	전시·상담회 참가 지원	☐	데이터사이언스 컨설팅
☐	물류통관 자문	☐	기술수출(제휴)
☑	출장지원	☑	글로벌 밸류체인 진출
☑	기존 거래선 관리	☑	해외투자유치
☑	현지 유통망 입점	☑	조달진출
☑	인허가 취득지원	☑	품목별타겟진출
☐	브랜드 홍보	☑	인큐베이팅 서비스
☐	프로젝트 참가	☑	현지투자지원(법인설립)
☑	IP등록	☐	법률자문
☑	현지법인 설립 지원	☐	기타( )
☐	기타( )		

⊙ 국내 중소기업에게 제공 가능한 컨설팅 지원분야 및 분야별 대표 수행실적

컨설팅 분야	주요 수행 실적(년도)	성과
시장조사·정보제공	NICE D&B 인도과즙음료 시장조사('18)	-
바이어발굴	마스크 바이어 발굴 지원('20)	수출실적 $100,000
〃	(주)마이크로프로텍트 서비스 채널('19)	모바일시장 진출
〃	산소 발생기 잠재 바이어 발굴('19)	-
부동산중개	카페24 인도법인('21)	-
법인설립 지원	우리은행, KEB하나은행 지점 개설 지원 한인도기술협력센터 개소 지원('20)	법인설립
HR소싱	온라인 취업 상담회 진행('19)	-
온라인 마케팅	인디아 라이프 마케팅 플랫폼 구축('20)	온라인 Sales leads 2배 증가

⊙ 서비스 수행 절차 및 관리계획

1. 수행방법(세부 추진 절차)

- 온라인 마케팅 플랫폼 제작 → 홍보 → 전화 마케팅 및 미팅 → 세일즈 → 애프터 세일즈 기술 서포트 정책 수립
- 시장조사(2개월) → 바이어발굴(3개월) → 유통채널 구축(2개월) → 거래협상 및 Trial Order 계약(3개월)
- 시장 조사(2개월) → 법인설립(3개월) → 부동산 컨설팅 (2개월) → Tan, Pan 넘버 등 세무관련 프로세스 정립 (3개월)

2. 관리계획(고객과의 커뮤니케이션 방법, 사후관리 등)

- 서비스 내용에 따른 월별/주간 보고서 전달 → 샘플 발송 및 타겟 금액 협의 → 수출계약 체결 및 현지 통관업무 협조 → 사후관리시스템 도입으로 지속적인 수출업무 지원 (업체와 협의)
- 서비스 내용에 따른 월별/주간 보고서 전달 → 샘플 발송 및 타겟 금액 협의 → 파트너쉽 계약 체결 및 업무 협조 → 결과 보고서 작성

㊾ XENO TRADE Pvt Ltd

민간네트워크명	XENO TRADE Pvt Ltd	대표자명	전 명 희
본사 주소	해외 : C93, GF, Greater Kailash Part 1, New Delhi, INDIA		

⊙ 회사개요

설립년도	2005년	상시컨설팅인력	4명	전화번호	(+91) 11-4100-4101
홈페이지	http://www.xtrade.kr				
담 당 자	구분	성명(직책)	전화(내선)	e-mail	
	해외	노언진(이사)	(+91) 98-7196-1450	richard@xtrade.kr	

1. 경영현황(단위 : US$)

지표명	2021년	2022년	2023년(추정)
매출액	310,000	310,000	250,000
순이익	28,000	33,000	30,000

2. 대표자 관련분야 이력 및 경력사항

- 인천대학교 영어영문학과 학사
- 시드테크 해외영업(5년)
- 현 제노트레이드 회사 CEO(15년)

3. 국내외지원조직 및 역할분담

	총괄 담당자(직위)	역할분담
본사	전명희 (CEO)	업체관리, 시장보고서, 수입 컨설팅
지사	노언진 (이사)	수출 컨설팅, 마케팅 전략제시, 수출 통합지원

4. 활용 가능한 주요 인적 네트워크

NO	기관(회사,단체)명(소재지)	주요 협력 내용
1	DGFT, 상공회의소 (인도)	현지 시장조사 시 통계자료 제공
2	PHD, 상공회의소 (인도)	각종 컨퍼런스, 바이어 발굴 등의 수출지원
3	자체운영 B2C사이트(한국)	상품페이지 등록, 인콰이어리 접수, 바이어발굴 등 수출지원

☐ 자사만의 강점

- 기계 및 자동차 품목 관련 전문성
  - 현지의 관리 이사가 기계공학과를 졸업 및 기계관련 업무를 10년 이상 진행 하였으며 자동차 관련업을 30년 이상한 업체와 업무 협약을 체결하여 자동차 부품 및 시험 기계에 대한 A/S가 가능
    * 현재 취급 품목 : 브레이크, 클러치, 진단기, 스캐너 진단기
- 온·오프라인 양 채널을 통한 제품 유통
  - 기존의 오프라인을 통한 수입업체 발굴뿐만 아니라 인도의 주요 메이저 온라인 판매업체를 통해 소비자들에게 제품을 직접 판매함
- 다년간의 시장경험
  - 10년에 걸친 인도내의 무역 경험을 통한 노하우로, 인도 거래 시 필요로 하는 여러가지 사항들에 대한 지원을 통해 원활한 업무 진행이 가능

⊙ 지원 가능 업종(세부품목)

업종명	세부품목
기계, 자동차	섬유기계, 중고기계, 산업용 기계, 자동차 부품
전기전자	전기, 전자제품
의료용품	의료용품
생활용품	화장품 및 각종 생활용품
각종자재	각종 산업용 원·부자재(재생품 포함)

⊙ 지원 가능 서비스

발전		확장	
☑	수출성약 지원	☐	액셀러레이팅
☑	전시·상담회 참가 지원	☐	데이터사이언스 컨설팅
☑	물류통관 자문	☑	기술수출(제휴)
☑	출장지원	☑	글로벌 밸류체인 진출
☑	기존 거래선 관리	☑	해외투자유치
☑	현지 유통망 입점	☑	조달진출
☑	인허가 취득지원	☑	품목별타겟진출
☑	브랜드 홍보	☐	인큐베이팅 서비스
☑	프로젝트 참가	☐	현지투자지원(법인설립)
☐	IP등록	☐	법률자문
☑	현지법인 설립 지원	☐	기타( )
☐	기타( )		

⊙ 국내 중소기업에게 제공 가능한 컨설팅 지원분야 및 분야별 대표 수행실적

컨설팅 분야	주요 수행 실적(년도)	성과
바이어발굴	(주)메디프레소 잠재바이어 발굴 지원('22)	가망바이어 발굴
〃	(주)유니코 글로벌 바이어 발굴 지원('22)	-
시장개척단	융합 경기연합회 시장개척단 지원('17)	7개사
수입지원	일성 인도상품구매 지원('20)	수입지원
시장조사	(주)지오필테크 시장조사(21)	시장조사보고서

⊙ 서비스 수행 절차 및 관리계획

1. 수행방법(세부 추진 절차)

- 수행업체의 요구분석 및 시장조사(시장 현황 및 주요 수요처, 경쟁업체 조사) → 추진 전략 수립 → 기초 바이어 리스트 작성 → 바이어 컨택(전화, E-mail, 방문) → 샘플 및 카탈로그 발송 → 협상 → 계약체결
- 시장조사(2개월) → 추진전략(2주) → 바이어리스트(1개월) → 바이어 컨택 및 미팅(5개월) → 협상 및 오더

2. 관리계획(고객과의 커뮤니케이션 방법, 사후관리 등)

- 상시적인 업무 진행 논의(E-mail, 전화 등), 필요시 업체 방문
- 월간/중간/최종 보고서를 통한 업무 진행상황 보고. 사후관리 필요시 추가지원 예정

동남아/인도 ㊿ (주)에이티에스무역

민간네트워크명 | (주)에이티에스무역 | 대표자명 | 신 석 현

본사 주소 | 국내 : 서울 특별시 강남구 언주로 30길 27 우성리빙텔 207호

회사개요

설립년도	2002년	상시컨설팅인력	5명	전화번호	(+82) 2-2051-2650/3
홈페이지	http://www.atsk.com				

담 당 자	구분	성명(직책)	전화(내선)	e-mail
	국내	신석현(대표)	(+82) 2-2051-2650	autoshinats@gmail.com
	해외	정태호(대표)	(+91) 20-4004-5829	atskorex@gmail.com

1. 경영현황(단위 : US$)

지표명	2021년	2022년	2023년(추정)
매출액	538,000	931,000	630,000
순이익	32,000	20,000	-

2. 대표자 관련분야 이력 및 경력사항

- 삼성물산 뉴델리 지사 근무(6년)
- 현 (주)에이티에스 무역 대표(23년)

3. 국내외지원조직 및 역할분담

	총괄 담당자(직위)	역할분담
본사	신석현 (CEO)	매칭 기업 상담, 시장 조사 보고서 작성, 수출통합 지원
지사	정태호 (대표)	바이어 발굴 및 상담, 계약 협의 및 사후관리지원

4. 활용 가능한 주요 인적 네트워크

NO	기관(회사,단체)명(소재지)	주요 협력 내용
1	Reliance(뭄바이)	한국 조선 기자재 Delegation 인도 현지 상담지원
2	GOA 조선소(고아)	경비정 건조 프로젝트 자재공급 및 설치 협력
3	ACMA(자동차 부품협회 뭄바이/푸네)	자동차 부품관련 협력업체 소개 및 바이어

지원 가능 업종(세부품목)

업종명	세부품목
조선 선박	선박관련 주요 기자재(밸브,내장재등)
전기전자	자동차 관련 관련 주요 부품
IT, 통신	무선통신기기
의료기기	혈압측정기기
전기전자	LED조명, 반도체 디바이스
통신기기	무선통신기기

⊙ 지원 가능 서비스

발전		확장	
☑	수출성약 지원	☐	액셀러레이팅
☑	전시·상담회 참가 지원	☐	데이터사이언스 컨설팅
☐	물류통관 자문	☐	기술수출(제휴)
☑	출장지원	☐	글로벌 밸류체인 진출
☑	기존 거래선 관리	☐	해외투자유치
☑	현지 유통망 입점	☐	조달진출
☑	인허가 취득지원	☑	품목별타겟진출
☐	브랜드 홍보	☐	인큐베이팅 서비스
☑	프로젝트 참가	☑	현지투자지원(법인설립)
☐	IP등록	☐	법률자문
☐	현지법인 설립 지원	☐	기타( )
☐	기타( )		

⊙ 국내 중소기업에게 제공 가능한 컨설팅 지원분야 및 분야별 대표 수행실적

컨설팅 분야	주요 수행 실적(년도)	성과
바이어발굴/수출지원	다이아트 바이어발굴/수출 지원- 자동차 부품('21~'22)	수출실적 $2,100,000
바이어 발굴/수출지원	세진기술 바이어 발굴/수출 지원- 조선기자재('22~'22)	수출실적 $1,500,000
바이어 발굴/수출지원	신신기계 바이어발굴/수출지원- 조선기자재('21~'22)	수출 실적 $16,000

⊙ 서비스 수행 절차 및 관리계획

1. 수행방법(세부 추진 절차)

- 시장 조사 분석 - 타겟 고객 설정 - 방문 상담으로 최종 고객 확정 - 샘플송부 혹은 전시회 참가, 기술 사항 프리젠테이션 실시 - 초도 계약 유도 - 수출 이행 지원 - 사후 관리(대금 결제, 품질 사항 피드백,2차 발주 유도)
- 시장조사(1개월) → 바이어발굴(3개월) → 유통채널 구축, 혹은 프레젠테이션, 전시회 참가 등 판촉 활동(2개월) → 거래협상 및 Trial Order 계약(3개월)

2. 관리계획(고객과의 커뮤니케이션 방법, 사후관리 등)

- 고객 니즈 파악 소통 → 샘플송부 혹은 현지 기술 프리젠테이션 실시-최종 고객 선정 협의(필요시 동반 출장 상담) → 수출계약 체결 및 현지 통관업무 협조 → 사후관리(대금 결제, 수출 이행 지원, 품질 피드백 등)
- 전시회 참가 지원 및 사후 관리(상담 고객 방문 및 협상 진행 지원)
- 소비재의 경우 샘플 송부 및 샘플 테스트 결과에 따른 현지 유통망, 마케팅 계획서등 제출
- 기계 및 부품 등의 경우 품질 및 A/S사후 관리에 대한 지원

동남아/인도 ㊶ Deta Artificial Intelligence Private Limited.

민간네트워크명	Deta Artificial Intelligence Private Limited.	대표자명	암미니차이타냐쿠마르
본사 주소	국내 : 서울시 강남구 역삼로 169, 명우빌딩 6층 해외 : 4TH FLOOR, LP TOWER, NEAR MELANGE TOWER, PLOT NO.56, HI-TECH, HUDA TECHNO ENCLAVE, MADHAPUR, HYDERABAD, TELANGANA, INDIA, 500081		

⊙ 회사개요

설립년도	2019년	상시컨설팅인력	7명(국내)/150명(인도본사)	전화번호	(+82) 70-8015-5940
홈페이지	www.deta.kr				
담 당 자	구분	성명(직책)	전화(내선)	e-mail	
	국내	김우현(대표)	(+82) 70-8015-5940	woohyun.kim@industryarc.com	
	해외	암미니차이타냐쿠마르(대표)	(+91) 96-403-00095	kumar@industryarc.com	

1. 경영현황(단위 : US$)

지표명	2021년	2022년	2023년(추정)
매출액	243,476	358,093	255,697
순이익	168,448	40,230	127,410

2. 대표자 관련분야 이력 및 경력사항

- (2013) IMT 전문경영과정, (2009) BITS-Bilani 컴퓨터과학, 화학 학·석사 복수학위
- (2013-현재) 시장 조사 및 컨설팅 기업(IndustryARC) 설립 및 운영 (10년)
- (2012-2013) MarketandMarkets 연구팀장(팀원 100명, 1,000+프로젝트 운영)

3. 국내외지원조직 및 역할분담

	총괄 담당자(직위)	역할분담
본사	암미니차이타냐쿠마르 (대표)	자료 검증, 전략 제시, 수출통합 지원
본사	악쉐이레디 (공동대표)	프로젝트 관리(PM), 인력 배치, 연구 총괄
지사	김우현 (국내법인대표)	프로젝트 관리(PM), 국내 지원, 커뮤니케이션
지사	김용현 (선임연구원)	자료 조사, 번역, 문서 작성
지사	유성희 (연구원)	자료 조사, 번역, 문서 작성

4. 활용 가능한 주요 인적 네트워크

NO	기관(회사,단체)명(소재지)	주요 협력 내용
1	Legalwiz.in Pvt Ltd	상표/특허 등록, 법인 설립, 법률 및 세금 신고 등
2	JSS Pro Pvt Ltd	금융 자문, 감사, 소송 등
3	NASSCOM	스타트업 피칭, 무역 자문, 기업 이니셔티브 등
4	T-Hub	신기술보육센터, 협업 공간, 정부 멘토링
5	CIE IIIT-Hyderabad	스타트업 액셀러레이션, 인큐베이션, 시드 펀딩 등

⊙ 지원 가능 업종(세부품목)

업종명	세부품목
농업	장비 및 관개 시스템, 화학비료, 동물사료, 종자 등
자동차	텔레매틱스, 시스템 모듈, 파트 액세서리 등
화학 및 물질	유기물 및 무기물, 석유화학, 첨단소재, 농약 등
식음료	식자재, 첨가물, 시스템 및 시험, 가공식품, 애완동물 사료 등
정보통신	네트워크, 통신, 정보기술, 블록체인, 인공지능, 보안, 핀테크 등
생명과학	의료기기, 의료정보서비스, 제약, 임플란트, 인공장기, DTx 등
전자	반도체, 원료, 가전, 인증, 칩 등

⊙ 지원 가능 서비스

발전		확장	
☑	수출성약 지원	☑	액셀러레이팅
☑	전시·상담회 참가 지원	☐	데이터사이언스 컨설팅
☑	물류통관 자문	☑	기술수출(제휴)
☑	출장지원	☑	글로벌 밸류체인 진출
☑	기존 거래선 관리	☑	해외투자유치
☑	현지 유통망 입점	☑	조달진출
☑	인허가 취득지원	☑	품목별타겟진출
☐	브랜드 홍보	☑	인큐베이팅 서비스
☐	프로젝트 참가	☑	현지투자지원(법인설립)
☐	IP등록	☑	법률자문
☑	현지법인 설립 지원	☐	기타( )
☐	기타( )		

⊙ 국내 중소기업에게 제공 가능한 컨설팅 지원분야 및 분야별 대표 수행실적

컨설팅 분야	주요 수행 실적(년도)	성과
시장조사	국내 대기업(S社, L社, K社, C社 등) 통계 자료 및 전문가 인터뷰에 입각한 시장 인사이트 제공	사업계획 반영 잠재 시장 발굴
시장 진입 전략	국내 제품의 해외 시장(인도 등) 진입 시 관련 규정 및 파트너사 발굴	제품 개발 반영 해외 진출 지원
잠재 고객 조사	각 제품별 관련 고객(바이어, 유통사 등) 리스트 개발 및 컨택 대행, 카탈로그 번역(힌디)	바이어 발굴
로드맵 개발	시장 진출에 따른 중장기 주요 목표 및 전략 제안	사업계획 반영
경쟁사 조사	현지 유사 제품의 과거 및 현재 가격 분석	진입 목표 단가 설정
현지화 전략	현지 소비자 조사(설문)를 통한 선호도 조사	제품 개발 반영
전문가 인터뷰	관련 전문가 및 관계자(유통사, 경쟁사 직원) 인터뷰를 통한 시장 현황 및 인사이트 제공	정성적 인사이트 제공

⊙ 서비스 수행 절차 및 관리계획

1. 수행방법(세부 추진 절차)

구 분	1개월	2-6개월	7-10개월	11-12 개월
내 용	- 용역 계약서 체결 - 요구사항 수렴	- 시장조사 - 바이어 리스트 - 규정 현황 조사	- 바이어 미팅 수행 - 샘플 전달 - 가격 협상	- 수출 계약서 검토 - 수출 계약 체결

2. 관리계획(고객과의 커뮤니케이션 방법, 사후관리 등)

- 커뮤니케이션 방법
  - 이메일/전화: 메일은 국내/해외 지사 무관, 전화는 편의상 국내 지사(070-8015-5940) 연결
  - 문 서: 월간 보고서, 중간 보고서(6개월차), 최종보고서(종료 후) 제출
  - 미 팅: 국내(서울) 및 해외 현지(인도, 뉴델리) 미팅 가능, 화상회의 가능
- 사후관리 - 본 사업을 통해 제출된 모든 데이터에 대해 6개월까지 업데이트 및 보완 작업 수행

동남아/인도 ㊷ MISO STUDY INDIA PVT. LTD.

민간네트워크명	MISO STUDY INDIA PVT. LTD.	대표자명	홍 정 문
본사 주소	해외 : 65-A, 2nd Floor, Ompro Tower, Kalu Sarai, New Delhi, Delhi, India-110016		

회사개요

설립년도	2016년	상시컨설팅인력	7명	전화번호	(+91) 9205627780
홈페이지	http://www.misostudy.com				
담 당 자	구분	성명(직책)	전화(내선)	e-mail	
	국내				
	해외	홍정문(대표)	(+91) 9205627780	jmhong@misostudy.com	

1. 경영현황(단위 : US$)

지표명	2021년	2022년	2023년(추정)
매출액	136,500	165,000	250,000
순이익	16,200	30,000	60,000

2. 대표자 관련분야 이력 및 경력사항

- 동서대 수학 학사
- 현 Misostudy인도법인 대표 (8년)
- 이투스 인디아 온라인 사업본부장 (3년)

3. 국내외지원조직 및 역할분담

	총괄 담당자(직위)	역할분담
본사	홍정문 (대표)	요구사항 분석, 인도 진출 전략/계획 수립, 프로젝트 관리, 보고 및 통합관리
	Ashwani Pandey (부장)	웹사이트 플랫폼 구축 PM, 디지털 마케팅 관리
	Babu Mandal (매니저)	그래픽/비디오 콘텐츠 개발
	Ashish Jacob (매니저)	세미나/전시회 기획/운영, 바이어 발굴, 번역/통역, 각종 인허가, 법률자문, 현지법인설립, 차량, 가이드

4. 활용 가능한 주요 인적 네트워크

NO	기관(회사,단체)명(소재지)	주요 협력 내용
1	재인도한국중소기업인연합회 (KOSMA) (뉴델리)	(코스마 홍보국장) 인도진출 한국기업 및 인도 현업 전문가의 자문과 네트워킹
2	인도중소기업중앙회(FISME) (뉴델리)	인도 중소기업연맹과 네트워킹, 바이어 발굴 및 공동 세미나 개최
3	인베스트인디아/KOTRA/대사관 (뉴델리) *공공부문 고객사	콘텐츠 개발 및 세미나 운영 지원
4	자체 고객사 (뉴델리)	화장품, 의류, 임플란트, 가공 수산물, 골프 시뮬레이터, 스마트팜, 식품 등 분야 고객사의 온라인 프로모션, 온라인 쇼핑몰 구축, 디지털 마케팅, 콘텐츠 개발
5	재인도 한인회 (뉴델리)	(재인도 한인회 월간지 편집국장) 월간지 편집 및 인쇄

지원 가능 업종(세부품목)

업종명	세부품목
소비재	바이어 발굴, 영업지원, 온·오프라인 마케팅
건설	공장 건설 인허가
화장품	스킨케어, 네일, 바디 등 화장품, CDSCO 인허가
의료기기	임플란트, 채어, 모터, 스캐너
식품	가공 수산물, 라면 등 각종 가공식품

지원 가능 서비스

발전		확장	
☐	수출성약 지원	☐	액셀러레이팅
☑	전시·상담회 참가 지원	☐	데이터사이언스 컨설팅
☐	물류통관 자문	☐	기술수출(제휴)
☑	출장지원	☐	글로벌 밸류체인 진출
☐	기존 거래선 관리	☐	해외투자유치
☐	현지 유통망 입점	☐	조달진출
☑	인허가 취득지원	☐	품목별타겟진출
☑	브랜드 홍보	☑	인큐베이팅 서비스
☐	프로젝트 참가	☑	현지투자지원(법인설립)
☑	IP등록	☑	법률자문
☑	현지법인 설립 지원	☑	기타(E커머스, 웹사이트 구축)
☑	기타(글로벌 디지털 마케팅)		

국내 중소기업에게 제공 가능한 컨설팅 지원분야 및 분야별 대표 수행실적

컨설팅 분야	주요 수행 실적(년도)	성과
세미나/전시회	완도군 가공 수산물 상설판매장 오픈식 (2024.05)	수출실적 $10,000
세미나/전시회	덴탈 SAGA 2024 세미나 개최 (2024.04)	수출실적 $88,000
바이어 발굴	인도/네팔 스마트팜 바이어 발굴 (2024.03)	수출실적 $16,200
온라인 마케팅	온라인쇼핑몰 및 QR코드 체크인시스템 개발 (2024.03)	수출실적 $18,000
온라인 마케팅	K-뷰티 온라인쇼핑몰 개발 및 디지털마케팅 (~2024.05)	수출실적 $36,370
온라인 마케팅	주인도대사관 2023 K-CSR 우수사례집 개발 (2023.10)	인도진출 국가 최초
세미나 기획/개최	중진공 2023 한-인도 스타트업 세미나 개최 (2023.02)	수출실적 $12,800
인도진출 지원	양산시 인도경제협력단 지원 (세미나 개최) (2022.11)	수출실적 $15,000
세미나 개최	인도진출 한국중소기업을 위한 경영전략 세미나 (2022)	한-인도 중소기업간 협력강화
세미나 개최	코트라 세미나/포럼 개최 지원 및 디지털 콘텐츠 개발 다수 (2022)	수출실적 $25,000

서비스 수행 절차 및 관리계획

1. 수행방법(세부 추진 절차)

- 글로벌 디지털 마케팅 (웹사이트 및 E-커머스): 제품/판매전략 수립 → 세부추진계획 수립 → (브로셔, 비디오 등) 디지털 콘텐츠 및 플랫폼 개발 → 디지털 마케팅→ 온라인 쇼핑몰 판매 확대
- 시장조사 및 인도진출 지원: 요구사항 분석 및 전략수립 → (인도 유관기관과 협력 및 바이어 발굴 등) 세부추진계획 수립 → 실행 → 정기 보고서 공유 및 피드백 → 통합관리

2. 관리계획(고객과의 커뮤니케이션 방법, 사후관리 등)

- 서비스 내용 세부계획과 일정 수립→ 진행사항 공유 및 보고서 전달 → 문의사항에 대한 상시 커뮤니케이션 → 사후관리시스템 도입으로 지속적인 지원 → 요구사항 및 성과 통합관리
- 모든 계획과 추진업무는 시스템을 통해 체계적으로 공유되고 통합관리

동남아/인도 ㊸ YBR INDUSTRIES PVT. LTD.

민간네트워크명	YBR INDUSTRIES PVT. LTD.	대표자명	허 지 욱
본사 주소	국내 : 서울시 강서구 마곡서로 152, A동 611호 해외 : BUVANA Complex, S. No.70/2, A Part 126, Poonamalle high road Velapanchavadi, chennai 600077		

⊙ 회사개요

설립년도	2006년	상시컨설팅인력	6명	전화번호	(+91) 44-2680-1893
홈페이지	http://www.ybr.co.kr				
담 당 자	구분	성명(직책)	전화(내선)	e-mail	
	국내	고경희(이사)	(+81) 10-7595-8570	goheeybr@ybr.co.kr	
	해외	허지욱(대표)	(+91) 97908-27014	heojiuk@ybr.co.kr	

1. 경영현황(단위 : US$)

지표명	2021년	2022년	2023년(추정)
매출액	300,000	300,000	350,000
순이익	40,000	25,000	35,000

2. 대표자 관련분야 이력 및 경력사항

- 부산대학교 법학대학교 및 동대학원 졸업(석사)
- (주)와이비알 대표이사 (23년 근무)
- 한국환경산업기술원 해외진출컨설팅지원사업 자문위원 위촉, 중소기업청 수출전문가 위촉
- 행정고등고시 면접위원 위촉, KOTRA 인도 지역 전문가 위촉
- 정보통신국제협력진흥원(현 인터넷진흥원) 수출상담위원 위촉
- 한국환경산업기술원 해외진출컨설팅지원사업 자문위원 위촉

3. 국내외지원조직 및 역할분담

	총괄 담당자(직위)	역할분담
한국	허지욱(대표이사)	인도 진출 전략 제시, 투자진출, 수출통합 지원
인도	Pratheep Kumar(GM)	현지 바이어 및 기술파트너 발굴, 컨설팅 수출지원 기술제휴
인도	Vincent Jeyaraj	세무회계 투자지원

4. 활용 가능한 주요 인적 네트워크

NO	기관(회사,단체)명(소재지)	주요 협력 내용
1	인도상공인연합회(IMC,뭄바이)	한국 상품 프로모션 협력(시장개척단, 전시회, 바이어초청 등)
2	첸나이 상공인협회(AIEMA)	한국 상품 프로모션 협력(시장개척단, 전시회, 바이어초청 등)
3	인도상공회의소(FICCI)(뉴델리)	한국 상품 프로모션 협력(시장개척단, 전시회, 바이어초청 등)

⊙ 지원 가능 업종(세부품목)

업종명	세부품목
자동차 부품 화학	자동차 부품, 산업용접착제, 화학원료 (플라스틱, 합성고무 기타)
산업용기계설비	공작기계, 부스바, 프레스, 압축기, 진단설비, 소방설비, 건설장비 자동차부품, 용접기 신재생에너지 플랜트 설비, 농기계
조선기자재	고속정, 구명정, 선박용블럭, 선박용리프트, 방향타, 열교환기, 오폐수처리장치, 크레인, 방향타, 윈치, 선박용케이블 공공조달

⊙ 지원 가능 서비스

발전		확장	
☑	수출성약 지원	☑	액셀러레이팅
☑	전시·상담회 참가 지원	☐	데이터사이언스 컨설팅
☑	물류통관 자문	☐	기술수출(제휴)
☑	출장지원	☐	글로벌 밸류체인 진출
☑	기존 거래선 관리	☐	해외투자유치
☐	현지 유통망 입점	☑	조달진출
☑	인허가 취득지원	☑	품목별타겟진출
☑	브랜드 홍보	☑	인큐베이팅 서비스
☐	프로젝트 참가	☑	현지투자지원(법인설립)
☐	IP등록	☑	법률자문
☑	현지법인 설립 지원	☐	기타( )
☐	기타( )		

⊙ 국내 중소기업에게 제공 가능한 컨설팅 지원분야 및 분야별 대표 수행실적

컨설팅 분야	주요 수행 실적(년도)	성과
바이어발굴	대류,대진산업 (주)명성이엔지, 삼호용접기	수출실적 $3,000,000
인큐베이션 조달	티피케이시스템즈, 성신건설	인도정부 입찰 참가
해외법인설립지원	동양다이캐스팅, CINOS 현대일렉트릭, KCMT, 신형엔지니어링, 우현	법인설립 완료 및 운영 지원
투자환경조사	메이저월드, 삼홍사, 클레스트라하우저만	투자환경조사서 작성 및 투자결정
회계자문	현대중공업, 대동도어, Logisall, 유성	고객사 납품 대행, 에이전트

⊙ 서비스 수행 절차 및 관리계획

1. 수행방법(세부 추진 절차)

- 수출지원
  1. 제품 연구 및 교육
  2. 시장조사
  3. 바이어 발굴 및 마케팅
  4. 거래협상 및 기타 조건 협상
  5. 수출협의 및 사후 관리
- 투자지원
  1. 진출 달성 목표 협의
  2. 투자환경조사
  3. 진출형태 협의
  4. 법인설립 등 행정업무 진행
  5. 법인설립 후 사후 행정업무 지원
- 공공조달 진출 (Joint Venture)
  1. 조달 정보 수집
  2. 공공조달시장 진출 전략 수립
  3. 인도 현지Joint Venture 대상 업체 섭외
  4. 협력방안 및 역할분담 논의
  5. 조달 시장 진출 행정 준비 지원

2. 관리계획(고객과의 커뮤니케이션 방법, 사후관리 등)

- 신속, 원활한 커뮤니케이션: 인도법인, 인도 경제 유력단체 IMC, FICCI담당자, 분야별 전문 조직과 협력 채널이 확보되어 있어 신속한 follow-up 가능.
- 맞춤식 컨설팅: 업체 상황에 따른 현지진출 조사부터 설립 후 행정서비스, 파트너 확보, 구인, 노무 상담까지 One-Stop맞춤식 컨설팅 지원
- 해외진출기업에 인도 정책동향 정보 및 추가적인 현지 실시간 정보 제공

동남아/인도 ㊹ Wevio Global Pvt Ltd.

민간네트워크명	Wevio Global Pvt Ltd.	대표자명	이 승 원
본사 주소	해외 : Plot no 445& 446B, Flat no 302, Venkata Narayana Residency, Raghavendra colony, Kondapur, Hyderabad, Pin: 500084 Telangana, India		

회사개요

설립년도	2011년	상시컨설팅인력	25명	전화번호	(+91) 40-6459-9874
홈페이지	www.wevio.com				
담 당 자	구분	성명(직책)	전화(내선)	e-mail	
	해외	정준태(이사)	(+91) 80-4173-6314	jj@wevio.com	

1. 경영현황(단위 : US$)

지표명	2021년	2022년	2023년(추정)
매출액	225,850	251,398	213,000
순이익	15,200	14,100	21,120

2. 대표자 관련분야 이력 및 경력사항

- 경기도 투자유치 자문위원
- 미국 중소기업청(SBA) 산하 SCORE 비즈니스 창업 및 운영 공식 자문위원
- 환경부 한국환경 산업기술원 해외진출지원단 자문위원
- 주한인도상공회의소 임원
- 중소기업중앙회 해외민간대사(인도, 미국)
- 중소기업진흥공단 해외민간대사(인도)
- 광주테크노파크 해외민간대사(인도, 미국)
- 전라북도 산업투자육성 자문위원
- 기술거래사
- 경기비즈니스센터 뉴욕 소장

3. 국내외지원조직 및 역할분담

	총괄 담당자(직위)	역할분담
본사	정준태 (이사)	바이어 및 기술파트너 발굴, 조달시장 컨설팅 대행 판매
지사	Mr.Mike (지사장)	현지 자료정리 및 분석, 전략 제시, 수출통합 지원

4. 활용 가능한 주요 인적 네트워크

NO	기관(회사,단체)명(소재지)	주요 협력 내용
1	ICC (인도 상공 회의소)	현지 바이어 발굴, 네트워크 구축 등
2	AMTZ (인도)	의료기기 관련 시장동향, 신사업 발굴 등
3	ACMA (인도)	자동차부품 관련 시장동향, 바이어발굴, 네트워크
4	A & A (인도)	현지 법인 설립 관련 법적 자문, IP Service 등
5	SME (인도)	현지 바이어 발굴, 네트워크 구축 등
6	RICH (인도)	인도 전문가 멘토, 인도 시장조사 등
7	AiMED (인도)	의료기기 관련 시장동향, 현지 바이어 발굴 등

⊙ 지원 가능 업종(세부품목)

업종명	세부품목
의료기기	의료기기 관련 제품, 기술
자동차부품	전기차 관련 부품, 기술
화장품	기능성화장품, 친환경화장품 및 기술
농기계	농업용 기계 및 기술
식품가공	식품가공 및 수출, 수입

⊙ 지원 가능 서비스

발전		확장	
☑	수출성약 지원	☑	액셀러레이팅
☑	전시·상담회 참가 지원	☐	데이터사이언스 컨설팅
☐	물류통관 자문	☑	기술수출(제휴)
☑	출장지원	☑	글로벌 밸류체인 진출
☑	기존 거래선 관리	☑	해외투자유치
☑	현지 유통망 입점	☑	조달진출
☑	인허가 취득지원	☑	품목별타겟진출
☑	브랜드 홍보	☐	인큐베이팅 서비스
☐	프로젝트 참가	☑	현지투자지원(법인설립)
☑	IP등록	☑	법률자문
☑	현지법인 설립 지원	☐	기타( )
☐	기타( )		

⊙ 국내 중소기업에게 제공 가능한 컨설팅 지원분야 및 분야별 대표 수행실적

컨설팅 분야	주요 수행 실적(년도)	성과
시장조사 및 기술 사업화	전북 농생명 클러스터 지원 사업 시장 보고서 작성('20년,'21년,'22년)	수출계약, 고용창출
사업화지원	2023수산회 수출 마케팅 지원	수출성과 $100,000
실증지원	2023 Koat 현지 실증 지원, 바이어발굴	MOU체결
전시회참가	2023년도 AGRI Intex 23개사 한국관 운영, 바이어 발굴	약정 계약 체결 $5,000,000
시장조사 및 사업화	2022년도 해외민간네트워크 활용사업 제품인증 및 조달사업 성과	제품판매 $20,000 계약체결$200,000

⊙ 서비스 수행 절차 및 관리계획

1. 수행방법(세부 추진 절차)

- 해외 비즈니스 환경 분석 (목표 국가선정 및 조사, 제품 및 기술 경쟁력/수요처 분석)
  → Global Business 고도화 지원 (글로벌 비즈니스 기반 분석 및 맞춤형 인프라 구축)
  → Global Business Creative Network 확대 (글로벌 비즈니스 추진 전략 수립)
  → 네트워크 플랫폼 구축 (B2B/B2C 등록 및 홍보, 해외 온•오프라인 홍보, 국제교류 및 해외전시회) → 네트워크 사업화 지원 (해외 수요처 발굴, 무역 컨설팅)

2. 관리계획(고객과의 커뮤니케이션 방법, 사후관리 등)

- 서비스 내용에 따른 월별 보고서 전달 → 수출계약 체결 및 현지 통관업무 및 법적 문제 자문
  → 사후관리시스템으로 지속적인 수출업무 지원 (업체와 협의)

동남아/인도 ㊺ 동광무역주식회사(Rose Garden Consultancy)

민간네트워크명 | 동광무역주식회사(Rose Garden Consultancy) | 대표자명 | 이 순 동
본사 주소 | 해외 : B3/46, Safdarjung Enclave, New Delhi, India-110029

⊙ 회사개요

설립년도	2003년	상시컨설팅인력	3명	전화번호	(+91) 9810597766
홈페이지	-				

담 당 자	구분	성명(직책)	전화(내선)	e-mail
	해외	이정숙	91-9810684301	rosegardensd@naver.com

1. 경영현황(단위 : US$)

지표명	2020년	2021년	2022년
매출액	122,000	227,000	254,000
순이익	8,860	15,440	21,070

2. 대표자 관련분야 이력 및 경력사항

- 연세대 정치외교학 학사(부전공: 경제학)
- 연세대 경영대학원 석사(MBA)
- 현대건설 인도지사장
- 현 컨설팅 회사 CEO(20년)

3. 국내외지원조직 및 역할분담

	총괄 담당자(직위)	역할분담
본사(인도)	이순동	공장 법인설립부터 상업생산까지 one stop 서비스 제공업무

4. 활용 가능한 주요 인적 네트워크

NO	기관(회사,단체)명(소재지)	주요 협력 내용
1	그레이트 노이다 산업개발공단	부지 분양관련 정보자료등 제공
2	공장인허가관련 당국	인허가 관련 정보자료 제공
3	전문 변호사	부지 분양 및 공장매입관련 등기 업무
4	전문 회계사	현지법인설립관련 업무

⊙ 지원 가능 업종(세부품목)

업종명	세부품목
종합컨설팅	법인설립
종합컨설팅	공장부지 분양주선 및 재매매 주선
종합컨설팅	공장가동관련 각종 인허가 및 인센티브 컨설팅

⊙ 지원 가능 서비스

발전		확장	
☐	수출성약 지원	☐	액셀러레이팅
☐	전시·상담회 참가 지원	☐	데이터사이언스 컨설팅
☐	물류통관 자문	☐	기술수출(제휴)
☐	출장지원	☐	글로벌 밸류체인 진출
☐	기존 거래선 관리	☑	해외투자유치
☐	현지 유통망 입점	☑	조달진출
☑	인허가 취득지원	☐	품목별타겟진출
☐	브랜드 홍보	☐	인큐베이팅 서비스
☐	프로젝트 참가	☑	현지투자지원(법인설립)
☐	IP등록	☐	법률자문
☑	현지법인 설립 지원	☐	기타(공장가동까지 각종인허가 및 인센티브 컨설팅)
☐	기타( )		

⊙ 국내 중소기업에게 제공 가능한 컨설팅 지원분야 및 분야별 대표 수행실적

컨설팅 분야	주요 수행 실적(년도)	성과
공장부지 분양	삼성 1차 벤더 4개사에 공장 부지 분양 컨설팅	총 40에이커 분양
공장부지 분양〃	엘지 1차 벤더 1개사에 공장부지 분양 컨설팅	총 20에이커 분양
현지법인설립	삼성벤더사 2개 업체 법인설립 컨설팅	최근 2개회사 설립
공장인허가	삼성 1차 벤더 3개사에 공장인허가 컨설팅	여러종류의 인허가 받음
인센티브	삼성 1차벤더 3개사에 전자산업 인센티브 컨설팅	여러종류의 인센티브받음

⊙ 서비스 수행 절차 및 관리계획

1. 수행방법(세부 추진 절차)

- 전화 또는 인터넷으로 문의 접수 → 고객의 주요요구 조건 파악 → 관계당국 및 관련 업체 접촉해서 정확한 정보 입수 → 고객사의 인도 방문 → 부지 현장실사 → 분양부지 신청 → 계약체결 → 등기완료 → 각종인허가 획득 → 상업생산

2. 관리계획(고객과의 커뮤니케이션 방법, 사후관리 등)

- 카톡 단톡방을 열어서 24시간 고객사가 문의한 내용에 대해서 컨설팅 서비스를 제공 함

동남아/인도 ㊺ 헤라호스피탈리티

민간네트워크명	헤라호스피탈리티	대표자명	김 원 준
본사 주소	해외 : DSP 217, Second Floor, South Point Mall, Golf Course Rd, A Block, DLF Phase 5, Sector 53, Gurugram, Haryana 122002		

회사개요

설립년도	2011년	상시컨설팅인력	5명	전화번호	(+91) 7042-915309
홈페이지	herahospitality.com				
담 당 자	구분	성명(직책)	전화(내선)	e-mail	
	해외	김원준 (대표)	(+91) 9717-322377	herahospitality@gmail.com	

1. 경영현황(단위 : US$)

지표명	2021년	2022년	2023년(추정)
매출액	150,000	160,000	160,000
순이익	35,000	30,000	30,000

2. 대표자 관련분야 이력 및 경력사항

- 강원대학교 졸업(제어 계측 공학과)
- (주)한가람 환경기술 [환경기술사업부(전기사업부)] 근무(3년)
- 인도 뉴델리 현지법인 Hera Hospitality Pvt. Ltd, 대표 (13년)
- 인도 뉴델리 현지법인 JY Golf Story Pvt. Ltd, 대표(2년)

3. 국내외지원조직 및 역할분담

	총괄 담당자(직위)	역할분담
본사	김원준 (대표)	현지 자료정리 및 분석, 전략 제시, 수출통합 지원

4. 활용 가능한 주요 인적 네트워크

NO	기관(회사,단체)명(소재지)	주요 협력 내용
1	카자흐스탄 상공회의소	현지 시장조사 시 통계자료 제공
2	자체 운영 B2C 사이트(중국)	상품페이지 등록, 바이어 발굴 등 수출지원
3	ABC Sales(미국)	'19~'21 오프라인 마케팅

지원 가능 업종(세부품목)

업종명	세부품목
화장품	뷰티 아이템
골프관련사업	골프 시뮬레이터, 골프 용품
수처리 사업	워터 필터

⊙ 지원 가능 서비스

발전		확장	
☑	수출성약 지원	☑	액셀러레이팅
☑	전시·상담회 참가 지원	☐	데이터사이언스 컨설팅
☑	물류통관 자문	☐	기술수출(제휴)
☐	출장지원	☐	글로벌 밸류체인 진출
☑	기존 거래선 관리	☑	해외투자유치
☑	현지 유통망 입점	☐	조달진출
☑	인허가 취득지원	☑	품목별타겟진출
☑	브랜드 홍보	☐	인큐베이팅 서비스
☐	프로젝트 참가	☑	현지투자지원(법인설립)
☐	IP등록	☐	법률자문
☑	현지법인 설립 지원	☐	기타( )
☐	기타( )		

⊙ 국내 중소기업에게 제공 가능한 컨설팅 지원분야 및 분야별 대표 수행실적

컨설팅 분야	주요 수행 실적(년도)	성과
수출성약 지원	MS GOLF 해외지사화사업 확장단계 수행(21-22)	수출실적 $ 97,000
전시회 지원	인도 WATER엑스포에 전시회에 참가 및 바이어 발굴 지원('18)	수출실적 $ 3,000
온라인 수출상담회 지원	한국 - 인도 온라인 수출상담회 지원('20)	온라인 간담회를 통해 바이어 발굴

⊙ 서비스 수행 절차 및 관리계획

1. 수행방법(세부 추진 절차)

- 시장조사 → 바이어발굴(3개월)인증업무(BIS, CDSCO, FSSAI) → 유통채널 구축, 바이어(온라인)미팅 진행 → 제품 소싱 및 물류, 통관관리 → 현지 영업망 및 유통망 활용 세일즈

2. 관리계획(고객과의 커뮤니케이션 방법, 사후관리 등)

- 서비스 내용에 따른 월별 보고서 전달 → 샘플 발송 및 타겟 금액 협의 → 수출계약 체결 및 현지 통관업무 협조 → 사후관리시스템 도입으로 지속적인 수출업무 지원 (업체와 협의)

동남아/인도 ㊼ 인디코 글로벌 컨설팅 유한회사

민간네트워크명	인디코 글로벌 컨설팅 유한회사	대표자명	함 승 훈
본사 주소	해외 : K-56, KASNA, Industrial Area, Block-I, Surajpur Site-V, Greater Noida, Uttar Pradesh-201308, INDIA		

회사개요

설립년도	2016년	상시컨설팅인력	3명	전화번호	(+82) 10-6607-2421
홈페이지	-				
담 당 자	구분	성명(직책)	전화(내선)	e-mail	
	해외	강병훈(실장)	(+91) 84485-58044	daniel@kfriends.in	

1. 경영현황(단위 : US$)

지표명	2021년	2022년	2023년(추정)
매출액	455,963.3	74,280.5	275,622
순이익	540.5	16801.7	-7,471

2. 대표자 관련분야 이력 및 경력사항

- 2017년 (주)ECOSYS 기술제휴 월매트 인도 생산거점 설립, 마케팅 및 판매
- 2022년 Samsung R&D Center PMC Project(Noida, India)
- 현 인디코 글로벌 컨설팅 이사
- 인도 내 FMCG 편의점 브랜드 K FRIENDS 운영 중

3. 국내외지원조직 및 역할분담

	총괄 담당자(직위)	역할분담
본사	함승훈 (이사)	현지 네트워크 관리 및 분석, 전략 제시
본사	강병훈 (실장)	수입 통관 자문 및 현지 실정에 맞게 전략 구체화, 관련 서류 업무 지원

4. 활용 가능한 주요 인적 네트워크

NO	기관(회사,단체)명(소재지)	주요 협력 내용
1	AA Studio Consulting Pvt. Ltd.	모든 인테리어 관련 업무
2	Deluna Project Pvt. Ltd.	출장지원 관련 업무
3	Miso Study India Pvt. Ltd.	웹사이트 개발, 디지털 콘텐츠 제작 등
4	Koindo Trading Pvt. Ltd.	바이어 발굴 지원, 마케팅 관련 업무 지원 등

지원 가능 업종(세부품목)

업종명	세부품목
식품	한국 농수산 식품, 식자재, 인스턴트 식품, 음료 등
건축	사무 가구, 건축 자재, 기타 인테리어 자재 등
생활용품	개인 위생용품, 세제, 가정용품, 화장품, 청소용품 등

⊙ 지원 가능 서비스

발전		확장	
☑	수출성약 지원	☐	액셀러레이팅
☑	전시·상담회 참가 지원	☐	데이터사이언스 컨설팅
☑	물류통관 자문	☑	기술수출(제휴)
☐	출장지원	☐	글로벌 밸류체인 진출
☐	기존 거래선 관리	☐	해외투자유치
☑	현지 유통망 입점	☐	조달진출
☐	인허가 취득지원	☑	품목별타겟진출
☑	브랜드 홍보	☐	인큐베이팅 서비스
☐	프로젝트 참가	☐	현지투자지원(법인설립)
☐	IP등록	☐	법률자문
☐	현지법인 설립 지원	☐	기타( )
☐	기타( )		

⊙ 국내 중소기업에게 제공 가능한 컨설팅 지원분야 및 분야별 대표 수행실적

컨설팅 분야	주요 수행 실적(년도)	성과
기술수출(제휴)	(주)ECOSYS 윌매트 제작 기술수출('17)	인도 현지 생산거점 설립
수출지원	(주)CGF 컵 떡볶이 인도 식약처 성분 검토 및 등록절차('23)	24년 제품수출 진행 중
수출지원	(주)유앤아이원 수출지원 GS25, 샘표 제품('23)	23년 분기별 컨테이너 수출
수출지원	(주)성숙한 자매들 수출지원 동전육수, 아로마 패치('23)	동전육수 및 아로마패치 인도 내 판매 및 마케팅
수출지원	(주)와이케이푸드 도라지 건강 보조식품('23)	도라지 건강 보조식품 인도 내 판매 및 마케팅
수출지원	(주)동해식품 닭강정 PB 상품('23)	냉동 닭강정 브랜딩 및 인도 진출 컨설팅

⊙ 서비스 수행 절차 및 관리계획

1. 수행방법(세부 추진 절차)

- 수출 지원 : 제품 상세 정보수령 → 관련기관 문의 및 세부 내용 검토 → 인도 수입관련 규정에 맞춤 서류 준비 → 항공 편 소량 통관 시뮬레이션 → 컨테이너 준비 및 정식 수입 진행
- 현지 유통망 입점 : 인도 케이프렌즈 입점 → 기존 제품 유통채널 유통(1개월) → 추가 바이어 서치 및 추가 유통 채널 구축(2개월) → 거래협상 및 Trial Order 계약(3개월)

2. 관리계획(고객과의 커뮤니케이션 방법, 사후관리 등)

- 서비스 진행에 따른 월간 보고서 전달 → 샘플 발송 및 타겟 금액 협의 → 수출계약 체결 및 현지 통관 업무 진행 → 향후 지속적인 수출업무 지원 (업체와 협의)